

FISHNEWS

ИЗДАНИЕ МЕДИАХОЛДИНГА FISHNEWS

НОВОСТИ РЫБОЛОВСТВА

Информационно-аналитический журнал

№ 1 (62) 2021

Проекты «Антея»

И Дальний Восток,
и Северный бассейн

Экспорт в Китай

Когда рынок схватили
за невидимую руку

Эдуард КЛИМОВ:

Мы не можем жить
без рыбы, это факт



Владимир СОЛОДОВ:
КАМЧАТКА МЕНЯЕТ ОБЛИК ОТРАСЛИ



IV GLOBAL FISHERY FORUM
& SEAFOOD EXPO RUSSIA

6-8 ИЮЛЯ
— 2021 —
САНКТ-ПЕТЕРБУРГ



ФЕДЕРАЛЬНОЕ АГЕНТСТВО
ПО РЫБОЛОВСТВУ

GLOBAL **and** SEAFOOD FISHERY FORUM EXPO RUSSIA

FISHERY • AQUACULTURE • PROCESSING

ПЕРИОДИЧНОСТЬ:
ЕЖЕГОДНО
ПЛОЩАДЬ:
26 000+ м²

ПОСЕТИТЕЛИ:
10 000+ СПЕЦИАЛИСТОВ
ИЗ **45** РЕГИОНОВ РОССИИ
ИЗ **50** СТРАН МИРА

УЧАСТНИКИ:
350+ КОМПАНИЙ
ИЗ **30** СТРАН
МИРА



ОТРАСЛЕВОЙ
ВЫСТАВОЧНЫЙ
ОПЕРАТОР

EXPO SOLUTIONS GROUP
+7 (499) 922 44 17
+7 (967) 017-35-86
INFO@RUSFISHEXPO.COM

WWW.SEAFOODEXPORUSSIA.COM



СОДЕРЖАНИЕ

16+

- 2 Владимир СОЛОДОВ: КАМЧАТКА МЕНЯЕТ ОБЛИК ОТРАСЛИ**
Интервью с губернатором Камчатского края
- 8 СТРАТЕГИЧЕСКИЙ РЕСУРС**
Камчатские рыбаки продолжают инвестировать в развитие берега и флота
- 14 Владимир ГАЛИЦЫН: УЧИТЫВАТЬ ВКЛАД ПРЕДПРИЯТИЙ – ЭТО СПРАВЕДЛИВО**
В Ассоциации добытчиков лососей Камчатки комментируют очередные изменения в системе отраслевого регулирования
- 18 Эдуард КЛИМОВ: МЫ НЕ МОЖЕМ ЖИТЬ БЕЗ РЫБЫ, ЭТО ФАКТ**
Fishnews и рыбная отрасль: 15 лет общей истории
- 22 KINARCA S.A.U.: КАК ПОВЫСИТЬ ПОЛЬЗУ ЛЬДА**
Холодильное оборудование для судов и берега испанской компании «Кинарка» стало ближе к российским партнерам
- 24 ПРОЕКТЫ «АНТЕЯ»: И ДАЛЬНИЙ ВОСТОК, И СЕВЕРНЫЙ БАССЕЙН**
Какие сложности пришлось преодолевать холдингу «Антей» и каких результатов удалось добиться
- 28 НОВЫЙ ТРАУЛЕР АТФ ВЫШЕЛ НА БОЛЬШУЮ РЫБАЛКУ**
Репортаж с церемонии подъема флага на траулере «Баренцево море»
- 33 GLOBAL FISHERY FORUM & SEAFOOD EXPO RUSSIA – ВЕРСИЯ 2021**
Как год самоизоляции повлиял на концепцию главного события российской рыбной отрасли
- 36 Константин КОРОБКОВ: ИНВЕСТИЦИИ В БЕРЕГ – ПРАВИЛЬНЫЙ ВЫБОР**
Генеральный директор Южно-Курильского рыбокомбината о планах государства по расширению программы инвестиционных квот
- 40 MARIQUE: ГОТОВЫЕ РЕШЕНИЯ ДЛЯ РЫБОПЕРЕРАБОТКИ**
Германия, Япония, Китай или Россия – специалисты компании «Марик» помогут определиться с выбором техники для переработки
- 43 КРУПНЕЙШАЯ ИСЛАНДСКАЯ РЫБОЛОВНАЯ КОМПАНИЯ ВЫБРАЛА ДЛЯ ПРОМЫСЛА РОССИЙСКИЕ ТРАЛЫ «АТЛАНТИКА»**
Fishering Service совершенствует орудия лова
- 46 GEA REFRIGERATION TECHNOLOGIES: ХОЛОД В МОРЕ ПОД КОНТРОЛЕМ**
GEA – KÜHLAUTOMAT: история и новые проекты для российского рыбацкого флота
- 51 Вячеслав БЫЧКОВ: МЫ ТРАТИМСЯ НА MSC-СЕРТИФИКАЦИЮ В РАСЧЕТЕ НА ПРИБЫЛЬ**
Межрегиональная ассоциация «Ярусный промысел» расширяет имеющийся MSC-сертификат на промысел трески и палтуса в Беринговом море
- 54 ПОДХОД К РЫБАЛКЕ ИЗМЕНИЛИ ТЕХНОЛОГИИ**
Как соцсети и мессенджеры помогают рыбакам-любителям
- 58 ЭКСПОРТ В КИТАЙ: КОГДА РЫНОК СХВАТИЛИ ЗА НЕВИДИМУЮ РУКУ**
Чему научит граница на замке: рыбаки и дистрибьюторы о том, кто виноват, что делать и чего ждать бизнесу
- 62 РЕЗУЛЬТАТЫ ПЕЛАГИЧЕСКОЙ ПУТИНЫ: БОЧКА МЕДА И ЛОЖКА ДЕГТЯ**
С чем связаны успехи и проблемы на промысле иваси, скумбрии, сайры и кальмара, рассказывают представители науки и промышленности

РЕДАКЦИЯ

ИЗДАЕТСЯ С 2006 ГОДА

ГЛАВНЫЙ РЕДАКТОР Эдуард Владимирович КЛИМОВ, edd67@mail.ru, skype – eduardklimov

ЗАМЕСТИТЕЛЬ ГЛАВНОГО РЕДАКТОРА Елена ФИЛАТОВА, prim_elena@mail.ru, skype – prim_elena, тел. (423) 226-84-44, факс (423) 222-65-92
ДЕПАРТАМЕНТ РЕГИОНАЛЬНЫХ ПРОЕКТОВ Елена ШУЛЮПИНА, elena@fishnews.ru **СЕТЕВОЕ ИЗДАНИЕ FISHNEWS.RU** Маргарита КРЮЧКОВА, margarita_kr@bk.ru, skype – margarita_kr28, Алексей СЕРЕДА, aleksey@fishnews.ru, skype – alexey-fishnews, Анна ЛИМ, anna@fishnews.ru, skype – anuytalim **КОРРЕКТОР** Ольга МАЛЬЦЕВА

ФОТОГРАФИИ Виктор БУКВЕЦКИЙ, Ольга ШУТЬ, Пресс-служба АТФ, Олеся ТАРАСОВА, Управление информационной политике Правительства Камчатского края, Федеральные архивы ФРГ, Fishnews.ru

РАЗМЕЩЕНИЕ РЕКЛАМЫ: ООО «МЕДИАХОЛДИНГ «ФИШНЬЮС» Яна ЯШИНА, yashina@fishnews.ru, тел. 8-914-703-68-60
 Материалы, отмеченные знаком , публикуются на правах рекламы.

ПРОЕКТ «ОТКРЫТАЯ ОТРАСЛЬ» Наталья СЫЧЁВА, тел. 8-924-233-31-36, e-mail: sycheva@fish-open.ru, skype – nata_sycheva

РАСПРОСТРАНЕНИЕ И ПОДПИСКА Антонина ЛОПАТНИКОВА, тел. 8-914-707-05-28, e-mail: antonina@fishnews.ru

Журнал «Fishnews – Новости рыболовства» № 1 (62) 2021. Издается с 2006 года, www.fishnews.ru. Свидетельство о регистрации ПИ № ФС 77-54280 от 24 мая 2013 г., выданное Федеральной службой по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций. **РЕДАКЦИЯ** 690091, г. Владивосток, ул. Светланская, 51А, к. 404. Тел. (423) 226-84-44. **УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ** ООО Медиахолдинг «Фишньюс» 690091, г. Владивосток, ул. Светланская, 51А. Журнал распространяется по редакционной подписке. Подписка оформляется только через редакцию. Мнение авторов может не совпадать с позицией редакции. Редакция не предоставляет справочной информации. Перепечатка материалов, опубликованных в журнале «Fishnews – Новости рыболовства», допускается только с письменного согласия редакции. Редакция не несет ответственности за достоверность информации, опубликованной в рекламных объявлениях. Все товары и услуги подлежат обязательной сертификации. Свободная цена. Дата выхода в свет: 06.04.2021 г., Тираж 2000 экз. Отпечатано в типографии «Полиграф-Сервис-Плюс». г. Владивосток, ул. Русская, 65 корп. 10. Тел.: (423) 234-59-01. Знак информационной продукции «+16».



Маргарита КРЮЧКОВА

Владимир СОЛОДОВ: КАМЧАТКА МЕНЯЕТ ОБЛИК ОТРАСЛИ

Губернатор Камчатского края Владимир СОЛОДОВ активно выступает на разных площадках по вопросам рыбной отрасли. Так, глава региона предложил учитывать при новом выделении инвестиционных квот предыдущий вклад предприятий. Среди поднятых проблем – финансирование рыбохозяйственной науки, налоговое регулирование в отрасли, развитие судоремонта на Камчатке, сохранение водных биоресурсов. Как власти региона видят решение этих вопросов, Владимир Солодов рассказал в интервью Fishnews.

УЧЕСТЬ ИНВЕСТИЦИИ

– Обсуждается расширение программы инвестиционных квот вылова. Вы предложили защитить интересы активных инвесторов с помощью специального инвестиционного индекса. Расскажите, пожалуйста, детально: в чем смысл этого механизма?

– Прежде всего я хочу подчеркнуть, что на Камчатке мы поддерживаем необходимость стимулировать инвестиции в развитие береговой переработки, переоборудование флота. Наш регион был одним из самых активных участников программы инвестиционных квот, которая была запущена по поручению президента Российской Федерации и дала серьезный импульс к развитию береговой базы и техническому перевооружению судов. Из 42 договоров, заключенных на инвестквоты по Дальневосточному бассейну, 28 приходятся на долю Камчатского края. Договоры с пользователями нашего региона предусматривают инвестиции на сумму более 50 млрд рублей, это достаточно долгосрочные вложения, часть – до 2028 года. Всего предполагается строительство 20 судов и шести береговых заводов, при этом строительство трех судов и пяти заводов уже завершено.

Но в то же время важно, чтобы не было дискриминации предприятий, уже вложившихся в программу инвестквот. Ведь понятно, что при втором раунде распределения такие пользователи не смогут участвовать столь активно: ресурсы уже задействованы, сформировалась серьезная долговая нагрузка. Поэтому я и предложил понятие инвестиционного норматива. Суть этой инициативы в том, чтобы оценить инвестиционную нагрузку и предприятия, которые уже взяли ее на себя в предыдущем раунде распределения инвестквот, на втором этапе не лишать объемов для освоения.

Отмечу, механизм достаточно сложный, потому что непонятно, как определить вот этот показатель инвестирования. Сейчас с правительством по моей инициативе ведется интенсивная работа, чтобы определить конкретные пути. Но я глубоко убежден, что без учета истории инвестирования невозможно конструктивно реализовать следующий этап инвестиционных квот.

Вторая моя инициатива, может быть, звучит не так новаторски, но

она еще более важная. При следующих этапах распределения квот на инвестиционные цели нам нужно сделать акцент на развитии береговой переработки. В первом раунде основные квоты пошли на обновление флота. Значимое направление, у нас устаревшие суда, но еще более важна береговая переработка. Это показали проблемы с минтаевой путинной, экспортом минтая. Нужно наращивать переработку на нашем берегу. Она дает наиболее понятный вклад в развитие национальной экономики, обеспечивает рабочие места. Камчатка способна сыграть существенную роль в этом процессе, ведь основной вылов находится в зоне тяготения к нашей береговой линии. У нас есть хорошие инфраструктурные возможности. Думаю, что как минимум 300 тысяч тонн дополнительной береговой переработки в год наши предприятия могли бы обеспечить.

Ряд новых заводов запущен буквально в прошлом году. Например, береговой комплекс колхоза имени Ленина. У компаний отрасли есть опыт, готовность инвестировать. Думаю, с учетом приоритетности береговой переработки это обеспечит серьезный импульс для повышения экономической отдачи от рыбной промышленности, повышение глубины переработки, сделает нашу отрасль более защищенной от внешних шоков.

– При оценке соответствия инвестиционному нормативу, на ваш взгляд, нужно учитывать только те вложения, которые были в предыдущем раунде инвестквот, или инвестиции компании в целом?

– Это как раз вопрос для обсуждения. Я бы сказал, что как минимум нужно учитывать активность пользователя в предыдущем раунде инвестиционных квот. А возможно, включать и другие инвестиции.

Активность в рамках программы инвестиционных квот достаточно просто оценивается, есть статистика, есть понимание, какие направления были реализованы. Кроме того, программа инвестквот предусматривает определенные ограничения, например, строительство судов только на российских верфях, требования к рыбоперерабатывающим заводам. И если мы сейчас расширим механизм норматива на все инвестиции, то попадем в сложную ситуацию: какие вложения учитывать, а какие нет? Поэтому я посчитал первоочередной

задачей зафиксировать участие в первом раунде инвестиционных квот, а затем рассмотреть возможность расширения этого механизма.

НАЛОГИ ДЛЯ КРАЯ

– На различных совещаниях, в том числе на декабрьской встрече у помощника президента РФ Максима ОРЕШКИНА, вы высказывались по поводу пересмотра налогового регулирования в отрасли. Какие моменты, по вашему мнению, нужно учесть при подготовке таких изменений?

– На мой взгляд, налоговое законодательство требует корректировки, так как оно достаточно долгое время не менялось и не отражает нынешнего экономического состояния отрасли. Для бюджета налоговая отдача от рыбохозяйственного комплекса края составляет примерно 13 млрд рублей в год, но основная часть этой суммы складывается из налога на добавленную стоимость и частично – налога на прибыль. А сборы, привязанные собственно к рыбохозяйственной деятельности, за пользование водными биоресурсами составляют совсем малую сумму по сравнению с оборотом – 500 млн рублей в год.

На мой взгляд, необходимо привести в соответствие значение и механизм взимания сбора. Ставки не менялись с 2008 года, хотя мы понимаем, что за это время даже естественная инфляция составила значительную сумму. Также есть некоторый дисбаланс между ценностью разных видов водных биоресурсов и ставками. Например, нерка и другие лососевые виды. Поэтому сборы требуют корректировки.

Вторая, еще более значимая составляющая, – это 85% льгота при уплате сбора. Она установлена на федеральном уровне, однако касается и региональной, и федеральной части собираемых сумм. Я считаю, что эта система также уже устарела и льгота должна предоставляться в соответствии с социальным статусом предприятия, его вкладом в развитие поселков, а не распространяться на всех пользователей без исключения. Понятно, что для градо-, поселкообразующих предприятий льготу необходимо оставить. Но в целом нам нужно установить прозрачный, обоснованный норматив ставки, его взимать в полном объеме, потому что это будет разумное налогообложение.

Крупные рыбопромышленные компании – а я обсуждаю с ними эту тему – в целом поддерживают такие изменения. И здесь мы уже интенсивно работаем, в основном на площадке правительства РФ. Общий консенсус есть.

Второе направление, по которому сейчас идет федеральное правительство, – отмена использования единого сельхозналога в отношении рыбохозяйственных предприятий. Здесь вопрос более сложный, потому что часть предприятий малого и среднего бизнеса может пострадать при переходе на общую систему налогообложения. Здесь, конечно, нужно еще внимательно оценить ситуацию.

Безусловно, нам необходимо при установлении новых правил ориентироваться на общий объем налоговой нагрузки и соотносить его с экономической ситуацией в отрасли. Но, повторюсь, те изменения, о которых я говорил, воспринимаются основными игроками как справедливые и назревшие. Думаю, что нам нужно как можно скорее принять соответствующий законодательный акт. Я несколько раз обращался с такими просьбами в правительство Российской Федерации и планирую продолжить эту работу.

НОВАЯ СТРАТЕГИЯ

– В Камчатском крае решено подготовить стратегию развития рыбохозяйственного комплекса до 2035 года. На каком этапе разработка этого документа? И какие моменты будут в нем отражены?

– Мы находимся в финальной стадии обсуждения проекта стратегии. Подготовлена большая аналитическая база, расчеты. Сама стратегия будет состоять из трех блоков. Первый – это система целеполагания, ведь важно, чтобы мы договорились, какие основные цели мы ставим перед развитием рыбохозяйственного комплекса. На днях (в марте. – Прим. корр.) у нас прошла большая стратегическая сессия на эту тему, в ней участвовали представители предприятий, федеральных органов исполнительной власти, общественные структуры, представители коренных малочисленных народов. Как раз обсуждалось, какие цели будет предусматривать стратегия.

Второй блок – аналитические расчеты, сценарии, выкладки по объему водных биоресурсов, который сейчас добывается, и перспективам.



Подготовка Стратегии развития рыбохозяйственного комплекса Камчатского края до 2035 года. В обсуждениях участвуют представители предприятий, федеральных ведомств, общественные структуры, представители коренных малочисленных народов

Третий блок – это комплексные проекты, позволяющие перевести стратегию в практическую плоскость.

У нас полностью готов аналитический блок, есть наметки по проектам, а вот по целеполаганию мы находимся в завершающей стадии. Участники стратегической сессии выделили несколько главных блоков. Это и обеспечение сохранности водных биоресурсов (для меня очень важно, что сами рыбопромышленники на первое место ставят сбережение ресурсной базы, в том числе соблюдение правил и ограничений вылова, обоснованных наукой, и борьбу с браконьерством), и стабильность доступа к водным биоресурсам на долгосрочной основе.

Второй блок – вклад в развитие региона в целом и отдельных рыболовных поселков, повышение уровня жизни. Здесь мы планируем – и это тоже закладывается в стратегии, – что будут заключаться трехсторонние соглашения между краем, рыбопромышленниками и главами прибрежных поселков о развитии населенных пунктов.

Третий блок – это обеспечение населения доступной рыбной продукцией. К этому направлению относится реализация тех проектов, которые уже воплощаются. Например «Камчатская рыба», когда со скидкой по отношению к оптовой цене рыбопромышленники продают свою продукцию, а крупные торговые сети без наценки размещают ее на своих прилавках со специальной маркировкой.

У нас этот проект стартовал в прошлом году, будем активно эту работу продолжать. К третьему блоку также относится расширение доступа к любительскому и традиционному рыболовству.

Четвертая задача – подготовка кадров и создание рабочих мест для жителей региона. Почти все участники сессии отметили, что кадровое обеспечение у нас сейчас – один из сдерживающих факторов. Даже не инфраструктура, а именно нехватка квалифицированных кадров. И здесь речь идет и об инженерных высококвалифицированных кадрах для новых перерабатывающих заводов и судов, и о подготовке людей по базовым направлениям, потому что я считаю, что нам нужно постепенно двигаться к замещению вахтовиков местными жителями. Этот вопрос нельзя решить одномоментно, и, наверное, нельзя обеспечить такую замену на 100%, но стремиться к этому – тоже наш приоритет. В прошлом году из-за коронавируса многие рыбопромышленники переключились на местную рабочую силу, и определенный толчок был дан.

Также хотел бы упомянуть комплексные проекты, которые мы прорабатываем в рамках третьего блока стратегии. Первое – это развитие береговой переработки, устойчивое развитие лососевой подотрасли, потому что понятно, что она для нас имеет особое значение. Второе – создание в регионе центра комплексного обслуживания рыбопромыслового флота. 11 марта на совещании, которое проводили вице-премьер, куратор промышленности в правительстве Юрий БОРИСОВ и вице-премьер – полпред президента в ДФО Юрий ТРУТНЕВ, я обосновывал важность такой работы на Камчатке и попросил о федеральной поддержке для возрождения судоремонта в крае.

Четвертый проект – доступная рыба.

И интересный пятый проект, который часто оказывается у нас за бортом, – это развитие рекреационного рыболовства. Считаю, что рыболовный туризм – одна из сфер, имеющих очень большой потенциал роста, в том числе на Камчатке. Я сравнивал объем экономической деятельности в этой сфере у нас и, например, на Аляске, он абсолютно несопоставим. Думаю, что нам нужно рыболовный туризм в стратегию развития рыбного хозяйства также включать. Мы традиционно фокусируемся только на промышленном рыболовстве, но на самом деле эти сферы тесно взаимосвязаны, и развитие современного, цивилизованного рекреационного рыболовства может внести очень серьезный вклад в поддержание порядка в этой сфере, сокращение браконьерства, обеспечить создание дополнительной добавленной стоимости и рабочих мест.

До апреля мы должны окончательно свести цели, которые предусматриваются в стратегии, в систему, после этого документ будет представлен для итогового обсуждения общественностью и утверждения. Хочу поблагодарить всех, кто участвует в подготовке стратегии. Это отраслевое сообщество, Всероссийская ассоциация рыбопромышленников (ВАРПЭ), Агентство стратегических инициатив, Высшая школа экономики, еще целый ряд научных и образовательных учреждений, которые в этой сфере работают.

