

Оригинал: <https://medium.com/swlh/the-22-books-to-read-before-you-quit-your-job-bc75471ff038#.vnlou4bu9>

## The 22 books to read before you quit your job

I was recently visited by a good friend I went to university with. He's still in the field of architecture, and it was the first time we'd seen each other since I'd given up on the industry in favor of entrepreneurship.

During his visit we talked a lot about the Architecture industry as a whole, our biggest problems with it, and why I ultimately decided it wasn't what I wanted. I described moments at my job when I was working on designs for a high-end luxury apartment in the Lower East Side and thinking, "*If I stay in this job, I will never be able to live like this.*" Not that I dreamt of luxury penthouses and a \$70,000 custom millwork closet (yes, this happened), but I did dream of financial freedom and travel, as well as working for myself.

As I mentioned in my [previous post](#), when I was working at my job in architecture, I started a side project, [Calm The Ham](#), which after 18 months of work was making decent money, especially compared to the \$40,000 I was making at my job (which does not stretch far living in New York City). I was only able to work on [Calm the Ham](#) on weeknights

Перевод опубликован: <https://vc.ru/p/22-books-before-quit>

## 22 книги, которые следует прочитать перед тем, как уволиться с работы

Недавно меня навещал хороший друг, с которым мы вместе учились в университете. Он до сих пор работает в сфере архитектуры, и это была наша первая встреча с того момента, как я ушла из этой профессии, чтобы заняться своим собственным бизнесом.

Во время его визита мы много говорили об архитектурной индустрии в целом, о том, что нам в ней не нравится, и почему я, в конечном счете, решила, что это было не то, чего я хотела. Я описывала моменты в моей работе, когда разрабатывала дизайн для высококлассных люксовых квартир в Нижнем Ист-Сайде и думала: «Если я останусь на своей работе, я никогда не смогу так жить». Не то чтобы я мечтала о люксовом пентхаусе и шкафе ручной работы, изготовленном на заказ за \$70 000 (да, такое случилось), но я мечтала о финансовой свободе и путешествиях, так же как и о том, чтобы работать на себя.

Как я отмечала в моем предыдущем материале, в то время, как я работала в архитектуре, я начала заниматься сторонним проектом [Calm The Ham](#), который после 18 месяцев упорного труда стал приносить неплохие деньги, особенно в сравнении с теми \$40 000 в год, которые я получала на работе (чего совершенно недостаточно для жизни в Нью-Йорке). Я могла заниматься [Calm The Ham](#) только по ночам в будние дни и на выходных, что постепенно становилось все сложнее и сложнее, так

and weekends, which slowly became harder and harder as I juggled this new life. In the 6 months prior to quitting my more stable job, I kept thinking what if I had the time and resources to make my newer venture full-time. **What could I create if it was my only focus?**

Then the negative thoughts would kick in. I don't have an MBA. I never took a business studies class in high school. What do I know about running and growing a business?

I wasn't about to quit my job, join an MBA program, and then start a business. I didn't have the time, patience, or money for that.

**I needed to learn the basic principles of business, both running and growing one.** I made a reading list for myself of all the business books I had heard about from people I admired or that had been recommended to me personally. I spent \$237.91 on 22 books, a hefty investment for me at the time and got reading.

### **The Reading Challenge**

**I must read my list of 22 books before I was allowed to quit my architecture job.**

In January 2013, when I made the list, I was already itching to get out of the corporate world, so it was the perfect fuel for me to consume

как мне приходилось балансировать между работой и своей новой жизнью. Через 6 месяцев моим приоритетом стало покинуть свою более стабильную работу, я все время думала — а что если бы у меня было достаточно времени и ресурсов, чтобы постоянно заниматься только своим новым проектом? **Что бы я могла создать, если бы сфокусировалась только на этом?**

Затем последовали негативные мысли. У меня не было диплома MBA. Я никогда не посещала занятия по бизнесу в старших классах. Что я вообще знаю об управлении и развитии бизнеса?

Нет, я не собиралась бросать работу и поступать на программу MBA, а только затем открывать бизнес. У меня для этого не было ни времени, ни терпения, ни денег.

**Мне необходимо было изучить основные принципы бизнеса: как управления, так и развития.** Я составила список для чтения, состоявший из книг, о которых я от кого-то слышала, которые меня восхищали или тех, которые кто-либо порекомендовал лично мне. Я потратила \$237,91 на 22 книги, что в то время было для меня достаточно крупным вложением, после чего я приступила к чтению.

### **Испытание «чтением»**

**Я была обязана прочитать 22 книги перед тем, как мне разрешалось покинуть работу в архитектуре.**

В январе 2013 года, когда я составила этот список, мне уже не терпелось поскорее покинуть корпоративный мир, что являлось прекрасным стимулом к тому, чтобы поглощать как можно больше книг. Каждое утро и каждый

as many books as possible. Every morning and evening on my subway commute I would consume as much knowledge as possible, knowing that this could be my escape from the 9–5.

## **I quit my job November 26, 2013.**

Here's the list of books that made it possible to build not just one, but two businesses:

### **Personal Mindset & Inspiration**

#### **1. Awaken The Giant Within — Tony Robbins**

An inspirational book by Tony Robbins. Difficult to drill down to one lesson I've learned but essentially this book has the potential to change your life.

#### **2. Outliers — Malcolm Gladwell**

Understanding the true stories of success and how people have thrived. Malcolm Gladwell presents the idea of it taking 10,000 hours to master a skill. I loved the great anecdotes of how hard work and luck (family background, birthplace, or even birth date) can play equally into success.

#### **3. The Tipping Point — Malcolm Gladwell**

Malcolm Gladwell explores the moment when a trend or idea

вечер во время своих поездок на метро я старалась получать как можно больше знаний, так как знала — это мой ключ к спасению от работы с 9 до 5.

**Я уволилась с работы 26 ноября 2013 года.**

Вот список из тех книг, которые помогли мне построить не один, а целых два бизнеса.

### **Мышление и вдохновение**

#### **1. «Разбуди в себе исполина» — Тони Роббинс (Awaken The Giant Within — Tony Robbins)**

Воодушевляющая книга Тони Роббинса. Сложно изложить в виде одного урока, который я смогла вынести, однако в целом у этой книги есть потенциал изменить вашу жизнь.

#### **2. «Выбросы: история успеха» — Малкольм Гладуэлл (Outliers — Malcolm Gladwell)**

Дает понимание реальных историй успеха и рассказывает о том, как люди преуспели. Малкольм Гладуэлл представляет идею овладения любым навыком за 10 000 часов. Мне особенно понравились истории, как упорный труд и удача (происхождение, место рождения или даже дата рождения) могут иметь равное значение для достижения успеха.

#### **3. «Переломный момент» — Малкольм Гладуэлл (The Tipping Point — Malcolm Gladwell)**

Малкольм Гладуэлл исследует тот самый волшебный «переломный момент», которого достигает тренд или

reaches the magic “tipping point” when it spreads like wildfire.

#### **4. The Millionaire Fastlane — MJ DeMarco**

Become a producer instead of a consumer to attain wealth, and stop trading your time for money. This book partners well with the concepts from Rich Dad, Poor Dad (in the Finance section below).

#### **5. Good to Great — Jim Collins**

A 5 year study on what differentiates good companies from great companies. This is a great book for playing the long-game with your company as opposed to a quick fix.

### **Productivity**

#### **6. The Four Hour Work Week — Tim Ferris**

**Takeaway:** Making more money by working less — an alien concept, especially coming from architecture where we tend to work many more hours than we’re compensated for. I also learned the power of outsourcing. This alone has helped my productivity immeasurably. I recommend this book to everyone whether they’re an entrepreneur or not.

#### **7. The Compound Effect — Darren Hardy**

**Takeaway:** I’m using the formula laid out in this book to become the best version of myself. This book is

идея, когда они распространяются подобно пожару.

#### **4. The Millionaire Fastlane — MJ DeMarco (нет издания на русском)**

Чтобы разбогатеть — станьте производителем, а не потребителем, и перестаньте продавать свое время за деньги. Эта книга хорошо сочетается с концептом книги «Богатый папа, Бедный папа» (приводится ниже в разделе «Финансы»).

#### **5. «От хорошего к великому» — Джим Коллинз (Good to Great — Jim Collins)**

Пятилетнее исследование на тему того, что отличает хорошие компании от великих компаний. Это отличная книга о составлении долгосрочных планов для вашей компании, в противопоставление краткосрочным поправкам.

### **Продуктивность**

#### **6. «Четырехчасовая рабочая неделя» — Тим Феррис (The Four Hour Work Week — Tim Ferris)**

Зарабатывать больше, работая меньше — совершенно чуждый концепт, особенно учитывая то, что я пришла из архитектурной сферы, где нам часто приходилось работать сверх тех часов, за которые нам платили. Еще я поняла силу аутсорсинга. Только одно это уже неизмеримо повысило мою продуктивность. Я рекомендую эту книгу каждому — предприниматель вы или нет.