– Таким образом, стратегия будет не только отражать цели и задачи в области промышленного рыболовства, но и будет уделять большое внимание традиционному рыболовству КМНС, любительской, рекреационной рыбалке?

– Абсолютно точно. Как я уже упомянул, одной из первоочередных целей мы ставим обеспечение населения доступной рыбой. Сюда относится обеспечение прав коренных малочисленных народов, проживающих на территории Камчатского края, и облегчение доступа к любительскому рыболовству – это, в свою очередь, рыбалка для туристов и наших жителей в рекреационных целях и рыболовство для личного потребления.

НЕЗАВИСИМОСТЬ БЕРЕГА

– Предприятия рыбной промышленности столкнулись с проблемами при поставках через порты Китая.

Как вы считаете, к каким решениям подводит ситуация текущего года в отрасли?

– Отчасти я уже коснулся этой темы. Сложившаяся ситуация еще раз нам говорит, что нужно максимально обеспечивать переработку, в том числе глубокую, на территории России. Зависимость от монопотребителя, в этом случае от КНР, создает фактор неопределенности, способный сыграть негативную роль.

Минтай оказался в наибольшей зоне риска как массовый и ценный объект, не имеющий достаточного рынка в России. Эта рыба должна перерабатываться у нас по крайней мере в филе, для того чтобы затем

порте, конечно, необходимо. И ключ к этому – собственная переработка, в первую очередь береговая.

Отмечу также, что у нас активно строились заводы, но все равно значительная их часть ориентирована на сезонную работу, на лососевую путину. А нам нужно, я считаю, постепенно переходить к круглогодичной береговой переработке. Должна быть выстроена цепочка: с холодильными мощностями (их тоже у нас нехватка), береговой круглогодичной переработкой, системой транспортировки. Здесь очевидную роль может сыграть запуск Северного морского пути, который будет дополнять традиционную доставку в центральную



На рыбоперерабатывающем заводе колхоза им. Ленина

поставляться на конечные рынки (а это прежде всего Европа) без посредников в лице других стран.

Мы со своей стороны готовим предметные предложения по поводу того, какие перерабатывающие мощности можно в ближайшее время запустить. Речь идет о том, чтобы за два года обеспечить в значительной степени независимость от поставок на экспорт необработанных водных биоресурсов.

При этом я не думаю, что здесь должны быть какие-то моратории или строгий запрет по аналогии с введенным в лесной отрасли. Рыбное хозяйство – сложная сфера, и отдельные виды водных биоресурсов экономически целесообразно (и рынки так устроены) экспортировать в необработанном виде. Например, краб часто доставляется вообще в живом виде.

Но в целом идти по пути исключения излишних посредников при экс-

портации части России железной дорогой. Мы видим, что Севморпуть уже сейчас вполне конкурентоспособен по цене и срокам. И весь вопрос в создании удобной системы логистики и стабильности, регулярности поставок.

УЧАСТКИ БЕЗ ТОРГОВ

– В декабре Правительство внесло в Госдуму законопроект о расширении использования в рыбной отрасли электронных торгов. Документ предусматривает в том числе новые принципы распределения участков для промысла. При обсуждении поправок руководители ассоциаций отрасли вновь заговорили о том, что нужно установить механизм закрепления промысловых участков за добросовестными пользователями без торгов – без конкурсов и аукционов. Как вы относитесь к этой идее?

– Я поддерживаю эту позицию, считаю, что для устойчивого разви-

тия рыбной промышленности важно обеспечить доступ к водным биоресурсам и стабильность регулирования. Ведь предприятия будут вкладываться в береговую переработку, в техническое перевооружение флота только в том случае, если будет уверенность на долгий срок вперед в возможности осуществления лова. И любая нестабильность здесь резко снижает мотивацию к инвестициям.

Поэтому я считаю, что с учетом инвестиционного норматива, оценки инвестиций, выполнения всех требований и обязательств нужно сохранять рыболовные участки за добросовестными пользователями, которые ориентированы на вложения в переработку, в создание новых рабочих мест, на ответственное ведение бизнеса.

Если участок по тем или иным причинам высвобождается либо формируется новый участок, то, на мой взгляд, электронный формат правильный и удобный. Электронные торги – это прозрачный механизм, который позволит обеспечить равноправную конкуренцию. Но приоритет должен быть отдан сохранению участков за добросовестными, ориентированными на инвестиции пользователями.

НАУЧНЫЙ ФУНДАМЕНТ

– Еще одна тема, о которой много говорили представители предприятий, – это научная составляющая в жизни отрасли. Какие ключевые задачи по поддержке и развитию работы КамчатНИРО вы бы выделили? Каких результатов здесь удалось добиться за тот период, что эта проблема поднимается на разных площадках?

– В целом развитие науки – это тоже одна из тех сфер, которые рыбаков очень сильно волнуют, потому что достоверный прогноз – основа для эффективно выстроенной подготовки и осуществления промысла. Мы, к сожалению, сейчас видим, что наука находится в достаточно, не побоюсь этого слова, бедственном положении, так как в последние годы ее финансирование планомерно сокращалось. На стратегической сессии один из участников привел данные: когда были отменены «научные уловы», решено было, что денежный эквивалент этих объемов будет переведен на финансирование науки. Но, оглядываясь назад, мы видим, что финансовое обеспечение с поправ-

кой на инфляцию составляет даже меньше, чем тогда, – примерно 80% того уровня. И есть тенденция сокращения. Это самый тревожный сигнал, и ситуацию нужно срочно исправлять. Особенно в таких регионах, как Камчатка, Мурманская область и другие.

Что нам удалось сделать? Во-первых, мы привлекли внимание к проблеме финансирования отраслевой науки. Виктория Валерьевна АБРАМЧЕНКО нас поддержала и поручила при планировании сокращения численности сотрудников научных организаций или урезания финансирования делать это не линейно, а учитывать важность для отрасли таких территорий, как Камчатский край, Мурманская область.

Во-вторых, как такового сокращения научного штата не произошло, хотя оно и планировалось. В прошлом году были сокращены только административные работники.

В-третьих, в 2021 году будут расширены исследования лососей – ключевого для нашего региона вида водных биоресурсов. По лососям достоверность научной информации по состоянию запасов и прогнозу подходов особенно важна. Перед путинкой будут проведены необходимые работы по уточнению ожидаемых подходов.

При этом я считаю, что сделано все равно пока недостаточно и нам нужно усилить работу в этом направлении. Необходимо проработать механизм внебюджетного финансирования отраслевых исследований. Обсуждается идея специального фонда, который, может быть, будут формировать рыбопромышленники, а средства целевым образом будут направлять на развитие науки.

Без решения всех этих вопросов мы не добьемся выполнения главной задачи, чтобы у нас обновлялись научные кадры, приходили в эту сферу новые сильные специалисты.

Считаю, что развитие отраслевой науки должно остаться для нас приоритетной задачей, потому что в противном случае другие направления, которыми мы занимаемся, будут лишены фундамента. Придется заниматься гаданиями на кофейной гуще вместо научно обоснованных действий по обеспечению стабильных уловов, позволяющих сохранить запасы водных биоресурсов и при этом принести максимальный эффект для предприятий, региона и экономики в целом.

– Еще обращалось внимание, что нужно усиливать взаимодействие между отраслевым научно-исследовательским институтом и рыбохозяйственными вузами, чтобы они объединяли свой потенциал?

– Да, я также обращал на это внимание. Необходимость такого объединения усилий ярко видна на Камчатке. У нас есть Камчатский филиал ВНИРО (КамчатНИРО) и есть ведомственный университет КГТУ. При этом их деятельность не увязана в единый научно-образовательный комплекс. Не организационно, не с точки зрения слияния, но с точки зрения работы это должно быть иначе.

Необходимо, чтобы кадры готовились под задачи прикладной науки, а фундаментальные исследования были увязаны с прикладными. Такое сотрудничество могло бы, например, использоваться для изучения явления красных приливов и его влияния на водные биоресурсы.

Логика научно-образовательных центров кажется мне очень правильной. На Камчатке мы будем стараться обеспечивать увязку работы всех институтов для решения целостной, комплексной задачи.

ГЛАВНАЯ СФЕРА

– Вы плотно работаете с вопросами рыбной отрасли. Как складывается диалог с рыбопромышленными объединениями, компаниями?

– Для меня, действительно, работа по вопросам рыбного хозяйства приоритетная, потому что это главная отрасль для Камчатки. Здесь я ставлю перед собой задачу стать специалистом, разобраться во всех деталях лично. И в этой связи, конечно, для меня очень важен прямой контакт.

Взаимодействие складывается очень конструктивно, я регулярно встречаюсь с представителями всех крупных компаний. С представителями ассоциаций вообще работаем в тесном контакте, как одна команда. Пример – как построена подготовка стратегии рыбохозяйственной отрасли. Активно задействованы все рыбопромышленные ассоциации, нет какого-то исключения из диалога или монополии.

Планирую защищать отрасль, добиваться учета интересов Камчатского края при принятии решений по федеральному регулированию. Эту задачу считаю приоритетной для себя как губернатора самого рыбного региона России. **FN**

НОВЕЙШИЕ ТЕХНОЛОГИИ ХОЛОДА ДЛЯ КРУПНОГО БИЗНЕСА



**НАДЕЖНОСТЬ
ЭНЕРГОЭФФЕКТИВНОСТЬ
СОВРЕМЕННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ**

**ПРОМЫШЛЕННОЕ
ХОЛОДИЛЬНОЕ
ОБОРУДОВАНИЕ**

**ПРОЕКТИРОВАНИЕ
ПОСТАВКА
МОНТАЖ
ВВОД В ЭКСПЛУАТАЦИЮ**

☎ **8(812)449-90-40, 8(812)449-90-41**
головной офис: 190000, Санкт-Петербург,
ул. Галерная, 20, офис 306
завод: 238460, Калининградская обл.,
пос. Совхозное, ул. Мастерская, 4

**РЫБА/МЯСО/ПТИЦА
НЕФТЕХИМИЧЕСКИЕ
ОБЪЕКТЫ**

**СОБСТВЕННОЕ
ПРОИЗВОДСТВО
В РОССИИ**



Наталья СЫЧЁВА

СТРАТЕГИЧЕСКИЙ РЕСУРС

Камчатский край неслучайно зовется рыбным цехом страны: о том, что 30% всего российского вылова обеспечивает именно этот регион, говорят часто и на разных уровнях. Всем известно и то, что добытая в северных водах Тихого океана и чистых реках полуострова рыба отличается особой пользой и высоко ценится во всем мире. Поэтому развитию рыбного сектора и привлечению в отрасль инвестиций здесь уделяется особое внимание. На Камчатке рыба – это стратегический ресурс, на котором можно и нужно строить будущее целого региона.

ВЫЛОВ И ПРОИЗВОДСТВО

В масштабах самого края вклад рыбной отрасли оценивается в следующих показателях: более 20% валового регионального продукта, 50% объемов промышленного производства и около 90% экспортного потенциала Камчатки. Налоговая отдача от деятельности рыбопромышленных предприятий в 2019 году составила порядка 13 млрд рублей: по сравнению с картиной десятилетней давности показатель вырос в разы – с уровня 5-7 миллиардов.

Среди рыбных регионов Дальнего Востока Камчатский край сохраняет лидирующее положение. Даже по итогам непростого в мировом масштабе 2020 года местные предприятия смогли добыть более 1,5 млн тонн водных биоресурсов. Первое место в структуре вылова традиционно для дальневосточников занимает минтай: вылов этого объекта камчатскими предприятиями в 2020 году составил почти 700 тыс. тонн.

В лососевую путину – 2020 Камчатка освоила 191 тыс. тонн красной рыбы. Это не самый высокий показатель для последних лет, но в условиях пандемии главным результатом стала сама работа предприятий и краевых властей – слаженное взаимодействие, благодаря которому удалось организовать бесперебойное функционирование рыбохозяйственного комплекса. «Мы не допустили массовых заболеваний, остановки вылова ни в одном из вахтовых поселков или серьезных перебоев на рыбопромысловых судах. В целом путина состоялась, и это большая заслуга рыбохозяйственного сообщества совместно с органами власти», – отметил губернатор Камчатского края Владимир СОЛОДОВ.

Объем производства рыбной продукции камчатскими предприятиями в прошлом году составил 1,1 млн тонн, в том числе консервов – 6,5 тыс. условных банок. При этом выпуск продукции глубокой степени переработки оценивается в 129 тыс. тонн, или 11,6%. Пять лет назад край производил почти в два раза меньше такой продукции.

«Конечно, Камчатка сама не потребляет такой объем производимых биоресурсов. Продукция направляется на внутренний рынок России, то есть это существенная составляющая



Среди рыбных регионов Дальнего Востока Камчатский край сохраняет лидирующее положение.

Даже по итогам непростого в мировом масштабе 2020 года местные предприятия смогли добыть более 1,5 млн тонн водных биоресурсов. Первое место в структуре вылова традиционно для дальневосточников занимает минтай: вылов этого объекта камчатскими предприятиями в 2020 году составил почти 700 тыс. тонн.

продовольственной безопасности нашей страны. Также важной статьёй является экспорт», – рассказал министр рыбного хозяйства Камчатского края Андрей ЗДЕТОВЕТСКИЙ.

В крае продолжает реализовываться региональный проект «Экспорт продукции АПК» в рамках нацпроекта «Международная кооперация и экспорт». В 2020 году, по данным регионального минсельхоза, объем экспорта продукции агропромышленного комплекса Камчатского края составил 775,9 млн долларов США, из которых порядка 75% пришлось на рыбу и морепродукты. Ключевыми позициями поставок за рубеж стали тихоокеанские лососи (включая нерку) – 180,8 млн долларов, минтай – 173,9 млн долларов, крабы –

125,6 млн долларов и треска – 84,9 млн долларов.

В результате установленные проектом показатели удалось выполнить на 104%. И это несмотря на риски, связанные со снижением спроса и цен на продукцию на фоне тяжелой эпидемиологической обстановки и низким выловом тихоокеанских лососей.

ОБНОВЛЕНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ

Важно помнить, что за каждой цифрой в отраслевой статистике стоит непростой человеческий труд. На сегодняшний день число постоянно занятых в рыбной отрасли края – порядка 17 тысяч человек. На период «красной» путины эта цифра резко увеличивается за



Траулер-сейнер проекта SK-3101R «Ленинец» Рыболовецкого колхоза им. В. И. Ленина, подстроенный в рамках программы инвестквот

счет сезонных работников из других регионов, но в значительной степени показатели рыбохозяйственного комплекса Камчатки обеспечивают именно местные жители. Благодаря им удалось выдержать испытание локдауном, пик которого пришелся на самые горячие для дальневосточных рыбаков месяцы, отмечают в правительстве края.

Рыбная отрасль является лидером в регионе по размеру заработной платы – более 115 тыс. рублей в месяц. А вводимые в строй современные суда и рыбоперерабатывающие предприятия обеспечивают новое качество рабочих мест и повышают их привлекательность.

«Это уже не те старые пароходы. Мы сейчас видим тренд на обновление флота и производств, где меняются условия труда, при этом и требования к трудящимся тоже повышаются: необходима более высокая квалификация», – подчеркнул Андрей Здетовский.

В минувшем году на Камчатке завершились мероприятия по реализации четырех инвестиционных проектов. Знако-

вым событием стало торжественное открытие в Петропавловске-Камчатском рыбоперерабатывающей фабрики Рыболовецкого колхоза им. В.И. Ленина – активного участника программы инвестквот. Это одно из самых передовых и современных производств в России: оно отвечает высоким стандартам качества и сможет обеспечить выпуск широкого ассортимента готовой рыбопродукции (в первую очередь именно глубокой переработки) – более 200 наименований. Объем инвестиций в строительство и оснащение завода высокотехнологичным оборудованием составил 5,1 млрд рублей. Фабрика способна обеспечить новыми рабочими местами 353 человека.

Потенциал завода смог оценить и премьер-министр Михаил МИШУСТИН, посетивший рыболовецкий колхоз в августе прошлого года.

С запуском новой фабрики РК им. Ленина выстроил полный производственный комплекс, в который вошли и новые суда, также по-

строенные по программе инвестиционных квот. Три траулера-сейнера проекта SK-3101R – «Ленинец», «Командор» и «Василий Каплюк» – уже работают на Камчатке. Суда оснащены RSW-танками для доставки на береговую фабрику охлажденной рыбы. По информации минрыбхоза края, объем инвестиций по трем судам составил 4,2 млрд рублей.

Еще одно высокотехнологичное производство, открытое на территории Петропавловска-Камчатского в 2020 году, – новый завод ООО «Тымлатский рыбокомбинат» по выпуску капсулированного рыбного жира. Сырье для производства обеспечивается собственным флотом предприятия и заводами, расположенными в селе Тымлат и в районе бывшего села Красного (Кичига). По технологическому насыщению комплекс соответствует международным стандартам GMP. Сформирован штат сотрудников из 35 человек. Запланированная мощность завода – 400 кг в сутки готового рыбного жира Омега-3 или 560 кг готовой продукции в сутки.

Стоимость проекта «Тымлатского рыбокомбината» составила 1,2 млрд рублей. Запуск нового объекта позволил предприятию замкнуть полный цикл переработки рыбной продукции и сделать свое производство безотходным.

В рамках госпрограммы «Развитие рыбохозяйственного комплекса Камчатского края» в регионе реализовано два инвестпроекта по строительству и модернизации рыбоперерабатывающих комплексов на побережьях Камчатки. Это позволило дополнительно привлечь в отрасль 2,4 млрд рублей инвестиций, увеличить суточную мощность рыбоперерабатывающих заводов на 209 тонн и создать дополнительные рабочие места для 321 человека, сообщили в министерстве рыбного хозяйства края.

Один из этих проектов – новый рыбоперерабатывающий завод ООО РПЗ «Максимовский» в селе Ивашка Карагинского района. В рамках второго проекта был модернизирован жиромучной цех на территории АО «Озерновский РКЗ №55» в поселке Озерновском Усть-Большерецкого района. Оба предприятия являются постоянными инвесторами в отрасль, наращивая и модернизируя производственные мощности, и обеспечивают рабочими местами население края.

В текущем году Камчатка продолжит повышать объемы глубокой рыбопереработки. Ожидается завершение реализации в общей сложности еще 5 инвестиционных проектов по созданию современных рыбоперерабатывающих заводов. Это позволит создать около 500 новых рабочих мест. Кроме того, камчатские предприятия ведут строительство 16 рыбопромысловых судов: 5 крупнотоннажных траулеров-процессоров, 5 современных рыболовных сейнеров-траулеров, 6 малотоннажных рыбопромысловых судов и 1 судна для промысла краба.

Камчатские рыбопромышленные компании работают не только над расширением географии поставок в центральные регионы России и за рубеж, но и над доступностью своей продукции на внутреннем рынке края. Создана сеть магазинов, принадлежащих рыбацким предприятиям, где всегда свежая продукция представлена в полном ассортименте и с минимальной на-

ценкой. Такая торговля ведется в 19 специализированных торговых точках в городах Петропавловске-Камчатском, Елизово и Вилючинске. Многие компании участвуют в региональной программе «Камчатская рыба».

В крае ведется работа и по созданию и продвижению региональных брендов. В прошлом году несколько камчатских производителей приняли участие в

блей запланировано на 2021 год, в том числе 67 млн на поддержку инвестиционных проектов. Однако мы видим, что эти средства не закрывают все наши потребности, и мы договорились о том, что эти цифры будут базовыми, от них мы будем отталкиваться. Рассчитываем, что в течение года будет вестись работа по поиску дополнительных средств», – сообщил министр рыбного хозяйства края.



Нерка от компании «Витязь-Авто» стала одним из главных кулинарных символов Камчатки

первом национальном конкурсе «Вкусы России». На титул главного кулинарного символа Камчатки претендовала нерка от компании «Витязь-Авто» (в номинации «На всю страну»). По итогам народного голосования она набрала наибольшее количество голосов среди участников от Камчатского края (3352 голоса) и в этом плане даже обошла некоторых призеров в других номинациях.

ПОДДЕРЖКА И СТРАТЕГИЯ

Поддержка инвестиционных проектов стала ключевым направлением в краевом бюджете на текущий год в сфере рыбного хозяйства. «Основное мероприятие госпрограммы «Развитие рыбохозяйственного комплекса Камчатского края» – это субсидирование процентов по инвестиционным кредитам наших предприятий (2/3 ключевой ставки по кредитам. – Прим. ред.). Порядка 100 млн ру-

В целом, по словам Андрея Здетовского, в программу господдержки сейчас включено 11 проектов. Общий объем внебюджетного финансирования по ним составляет порядка 10 млрд рублей за весь период реализации. Налоговые поступления по прогнозу должны превысить 2 млрд рублей. «Это, конечно, превышает те средства, которые будут вложены в поддержку данных проектов в рамках программы – порядка 500 млн рублей», – отметил министр.

В общей сложности благодаря мерам государственной поддержки с 2008 года на побережьях полуострова построено и модернизировано 25 современных заводов. Производственные мощности предприятий увеличены почти на 5 тыс. тонн в сутки, объем холодильных мощностей для хранения рыбопродукции – более чем на 42 тыс. тонн, дополнительно создано около 4 тыс. рабочих мест; построено,

приобретено и модернизировано 22 рыбопромысловых судна.

«Программа по субсидированию процентной ставки работает. Это реальная и очень значимая для нас поддержка, ведь наша компания имеет большую кредитную нагрузку», – прокомментировал опыт сотрудничества с региональными властями генеральный директор компании «Камчатралфлот» Владимир КОТОВ. По его словам, особенно заметным это подспорье оказалось на фоне снижения спроса и цен на рыбопродукцию в период пандемии коронавируса.

Эффективность таких мер поддержки подтверждают и инвесторы, строящие береговой завод в селе Ивашка. «Наше головное предприятие уже пользовалось этой программой, и мы остались очень довольны, потому что она позволила нам существенно уменьшить нашу процентную ставку и спланировать бюджет в период активных инвестиций более точно. Так, при поддержке государства мы смогли реализовать один крупный проект, сейчас реализуем уже второй», – рассказал экономист ООО «Русак» Дмитрий ЛАВРЕНТЬЕВ.

Инвестиционный климат на Камчатке характеризуют не только возросший объем финансовых вливаний, но и количество «вернувшихся» в край рыбохозяйственных организаций, которые ранее перерегистрировались в других регионах, а также приход новых предприятий из иных субъектов Российской Федерации. Благодаря этому за период с 2010 по 2018 годы субъект Федерации получил дополнительно более 150 тыс. тонн водных биоресурсов, поделались данными в минрыбхозе края.

С 2021 года дополнительные возможности для инвесторов открыло расширение границы территории опережающего развития «Камчатка» на территории Усть-Большерецкого и Соболевского районов. Это позволит ввести в эксплуатацию новые рыбоперерабатывающие мощности на западном побережье полуострова. «Предполагаемый объем инвестиций превысит 528 млн рублей, из которых более 346 млн уже осуществлены. Ожидается, что благодаря проекту будет создано 800 новых рабочих мест», – прокомментировали работу в рамках ТОР в министерстве



Камчатская рыба находит своего покупателя в России и за рубежом

В общей сложности благодаря мерам государственной поддержки с 2008 года на побережьях полуострова построено и модернизировано 25 современных заводов. Производственные мощности предприятий увеличены почти на 5 тыс. тонн в сутки, объем холодильных мощностей для хранения рыбопродукции – более чем на 42 тыс. тонн, дополнительно создано около 4 тыс. рабочих мест; построено, приобретено и модернизировано 22 рыбопромысловых судна.

инвестиций, промышленности и предпринимательства края.

В настоящее время в правительстве Камчатского края разрабатывается инвестиционный мастер-план с прогнозом развития отраслей экономики до 2035 года. Это поможет привлечь новых инвесторов на полуостров и сформировать представление о том, какие специалисты и в каком количестве будут востребованы. Работа ведется с учетом приоритетов, обозначенных губернатором края: «развитие рыбохозяйственного комплекса, туризма и транспортно-логистического потенциала в согласии с природой, сохраняя природные богатства полуострова».

Дополнительные меры под-

держки планируется обеспечить для предприятий малого и среднего бизнеса, которые несут расходы, связанные с северными преференциями. Совместно с Министерством экономического развития Российской Федерации власти региона планируют проработать различные механизмы, которые позволили бы придать стимул малому бизнесу.

Кроме того, губернатор Камчатского края Владимир Солодов на федеральном уровне озвучивает предложения о защите интересов активных инвесторов в рыбной отрасли, пересмотре налогового регулирования в этом секторе промышленности, дополнительном финансировании рыбохозяйственной науки и др. **FN**

ВАЖЕН КАЖДЫЙ СЛАЙС

Узнайте, как автоматизировать и развить свой бизнес с помощью слайсеров Marel. Линейка слайсеров Марел поможет вам получить максимальный коэффициент выхода, а также доставить вашим заказчикам высококачественный продукт.

- **Точность:** ломтики фиксированного веса обеспечивают минимальный перевес и максимальный коэффициент выхода
- **Производительность:** производительность в зависимости от Ваших заказов и продаж, независимо от масштаба
- **Гибкость:** широкий диапазон угла нарезки в зависимости от задачи
- **Качество:** инновационные технологии резки позволят получить продукт максимального качества
- **Безопасность:** эргономичное и простое в эксплуатации оборудование, с гигиеничным дизайном
- **Прослеживаемость:** программное обеспечение Innova позволяет контролировать производственный процесс от сырья до полки супермаркета

Для получения детальной информации свяжитесь с нами:

Info.ru@marel.com

+7495 228 0700

marel.com/ru

**TRANSFORMING
FOOD PROCESSING**

marel

Маргарита КРЮЧКОВА

Владимир ГАЛИЦЫН: УЧИТЫВАТЬ ВКЛАД ПРЕДПРИЯТИЙ – ЭТО СПРАВЕДЛИВО

Изменения по распределению рыболовных участков, пересмотр действующей системы предоставления квот, новые условия работы из-за пандемии – у отраслевых объединений насыщенная повестка. Хотелось бы, чтобы к нестабильности на рынках не добавлялись встряски в регулировании, рассказал в интервью Fishnews председатель Ассоциации добытчиков лососей Камчатки Владимир ГАЛИЦЫН.

– Владимир Михайлович, одно из резонансных предложений, с которыми выступили власти Камчатского края, – это инвестиционный норматив. Пока механизм в проработке, но основная идея, как я понимаю, такова: сохранять квоты за компаниями, которые уже вложили определенный объем средств в обновление основных фондов. Как вы оцениваете эту инициативу?

– На мой взгляд, инвестиционный норматив, предложенный губернатором региона Владимиром СОЛОДОВЫМ, – это вариант справедливого отношения к предприятиям, которые уже вложились в развитие производства, в том числе береговой переработки и флота. Это, безусловно, способ защитить основную отрасль экономики полуострова. Сегодня для Камчатки такой вопрос актуален как никогда. В конце концов, это было бы справедливо и правильно.

Люди инвестировали в развитие производств без понуждения со стороны государства: напомним, в договорах на доли квот не предусматривалась обязанность пользователей вкладываться в те или иные направления деятельности. При этом для камчатских компаний это была нормальная практика. Камчатский рыбохозяйственный комплекс всегда приводили как пример эффективной организации работы: наш регион показывает, как должна работать отрасль после закрепления долей квот, участ-

ков для промысла. Объемы вылова выросли с чуть более 700 тыс. тонн в 2008 году до более чем 1,5 млн тонн в 2018 году, выпуск продукции увеличился соответственно с 668 тыс. тонн до 1,2 млн тонн.

И конечно же, Камчатка очень активно включилась в программу инвестиционных квот – и с проектами по строительству судов, и с проектами по строительству береговых предприятий (пять из девяти заводов на Дальнем Востоке были построены на Камчатке). Тем не менее уже после реализации первого этапа программы к 2026 году регион лишится 200 тыс. тонн квот. В случае реализации второго этапа ожидаемые потери составят еще порядка 300 тыс. тонн. При этом надо понимать, что большинство компаний, которые направили свои ресурсы на реализацию инвестиционных проектов ранее, не смогут так же активно участвовать в новом распределении. Получается, тем, кто уже вложился в развитие, брал кредиты, отслеживал ситуацию на рынке, модифицировал производство под выпуск продукции глубокой переработки, фактически говорят: «Всем спасибо, молодцы! Но так как вы делали эту работу самостоятельно, а также в рамках первого этапа инвестквот, мы в любом случае перераспределим ресурс тем, кому он, по нашему мнению, нужнее».

Глава региона предложил вариант, который поможет учесть то, что было сделано предприятиями в последние годы, а сделано было

немало. Да, продумать механизмы расчета и использования такого норматива – сложная задача. Однако это позволит справедливо оценить вклад каждой компании в развитие.

Также необходимо учитывать, что, помимо крупных компаний, есть и множество мелких и средних предприятий. В случае реализации второго этапа инвестквот крупные пользователи, безусловно, значительно пострадают, однако, как говорится, останутся на плаву и без части квот (не буду говорить о негативных экономических последствиях для них). Но для большей части средних и малых предприятий такое сокращение лимитов, скорее всего, станет фатальным.

Не добавляет позитива рыбакам и отсутствие стабильности в отрасли. Сегодня предлагается одна инициатива, завтра – другая, послезавтра – третья. При этом необходим системный подход, который бы определял перспективы и направления развития всего рыбохозяйственного комплекса. И уже исходя из этого могли бы приниматься глобальные для отрасли решения. В идеале, чтобы окончательно не развалить рыбную промышленность, сейчас необходимо не менять правила игры до окончания срока действия уже заключенных договоров. А для принятия системных решений и действий как минимум нужно дождаться окончания и оценить итоги и результаты реализации первого этапа инвестквот.

– Для добычи тихоокеанских лососей – важнейшей для Камчатки рыбы – нужны договоры на рыболовные участки. Большое внимание привлекли законодательные изменения по их распределению – ассоциация поднимала этот вопрос на разных площадках. Какая ситуация сейчас?

– Вопрос по-прежнему весьма актуален. Ситуация с законопроектом об электронных аукционах показала, что риски перераспределения сохраняются и за всеми предложениями в этой сфере нужно внимательно следить. Надеемся, что все условия, которые были подтверждены в 2019 году при переоформлении договоров на участки, останутся неизменными.

Предприятия Камчатки вкладывали и по-прежнему вкладывают огромные средства в развитие береговой переработки. Инвестиции в строительство и модернизацию производств составили более 50 млрд рублей, объем холодильных мощностей для хранения продукции вырос более чем на 42 тыс. тонн. Дополнительно создано порядка 4 тыс. рабочих мест. Соотношение по объемам переработки между морем и берегом изменилось в пользу берега.

Гарантии и уверенность предприятий в том, что они смогут заниматься промыслом долгое время – как минимум 20 лет, как это было при закреплении участков в 2008–2010 годах, – обеспечивают позитивный эффект. И не только в плане инвестиций в производство. Может быть, это и не лежит на поверхности и не все это понимают, но получающие доступ к ресурсу на короткие сроки, как правило, не заботятся о его дальнейшей судьбе и сохранении. Для них важно за отведенное время извлечь как можно больше прибыли.

Те же, кто приходит в отрасль на долгое время, видят горизонты планирования и перспективы долгой работы и без понуждения вкладываются не только в развитие производства. Финансируют рыбоохранные мероприятия в помощь федеральным контролирующим органам. Пример тому – участие камчатских предприятий и районных ассоциаций рыбопромышленников. Ежегодно на эти мероприятия выделяется порядка 300 млн рублей, и, поверьте, это приносит ощутимые результаты. Такая работа стала возможна только с 2009 года, после закрепления участков на 20 лет. Отсутствие таких



Владимир ГАЛИЦЫН, председатель Ассоциации добытчиков лососей Камчатки

условий косвенно послужило причиной того, что произошло с ресурсом в соседних с нами регионах, где за последние годы запасы лососей сократились в несколько раз. Когда пользователь не видит перспективы, понимает, что в любой момент может лишиться доступа к ресурсу, нет необходимости да и возможности развивать производство, а уж тем более тратиться на рыбоохрану.

Многие камчатские компании, хотя формально и не отвечают критериям отнесения к градо- и поселкообразующим предприятиям, но по сути являются таковыми. Помогают муниципалитетам в решении социальных задач: кто-то содержит инфраструктуру, кто-то предоставляет технику, кто-то построил и содержит причалы, через которые

идут грузы для жизнеобеспечения прибрежного поселка. И, безусловно, все эти предприятия дают работу и источник существования местному населению.

Сейчас готовится краевая стратегия развития рыбохозяйственного комплекса. В ней предложено предусмотреть заключение трехсторонних соглашений – между органом местного самоуправления, региональными властями и рыбопромышленной компанией. Такие соглашения как раз и должны определить, какую помощь будут оказывать предприятия территории, на которой работают.

В марте в Госдуме рассматривались, но, к сожалению, по формальным признакам были отклонены поправки в законопроект об элек-

тронных аукционах, предложенные членами Совета Федерации, в том числе от Камчатского края. Сенаторы выступили за то, чтобы без торгов закреплять участки за пользователями, которые добросовестно исполнили свои обязательства по заключенным договорам. Конечно, мы поддерживаем эту инициативу, направленную на защиту законопослушных и ответственных рыбопромышленных компаний. Почему бы государству не поддержать их такими гарантиями, как это делается во всем цивилизованном мире?

– **Перед регионами стоит задача сформировать перечни рыболовных участков. Как продвигается эта работа в Камчатском крае?**

– Работа по описанию границ в соответствии с новыми требованиями уже ведется. С наступлением тепла, когда на водоемах начнет сходить лед, процесс пойдет более активно. Планируем, что пик этой работы придется на июнь-июль, на период лососевой путины, и к концу лета – началу осени мы завершим ее в отношении большинства рыболовных участков. Главное, что совместно с министерством рыбного хозяйства Камчатского края и территориальным управлением Росрыболовства обсуждены и определены основные условия организации этой работы.

– **Лососевая путина в этом году, судя по всему, вновь будет проходить в условиях ограничений, введенных из-за коронавируса. На Камчатке уже наметили алгоритм завоза работников на промысел. Какие сложности вы видите в организации этого процесса?**

– Пока еще массового завоза работников на путину нет, основной старт будет дан в начале мая. Но, конечно, подготовка ведется уже сейчас.

Объясню, какие мы видим риски. В соответствии с требованиями Роспотребнадзора, вахтовым и по аналогии сезонным работникам, приезжающим на Камчатку, для допуска на работу нужны результаты двух тестов – ПЦР и ИФА. В первую очередь сложность состоит в недостаточных возможностях по отбору биологического материала на анализ. По аналогии с прошлым годом ожидается, что в пиковый период на путину в край будет приезжать до 300 человек в день, и мы можем

получить проблему с прохождением тестирования, ведь на забор материала у одного человека потребуется 5–7 минут, а к этому еще необходимо прибавить время на оформление документов. В краевом минздраве заверяют, что региональные учреждения готовы обеспечить проведение до 2 тыс. тестов в сутки. Важно, чтобы эта задача была выполнена.

Во-вторых, людей, которые прибывают на Камчатку, необходимо до получения результатов тестирования разместить в местах обсервации. Это тоже может стать проблемой, поскольку в прошлом году мы уже ощутили нехватку таких мест для размещения значительного количества приезжих. Тут же встает вопрос, где изолировать людей, у которых будет обнаружен коронавирус.

Сейчас по поручению губернатора совместно с краевыми властями мы прорабатываем вопросы по организации путины в условиях борьбы с коронавирусом. Задача, как и в прошлом году, в том, чтобы болезнь не распространялась, а предприятия смогли организовать эффективную и бесперебойную работу на промысле. Уверен, что мы справимся с проблемами и не допустим распространения инфекции. Тем более что в прошлом году в гораздо более сложных условиях подготовки к путине, благодаря слаженной работе и ответственному отношению камчатских рыбопромышленников, на перерабатывающих заводах не было допущено ни одной серьезной вспышки коронавирусной инфекции.

– **В регионе разрабатывается стратегия развития рыбохозяйственного комплекса на период до 2035 года. Как я понимаю, ваша ассоциация участвует в подготовке?**

– В соответствии с распоряжением губернатора, ассоциация является одним из соразработчиков документа. Сейчас идет активная доработка проекта стратегии, в том числе проводятся встречи, обсуждения, стратегические сессии. Очень важно, чтобы он создал прочную основу для решения задач отрасли на перспективу и обеспечил ее стабильное и поступательное развитие в крае. Например, те же трехсторонние соглашения между регионом, муниципалитетом и предприятием. Если они помогут зафиксировать роль, которую играют конкретные

компании в поддержке территорий, помогут учесть эту работу в перспективе, в том числе при распределении участков, это будет благо для всех и в первую очередь для жителей Камчатки.

Стратегия позволяет собрать, проанализировать и обобщить аналитические материалы о работе отрасли, и это тоже немаловажно.

– **Среди важнейших направлений работы ассоциации – совершенствование правил рыболовства. Как здесь складывается ситуация?**

– В этом году в связи с принятием закона «Об обязательных требованиях в РФ» поменялся порядок вступления в силу изменений правил рыболовства. Теперь это может происходить либо с 1 марта, либо с 1 сентября соответствующего года. Таким образом, интересующие нас изменения, которые рассматривались и единогласно были поддержаны на Дальневосточном научно-промысловом совете (ДВНПС) в ноябре 2020 года, к лососевой путине, к сожалению, выйти уже не успеют. Но в любом случае к осени мы ждем поправок.

Я сторонник того, чтобы правила менялись как можно реже. Однако жизнь все-таки требует внесения коррективов. В частности, такая необходимость продиктована разнонаправленной в дальневосточных регионах правоприменительной практикой со стороны контролирующих органов.

Необходимо реагировать и на те изменения, которые происходят на промысле. В частности, на Камчатке нужно подумать над ограничением длины центрального крыла ставных неводов в некоторых промысловых районах полуострова. Необходимо реагировать и на попытки использования стационарных ловушек на речных рыболовных участках при промысле лососей. Безусловно, такие орудия лова позволяют увеличить объемы добычи, но при этом возрастает нагрузка на популяцию, что требует дополнительных мер регулирования. А надо ли это делать, когда уже сложилась определенная и достаточно эффективная система организации промысла? Такие моменты – одно из оснований для изменения правил.

Уверен, что мы выстроим работу по внесению изменений в правила с учетом требований нового законодательства. FN



MOON TECH
Moon Environment
Technology co., Ltd



MOON TECH

Тел. во Владивостоке:

8 (423) 234-80-11

Тел. в Москве:

8 (499) 398-23-86

ООО «Технологическое оборудование»

– представитель в России:

8 (423) 202-50-38

dvtechno.com

www.yantaimoon.com.ru

www.moonoverseas.com

Юлия БЕЛОМЕСТНОВА

МЫ НЕ МОЖЕМ ЖИТЬ БЕЗ РЫБЫ, ЭТО ФАКТ

15 лет назад в отрасли начал вводиться новый термин – «исторический принцип». 15 лет назад в интернете появился сайт fishnews.ru с новостями про рыбу. Председатель совета директоров медиахолдинга «Фишньюз» Эдуард КЛИМОВ в интервью корреспонденту журнала «Fishnews – Новости рыболовства» рассказывает о том, как трансформировалась отрасль и вместе с ней медиахолдинг.

– Прежде всего позвольте поздравить вас с этим юбилеем. Тогда, 15 лет назад, чем было вызвано создание интернет-издания, а также журнала и газеты? Разве на рыбные темы никто не писал?

– Так получилось, что в 2005 году нам пришлось взять в управление газету «Рыбак Приморья», сделать ребрендинг, перезапустить, адаптировать к новым условиям. Когда мы стали заниматься «Рыбаком Приморья», то увидели, что такого понятия, как «единое информационное пространство рыбной отрасли», нет. Нельзя было узнать, что реально происходит не только в Приморье, но и в Хабаровском крае, на Сахалине, в других регионах. Существовал интернет-ресурс «Рыба Камчатского края», который давал какую-то информацию, был портал Fishnet, где публиковались цены и аналитика продаж. Еще был журнал «Рыба и морепродукты», который издавался в Москве. Как только мы увидели, что информацию получать неоткуда, нам пришлось организовывать и строить собственную систему добычи информации, формировать отряд спикеров.

Стоит вспомнить, что в 2005-м и особенно 2006 годах рыбная отрасль кардинально отличалась от нынешней. Еще не было Федерального закона «О рыболовстве...», еще не состоялся судьбоносный Госсовет 2007 года. Отрасль находилась в полном разгроме в результате аукционов. Все рыбопромышленники были в серьезных долгах на тот момент. Всё это сейчас, к сожалению, забылось.

Fishnews самым подробным образом освещал ход Госсовета в

Астрахани 2007 года. Мы делали дословную расшифровку аудиозаписи всего Госсовета. Она имела колоссальный интерес. Об этом свидетельствовало рекордное количество заходов на наш сайт. До этого ничего подобного не было.

Более того, отсутствовало взаимодействие рыбаков в регионах, и их мнение никем не учитывалось. Только когда Виктор ЗУБКОВ стал первым вице-премьером в правительстве Владимира ПУТИНА, он стал приглашать к себе рыбаков. Именно Виктор Зубков заложил основы нынешнего рыбохозяйственного комплекса, имеющего сейчас возможность тратить на аукционах сотни миллиардов рублей и строить новые суда.

Я хочу напомнить людям, которые заявляют, что переход к историческому принципу распределения квот был ошибкой, что это решение было принято Владимиром Путиным. И в результате этого решения отрасль получила развитие. Сложно даже себе представить, в каком виде существовал бы сейчас рыбохозяйственный комплекс страны, если бы тогда рыбаки не получили эту передышку. А сейчас на аукционах из отрасли изымаются огромные средства помимо того, что за счет рыбаков развивается российское гражданское судостроение.

– За эти 15 лет Fishnews неоднократно переживал смену власти в руководстве отраслью – и структурную, и персональную. Какой период вы считаете наиболее эффективным? Fishnews ведь создавался в то

время, когда во главе Федерального агентства по рыболовству стоял Станислав ИЛЬЯСОВ?

– Я бы все-таки хотел отметить Евгения Ивановича НАЗДРАТЕНКО, бывшего губернатора Приморского края, бывшего руководителя Госкомитета по рыболовству и заместителя секретаря Совета Безопасности Российской Федерации. Он, скажу честно, много сделал для становления Fishnews, потому что владел колоссальным объемом знаний. Его рекомендации позволили Fishnews выйти на высокий уровень.