#### **7. «Совокупный результат» — Даррен Харди (The Compound Effect — Darren Hardy)**

Я использую формулу, которую вынесла из данной книги, чтобы стать лучшей версией себя. Книга является базовым

a basic manual for success and living an extraordinary life.

### **8. The 80/20 Principles - Richard Koch**

**Takeaway:** Focus on critical tasks which require only 20% of efforts and create 80% of results. Hugely powerful concept, and I've found it to be generally true with my businesses. I used it with Calm the Ham to define my top customers — the 20% that give me 80% of revenue. Then I asked myself, How can I better serve these people?

### **9. The Ultimate Sales Machine — Chet Holmes**

**Takeaway:** Stop doing 4,000 different things in my business. Through pigheaded discipline and determination I should do 8 specific tasks perfectly 4,000 times instead.

The time management chapter of The Ultimate Sales Machine was very helpful as I used to struggle with this. I took the advice from Chet Holmes and made an awesome planner to organize according to my most mission-critical tasks which later evolved into the SELF Journal.

### **10. The Power of Habit — Charles Duhigg**

**Takeaway:** Through learning the science of habits creation, I've learned how to break some of my bad ones. There's also great stories of how corporations have used

мануалом, как стать успешным и жить неординарной жизнью.

### **8. «Принцип 80/20» — Ричард Кох (The 80/20 Principles — Richard Koch)**

Сосредоточиться на критических задачах, которые требуют только 20% усилий и приносят 80% результата. Очень мощный концепт, и я нахожу его весьма правильным в моем бизнесе. Я воспользовалась им в Calm the Ham, чтобы определить своих ключевых клиентов — те 20%, которые приносят мне 80% дохода. И затем я спросила себя: как я могу обеспечить лучший сервис этим людям?

### **9. «Совершенная машина продаж» — Чет Холмс (The Ultimate Sales Machine — Chet Holmes)**

Перестать делать 4 тысячи разных дел в моем бизнесе. Согласно его «упертой дисциплине и распределению» я вместо этого должна уметь идеально выполнять 8 задач 4000 раз. Глава, посвященная тайм-менеджменту, в книге «Совершенная машина продаж» оказалась крайне полезной, так как у меня с этим были проблемы. Воспользовавшись советом Чета Холмса, я сделала для себя отличный органайзер, чтобы распланировать все согласно критичности моих задач. Позже он эволюционировал в SELF Journal.

### **10. «Сила привычки» — Чарльз Дахигг (The Power of Habit — Charles Duhigg)**

Изучив природу формирования привычки, я научилась избавляться от своих плохих привычек. Также в книге приводятся замечательные истории о том, как корпорации использовали привычки, чтобы продавать свой продукт (моя любимая — история о зубной пасте).

habits to sell products. (The toothpaste one was my favorite.)

## **Business**

### **11. The Personal MBA — Josh Kaufman**

A great overview of everything I needed to know (and more) about business without any fluff or buzzwords.

### **12. The Lean Startup — Eric Reis**

Allocating resources as efficiently as possible so your business is organized for fast learning. Great book for how to make best use of limited resources.

### **13. The \$100 Startup — Chris Guillebeau**

**Takeaway:** Startup inspiration: You don't need much money to begin a life of adventure and purpose. Proof: I started Calm The Ham with less than \$500.

### **14. Crush it — Gary Vaynerchuk**

Gary Vaynerchuk wrote this great book on turning passions and interests into real businesses. He explains how he uses passion, social media, and transparency within his businesses to crush his competition.

### **15. The E-Myth Revisited — Michael E. Gerber**

**Takeaway:**

## **Бизнес**

### **11. «Сам себе MBA» — Джош Кауфман (The Personal MBA — Josh Kaufman)**

Отличный обзор всего, что мне необходимо было знать (и более того) о бизнесе, без всякой ерунды и умных слов.

### **12. «Экономичный стартап» — Эрик Райс (The Lean Startup — Eric Reis)**

Распределяйте ресурсы настолько экономично, насколько это возможно, чтобы ваш бизнес был готов к быстрому реагированию. Замечательная книга о том, как найти наилучшее применение ограниченными ресурсам.

### **13. «Стартап за 100 долларов» — Крис Гильбо (The \$100 Startup — Chris Guillebeau)**

Вдохновляет на создание стартапа. Вам не нужны большие деньги для того, чтобы начать жизнь полную приключений и возможностей. Доказательство: Я запустила Calm The Ham менее чем за \$500.