Если сравнивать Станислава ИЛЬЯСОВА, Андрея КРАЙНЕГО и Илью ШЕСТАКОВА, то, конечно, это совершенно разные личности, и каждый из них сыграл свою роль. Станиславу Ильясову достался самый сложный период – отрасль была разгромлена аукционами.

– Совсем недавно рыбопромышленники говорили, в частности Александр ПЕРЕДНЯ («Восток-1»), о том, что им удалось рассчитаться с долгами, которые были рождены аукционами, только к 2015 году. То есть компании загнули в такую финансовую кабалу...

– Так оно и есть. Это аукалось очень долго. Ведь было признано, что в отрасль вошел иностранный капитал, хотя он и дал рыбакам возможность выжить. Но в долги – в зависимость от иностранного капитала – их загнало государство, не стоит забывать об этом. Поэтому, мне кажется, Ильясову было сложнее всего.

Если говорить об Андрее Крайнем и его заслугах перед рыбака-



Эдуард КЛИМОВ, председатель совета директоров медиахолдинга «Фишньюс»

ми, то ему удалось своей активностью, харизмой и журналистским опытом вытащить рыбную отрасль на тот медийный уровень, где она до этого не была никогда. О ней заговорили, рыбная отрасль стала сама генерировать информационные поводы.

Плюс, конечно, принятие закона «О рыболовстве», астраханский Госсовет. Андрей Крайний как раз был тем человеком, кто по кирпичам строил уже новое законодательство, которое стало на десять лет основой рыбного промысла, исторического принципа.

Если мы говорим об Илье Шестакове, то он управленец высокого класса, который очень ответственно выполнял и выполняет все поручения руководства. Если бы не было крабовых аукционов, то, наверное, Илья Шестаков был бы наиболее эффективным руководителем, потому что

строительство нового флота рыбопромышленные компании начали бы сами. Правда, неизвестно, на чьих верфях. То, что их строят на отечественных, – в этом заслуга инвестиционных квот.

– То есть промышленники сами бы стали строить?

– Да, у них были деньги, они готовы были это делать, их надо было только подтолкнуть. Но всё, на мой взгляд, очень резко изменилось, когда из отрасли в 2019 году изъняли больше 140 миллиардов рублей. Ни о каком развитии здесь дальше не может быть и речи.

Я не думаю, что 140 миллиардов рублей – настолько критичные деньги для бюджета, что ради них надо было рубить курицу, несущую золотые яйца. Эти средства могли бы дать гораздо больший результат при правильно поставленной государ-

ством задаче. Могли быть решены проблемы с холодильниками, с развитием портов – да с чем угодно.

Когда отрасль курировал Виктор Зубков, цели были ясны и понятны. Был план, работал аппарат, сильная межведомственная комиссия при руководителе контрольного управления президента Константине ЧУЙЧЕНКО. Тот, в свою очередь, ходил с ежемесячным докладом к президенту. То есть была слаженная работа.

В нынешнее время мы видим, что рыбой на уровне правительства не занимается никто, в результате нынешняя судьба рыбной отрасли непредсказуема. Я даже не понимаю, кто те люди, что пишут стратегию. Да и стратеги кто? Потому что кроме курирующей отрасль зампреда председателя правительства Виктории АБРАМЧЕНКО в аппарате правительства нет никого, кто бы занимался рыбой. Из Минсельхоза убрали профильный департамент, комиссии Чуйченко уже нет. Формально есть только правительственная комиссия, которая все время откладывается, откладывается и откладывается. Неизвестен и уровень специалистов, работающих в Минвостокразвития с рыбным блоком.

В результате сплошная неразбериха, а проблемами рыбаков конкретно никто не занимается. В то же время на них давит пресс: сильнейшее влияние непрофильных структур. Руководитель ОСК Алексей РАХМАНОВ диктует, что рыбакам строить; Росприроднадзор, не видя разницы между коровами и крабами, останавливает экспорт морепродуктов; то прибрежный промысел останавливается пограничниками в целом регионе... Что будет завтра и к чему готовиться – вообще неизвестно, потому что любой может придумать любые нововведения, и чиновники будут их между собой обсуждать.

В Российской Федерации такого быть не должно.

– Сейчас на рыбную тему пишут многие экономические издания – «Форбс», «Коммерсант», «Ведомости», РБК. Но неужели так много событий происходит в рыбной отрасли, что Fishnews надо по-прежнему держать руку на пульсе в ежедневном режиме?

– Вне всякого сомнения. Ведь почему нас читают каждый день?

Я уверен, люди читали бы с большим удовольствием о путешествиях, о погоде, о девушках, о праздниках. Но рыбопромышленникам приходится ежедневно читать Fishnews, потому что благодаря нашей информации они либо зарабатывают, либо видят, где они могут потерять.

Кроме того, сейчас, мне кажется, мы – единственная площадка, где проводятся дискуссии, за которыми могут следить органы принятия решений, то есть чиновники.

Невозможно принимать решения, не имея обратной связи. Мы обеспечиваем обратную реакцию на эти решения.

Что касается других изданий, то мы общаемся со многими нашими коллегами из ведущих экономических и общероссийских СМИ. Все-таки рыбная отрасль очень специфична. И главная проблема непрофильных изданий в том, что они временами не понимают каких-то нюансов, которые бывают критичными. Вне всякого сомнения, я готов объяснять все эти детали коллегам, и я это делаю.

В чем преимущество Fishnews? Мы излагаем все аспекты профессиональных проблем простым языком, чтобы каждому чиновнику было понятно. Ведь, к сожалению, чиновники чаще всего не имеют профильного отраслевого образования. Более того, им сложно понять, какие последствия у их решений могут быть на практике.

Это очень непростая работа – писать на сложные профессиональные темы простыми понятными словами. Мы это умеем, чем очень гордимся.

И, разумеется, Fishnews очень дорожит своей репутацией и доверием профессионального сообщества. Без лишней скромности хочу сказать, что наши редакторы гораздо профессиональнее многих чиновников высшего уровня, поскольку занимаются этой темой в ежедневном режиме на протяжении пятнадцати лет. Мне кажется, сейчас у основной массы чиновников нет такого багажа знаний, какой имеется у наших редакторов: Елены ФИЛАТОВОЙ, заложившей основы работы холдинга; Маргариты КРЮЧКОВОЙ, главного редактора сайта и портала; Натальи СЫЧЁВОЙ, главного редактора газеты; шеф-редактора Анны ЛИМ, которая уже второй десяток лет находится в Москве и следит за непосредственным принятием решений, регулирующих деятельность отрасли. Ведь нам при-

ходится держать две редакции – это довольно редкое в СМИ явление. Две равноценные редакции работают во Владивостоке и в Москве. По какой причине? Основной объем рыбы ловится на Дальнем Востоке, а решения принимаются в Москве. Невозможно из Владивостока понять, что назревает в столице, если ты не присутствуешь там. Главная проблема региональных СМИ, которые стараются писать о рыбе: до них доходит эхо событий, а эхо часто обманчиво.

У нашего генерального директора Яны ЯШИНОЙ беспрецедентный объем знаний о рыбопромышленных компаниях, о перерабатываю-

краб на базаре весь браконьерский.

– Это кто-то выходит на лодках, и там между островами, прячась от инспекторов...

– Не прячься. А зачем, когда можно заплатить кому надо, так сказать, налог на свою воровскую профессию. Но если мы говорим о промышленном рыболовстве, то компании слишком дорожат своими квотами.

Эти страшилки достаются из рукава тогда, когда нужно застрашывать кого-то и дискредитировать. Отвратительно то, что эти информационные атаки устраивают государственные СМИ. Я как информа-

Пока господин АРТЕМЬЕВ возглавлял антимонопольную службу, я при любой возможности спрашивал у него и его заместителей: «Вы – главные инициаторы тотальных аукционов, где продается всё: квоты ВБР, участки под аквакультуру, акватории, освободившиеся объемы. Кто-либо может объяснить: каким образом максимальная цена аукционной покупки может трансформироваться в минимальную цену продажи готовой продукции?» Никто из антимонопольной службы ни разу не ответил на этот вопрос.

щих, производящих оборудование, причем не только российских, но и зарубежных. Ее личная телефонная книга контактов – полный каталог рыбохозяйственного комплекса.

– Вокруг рыбы всегда существовало много мифов. Первый из них, что все рыбаки – браконьеры. А второй, что рыбы нет нигде в продаже, а если она есть, то дорогая. На ваш взгляд, почему эти мифы так живучи?

– Эти мифы выгодны власти, поскольку их можно использовать как рычаг давления на рыбаков. Но для оправдания административного влияния требуется информационная подготовка. Вне всякого сомнения, уже десять лет у нас нет промышленного браконьерства, это всем ясно. Этот факт подтверждают пограничники, которые вместе с рыбаками истребили промышленное браконьерство. Если оно и существует где-то, то носит народный, любительский характер. Например, в период хода на нерест лососевых или прибрежный лов краба. В массе своей в приморских городах

ционщик знаю, как это работает. Что касается рыбы, то мне удивительно, когда говорят, что, например, в городе Владивостоке нельзя купить свежей рыбы. Это ложь. В любом приморском городе любого региона есть маленькие специализированные магазинчики, где вы можете видеть широкий ассортимент рыбы: парной, охлажденной, замороженной, разделанной, филе – вообще любой. Но главная проблема заключается в том, что 70% рыбы – это три с половиной миллиона тонн – ловится на Дальнем Востоке, а 90% жителей страны живет за 5 тысяч километров на запад. Везти рыбу на такое расстояние проблематично и затратно. Обитатели центральных регионов хотят жить в столице или рядом с центром и одновременно требуют свежую рыбу, трепанга, гребешка по стоимости, как в районах вылова. С другой стороны, сколько мы слышали заявлений антимонопольной службы о «серой зоне» в ценообразовании! В ведомстве силились понять, за счет чего цена минтая во



В 2013 году Антимонопольная служба начала ставить под сомнение эффективность исторического принципа и предлагать взамен аукционы. Заместитель руководителя ФАС России Андрей ЦАРИКОВСКИЙ и Эдуард КЛИМОВ

Владивостоке в 70 рублей по мере продвижения к столице увеличивается до 150–200 рублей. И где результаты этих исследований, проводимых ФАС?

Возможно, рыба и морепродукты могли бы стоить дешевле, если бы сама рыбалка не стоила так дорого. Ведь все ограничения и требования, вводимые различными ведомствами, увеличивают финансовую нагрузку на предприятия. Многие правила создаются только для того, чтобы было удобно контролирующим органам. Чтобы было удобно Россельхознадзору, Роспотребнадзору, Пограничной службе. Но никто не думает о том, чтобы было удобно рыбаку и потребителю.

– Но государством же декларировалась задача сделать рыбу максимально дешевой.

– Пока господин АРТЕМЬЕВ возглавлял антимонопольную службу, я при любой возможности спрашивал у него и его заместителей: «Вы – главные инициаторы тотальных аукционов, где продается всё: квоты ВБР, участки под аквакультуру, акватории, освобожденные объемы. Кто-либо может объяснить: каким образом максимальная цена аукционной покупки может трансформироваться в минимальную цену продажи готовой продукции?» Никто из антимонопольной службы ни разу не ответил на этот вопрос.

– Значит, сменились приоритеты...

– Конечно. Но тогда не стоит чиновникам прятать голову в песок и опять переключать ответственность на рыбаков. Типичный пример – все чиновники отчитались о том, что крабовые аукционы принесли бюджету свыше 140 миллиардов рублей. Я не понимаю их радости и гордости по этому поводу. Из рыбной отрасли просто изъяли средства. Да в Советском Союзе министр рыбного хозяйства, мне кажется, просто застрелился бы из-за позора, что он не смог отстоять интересы отрасли, когда ее так беззастенчиво ограбили. Действительно, приоритеты сильно изменились.

– У вас часто спрашивают, кто финансирует Fishnews?

– По этому поводу ходит много легенд. Сначала предполагалось, что это Ассоциация добытчиков минтая нас содержит, потом считали, что Всероссийская ассоциация рыбохозяйственных предприятий, предпринимателей и экспортеров (ВАРПЭ). Кто-то ставит нам в вину, что мы работаем на Росрыболовство. Там, в свою очередь, считают, что мы защищаем интересы рыбаков и не учитываем интересы государства.

На самом деле нам платят рекламодатели. Fishnews – это площадка, которая, как я уже сказал, позволяет либо заработать деньги, либо не потерять. Мы работаем со всеми ведущими предприятиями Российской Федерации, мы работаем со всеми профильными ассоциациями, с ведущими мировыми производителями оборудования для рыбаков. Каждый день на сайт заходит больше трех тысяч читателей. Если бы мы работали плохо, то нам бы никто не платил за работу.

– В таком случае, можно ли сказать, что Fishnews занимает независимую позицию? Или все-таки независимых СМИ не существует?

– Я думаю, мы занимаем позицию здравого смысла. Если что-либо предложения противоречат здравому смыслу, то они не будут нами приняты. Мы откажемся от контракта, и такие прецеденты были.

– Сейчас вся информация как-то стремится перемещаться в интернет, в сети, а Fishnews до сих пор сохраняет бумажные издания – журнал, газету. Все-таки в интернете информация распространяется и

доходит быстрее, ею удобнее пользоваться, и, наверное, это экономичнее. Вашему расточительному архизму есть объяснение?

– Объяснение есть. Интернет – это оперативность: сегодня произошло, сегодня сказали, завтра сделали анализ. Но интернет – это вал информации, причем каждый день новой. А люди, читая наши материалы, за которые Fishnews отвечает головой, своей репутацией, – принимают решения стоимостью в миллионы. Соответственно, мы должны предоставить им информацию в разных форматах для внимательного чтения и анализа, потому что напечатанное на бумаге воспринимается совершенно иначе. В журнал мы отбираем самую ценную и полезную информацию для рыбаков. Например, предложения по оборудованию, аналитические статьи, проблематику, которая касается всех регионов.

Газета «Fishnews Дайджест» суммирует то, что произошло в отрасли за последние тридцать дней. Именно поэтому и газеты, и журналы до сих пор выпускаются и, я уверен, будут выпускаться впредь. Хотя это и недешевое удовольствие.

– Что будет с Fishnews еще через 15 лет, как думаете?

– Скажу честно, нам бы очень не хотелось вновь писать об аукционах через 15 лет. Потому что это опять путь в тупик. Большинство чиновников, отвергающих исторический принцип, во время первых аукционов были еще студентами. Мне кажется, именно поэтому они не подозревают о последствиях.

Следует напомнить еще об одном: никакая другая отрасль не содержит, в буквальном смысле, такое количество прибрежных регионов. Рыбаки выполняют громадную социальную функцию – функцию государства – по содержанию отдаленных районов, где нет ничего, кроме рыбы. К сожалению, чиновники об этом тоже забывают, когда ставят свои карьерные сиюминутные интересы выше государственных.

– Будем надеяться, что эта спираль наконец раскрутится в прямую и вам не придется писать об аукционах через 15 лет. В любом случае через 15 лет рыбу ловить не перестанут.

– Прелесть ситуации в том, что рыба будет востребована всегда. Это вселяет оптимизм. Мы не можем жить без рыбы, это факт. **FN**

КАК ПОВЫСИТЬ ПОЛЬЗУ ЛЬДА

Разрешите представиться: Kinarca S.A.U. – испанская компания, которая вот уже 35 лет занимается производством судового и промышленного холодильного оборудования и является одним из лидеров отрасли. Рынок России всегда был среди важнейших направлений в нашей работе. С 2020 года «Кинарка» стала еще ближе к российским партнерам.



Наша компания основана в 1986 году, и сегодня, благодаря наработанному опыту, «Кинарка» предлагает неизменно высокое качество оборудования, современные и эффективные технологические решения, комплексную реализацию проектов как на строящихся судах, так и на действующем флоте. Мы там, где необходимо увеличить морозильную производительность фабрики, спроектировать и изготовить систему RSW, установить систему жидкого льда.

Российское направление всегда было одним из самых важных для «Кинарки», ведь первые суда для России мы оборудовали еще в далеких девяностых: «Становление» и «Солидарность» (1992), «Владимир Старжинский», «Сотрудничество» и «Капитан Азаркин» (1993), «Механик Ковтун» и «Капитан Демиденко» (1994) и многие другие. Так что со всей ответственностью можем заявить: мы знаем российский рынок, ведь с некоторыми компаниями «Кинарку» связывает уже более 20 лет плодотворного сотрудничества.

Наша философия заключается в разработке и внедрении новых технологий, отвечающих четырем основным условиям:

1. Энергоэффективность, необходимая для снижения эксплуатационных расходов.

2. Безопасность людей и оборудования в процессе эксплуатации и обслуживания наших холодильных систем.

3. Надежность: проверенные решения гарантируют нашим клиентам оптимальную работу установок в течение всего срока службы.

4. Современность и удобство управления: интуитивно построенное управление системой, дистанционный контроль и запись параметров.

Что мы умеем и что готовы предложить нашим заказчикам:

- рефоборудование для промышленных судов любого типа с производительностью от 5 до 500 тонн заморозки в сутки (фреон, аммиак, каскадные системы NH₃/CO₂);



Генеральный директор компании Kinarca S.A.U. Нарцисо АРГОНЕС (Narciso Argones)

- морозильные и охлаждаемые трюмы для промысловых и транспортных судов;

- охлаждаемые бункеры и RSW-системы;

- установки и системы жидкого льда;

- компрессоры для судовых провизионных кладовых;

- береговые заводы и холод для складских помещений.

ОХЛАДИТЬ ЗА 15 МИНУТ

Помимо производственной деятельности, «Кинарка» принимает участие в работе научно-исследовательских организаций – Института морских исследований города Виго и Уни-

верситета Сантьяго-де-Компостела в Испании. Это помогает глубоко исследовать воздействие холода на морепродукты для разработки наилучших технологических решений.

Одно из направлений, над совершенствованием которого мы постоянно работаем, – это технология производства и применения жидкого (гелевого) льда. Жидкий лед используется не только для увеличения срока хранения морепродуктов, но и предварительного охлаждения продукции и сохранения температуры перед либо во время переработки на фабрике.

Исследования показали, что жидкий лед дает возможность вдвое дольше сохранять свежую продукцию без потери качества: до 8 суток против



Компрессорные агрегаты KINARCA холодопроизводительностью 362 кВт (-27...+35°C) для траулера Galerna II

4 суток в традиционном льду. Также жидкий лед позволяет охладить рыбу (0,5-1кг) с 25°C до 0°C всего за 10-15 минут, тогда как при использовании обычного льда этот процесс занимает до 4-5 часов.

Использование на производстве такого охладителя оптимальнее традиционного еще и по параметрам CAPEX/OPEX (капитальным и операционным затратам). При работе с жидким льдом не требуется дополнительное габаритное и дорогостоящее оборудование для транспортировки, как для твердого льда: жидкий (гелевый) лед подается по шлангам или трубам. Кроме того, его производство требует на 30-35% меньше электроэнергии, чем технологии изготовления традиционного льда.

ПРОЕКТЫ-2020

За прошедшие десятилетия Kinarca S.A.U. зарекомендовала себя как надежный производитель и поставщик систем охлаждения в судовом и промышленном секторе. Постоянно растет и референс-лист компании.

Наиболее значимыми проектами 2020 года стали такие суда и береговые объекты, как:

- C/MonteLourido (судовая заморозка рыбы, 120 т/сут), C/Falcon (судовая заморозка рыбы, 130 т/сут), C/Novanam (жидкий лед, 80 т/сут), C/Olupale (судовая заморозка рыбы, 55 т/сут), C/Trondeim (жидкий лед, 110 т/сут), C/Nina (судовая заморозка креветок, 50 т/сут);

- холодильный комплекс 35 000 м³ для компании lealsa; холодильные комплексы 80 000 м³ и 70 000 м³ для компании Alimerca; холодильный комплекс 25 000 м³ для Frigoríficos de Vigo; установки по выработке жидкого льда 80 т/сут для береговых предприятий на Дальнем Востоке; холодильный комплекс мощностью 1000 кВт по заморозке продукции для компании Masas Congeladas.

ТЕПЕРЬ И В РОССИИ

В Россию за последний год мы поставили несколько установок для производства жидкого льда как берегового, так и морского использования. Заключены договоры на поставку четырех судовых рефкомплектов. И, не сомневаемся, впереди ждут новые проекты: мы с уверенностью смотрим в будущее и готовимся к нему.

С 2020 года интересы «Кинарки» в России представляет ООО «Морские Решения» (Санкт-Петербург). Специалисты этой компании помога-



Компрессорные агрегаты KINARCA холодопроизводительностью 280 кВт (-40...+35°C) на траулере Argos Cies



Траулер Monte Lourido (2020). Оснащен холодильной установкой KINARCA для суточной заморозки 120 тонн рыбы в туннельных скороморозильных аппаратах и обеспечения температуры -25°C в трюмах объемом 1250 м³; холодильной установкой для провизионных кладовых и установкой для кондиционирования воздуха



Производство KINARCA в городе Виго (Испания)

ют заказчикам как с подбором, контракцией и поставкой оборудования, так и с пусконаладкой, снабжением ЗИП, обслуживанием рефоборудования. А наличие собственного склада запасных частей позволяет значительно сократить срок поставки расходных материалов российским потребителям.

«Кинарка» всегда рядом и говорит на всех европейских языках. Так что с российскими клиентами – мы на одной волне. □

Испания

Зоя Шилова
International Sales Manager
+34 628 32 86 17
zoia@kinarca.com

Россия

Андрей Кузьмин
Regional Manager
+7 921 037 19 55
a.kuzmin@ms-rus.com

Маргарита КРЮЧКОВА

ПРОЕКТЫ «АНТЕЯ»: И ДАЛЬНИЙ ВОСТОК, И СЕВЕРНЫЙ БАССЕЙН

Холдинг «Антей» развивает береговую переработку краба в Мурманской области, строит флот в Приморском крае и успешно опробовал на промысле первый отечественный краболов «Русь».

Группа компаний «Антей» реализует целый ряд проектов в самых разных областях. Холдинг первым построил на отечественной верфи специализированное судно для крабового промысла. Сейчас в Приморье судостроители выполняют заказ на постройку для нужд добытчиков краба еще восьми единиц флота. В Мурманской области холдинг развивает береговую переработку краба. Работа рыбопромышленных компаний создает стимулы и для смежных отраслей. Какие сложности пришлось преодолевать холдингу и каких результатов удалось добиться – в материале Fishnews.

КАК РАБОТАЕТСЯ «РУСИ»

Постройка «Руси» стала уникальным опытом и для заказчиков, и для российской верфи: это первое судно, созданное специально для крабового промысла. Заказ выполняли судостроители западной части страны – завод «Пелла» в Ленинградской области. Судно строилось по проекту 03070, его длина составляет около 50,5 метра, ширина – 12,5 метра.

«Антей» краболов передали в мае прошлого года. Сначала «Русь» работала на Северном бассейне – добывала краба в Баренцевом море. Затем по Северному морскому пути пришла на Дальний Восток. Уже в 2020 году новострой «Антей» выполнил шесть рейсов. Первый, пробный, поход на Северном бас-



«Русь» – первый российский краболов

сейне принес 10 тонн, второй – 40 тонн стригуна опилию. При промысле на Камчатке судно привозило от 75 до 80 тонн – это очень хороший показатель, отмечают в холдинге.

В нынешнем году к началу марта «Русь» выполняла уже второй рейс: промысловики работали в Беринговом море, несмотря на непростые погодные условия. Из первого похода привезено 65 тонн. Судно рассчитано на доставку краба в живом виде, для этого предназначены девять танков. Технологий перевозки улова при строительстве живовозных судов уделяется особое внимание.

«По большому счету «Русью» мы довольны. Тот концепт, который закладывали, реализован неплохо», – оценил первый опыт работы нового судна президент группы компаний «Антей» Иван МИХНОВ.

Строительство судна – непростой процесс, тем более что речь идет о первом для отечественных судостроителей опыте. Несовершенства есть, но они незначительны. В экипаже отметили комфортные условия проживания на судне.

Сейчас опыт работы на ленинградской «Пелле» добытчики краба используют при строительстве серии судов на Дальнем Востоке



– на Находкинском судоремонтном заводе (НСРЗ).

КРАБОЛОВНОМУ ФЛОТУ ГОТОВЯТ ПОПОЛНЕНИЕ

Добытчики краба обеспечили большим заказом верфь в Приморском крае. Всего Находкинский судоремонтный завод должен построить восемь единиц флота по проекту ССа5712LS. Это суда длиной 57,7 метра, шириной 12,6 метра, они также предназначены для промысла и перевозки живого краба.

Рыбакам пришлось полностью погрузиться в процесс строительства. Только такая плотная работа с верфью может обеспечить приемлемый для заказчика результат, уверен Иван Михнов.

Представительство службы заказчика на верфи очень важно, ведь именно промышленникам предстоит эксплуатировать новый

флот, и он должен полностью отвечать их запросам, согласны на НСРЗ. Плотное взаимодействие позволяет быстрее решать возникающие в процессе строительства вопросы.

На первом стапельном месте осуществляется формирование корпусов судов строительных номеров 29, 30, 31. На каждом судне установлено по 30 секций – идет их сборка, сварка, зачистка сварных швов и предъявление Российскому морскому регистру судоходства (РМРС), закрыто 154 построечных удостоверения. В цехе выполняется предварительная сборка секций, в работе находится 45 секций корпусов судов строительных номеров 29, 30, 31.

Торжественная закладка всех восьми краболовов в Находке состоялась в июне. Снова на верфи корреспондент Fishnews побывал в начале марта.

«В настоящий момент мы находимся на первом стапельном месте, где осуществляется формирование корпусов судов строительных номеров 29, 30, 31. На каждом судне установлено по 30 секций – идет их сборка, сварка, зачистка сварных швов и предъявление Российскому морскому регистру судоходства (РМРС), закрыто 154 построечных удостове-

рения. В цехе выполняется предварительная сборка секций, в работе находится 45 секций корпусов судов строительных номеров 29, 30, 31», – провел экскурсию первый заместитель генерального директора – директор по судостроению АО «НСПЗ» Владимир НАУМЧАК.

Судоремонтный завод на тот момент уже переработал более 2,2 тыс. тонн металла, всего на восемь судов было изготовлено 127 секций и еще 45 находилось в работе.

При строительстве краболовов на Находкинском заводе сочетают блочную и секционную сборку: так, кормовая часть формируется секциями, а носовая собирается блоками. Район кработанков также собирается блоками. Блочный метод важен в том числе с точки зрения оперативности, отметил Владимир Наумчак.

Работы на заводе ведутся круглые сутки, в две смены – как в цехе, так и на стапелях. Как признаются сами судостроители, немало сложностей подкидывает суровая дальневосточная погода.

Формирование трех первых корпусов предполагается завершить в июле-августе 2021 года, на головном судне будут выполнены испытания на прочность, результаты работы предъявят Российскому морскому регистру судоходства, и три корпуса, после сдачи РМРС главных размерений, отправятся на достройку. Тогда на стапелях начнется формирование следующей тройки краболовов – строительных номеров 32, 33, 34. Уже создан хороший задел для работы на будущее, уверен первый заместитель генерального директора – директор по судостроению.

Согласно судостроительно-му контракту, все восемь единиц флота должны быть переданы заказчику в 2024 году. Реализация заказов ведется сериями: три плюс три плюс два. «По предварительному рабочему графику мы планируем первых три судна сдать в 2022 году. Следующие три – в 2023 году. И следующие два – в 2023 или 2024 годах», – рассказал Владимир Наумчак.



Владимир НАУМЧАК, первый заместитель генерального директора – директор по судостроению АО «НСПЗ»

Суда на Находкинском судоремонтном заводе строятся под квоты, которые компании приобрели на аукционе осенью 2019 года. Требования законодательства отводят на реализацию инвестиционного проекта не более пяти лет со дня заключения договора с Федеральным агентством по рыболовству. Однако заказчики, конечно, заинтересованы, чтобы флот был построен как можно скорее и эффективно включился в промысел, ведь под выполнение этой задачи привлечены большие кредитные средства.

Когда готовилась правовая база по квотам вылова крабов в инве-

стиционных целях, был предусмотрен определенный приоритет для верфей Дальневосточного региона. Однако власти понимали, что условия строительства промышленного флота в ДФО далеки от идеала и нужно ввести дополнительные стимулы. Для этого правительство выпустило постановление о механизме субсидий: победителям крабовых аукционов, построившим суда на Дальнем Востоке, будет компенсироваться 20% стоимости заказа.

Это справедливый подход государства к компаниям, которые обеспечивают загрузку дальнево-

сточных верфей. Субсидия поможет сгладить удорожание, которое получают такие заказчики, считает глава «Антея».

Периодически отрасль сотрясает информация о новых предложениях по перераспределению квот на вылов. Но чем дольше не будет продолжения аукционов, тем лучше для компаний, которые уже серьезно вложились в развитие и обновление основных фондов.

Новые проекты обеспечили на верфи новые рабочие места. Сегодня на заводе в Находке трудится около 1030 человек, до этого работало 700-800. Заказами будут обеспечены и подрядные организации. В дальнейшем верфь будет использована и как ремонтная база для новых судов. Такой вот мультипликативный эффект.

ПЕРСПЕКТИВЫ ЗАПОЛЯРЬЯ

Широкое внимание привлек проект, запущенный «Антеем» на Северном бассейне, – развитие береговой переработки краба в Мурманской области. Для этих целей приобретены и переоборудованы два судна, построены бассейны на 30 тонн единовременной загрузки. Из этих емкостей живой краб должен попадать на береговое производство.

Технологии опробованы в цехе в Мурманске. В прошлом году на этой береговой базе уже переработано около 170 тонн стригуна опилио и 170 тонн камчатского краба, рассказал Иван Михнов.



В прошлом году на береговой базе в Мурманске переработано около 170 тонн стригуна опилио и 170 тонн камчатского краба

В дальнейшем полученный опыт будет масштабироваться, производство – расширяться, с возможностью единовременной переработки 200 тонн краба. Но сначала важно отработать все процессы, научить людей, ведь если сразу замахнуться на большие объемы, ошибки неизбежны, отметил глава «Антея».

Прошлым летом был подписан пакет законов по государственной поддержке предпринимательской деятельности в Арктической зоне России. Система преференций должна привлечь средства в развитие регионов, обеспечить реализацию новых проектов. С получением статуса резидента АЗРФ

«Антея» подтвердил инвестиционные планы в Мурманской области.

Береговой комплекс с возможностями по передержке краба и выпуску готовой продукции позволит гибко реагировать на потребности рынка: при необходимости реализовывать улов в живом виде или перерабатывать.

Встряска, которую создала для рынков пандемия коронавируса, заставила поставщиков поволноваться, но постепенно ситуация выравнивается. «Антея» организовал масштабную работу по продвижению российского живого краба в Китае, также холдинг планирует развивать этот рынок в Европе. **FN**

ИВАСИ ПРИШЛАСЬ ПО ВКУСУ



Группа компаний «Антея» продолжает продвигать на российском рынке сардину-иваси – рыбу, которую из-за ее масштабных подходов называют надеждой дальневосточного промысла.

Ежегодно суда «Антея» отправляются на пелагическую пугину. Продукция из иваси выпускается на заводе холдинга в Москве, ее легко можно найти в столичных сетях. Но востребован продукт и на Дальнем Востоке.

Это показывает опыт работы магазина, который «Антея» открыл в аэропорту Владивостока. Торговый павильон специализируется на продаже рыбы и морепродуктов. Конечно, люди покупают и икру, и крабов, но в структуре продаж примерно 20% приходится именно на сардину. Секрет такой популярности у потребителя – в тщательном подходе к качеству продукции, считают в холдинге.



Анна ЛИМ

НОВЫЙ ТРАУЛЕР АТФ ВЫШЕЛ НА БОЛЬШУЮ РЫБАЛКУ

Новый флагман Архангельского тралового флота «Баренцево море» 5 февраля отправился из Санкт-Петербурга на промысловые испытания, оставив позади бесконечные месяцы строительства, сопровождавшиеся неоднократным срывом сроков, финансовыми проблемами у верфи и даже карантинными ограничениями – на заключительном этапе. Перед выходом в море судно впервые представили широкой публике и показали, как в реальности выглядит уровень эффективности и комфорта, на который, как ожидается, перейдет рыболовный флот по итогам программы инвестквот.



Руководитель Росрыболовства Илья ШЕСТАКОВ, губернатор Санкт-Петербурга Александр БЕГЛОВ, первый зампред комитета Совета Федерации по аграрно-продовольственной политике и природопользованию Сергей МИТИН и губернатор Архангельской области Александр ЦИБУЛЬСКИЙ на борту траулера «Баренцево море»

Интересное головное судно серии, заказанной Архангельским траловым флотом (АТФ) на заводе в Выборге, вызывало еще на этапе проектирования. Все-таки первый крупнотоннажный траулер, который взяли построить российские корабли. За четыре с лишним года в рамках программы инвестиционных квот на отечественных верфях были заложены суда и больших габаритов, но проложить этот путь и пройти его до конца выпало именно «Баренцеву морю».

Посмотреть на новехонький траулер, пришвартованный прямо у Английской набережной Санкт-Петербурга, 4 февраля приехали первый зампред комитета Совета Федерации по аграрно-продовольственной политике и природопользованию Сергей МИТИН, губернатор Архангельской области Александр ЦИБУЛЬСКИЙ, губернатор Санкт-Петербурга Александр БЕГЛОВ и зампред правительства Ленинградской области Дмитрий ЯЛОВ. В присутствии почетных гостей по команде руководителя Росрыболовства Илья ШЕСТАКОВА на судне был поднят государственный флаг России.

Алексей ЗАПЛАТИН: Программа обновления флота в любом случае была бы начата, независимо от того, есть у нас инвестиционные обязательства или нет. Потому что флот давно подошел к этому рубежу. Сегодня у нас на церемонии присутствовали руководители других предприятий, которые еще до инвестиционных квот строили новые суда и с которыми мы планировали совместные проекты.

После экскурсии по производственным и жилым помещениям траулера официальные лица не скупались на комплименты, рассуждая, как разительно увиденное ими отличается от большинства судов, используемых на промысле рыбы в российских водах. Наибольшее впечатление произвела даже не завидная производительность «Баренцева моря», способного выловить и переработать до 200 тонн сырца в сутки, а то, как устроены жилые каюты и места отдыха моряков.

«Это судно уже признано лучшим судном 2020 года среди таких же крупнотоннажных судов во всем

мире. Для отечественного рыбопромышленного комплекса оно уникально тем, что совершенно другие условия для экипажа. Есть тренажерный зал, есть сауна, люди живут в каютах по одному, младшие матросы живут по двое, а не по четыре-шесть человек», – описывал достоинства траулера Илья Шестаков.

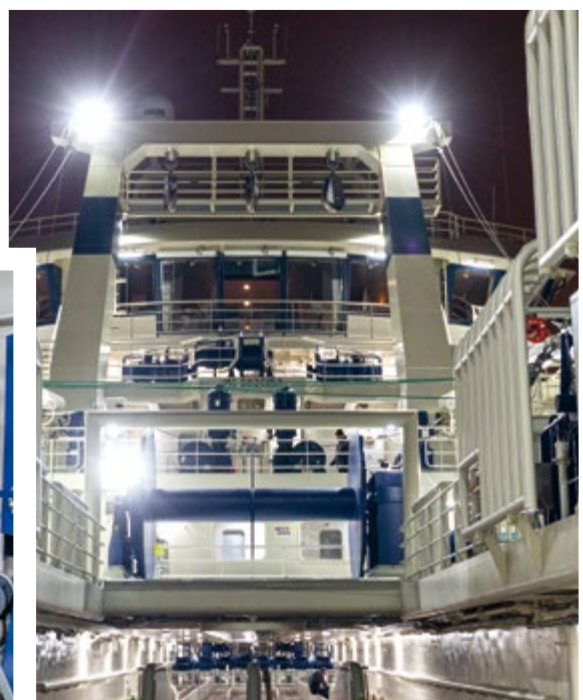
По мнению главы Росрыболовства, для молодежи, которая не слишком активно идет в рыбодобычу, такие суда могут стать дополнительным аргументом при выборе профессии, помимо высоких зарплат.

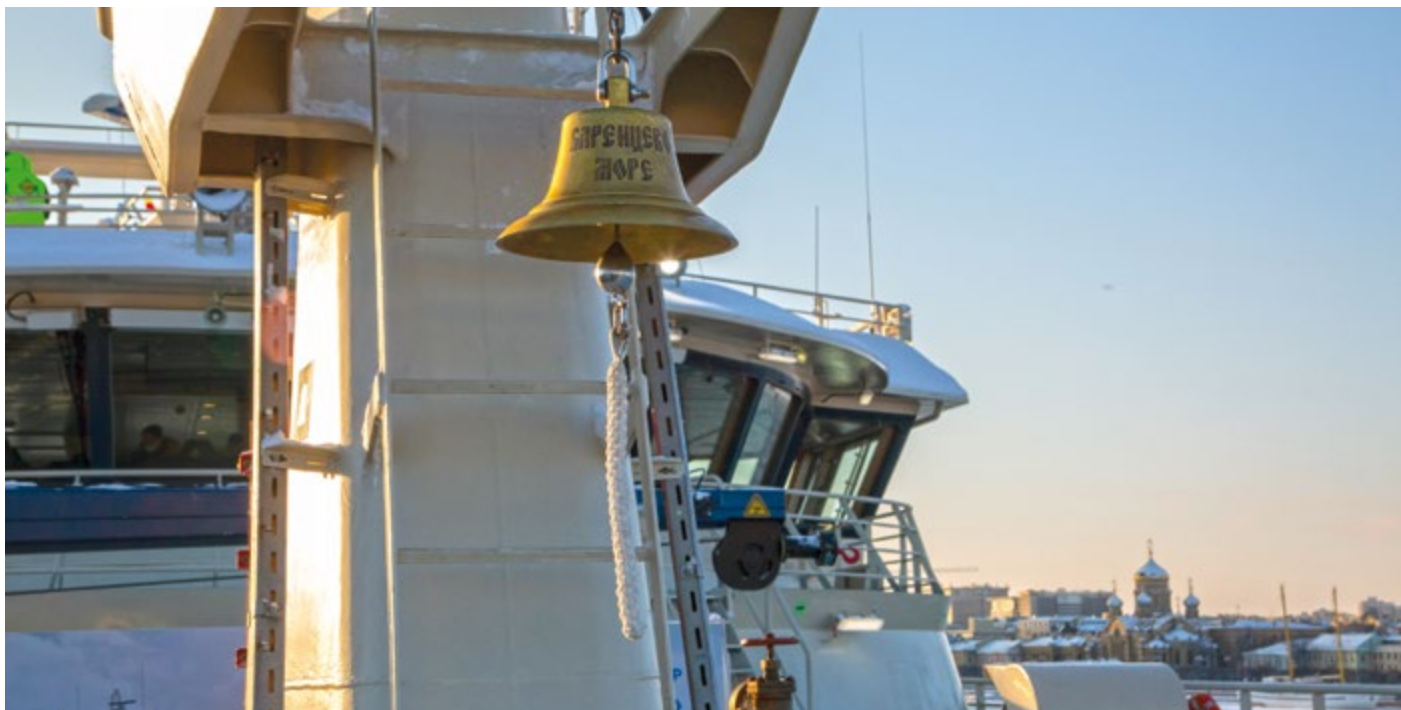
«Это совершенно другой уровень, это переход на новое совре-



**Руководитель Росрыболовства
Илья ШЕСТАКОВ:**

Это судно уже признано лучшим судном 2020 года среди таких же крупнотоннажных судов во всем мире. Для отечественного рыбопромышленного комплекса оно уникально тем, что совершенно другие условия для экипажа. Есть тренажерный зал, есть сауна, люди живут в каютах по одному, младшие матросы живут по двое, а не по четыре-шесть человек.





Главная задача испытаний – проверить все узлы и системы траулера в боевой обстановке

менное рыболовство, – согласился Александр Цибульский. – По большому счету, рыбаки трудились на судах 30-40-летней давности, где всё было вручную, а здесь уже практически этого нет. Здесь всё автоматизировано, условия и жизни, и труда, и отдыха совсем другие».

Архангельский губернатор особо выделил неразрывную связь компании-судовладельца с северным регионом. «АТФ – старейшая компания, зарегистрированная у нас в области, ей уже сто лет, это история и традиция Архангельской области, – с гордостью заявил он, не забывая и об экономической стороне вопроса. – Здесь совершенно другая производительность труда, совершенно другой объем улова. Это означает совершенно другие налоговые отчисления для нашего бюджета, что тоже немаловажно».

С восторгом о судне говорили и те, кто непосредственно будет на нем работать. «Небо и земля!» – чаще всего можно было услышать от членов экипажа, даже если речь шла о сравнении с другими траулерами Архангельского тралфлота, входящего в Северо-Западный рыбопромышленный консорциум (СЗПК) и располагающего далеко не самым плохим флотом.

«Баренцево море» превосходит своих собратьев по мощности, по размерам, по остойчивости, им проще управлять, у него современнее фабрика – перечисляли моряки преимущества судна. Обязательное требование программы инвестквот: заточенность под глубокую переработку, включая рыбное филе, консервы из печени трески и другие субпродукты. Безотходное производство – еще один важный критерий, которому соответствует траулер: всё, что остается после разделки и потрошения рыбы, перерабатывается на рыбную муку и жир.

В силу специфики Северного бассейна судно планируется использовать в первую очередь на промысле донных видов рыб: трески, пикши, палтуса. «Баренцево море» может работать двумя тралами одновременно. Приемные бункеры на траловой палубе рассчитаны на 60 тонн сырца. Такого количества достаточно, чтобы обеспечить загрузку фабрики на следующие восемь часов.

На новом судне постарались максимально автоматизировать производственные процессы – и на участке добычи, и на рыбофабрике, и при отгрузке продукции. Информация о состоянии всех узлов и систем непрерывно стекается на мостик, больше похожий на косми-

ческий корабль, который случайно приземлился на верхнюю палубу.

«Компьютер отслеживает параметры работы главного двигателя, всех насосов – где сколько топлива, в каком танке, всех механизмов, которые работают. У судна подтверждена степень автоматизации А1, то есть несение вахты в машинном отделении не требуется. Если что-то случится, сработает сигнализация и известит механика, который подойдет к указанному месту и устранит неисправность», – объяснял журналистам назначение многочисленных экранов и пультов один из помощников капитана.