### **14. «Увлечение — это бизнес» — Гари Вайнерчук (Crush it — Gary Vaynerchuk)**

Гари Вайнерчук написал эту замечательную книгу о том, как превратить вашу страсть и увлечения в настоящий бизнес. Он объяснил, как он использует свои пристрастия, социальные медиа и прозрачность в своем бизнесе, чтобы сокрушить конкурентов.

### **15. «Предпринимательский миф» — Майкл Гербер (The E-Myth Revisited — Michael E. Gerber)**

Putting things in place so I'm working on my businesses instead of in them. This has allowed me the freedom to grow revenue and have more free time.

### **16. Purple Cow — Seth Godin**

How the key to success is to stand out among my competition and avoid distinction in today's economy.

### **17. ReWork — Jason Fried & David Heinemeier Hansson**

Short yet impactful read by the thought leaders of 37 Signals. Stay small, embrace constraints, and build less.

### **18. This Book Will Teach You How To Write Better — Neville Medhora**

This short read by Neville Medhora of Appsumo is a great introduction to copywriting and learning how to write better, converting people into customers and mind-hacks that make it easier to simply write.

## **Sales**

### **19. To Sell is Human — Daniel Pink**

**Takeaway:** "Selling" is not a dirty word. This book helped me become comfortable with the idea of selling. This book is great for understanding concepts behind sales and how to approach them.

Грамотно распределять дела, чтобы я могла работать над своим бизнесом, а не над делами. Это дало мне свободу увеличивать доход и оставлять больше свободного времени для себя.

### **16. «Фиолетовая корова» — Сет Годин (Purple Cow — Seth Godin)**

Ключ к успеху — это быть значимой среди моих конкурентов и выделяться в условиях сегодняшней экономики.

### **17. «ReWork: бизнес без предрассудков» — Джейсон Фрайд и Дэвид Хейнмейер Ханссон (ReWork — Jason Fried & David Heinemeier Hansson)**

Короткая, но впечатляющая книга от создателей 37 Signals. Оставайтесь маленькими, работайте в условиях ограниченных ресурсов и стройте меньше.

### **18. This Book Will Teach You How To Write Better — Neville Medhora (нет издания на русском)**

Краткое пособие от Невилла Медоры из Appsumo дает отличное представление о копирайтинге, помогает научиться лучше писать, превращать людей в своих клиентов, и раскрывает некоторые секреты, как писать проще.

## **Продажи**

### **19. «Человеку свойственно продавать» — Дэниел Пинк (To Sell is Human — Daniel Pink)**

«Продажи» — это не бранное слово. Эта книга помогла мне почувствовать себя комфортно в среде торговли. Она отлично подходит для понимания

## **20. Pitch Anything — Oren Klaf**

A great introduction of how to structure sales calls or presentations to ensure prospects are engaged enough to buy in. Coming from a non-sales background, I found this especially interesting.

### **Finance**

## **21. Rich Dad, Poor Dad — Robert T. Kiyosaki**

**Takeaway:** This book really drilled in the concept of wealth, liabilities and assets. I remember sitting on the subway commute and thinking, Why didn't I read this book 10 years ago? Better late than never.

## **22. I Will Teach You To Be Rich — Ramit Sethi**

**Takeaway:** Personal Finance doesn't have to be boring. I applied savings and negotiation tactics from this book to my life which both made and saved me money.

концепций, скрывающихся за словом «продажи», и объясняет, как их постичь.

## **20. «Идеальный питч» — Орен Клафф (Pitch Anything — Oren Klaf)**

Замечательное объяснение того, как структурировать продающие звонки или презентации, чтобы убедиться, что предполагаемый клиент на них клюнет. Происходит из среды, отличной от торговли, я нахожу это особенно интересным.

### **Финансы**

## **21. «Богатый папа, Бедный папа» — Роберт Кийосаки (Rich Dad, Poor Dad — Robert T. Kiyosaki)**

Эта книга по-настоящему раскрывает концепцию богатства, активов и пассивов. Я помню, как ехала в метро и думала: «Почему я не прочитала эту книгу 10 лет назад?» Лучше поздно, чем никогда.

## **22. I Will Teach You To Be Rich — Ramit Sethi (нет издания на русском)**

Личные финансы — это не обязательно скучно. Я принесла в свою жизнь тактику ведения переговоров и экономии из этой книги, что помогло мне как зарабатывать, так и экономить деньги.