О том, что в процессе строительства далеко не всё шло гладко, и рыбаки, и чиновники в торжественный день старались лишний раз не говорить. Директор Выборгского судостроительного завода (ВСЗ) Александр СОЛОВЬЕВ наблюдал за готовящимся к выходу на большую воду судном почти с отеческой нежностью. «Траулер просто фантастически сложный и насыщенный. С моей точки зрения, это рыбок не просто для ВСЗ, тут и говорить не о чем, это рыбок для российского судостроения в целом», – оценил он значение события.

По его словам, участие в этом проекте позволило заводским спе-



Капитан Игорь ТРУНИН поведет «Баренцево море» в первый рейс

циалистам освоить немало новых компетенций и навыков. «Например, монтаж и пусконаладочные работы на системах гидравлики – они здесь исключительно сложные. Ничего подобного на всех судах, которые мы строили до этого, не было. Я уж не

условиях установку и настройку импортного оборудования. Поэтому из Санкт-Петербурга траулер взял курс сначала в Норвегию – чтобы принять на борт промвооружение и сервисных инженеров для завершения пусконаладочных работ, и

может, мы и за неделю управимся, если нет, то, возможно, и две недели придется понастраивать», – предпочел не давать точных прогнозов капитан Игорь ТРУНИН, который ведет «Баренцево море» в первый рейс.

Сомнений, кому доверить это ответственное дело, у руководства компании не возникало. «Только самым проверенным. Это наш заслуженный капитан. У Игоря Александровича большой опыт работы на судах подобного класса у нас в СЗРК, насыщенных, способных выпускать и б/г, и филе. Он точно справится и будет молодых учить всех. И на этом судне, и на втором, наверное, тоже пойдет на испытания – достраивать их будет», – прокомментировал генеральный директор АТФ Алексей ЗАПЛАТИН.

На вопрос, нет ли сожалений, что пришлось выступить в роли первопроходцев, он только рассмеялся. «Нисколько не жалею, ни разу не пожалели и никогда не пожалеем. Это первое такое крупнотоннажное судно в истории России, и мы с гордостью можем сказать, что мы его все-таки построили. Да, первым всегда тяжело. Другие суда этой серии, которые строятся на Выборгском заводе, уже идут гораздо легче и, главное, качественнее. И верфь руку набил, и мы понимаем уже, что и как, и при ковиде научились работать, время экономить», – рассказал руководитель АТФ.

Он напомнил, что, кроме серии рыболовных судов на ВСЗ, предприятия в составе СЗРК строят еще пять краболовов на заводе «Красное Сормово». К концу года первый из них уже планируется спустить на воду.

«Программа обновления флота в любом случае была бы начата, независимо от того, есть у нас инвестиционные обязательства или нет. Потому что флот давно подошел к этому рубежу. Сегодня у нас на церемонии присутствовали руководители других предприятий, которые еще до инвестиционных квот строили новые суда и с которыми мы планировали совместные проекты, но потом решили включиться в инвестквоты», – подчеркнул Алексей Заплатин. **FN**



Генеральный директор АТФ Алексей ЗАПЛАТИН

говору о системе рыбофабрики, там вообще космос!» – открыто восхищался руководитель верфи.

Правда, коронавирус все-таки заставил внести коррективы в финальный этап достройки судна, притормозив работы еще чуть ли не на полгода. Закрытые границы не позволили завершить в заводских

только после этого – в район промысла. Главная задача испытаний – проверить двигатели, траловый комплекс, рефрижераторную установку, рыбоперерабатывающую фабрику и все остальные системы траулера в боевой обстановке. «Всё будет зависеть от того, как поведут себя механизмы. Если быстро настроются, то,

GLOBAL FISHERY FORUM & SEAFOOD EXPO RUSSIA – ВЕРСИЯ 2021

До главного события российской рыбной отрасли осталось чуть меньше трех месяцев. Как идет подготовка к первым за последние полтора года форуму и выставке и какие перемены ждут их участников, рассказал Иван ФЕТИСОВ – генеральный директор Expo Solutions Group, компании-оператора мероприятия.

– Иван Андреевич, как изменилась концепция мероприятия за эти полтора года?

– Если сравнить выставку и форум, к которым мы готовились в начале 2020 года, с тем, что делаем сейчас, получатся два кардинально разных мероприятия. Полтора года назад мы и не слышали о тех проблемах, с которыми столкнулись сейчас. Получилось, что повестка мероприятия 2020 была для того, «другого» мира, поэтому мы ее изменили в соответствии с текущими реалиями. В 2021 году мы затронем все самые насущные проблемы российской рыбной отрасли, которые выявила пандемия. В их число входят трудности с логистикой, нехватка холодильных мощностей, сложности с экспортом в Азии, поиск новых перспективных экспортных направлений, популярность онлайн-торговли, смена потребительских привычек и многое другое.

У нас появилось больше секторов и расширился ассортимент участников: «Аквакультура» и «Глубокая переработка. Консервация» теперь отдельные разделы выставки. Наш подход стал более практико-ориентированным, окупаемость мероприятия для клиентов сейчас самый важный критерий. На подготовку этой выставки у нас было почти два года, поэтому права на ошибку у нас нет.

– Как именно вы планируете воплотить эти изменения на практике?

– Часть из них станут темами пленарных заседаний и круглых



Лейтмотивом выставки 2021 года станет налаживание сбыта. Рыба всегда была сложной товарной категорией. Проблемы и риски буквально преследуют ее на всем пути от места добычи до прилавка

столов, а некоторые будут отражены в самой концепции выставки. Например, из-за карантина многие начали готовить рыбу дома, повысилась популярность полуфабрикатов, филе, консервов, и в связи с этим мы плотнее занялись сектором «Глубокая переработка». Теперь он получил свое законное место в павильоне Н.

Также из пандемии вытекает и необходимость наращивания холодильных мощностей внутри страны, и развитие логистики. Эти два раздела всегда были очень востребованными на выставке, а в этом году их популярность возрастет. Впервые на мероприятии будет представлен крупнейший логистический центр, специализирующийся на

операциях со свежими и замороженными продуктами питания, – ППК «Максимиха».

Также мы хотим популяризировать потребление выращенной рыбы. Поэтому мы уделяем аквакультуре особое внимание в этом году и на выставке, и в деловой программе. Все компании, действующие в данной сфере, будут объединены в рамках одного сектора в павильоне Н.

– А как выделение аквакультуры в отдельный сектор поспособствует развитию данной отрасли?

– У российской аквакультуры никогда не было своей площадки, общего центра, который бы мог объединить всех из этой отрасли.



*Иван ФЕТИСОВ, генеральный директор
Expro Solutions Group*

И мы решили это исправить. Несмотря на то, что выращивание рыбы – сложный и затратный процесс, эта сфера очень перспективна. В этом году мы не только создали место для диалога и обмена опытом, но и всеми силами стараемся привлечь внимание к проблемам данной сферы. Мы объявили об открытии сектора всего четыре месяца назад, но за это время уже заручились поддержкой многих компаний с мировым именем, среди них AquaMaof, Ronar Russ, Van Aarsen, российско-норвежский аквакультурный кластер, объединяющий 16 компаний, включая ScaleAQ, Mørenot Aquaculture, Optimar и др.

– Что даст выставка ретейлу в этом году?

– Лейтмотивом выставки 2021 года станет налаживание сбыта. Рыба всегда была сложной товарной категорией. Проблемы и риски буквально преследуют ее на всем пути от места добычи до прилавка. Это и необходимость поддерживать температуру, условия хранения и перевозки, и переработка. Если мы говорим об охлажденной рыбе, сюда добавляется и небольшой срок годности. Все это сдерживает развитие российского ретейла. Наша задача в этом году – правильно задать тон дискуссии и ответить на вопрос, какую рыбу продавать, кому и как.

Мы увеличим площадь ретейл-центра, позовем туда не только федеральные, но и региональные сетки. Также привлечем к участию крупнейшие интернет-магазины, продающие рыбу и морепродукты. Они будут стоять в специальной зоне «Рыбный супермаркет». Для них это хорошая возможность рассказать о себе огромной целевой аудитории и найти новых поставщиков. Они отлично впишутся в общую экспозицию.

В реализации наших целей нам помогают и традиционные участники мероприятия. Например, «Русская рыбная компания» запускает пилотный проект магазинов трех разных форматов. В рамках выставки она сможет рассказать о первых результатах и поделиться опытом.

– Как будет связана HoReCa с концепцией выставки?

– Многие люди предпочитают есть рыбу и морепродукты именно в ресторанах. Эта тенденция была всегда и осталась и после пандемии.

Поэтому так важно наладить диалог между этим сектором и рыболовной отраслью. Мы много общались с шеф-поварами и смогли проанализировать, какой продукт им нужен и в каком виде. Поскольку именно их решение является самым последним в вопросе, закупать или нет продукцию определенного производителя, мы решили пригласить на выставку именно их.

– Приедут ли в этом году иностранные компании?

– Иностранные экспоненты – неотъемлемая часть нашей выставки, и наши двери всегда открыты для них. Но, будучи реалистом, я понимаю, что будут те, кто по объективным

посетителя, а затем организовать встречу по видео-конференц-связи с представителями компании.

– Какими достоинствами будет обладать Global Fishery Forum & Seafood Expo Russia 2021?

– Одним из основных преимуществ мероприятия всегда было то, что его делают люди из отрасли для этой самой отрасли. До нас было много попыток создать событие, которое смогло бы объединить всех и вся. Это были и целые выставки, и отдельные сектора крупных продовольственных мероприятий, но всем им не удалось достичь нашего успеха. И все потому, что они не углублялись в эту тему так, как



На выставке появится больше секторов и расширится ассортимент участников: «Аквакультура» и «Глубокая переработка. Консервация» теперь отдельные разделы выставки

причинам не сможет приехать. Именно для них мы разработали идею комбинированного участия. Она подразумевает совмещение традиционного стенда с образцами продукции и оборудования для дистанционного общения – плазменной панели, высокоскоростного интернета, камеры, записывающей аудио и видео. При этом мы также предлагаем персонал, который будет проходить обучение за два месяца до выставки, куратора стенда, который сможет эффективно регулировать потоки входящих на стенд посетителей, и технического специалиста. В результате стенд компании на выставке работает независимо, открыты границы или нет. Стендисты смогут проводить первичные консультации, заинтересовать

это делаем мы. Наша идея как раз и состоит в глубоком осознанном анализе того, что происходит в отрасли. Помимо реакции на уже существующие потребности, мы пытаемся их предугадать. Мы не просто продаем площадь, а всеми силами пытаемся развить диалог в отрасли – познакомить производителя с поставщиком и потребителем. Этим и могут быть крайне полезны такие мероприятия, как наше. Вы можете потратить много сил на поиск клиентов, например, в интернете, и это может не принести никаких результатов, особенно в этой отрасли. А в нашем случае достаточно просто зарегистрироваться и прийти на нашу выставку и за три дня встретить всё и всех. **FN**



Маргарита КРЮЧКОВА

Константин КОРОБКОВ: ИНВЕСТИЦИИ В БЕРЕГ – ПРАВИЛЬНЫЙ ВЫБОР

Застопорившиеся поставки рыбы через Китай изменили вектор управленческих решений. В правительстве поручили изучить создание стимулов для развития береговой переработки, инфраструктуры по приемке и хранению уловов. С этой целью планируется использовать программу квот добычи водных биоресурсов в инвестиционных целях. Поддержка развития береговой переработки – правильный курс, уверен генеральный директор Южно-Курильского рыбокомбината Константин КОРОБКОВ. Акцент на этом следовало сделать еще раньше, заявил руководитель компании в интервью журналу «Fishnews – Новости рыболовства».

– Константин Викторович, в связи с событиями в Китае в последнее время очень много говорится о необходимости развивать принимающие мощности в России. Озвучены планы по расширению программы инвестиционных квот. Что вы об этом думаете?

– Когда запускалась первая кампания по распределению квот в обмен на инвестиции, я участвовал во всех консультациях по этой теме.

Наша компания работает в разных направлениях. Развиваем прибрежное рыболовство, уловы перерабатываем на берегу. У нас есть экспедиционный флот, осуществляющий промысел по всему Дальневосточному бассейну, с производством продукции на борту. Полученный таким образом товар сами же и вывозим, так как располагаем и транспортными судами, рефрижераторными.

Но все-таки мы всегда больше тяготели к берегу. В свое время комбинаты создавались государством именно для того, чтобы развивать прибрежные территории. Ведь, по сути дела, где должна формироваться береговая переработка? Там, где сырьевая база максимально приближена. Из минусов – неразвитость территории. Это либо отсутствие гидротехнических сооружений вообще, либо отсутствие тех гидротехнических сооружений, которые требуются. Сложности с доставкой расходных материалов. И самая главная проблема для развития высокотехнологичных производств – отсутствие запаса энергетической мощности. Любой современный цех требует несколько мегаватт электроэнергии. Несколько лет назад я говорил об этом, когда программа инвестквот обсуждалась на Восточном экономическом форуме (ВЭФ). Каждый, кто собирается построить береговое высокотехнологичное производство, вынужден будет решать вопрос с электроэнергией. Причем это непрофильный для такого инвестора вопрос, это функция государства – обеспечить для развития бизнеса инфраструктуру, порты, аэропорты, дороги. Но эти программы не синхронизированы между собой.

Когда власти заявили о программе инвестиционных квот, мы входили в нее с проектом берегового завода, но не прошли сито отбора. Тем не менее вопрос прорабатыва-



Константин КОРОБКОВ, генеральный директор Южно-Курильского рыбокомбината

ли очень серьезно, и я могу с уверенностью сказать: чтобы создать такое производство, мало взять в банке кредит, получить банковскую гарантию, заложить квоты, нужно еще разобраться со строительством электростанции. Это приводит к удорожанию проекта на 10–20%. Строя электростанцию, нужно позаботиться о том, кто ее будет эксплуатировать, как будет завозиться и храниться топливо и т.д. То есть должен быть решен целый комплекс вопросов.

Нынешняя ситуация показала, что поддерживать надо берег. Ведь береговые предприятия не просто добывают и перерабатывают рыбу – они удерживают береговые территории. Производится продукция, возникает дополнительная добавленная стоимость. Люди получают зарплату, обеспечивают свои семьи, потребляют товары и услуги, обеспечивая развитие других отраслей. Возникает мультипликативный эффект развития территории.

В начале формирования программы инвестквот был сделан крен в сторону развития судостроения. А строительству береговых перерабатывающих мощностей уделили незаслуженно мало внимания. Даже пропорцию между заводами и судами при распределении инвестиционных квот я считаю несправедливой.

– При этом был сделан акцент на строительство флота.

– Да, поддержали кораблестроительную отрасль. Мы, наверное, получим высокопроизводительный флот, но я не верю, что это разовьет судостроение. Почему? Потому что это должен быть длящийся проект. Но от российских предприятий вряд ли будут заказы, потому что все те, кто хотел заказать суда, это уже сделали.

По логике вещей, с приобретением компетенций наши корабли должны стать полезными мировому сообществу и строить суда для всех, кто в этом нуждается. Например,

норвежские компании размещают заказы на строительство судов в той стране, где это на данный момент выгодней. Мое личное мнение: у российских верфей не будет в обозримой, среднесрочной перспективе мировых заказов. Но в таком случае получится, что постройка рыбопромышленных судов в России – это разовая акция.

Кроме того, если флот построен в России, то дальше, по идее, верфи должны зарабатывать уже на его гарантийном и постгарантийном обслуживании. Но «начинка» у судов импортная, локализация всего 30–35%, и обслуживаться этот флот будет, скорее всего, за рубежом, так как судоремонт – это по сути тоже целая отрасль. Она должна предусматривать глубоководный порт с достаточным причальным фронтом, несколько доков, холодильники емкостью разового хранения до нескольких сотен тысяч тонн мороженой продукции, контейнерно-логистический хаб. Необходимы не просто судоремонтные заводы, а дилерские центры мировых производителей судового оборудования и промвооружения, с гарантированными складскими запасами запчастей и снабжения. Все это должно быть «упаковано» в понятие портфранко, чтобы избежать избыточного налогового бремени и временных потерь для выполнения любых операций с судами и продукцией, произведенной на них. Назовите мне такой порт в России? Или скажите, когда он появится в ближайшие пять лет.

– И вы считаете правильным, если теперь власти сделают упор на развитие береговой переработки?

– Да, у такого подхода есть целый ряд преимуществ. Сырье на берегу может быть переработано в несопоставимо больших объемах, чем на судне. Здесь можно спорить о качестве, но технологии каждый год масштабируются. Линейка продукции, которую можно получить из сырья на берегу, несопоставимо больше. Для работников берегового производства также свои плюсы – это и условия проживания, и безопасность.

То есть мое мнение таково: в ключевых местах, на отдаленных территориях, таких как Камчатка, Курильские острова, удаленные районы на Северном бассейне, нужно развивать береговую пере-



Кунашир – хорошее место для переработки свежей рыбы. Заместитель руководителя Росрыболовства Петр САВЧУК, генеральный директор Южно-Курильского рыбокомбината Константин КОРОБКОВ и руководитель Росрыболовства Илья ШЕСТАКОВ

работку. Как я уже отметил, это дает развитие территории.

Нам всем в нынешнем году наглядно показали, что 70% нашей дальневосточной добычи перерабатывается в Китае. Там есть свои государственные программы, которые позволяют местным производителям быть конкурентоспособными на мировом рынке готовой рыбопродукции. В нашей стране тоже пришла пора поддерживать береговую переработку. За последние годы мы увлеклись добычей в океане, но ничего за эти годы не сделали, чтобы в случае нештатной ситуации быть в состоянии принять этот улов на берег и распределить логистически по территории России. Не были построены холодильники по логистической цепочке с Дальнего Востока до центральной части страны.

С точки зрения государственной продовольственной безопасности это очень важно. Это надо было делать, но процент по инвестквотам, который был отведен на развитие берегового производства, этого не позволил. На мой взгляд, на что сейчас нужно делать упор? Безусловно, новые производства должны быть мощными, как во всем мире мы это видим. Казалось бы, приезжаешь и видишь: завод стоит, перерабатывающие мощности огромны и вроде бы избыточны. Но в том-то и дело, что предприятие должно быть способно работать в полную силу тогда, когда есть неограниченный объем сырья. Большие производства должны быть рассчитаны на переработку сотен, а

то и тысяч тонн в сутки. Быть в состоянии принимать максимум сырья на пике промысла.

Это должны быть высокотехнологичные производства, потому что вы не сможете за короткий промежуток времени, когда идет вал сырья, мобилизовать большое количество людей на ручной труд. Речь идет о максимально автоматизированном производстве, для его обслуживания необходимы специалисты высокого уровня – им нужно создавать достойные условия. Но это правильный путь развития, мировая практика это подтверждает.

Современные, мощные заводы стоят дорого, в первую волну инвестиционных квот такие предприятия построены, в частности на острове Шикотан, на Камчатке. Это примеры правильно, я считаю, реализованных проектов.

Также таким производствам нужны площади, коммуникации – это то, что потребуется от местных властей.

Всем сейчас понятно, что мы должны быть максимально автономны, максимально независимы в части хранения продукции. Нужно строить большие холодильники. Для того чтобы можно было перераспределять товарные потоки как внутри страны, так и на экспорт.

– Глава Росрыболовства Илья ШЕСТАКОВ на пресс-конференции в феврале подтвердил, что есть идея выделять квоты и под развитие холодильной инфраструктуры. Это зафиксировано и в поручениях

вице-премьера – полпреда президента Юрия ТРУТНЕВА. Как вы относитесь к такому предложению, не видите ли за ним рисков именно для рыбной отрасли?

– Я считаю, что просто поддерживать квотами тех, кто строит холодильники, неправильно. Холодильные мощности – лишь звено в цепочке производства. Все-таки готовить стимулы нужно для производителей. Надо создавать добавленную стоимость, обеспечивать условия для приема и качественной переработки сырья. Дальше должна быть возможность сохранить продукцию и накопить ее. То есть холодильник – это, если можно так сказать, производная от производства, неотъемлемая его часть, позволяющая прибрежной добыче и переработке обладать эластичностью.

Нужно разработать критерии емкости, мощности холодильников для обеспечения перерабатывающих производств. Безусловно, эти же холодильники должны быть в состоянии принимать продукцию не только береговых заводов, но и судов экспедиционного лова. Чтобы впредь избежать ситуаций, когда транспортные рефрижераторы месяцами ходили между портами Китая и Кореи в надежде, что их где-то примут.

Должна быть возможность выгрузиться и надлежащим образом сохранить продукт, а что с ним дальше делать, решат уже производители – подскажет рынок, его конъюнктура. Нужно строить высокопроизводительные цеха, а к ним в комплекте – холодильники, но не наоборот. Иначе произойдет подмена тезиса.

– Многие задают вопрос: когда будут построены новые перерабатывающие мощности в России, примет ли рынок выпускаемую ими продукцию? Как сделать так, чтобы она была востребована? И стоит ли сильно вмешиваться в этот процесс государству?

– Я считаю, что нам нужно углублять переработку водных биоресурсов. Мне запомнилось выступление представителя Исландии на панельной сессии одного из форумов в Санкт-Петербурге. Он говорил о том, что русские считают обезглавленный минтай готовой продукцией, но это не так. Наверное, все согласится. Производство б/г – это просто первичная обработка, позволяющая сохранить сырье. Затем рыба в таком

виде отправляется куда-то за границу или в центральную часть России и там перерабатывается. Про то, что существенная часть этой продукции в виде отходов производства или потребления просто выбрасывается, я вообще молчу. Не обеспечивается эффективное использование сырья. Идти надо по пути развития переработки на отдаленных территориях, задействовать отходы и получить из них высококачественную муку, жир. Мое мнение такое.

– В начале марта на площадке Fishnews Online состоялась встреча заслуженного работника рыбного хозяйства Вячеслава ЗИЛАНОВА и руководителей отраслевых ассоциаций. Обсуждалась ситуация в отрасли, и сразу несколько участников отметили, что отрасль переходит к новому облику. Сложно пока сказать, будут ли эти изменения позитивными, но они происходят. Вы с этим согласны?

– Безусловно. Сейчас отрасль претерпит апгрейд, причем эволюционный. Не навязанный сверху, а продиктованный реалиями рынка.

– То есть это связано в том числе с пандемией и ситуацией в Китае?

– Да. В кризис кто-то ломается, а кто-то выходит на новый уровень.

– Вы сказали, что нужны современные, высокотехнологичные заводы, причем речь идет об отдаленных территориях. А как быть с людьми, которые должны там работать? Как обеспечить такие предприятия кадрово?

– Здесь вариантов нет. Предстоит организовывать переподготовку кого-то из действующих работников. Придется привозить людей из других регионов – это уже используется на береговых предприятиях Камчатки, Магаданской области, Курил. Есть работники, которые ежегодно приезжают трудиться на наше производство вот уже много лет.

Необходимо создавать условия, чтобы привлечь людей. Готовый специалист, который может усилить производство, как правило, старше 30 лет, у него уже есть семья, а значит, нужно параллельно решать вопросы с обустройством, работой или учебой для его родных. Такой организацией переезда занимаются все руководители береговых предприятий в той или иной степени. У нас таких людей,

решивших перебраться на Курилы, десятки.

– От общеотраслевых вопросов хочется перейти к работе Южно-Курильского рыбокомбината. На какой стадии сейчас проекты развития компании? И как будет складываться ситуация в ближайшую перспективу?

– Продолжаем развивать на Кунашире лососеводство. В 2020 году вышли на паспортные характеристики работы лососевого рыбопроизводного завода на озере Лагунное. До этого три года наращивали закладку икры и выпуск малька и достигли показателя по закладке в 20 млн икринок.

Нарастили в прошлом году группировку флота для добычи в прибрежном секторе: приобрели еще одно судно класса РС-300 для работы на снюрреводном промысле и обеспечения парным сырьем берегового предприятия.

Также флот Южно-Курильского рыбокомбината пополнило еще одно современное судно с RSW-танками для облова пелагических видов – сардины-иваси и скумбрии. Формирование колонны судов для снюрреводного промысла мы закончили, а вот о том, что больше не будем наращивать группировку флота с RSW-танками, говорить пока рано. Также сейчас стоит вопрос о необходимости приобрести еще один, а может быть два судна для экспедиционного промысла – такого класса, как стеркодер. Это что касается развития нашего флота.

Если говорить о береговом направлении, то мы работаем на заводе, который был построен в 2012 году и после этого уже несколько раз модернизировался. В принципе отдачей от предприятия довольны. Есть планы по расширению берегового производства, возможностей единовременного хранения продукции. Сейчас ждем, какую программу озвучит регулятор, – мы, безусловно, в нее войдем.

Хотел бы отметить: вложения в берег, конечно, более хлопотны, дольше отбиваются расходы, береговые проекты сложнее претворить в жизнь. Поэтому нужно устранить дисбаланс, который, на мой взгляд, наблюдался в первую кампанию по распределению инвестиционных квот, когда 25% объемов отводилось под строительство заводов, а 75% – судов. Мне кажется, во вторую волну должно быть наоборот. **FN**

Наталья СЫЧЁВА

MARIQUE:

ГОТОВЫЕ РЕШЕНИЯ ДЛЯ РЫБОПЕРЕРАБОТКИ

Что помогает определиться в выборе оборудования? Надежность и гарантии, цена и качество, внятный сервис, авторитет бренда? Идеальный вариант – всё и сразу. Над этим плотно поработали специалисты компании «Марик» и сформировали набор оптимальных решений для первичной переработки, копчения, сушки и упаковки продукции из рыбы и морепродуктов, а также поддержания бесперебойного рабочего процесса на производстве.

Презентация торговой марки **Marique**, которую представила на рынке одноименная владивостокская компания, состоялась в 2019 году. Заявленная на Международном конгрессе рыбаков концепция с тех пор не поменялась: грамотно подобрать заказчику надежное оборудование, которое оптимально отвечало бы его запросам и вызовам рынка.

Сегодня специалисты компании «Марик» предложили еще более короткий путь к цели: для экономии времени заказчик сам выбирает актуальное для себя направление из перечня технологических процессов и сразу получает готовое решение.

Качество исполнения, как и прежде, гарантируют известные российские и зарубежные разработчики и изготовители оборудования. А работа напрямую с производителями означает не только быстрый сервис, но и лучшую стоимость. «Даже на Дальнем Востоке наш клиент получит оборудование по той же цене, что и у официальных представителей наших компаний-партнеров из Европы», – отмечает генеральный директор ООО «Марик» Артем КОМАРОВ.



«Марик» поможет с выбором из современной линейки установок REICH для копчения и вяления по ценам официального представительства

ПЕРВИЧНАЯ ОБРАБОТКА

Машины для разделки рыбы с выпуском продукции ПБГ и ПСГ – наиболее востребованное у рыбопереработчиков оборудование. Основные критерии – надежность, простота эксплуатации и скорость изготовления самого заказа.

Лучше всего отвечает этим требованиям серийная продукция

лидеров на российском рынке машиностроения для рыбной отрасли – дальневосточных компаний «Технологическое оборудование» и «Дальрыбтехцентр» (ДРТЦ):

- головорубы, моечные и глазурочные машины,
- линии рыбопереработки на базе пазового конвейера («пocket»),

- машины автоматической разделки лососевых («МАРЛ»),

- машины для разделки минтая (НЗ-ИРФ),

- крабовое, икорное оборудование и многое другое.

«Марик» является официальным дистрибьютором этих производственно-инжиниринговых компаний, а значит, дает гарантию лучшей цены и сроков решения любых технологических задач в сфере первичной рыбопереработки.

КОПЧЕНИЕ И СУШКА

Еще один популярный сегмент на российском рынке – рыба, кальмар или другие морепродукты в копченом, вяленом и сушеном виде. Сложность в том, что в процессе термообработки это ценное, но капризное сырье легко испортить. С другой стороны, также легко будет получить из него вкусный, полезный и востребованный продукт, если грамотно подойти к выбору оборудования для коптильного цеха.

Компания «Марик» предлагает доверить этот вопрос технике «Райх» (REICH) – одной из ведущих мировых марок оборудования для термообработки. Бескомпромиссное немецкое качество в сочетании с максимальной производительностью и эффективностью известно в России уже давно. «Из одних только традиций нельзя сделать хорошего производителя системы», уверены в компании «Райх». Поэтому на протяжении всей своей истории – уже более века – здесь остаются открытыми и чувствительными к новым технологиям и не перестают инвестировать в собственное развитие.

Сегодня «Марик» предлагает своим клиентам современную линейку установок «Райх» различных модификаций для копчения и вяления по ценам официального представительства. Эта техника устанавливает новые стандарты с точки зрения экономической эффективности и гарантирует оптимальное качество готовой продукции.



Сушильная камера для пищевого производства (KIHARA)



Двухкамерная вакуум-упаковочная машина (Hualian Machinery)

Предпочитаете японские бренды? Тогда стоит обратить внимание на продукцию компании «Кихара» (KIHARA). Этот изготовитель оборудования для сушки продуктов делает ставку на скорость, универсальность, экономичность обработки и, конечно же, эстетику готовой продукции: всё полезное, по японской традиции, должно быть красивым.

Японский производитель планирует работать с российскими переработчиками всерьез и надолго. Поэтому специалисты компании «Марик» – официального дилера «Кихара» в нашей стране – смогут не только ответить на любые вопросы об оборудовании, в том числе в формате видеоконференции, но и продемонстрировать технику в действии – в реальных условиях рыбоперерабатывающего цеха.

УПАКОВКА

Не только сохранить качество и полезные свойства готовой продукции, но и показать товар лицом позволяет упаковка. Быстро, экономично и профессионально с этой задачей справляется оборудование компании «Хуалянь Машинери» (**Hualian Machinery**) – крупнейшего производителя упаковочных машин.

Современная техника для упаковки, доказавшая рынку свою надежность и эффективность, уверенно держит конкуренцию с европейскими и отечественными производителями. Компания «Марик» поможет подобрать для вашего производства самый выигрышный вариант из более чем 20 серий и 100 моделей упаковочного и другого пищевого оборудования различной модификации.

Среди преимуществ этой китайской марки не только цена и качество, но и отзывчивый сервис. Это гарантирует исполнение заказа и доставку аппаратов для оптимизации рабочих процессов на вашем производстве или специализированных производственных линий под ключ в короткие сроки.

ДЕЗИНФЕКЦИЯ

Требование современного рынка, мгновенно ставшее обязательным пропуском на экспорт в условиях пандемии COVID-19, – обеззараживание внутренней и внешней упаковки поставляемой продукции. Конечно, рано или поздно ситуация улучшится, локдаун будет снят, но общее отношение к безопасности у людей поменялось. Это должны учитывать прежде всего пищевые производства.

Соответствовать новым условиям товаропроизводителям помогают российские инженеры, которые разработали мобильные модули для дезинфекции поверхности продукции. Это оборудование достаточно компактно, чтобы использоваться не только на берегу, но и в море, и просто в использовании, а поэтому абсолютно универсально.

Технология обработки проста: упакованная продукция пропуска-



Поршневой дозатор серии PPF (Hualian Machinery)

ется через облако дезинфицирующего раствора, которое мгновенно обволакивает всю поверхность целиком.

Обеззараживатели и модули дезинфекции сегодня запустили в серийное производство «Технологическое оборудование» и ДРТЦ, официальным дистрибьютором которых выступает компания «Марик».

ГЕНЕРАТОРЫ, КОНТЕЙНЕРЫ, РЕШЕТКИ

Под маркой Marique сегодня можно получить и лучшее предложение по соотношению «цена – качество» в сегменте промышленных дизель-генераторов. Это достигается за счет контроля качества производства на предприятиях Китая. Такие дизель-генераторы гарантированно подойдут для долгой и бесперебойной эксплуатации в самых разных климатических условиях.

«Мы предлагаем отечественным покупателям только то оборудование, которое отвечает всем требованиям российского рынка и прошло строгий контроль наших опытных инженеров. Именно поэтому мы смело поставляем дизель-генераторы под собствен-

ным логотипом и гарантируем их надежность и качество», – отмечает генеральный директор ООО «Марик».

Также компания предлагает рыбопромышленным и перерабатывающим предприятиям изотермические контейнеры различного объема (от 660 до 1000 литров), моделей (M, S, F) и цветов. Они выполнены из качественного ударопрочного пищевого пластика по современной технологии пенонаполнения (двойные стенки). Высокая прочность позволяет штабелировать до 5 контейнеров. Есть возможность использования вилочного погрузчика при транспортировке и складировании со всех четырех сторон.

Другим популярным и незаметным «расходником» для производств стали решетки из усиленного фиброгласового пластика (FRP). Этот легкий материал устойчив к коррозии, обладает высокой прочностью, огнеупорностью и не проводит электричество. По расчетам специалистов, срок службы настилов из FRP-волокна составляет от 20 до 50 лет.

Компания «Марик» предлагает клиентам FRP-решетки и сэндтраки любой формы. Такие изделия можно использовать в качестве настилов для пола, стеллажей и полок, лестниц и возвышений, трапов для транспорта и т.д. Материал легко поддается резке, позволяет рационально организовать внутреннее пространство помещений, незаменим в устройстве мостков и закрытии стоков.

Менеджеры компании «Марик» всегда на связи и готовы предложить лучшее решение для вашего производства. □



ООО «Марик»
690022, Владивосток, пр-т 100 лет
Владивостоку, 159е, стр. 4
+7 (423) 202-50-38
komarovao@dvtexno.ru
dvttechnotrade.com



Photo: Kent Bandholm

Траулер Vilhelm Torsteinsson

Андрей ДЕМЕНТЬЕВ

Андрей ФЁДОРОВ: КРУПНЕЙШАЯ ИСЛАНДСКАЯ РЫБОЛОВНАЯ КОМПАНИЯ ВЫБРАЛА ДЛЯ ПРОМЫСЛА РОССИЙСКИЕ ТРАЛЫ «АТЛАНТИКА»

В этом году рыболовная компания Samherji hf., лидер в Исландии по вылову и финансовым показателям в рыболовном сезоне 2019–2020 гг., выводит на промысел два новых траулера – Vilhelm Torsteinsson и Borkur. Для современных наливников приобретены модернизированные тралы «Атлантика-2600» от российской компании Fishing Service. Исландские рыбаки рассчитывают, что «Атлантика» позволит реализовать все возможности траулеров новой конструкции и обеспечит максимально эффективный промысел.

Наливные траулеры Vilhelm Torsteinsson и Borkur построены на верфи Karstensens в Польше. Их длина 88 метров, вместимость RSW-танков – более 3 тысяч тонн рыбы. Двигатели мощностью в 9,3 тыс. л. с. позволяют вести одиночный промысел с тралами любой конфигурации и размера.

«Это самые современные на сегодня рыболовные траулеры. При разработке проектов новых наливных у конструкторов стояла задача выйти на принципиально иной технологический уровень. Новая компоновка палубного оснащения, расположение RSW-танков и нестандартные обводы корпуса потребовали внести коррективы и в технологию добычи рыбы. Судовладельцы выбирали наиболее современные решения: от капитанского мостика и машинного отделения до палубного оснащения и жилых помещений. Конечно, и орудия лова для такого проекта должны обеспечивать максимальную эффективность промысла. Так что и требования к поставщикам были повышенными: трал должен гарантированно обеспечить вылов до 2000 тонн в сутки при минимальном расходе легкого топлива, максимальную надежность и оптимальное использование промыслового времени», – рассказал Fishnews директор Fishing Service Андрей ФЁДОРОВ.

КОНКУРЕНЦИЯ НА ПИКЕ ТЕХНОЛОГИЙ

Для траулеров нового класса требовались в том числе сверхбольшие тралы для одиночного промысла. В мире всего несколько компаний разрабатывают подобные орудия лова (с раскрытием по горизонту больше 200 метров). Будущие судовладельцы провели конкурс среди лидирующих поставщиков.

линейку тралов “Атлантика” сверхбольших размеров, с периметром от 2200 до 2800 метров. За без малого 10 лет использования все модели неоднократно показали свою эффективность на промысле сельди, путассу, минтая в Северной Атлантике и в Тихом океане. И сегодня мы остаемся “законодателем мод” в этом классе промыслового вооружения. Поэтому выбор “Атлантики” исландскими рыбаками не стал для

Наша компания первой в Европе начала разрабатывать и выпускать линейку тралов «Атлантика» сверхбольших размеров, с периметром от 2200 до 2800 метров. За без малого 10 лет использования все модели неоднократно показали свою эффективность на промысле сельди, путассу, минтая в Северной Атлантике и в Тихом океане. И сегодня мы остаемся «законодателем мод» в этом классе промыслового вооружения.

«Тралы таких размеров в мире производят четыре компании. Это российская Fishing Service, исландская Hamriðjan, фарерская Vónin и норвежская Egersund Trål. При этом под поставленные промысловые задачи подходит меньше десятка моделей, представленных на рынке.

Наша компания первой в Европе начала разрабатывать и выпускать

нас полной неожиданностью», – подчеркнул глава Fishing Service.

Андрей Фёдоров обратил внимание, что раньше тралы таких размеров использовались в Северной Атлантике главным образом на близнецовом промысле. На сегодня близнецовый лов применяют преимущественно для работы у поверхности, когда важно не распугать рыбу



Траулер Borkur

кильватерной струей. При промысле на глубине выгоднее использовать тралы с периметром больше 2200 метров в одиночном тралении. Данное решение позволяет рационально использовать промысловое время, сократить общий расход топлива и тем самым повысить экономическую эффективность промысла. Именно для одиночного траления «Атлантику-2600» приобрели на Vilhelm Torsteinsson и Borkur.

Исландские рыбаки взяли на вооружение не стандартную, давно обкатанную, а модернизированную модель трала. В поставленных моделях реализованы новейшие технологические решения. Среди них – принципиально новая конструкция сетной части, которая серьезно снижает возникновение объедайки. Кроме того, у этой сетной части сниженное общее сопротивление, что позволяет уменьшить нагрузку на ваер на 10–20% по сравнению с аналогичными по размерам орудиями лова других компаний. Все это даст дополнительный экономический эффект на промысле. Тем более что новые суда работают на легком топливе.

«Мы уверены, что “Атлантика-2600” оправдывает ожидания исландских рыбаков», – подчеркнул Андрей Фёдоров.

ДЛЯ НОВЫХ ЗАДАЧ – ПРОВЕРЕННЫЕ РЕШЕНИЯ

«Предлагая наши новые модели промыслового вооружения, мы не опираемся на не подтвержденные экспериментами и практикой идеи. Все доработки уже протестированы на компьютерных моделях, в гидрлотке, на промысле в разных условиях и конфигурациях. Мы поставляем на судно готовый продукт, превосходящий на голову своими качествами всех конкурентов. Только в таком случае профессионалы готовы брать на пробу новую продукцию. Поэтому исландцы, признанные специалисты в пелагическом промысле, доверились нам: они знают, что “Атлантика” даст возможность зарабатывать максимальные деньги благодаря сочетанию качества и эффективности промысла», – подчеркнул Андрей Фёдоров.

По данным компании Fishing Service, сегодня тралы «Атлантика» занимают более 40% рынка разноглубинных тралов Исландии.

«Из первой десятки наиболее эффективных на промысле скумбрии исландских траулеров шесть вооружены



В 2015 году первый супертрал «Атлантика-2200» был поставлен на гренландское судно Polar Amaroq. С «Атлантикой» гренландские рыбаки побили свой собственный рекорд по вылову. Вот что капитан Polar Amaroq Гейр ЗОЕГА (Geir Zoega) рассказал о результатах промысла:

«Этот трал просто заглатывает рыбу. Ребята на палубе придумали для него такие названия, что не все из них можно печатать. Раньше, в 2013 году, мы участвовали в парном тралении с использованием “Атлантики-1920m”. Нам очень понравился его внешний вид, и тогда мы решили, что нам придется купить один для себя. При первом же тралении с ним мы выловили 695 тонн скумбрии».

Трал «Атлантика-2200» также хорошо зарекомендовал себя на промысле сельди, отметил он. Гейр Зоэга добавил, что этот трал легко и комфортно достигает раскрытия больше 220 метров плюс он легкий для буксировки и легко маневрирует, несмотря на свой 12-тонный вес и впечатляющие размеры.

нашими тралами, среди них Huginn, Heimaey, Hoffell и другие. Чтобы удерживаться на столь конкурентном рынке с таким результатом, мы ни на день не останавливаем своего движения в области исследований и разработок. В то время как наши конкуренты были вынуждены значительно сократить или вовсе свернуть исследовательские программы, поскольку не имели доступа к исследовательским базам в условиях закрытых границ, мы, благодаря наличию у нас в распоряжении собственного гидрлотка в Калининграде, наоборот активизировали наши исследования. Сейчас готовятся к запуску новые технологические решения по конструкции сетных частей тралов и канатных частей с параллелограммной ячеей», – отметил директор Fishing Service.

В прошлом году компания перезапустила калининградский гидроло-

ток после двухлетнего ремонта. Гидролоток, построенный в 1978 году, медленно приходил в негодность из-за постоянных простоев и отсутствия финансирования и уже не подходил для испытаний моделей орудий лова. Fishing Service взяла гидролоток в долгосрочную аренду, модернизировала всё оснащение, перевела сбор данных объективного контроля в цифру. С сентября прошлого года там проходят регулярные испытания, что было невозможно в России даже до пандемии. □

ООО «Фишеринг Сервис»

236039, г. Калининград,

ул. Багратиона, 119-1

Тел.: + 7 (4012) 63-10-40

E-mail: office@fishing.com

www.fishing.com



GEA REFRIGERATION TECHNOLOGIES: ХОЛОД В МОРЕ ПОД КОНТРОЛЕМ

Активно обновляясь, рыбацкий флот поднял в России на новый уровень потребность в современных и проверенных судовых технологиях. Среди тех, кого хорошо знают и кому доверяют на отечественном промысловом флоте, – концерн GEA, известный морякам и рыбакам как KÜHLAUTOMAT. Лучше слов об этом говорят успешные проекты последних лет по модернизации действующего флота и строительству современных судов на иностранных и российских верфях: как и 70 лет назад, компрессоры и холодильные системы GEA на борту – это залог уверенной работы в море.

ХОЛОДИЛЬНЫЕ СИСТЕМЫ GEA – МОРСКОЕ НАПРАВЛЕНИЕ

Подразделение GEA Refrigeration Technologies Marine – мировой эксперт в области промышленного холода для рыболовецких и рефрижераторных судов, круизных лайнеров и судов для перевозки скота. В основе систем охлаждения GEA – компрессоры, которые выпускают заводы концерна в Хертоген-Боше (Нидерланды) и Берлине (Германия).

Все проекты холодильных систем GEA на рыболовецких судах выполняют опытные морские инженерно-технические группы подразделения GEA Refrigeration Technologies. Проектирование, поставку и запуск холодильных систем курируют непосредственно команды специалистов концерна.

С 1996 года модернизировано уже свыше 60 траулеров для заказчиков в Мурманске, Калининграде, Архангельске, Санкт-Петербурге, Владивостоке, Находке, Преображении и Петропавловске-Камчатском.

Все активнее на рыболовецком флоте внедряются эффективные каскадные холодильные системы GEA с использованием только природных хладагентов – аммиака и углекислого газа. Применение CO₂/NH₃ в каскаде позволяет добиваться большей суточной производительности по заморозке продукции, чем в аммиачных или фреоновых холодильных установках.

Помимо проектов установок охлаждения под ключ и специально сконструированных систем, GEA поставляет компрессоры и компрессорные установки, системы управления и прочие компоненты охлаждения для применения в морских условиях.

Все оборудование концерна одобрено Российским морским регистром судоходства (РМРС).

КÜHLAUTOMAT – СТРАНИЦЫ ИСТОРИИ

В 1948 году по приказу Советской военной администрации в Германии началось строительство верфи в городе Штральзунде на Балтийском море. Основная задача нового производства – создание современного рыболовного флота, которому предстояло стать для СССР надежным инстру-

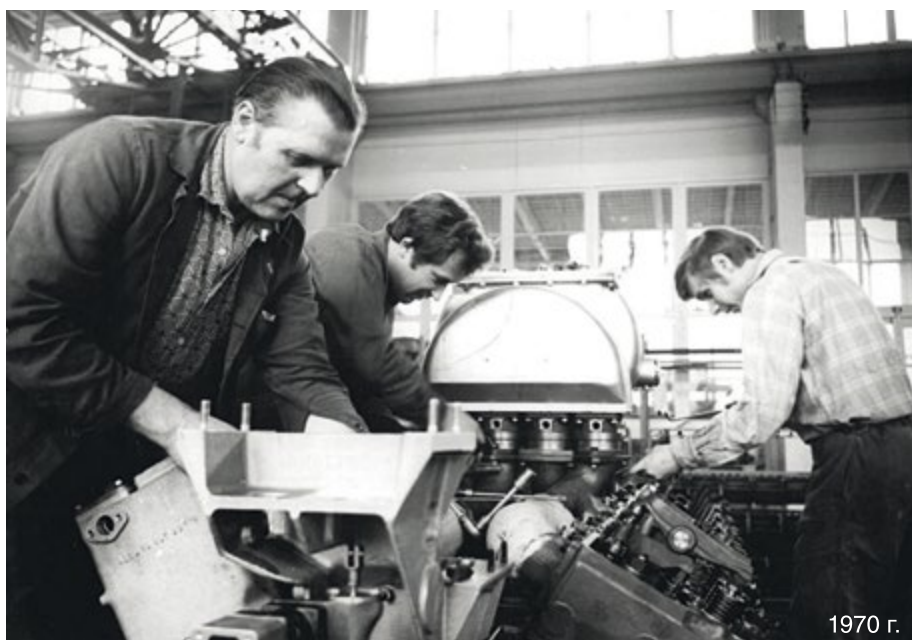
ENGINEERING FOR A BETTER WORLD

Концерн GEA, являясь одним из крупнейших поставщиков оборудования и системных решений, вносит значительный вклад в устойчивое развитие машиностроительной промышленности, в том числе пищевого производства и фармацевтики. По всему миру целые заводы и отдельные компоненты производств от GEA способствуют снижению выбросов углекислого газа и использования пластмассы в промышленности, позволяя сокращать пищевые отходы.

GEA – это прежде всего специалисты: более 18 000 человек в разных странах на всех континентах, объединенных идеей о том, что технологии способны сделать мир лучше.

В 2019 году оборот компании достиг 4,9 млрд евро.

Концерн GEA состоит из пяти подразделений, основанных на сопоставимых технологиях и занимающих ведущие позиции на рынке. Основные направления деятельности – проектирование и производство, управление проектами, сервис и обеспечение запчастями, обследование и аудит.



1970 г.

Федеральные архивы ФРГ хранят историю VEB Kühlautomat Berlin

ментом в решении вопросов продовольственной безопасности и геополитики.

Еще через два года в юго-восточной части Берлина появляется государственное предприятие VEB Kühlautomat (КАБ) по ремонту небольших холодильных систем. Однако новому флоту требуется больше холода – более мощные системы для заморозки и хранения на борту растущих объемов улова и рыбопродукции. С 1957 года основной задачей КАБ становится разработка и производство мощных винтовых компрессоров, а затем и проектирование полных холодильных систем для рыболовецких судов.

Первые винтовые компрессоры для промыслового флота, а позже и



1955 г.



Краболов-процессор «Зенит» (судоверфь «Терсан»)

Николай НАЗАРЕНКО, заместитель директора СР «СЗРК» по модернизации и развитию флота:

– Представители компании GEA неоднократно посещали офис нашей компании, очень подробно рассказывали о возможностях концерна. Нам понравился подход коллег, также мы получили достаточно много положительных отзывов о работе GEA по всему миру. Специалисты компании провели тщательную проработку нашего проекта, вникая во все нюансы.

Мы удовлетворены работой рефоборудования на нашем краболовном судне-процессоре «Зенит». При необходимости коллеги из компании GEA оказывают всестороннюю поддержку судовым специалистам.

Поэтому оборудование наших коллег из Нидерландов будет установлено на пяти новых судах, которые строятся в Нижнем Новгороде на верфи «Красное Сормово».

грузовых судов, были произведены немецкими специалистами в 1968 году. С этого момента и до 1990 года было оборудовано в общей сложности 1090 судов с холодильными системами Kühlautomat Berlin – это 8000 компрессоров. Большая их часть поставлена в Советский Союз.

В 1992 году Kühlautomat выкупила голландская компания Grasso, которая, в свою очередь, была приобретена GEA Group. В настоящее время на предприятии в Берлине работает 260 человек, ежегодно производится 1500 винтовых компрессоров и 500 винтовых компрессорных агрегатов.

ПРОЕКТЫ МОДЕРНИЗАЦИИ

Судовыми холодильными установками Kühlautomat Berlin оснащались такие известные серии рыболовных судов, как «Суператлантик» (типа «Прометей»), «Атлантик-488» («Моонзунд») и БАТМ-1288 («Пулковский меридиан»). Из двух последних серий в наши дни еще работают около 40 траулеров, на некоторых судах с целью увеличения суточной производительности по заморозке специалисты подразделения GEA Refrigeration Technologies заменили существующие винтовые компрессоры или компрессорные агрегаты на более производительные.

Настоящим прорывом стала модернизация холодильной системы на супертраулере Мурманского трапового флота «Василий Лозовский»

в 1999 году. Холодопроизводительность была увеличена с 60 тонн в сутки до 150 тонн. Такого результата удалось достичь благодаря замене старых компрессоров КАБ более мощными винтовыми компрессорами GEA и установке 10 плиточных морозильников с вертикальной загрузкой в дополнение к двум единицам конвейерных фризеров типа LBH (производства КАБ).

После успешного проекта компания GEA переоборудовала еще свыше 60 судов, по большей части российских рыболовных компаний, модернизированными холодильными установками немецкого производства.

НОВЫЙ ФЛОТ

Богатая история в области создания морских систем охлаждения и заморозки со времен Kühlautomat Berlin и успешный опыт современных проектов модернизации судов позволили концерну GEA присоединиться к программе строительства нового рыболовного флота в России.

В своих рефсистемах GEA Refrigeration Technologies устанавливает высокоэффективные винтовые компрессоры собственного производства. Это оборудование отличают компактный дизайн, пониженная вибрация и простота техобслуживания. Установки оснащены подшипниками с низким коэффициентом трения и могут допол-

няться частотными инверторами для большей производительности и оптимизированной эксплуатации в диапазонах частичной загрузки.

GEA Refrigeration Technologies также предлагает комплексные решения для управления компонентами новых и существующих холодильных систем, таких как системы (RSW) для предварительного охлаждения рыбы, грузовые трюмы, плиточные морозильные аппараты.

Холодильная система краболова-процессора «Зенит»

В 2018 году концерн GEA поставил холодильную систему на краболов-процессор, строившийся на турецкой верфи «Терсан» для ЗАО «Арктиксервис» (входит в состав Северо-Западного рыбопромышленного консорциума). Передовое даже по мировым меркам судно в 2020 году прибыло в Мурманск и приступило к промыслу на Северном бассейне.

62-метровый траулер-процессор «Зенит» обладает холодильной системой, рассчитанной на заморозку до 40 тонн крабов в сутки с сохранением высочайшего качества продукции. В качестве хладагента использован аммиак, благодаря чему система не только энергоэффективна, но и экологически безопасна.

Весь производственный процесс на борту судна – от переработки крабов до упаковки и хране-

ния готовой продукции – осуществляется в трех температурных уровнях.

После термической обработки крабы отправляются на предварительное охлаждение. Для этого процесса используется охладитель RSW с титановыми трубами: он понижает до 0°C температуру морской воды, циркулирующую в бункерах для предварительного охлаждения. Это так называемый начальный температурный уровень.

Затем крабы погружаются в емкости с рассолом для заморозки при температуре около –18°C. Эта жидкость производится другим теплообменником с титановыми трубами, работающим на среднем температурном уровне. На выходе замороженные крабы имеют температуру примерно –15°C.

Далее как можно быстрее температуру продукции необходимо понизить минимум до –20°C. Поскольку обычные трюмы с этим не справляются, специалисты GEA спроектировали более эффективную систему для достижения низкого температурного уровня в максимально короткий срок. Принудительная циркуляция очень холодного воздуха (температура обеспечивается двумя мощными охладителями) позволяет равномерно распределить его по всей площади трюма.

Все описанные процессы осуществляются центральной холодильной системой. В ее основе – три винтовых компрессора GEA,

каждый из которых способен работать в различных режимах (предварительное охлаждение, заморозка в рассоле и охлаждение трюма) для

логичных траулеров, построенных уже в России. На все суда концерн GEA поставит аналогичные холодильные системы.

Богатая история в области создания морских систем охлаждения и заморозки со времен Kühlautomat Berlin и успешный опыт современных проектов модернизации судов позволили концерну GEA присоединиться к программе строительства нового рыболовного флота в России.

большей гибкости и надежности технологического процесса. В компании GEA подчеркивают, что холодильная система проста в эксплуатации и обслуживании. При этом она полностью автоматизирована: управление и мониторинг можно осуществлять из разных точек на борту судна, а при необходимости – и дистанционно через спутниковую связь. Ежедневные отчеты автоматически генерируются и направляются на электронную почту получателя.

Проект холодильной системы краболова-траулера «Зенит» – это результат совместных усилий компании-судовладельца, проектировщика и концерна GEA. Судно успешно работает в Баренцевом море, и в ближайшие годы флот СЗРК должны пополнить еще 5 ана-

Холодильная система траулера «Георгий Мещеряков»

В начале 2018 года по приглашению компании «Океанрыбфлот» специалисты GEA отправились в Петропавловск-Камчатский, чтобы обсудить решения по холодильной системе для нового 105-метрового пелагического траулера, строящегося в Турции. В декабре того же года GEA и судоверфь «Терсан» подписали контракт на поставку.

С самого начала, по решению собственника и проектанта – норвежской компании Skipsteknisk, – предпочтение было отдано каскадной холодильной системе CO₂/NH₃. В пользу такого выбора говорил высокий показатель производительности установки – 450 тонн в сутки: «Океанрыбфлот» поставил задачу

Сергей КИСЛОВ, начальник отдела судостроения ПАО «Океанрыбфлот»:

– «Океанрыбфлот» выбрал GEA, потому что мы знаем ее как компанию с хорошей репутацией во всем мире. А значит, это по-настоящему надежная компания.



Траулер «Георгий Мещеряков» (судоверфь «Терсан»)



Транскритическая холодильная установка CO₂ GEA для круизных судов, 470 кВт

заморозки такого объема сельди б/г за 22 часа в автоматических и ручных горизонтальных плиточных морозильных аппаратах.

Холодильная система состоит из двух частей в каскадной конфигурации: секции CO₂ и секции NH₃. Последняя, в свою очередь, также делится на две независимые системы, каждая из которых включает по одному одноступенчатому компрессору, конденсатору с охлаждением морской водой, экономайзеру и каскадному конденсатору, общим с системами CO₂.

Секция CO₂ – это один холодильный контур, состоящий из трех компрессоров, двух каскадных конденсаторов, одного отделителя жидкости и четырех насосов для циркуляции жидкого хладагента.

Установка RSW (охлаждения морской воды) состоит из двух емкостей по 80 м³ каждая и одной емкости объемом 110 м³. Благодаря аммиачной системе в процессе рециркуляции морская вода охлаждается до 0...–1°C в течение 4 часов. Охладитель RSW выполнен как затопленный испаритель, в котором вода течет по трубам, что упрощает очистку сосудов.

Установка RSWP (охлаждения морской воды для производственного цеха) состоит из нескольких приемных и промежуточных баков на рыбном заводе. Как и в случае с установкой RSW, аммиак здесь ис-

пользуется для охлаждения воды. К примеру, 20 тонн воды с температурой +18°C должны охлаждаться до +1°C в непрерывном режиме.

Температурный режим в грузовых трюмах нового траулера (–28°C) обеспечивается посредством батарей охлаждения, монтируемых в подволоке. Исключение составляет трюм для рыбной муки: равномерное распределение воздуха, поступающего из охладителей, здесь поддерживается воздухоохладителями.

В объем поставки GEA также были включены шесть ручных горизонтальных плиточных аппаратов датского производителя DSI.

Оттайка плиточников, воздухоохладителей и охлаждающих батарей в грузовых трюмах осуществляется за счет горячего пара, поступающего с компрессоров CO₂.

Управление холодильной системой, за исключением автоматических горизонтальных плиточников, полностью автоматизировано и осуществляется с нескольких персональных компьютеров, оснащенных специальным программным обеспечением. Система управления GEA также предусматривает дистанционный доступ: в случае проблем с холодильными установками поддержку экипажу можно оказать из любой точки мира.

Планируется, что в 2021 году траулер «Георгий Мещеряков» будет передан «Океанрыбфлоту» и при-

КОМПОНЕНТЫ SFT И РЕШЕНИЯ

Помимо компрессоров и холодильных систем, у GEA есть и другие решения для судостроительного рынка. Подразделение GEA Separation предлагает сепараторы для очистки дизельного топлива, тяжелого топлива, смазочного масла и льяльных вод, а также блоки подготовки топлива и опреснительные установки испарительного типа.

За последние 10 лет для российских судостроительных заводов и судовладельцев было поставлено более 1000 единиц оборудования. Крупнейшие заказчики – заводы «Красное Сормово» и «Окская судостроительная компания», рыбодобывающие компании «Мурманский траловый флот» и FOR Group.

будет на Камчатку. Как отмечают в компании GEA, работа над этим проектом ведется в атмосфере позитивного и взаимовыгодного партнерства между всеми участниками. Но со сдачей нового судна сотрудничество не завершится: в 2020 году GEA подписала контракт на поставку и ввод в эксплуатацию холодильной установки для второго судна «Океанрыбфлота», которое также будет построено в Турции.

СЕРВИСНЫЙ ЦЕНТР ВО ВЛАДИВОСТОКЕ

Несмотря на преимущества современных технологий удаленного мониторинга и обслуживания, компания GEA намерена и дальше поддерживать своих клиентов непосредственно в Дальневосточном регионе. Для этого в третьем квартале 2021 года будет открыт сервисный центр GEA во Владивостоке.

На первом этапе техническое обслуживание холодильных систем в Приморском крае, на Камчатке и Сахалине будет осуществлять один инженер. В дальнейшем количество специалистов будет увеличено.

В концерне отмечают, что сервисный центр, с ремонтной площадкой и складом ЗИП, станет полезным дополнением к существующему филиалу GEA во Владивостоке, которым многие годы руководит Роман ЖУРАВЛЕВ. □

Андрей ДЕМЕНТЬЕВ

Вячеслав БЫЧКОВ: МЫ ТРАТИМСЯ НА MSC-СЕРТИФИКАЦИЮ В РАСЧЕТЕ НА ПРИБЫЛЬ

Бережное и рациональное отношение к рыбным запасам отлично сочетается с экономической эффективностью рыбодобывающих компаний. Это норма для ответственных предприятий, считает представитель Межрегиональной ассоциации «Ярусный промысел» (АЯП) Вячеслав БЫЧКОВ.

В ближайшее время объединение приступит к процедуре географического расширения уже имеющегося MSC-сертификата на промысел трески и белокорого палтуса в Беринговом море. АЯП также обратилась в Росрыболовство с предложением снизить ОДУ палтусов, промыслом которых занимаются предприятия – члены ассоциации. О причинах этих решений Вячеслав Бычков рассказал корреспонденту Fishnews.

ОТ БЕРИНГОВА – К ОХОТСКОМУ

– Вячеслав Борисович, ваша ассоциация начинает процедуру расширения сертификации Морского попечительского совета (MSC) промысла трески. О каких промысловых районах речь и почему именно сейчас?

– АЯП является держателем сертификата MSC промысла белокорого палтуса и тихоокеанской трески в западной части Берингова моря (это Западно-Берингоморская, Восточно-Камчатская и Чукотская промысловые зоны). Сейчас предприятия – члены ассоциации решили расширить сертификат относительно трески на Северо-Курильскую и Южно-Курильскую зоны, Западно-Камчатскую и Камчатско-Курильскую подзоны. То есть от Берингова моря мы движемся в сторону Охотского. Первоначально мы хотели расши-



Вячеслав БЫЧКОВ

рить сертификат относительно обоих промысловых объектов, но в процессе обсуждения решили временно воздержаться от включения палтуса.

– По какой причине?

– Из-за недостатка научной информации по этому объекту. Мы решили не подменять науку собой и пока остановиться на тихоокеанской треске, что в принципе не запрещает нам в дальнейшем продолжить расширение действующего сертификата и на промысел палтуса в указанных районах. Это возможно. Мы посчитали излишним на этом этапе погру-

зить себя в нескончаемый процесс поиска научных данных, заключения договоров с исследовательскими учреждениями и прочее. По треске расширить сертификат нам гораздо проще – ее промысел более изучен и научных данных достаточно.

– Почему именно сейчас решили расширяться?

– Практически сразу же после завершения сертификации ярусного донного промысла трески и белокорого палтуса в западной части Берингова моря (октябрь 2019 года) от членов ассоциации стали поступать



Еще одна проблема заключается в том, что черный палтус – это основной объект хищничества косаток при донном ярусном промысле. Фактически косатки в последние год-два не давали предприятиям нормально работать, выедавая уловы. Рыбак обязан освоить свою квоту, но проблема нахлебничества косаток объективно приводит к колоссальному превышению ОДУ, что пагубно отражается на состоянии запаса.

предложения о необходимости его расширения за счет новых промысловых районов. В 2020 году мы решали организационные вопросы в этой части, после чего вышли на их практическую реализацию. Во второй половине 2020 года мы приступили к подготовке и проведению предварительного аудита ярусного промысла трески в новых промысловых районах, который осуществлял аккредитованный сертифицирующий орган. В конце прошлого года мы закончили предварительный аудит и получили развернутый отчет.

В результате мы увидели определенный дефицит научных знаний по конкретным вопросам, в первую очередь это касается прилова основных и вспомогательных видов водных биоресурсов при ведении

ярусного донного промысла трески. Я бы сказал, что процентов на 95 у нас картина позитивная, но остались проблемные вопросы, и сейчас мы занимаемся сбором недостающих научных данных. Я надеюсь, что уже в марте мы эту работу закончим и выйдем на проведение полного аудита. Расширение проводится по тем же стандартам, что и при получении нового сертификата: процедура полного аудита, после ее окончания – отчет, оценки, обсуждение международным отраслевым сообществом, сбор замечаний и предложений. Ну и далее – финал: признание того, что расширение сертификата состоялось.

– То есть можно с уверенностью говорить, что предприятия – члены ассоциации довольны экспериментом с получением начального

MSC-сертификата и намерены дальше работать в этом направлении?

– Конечно. Если бы опыт был неудачным и не удовлетворил членов ассоциации, мы бы очевидно не занимались этим вопросом. Ведь это достаточно затратные мероприятия. Члены объединения осознанно вкладывают деньги в этот проект в расчете на то, что затраты окупятся и принесут прибыль. Мы же не лукавим, а говорим о том, что продукция ярусного промысла более ценится у западных потребителей, если имеет лейбл MSC.

Кстати, ассоциация остается открытой для приема новых членов при условии, что они придерживаются принципов ответственного рыболовства.

ПАЛТУСУ НУЖЕН ОТДЫХ

– АЯП выступила за снижение общего допустимого улова палтуса в Беринговом и Охотском морях. Чем такое решение вызвано?

– Впервые по этому поводу мы обратились в Росрыболовство в начале 2020 года, когда подвели итоги промысла за предшествующий год. Результаты промысла нас не удовлетворили по показателю освоения квот в силу целого ряда причин.

Во-первых, это внесение в правила рыболовства нормы вылова черного и белокорого палтусов от суммарной величины объема этих рыб, указанной в разрешении на добычу. В результате чего недобросовестным пользователям, как в известном анекдоте, вдруг начала «улыбаться удача» на белокорого палтуса – как на более дорогостоящий ресурс.

Еще одна проблема заключается в том, что черный палтус – это основной объект хищничества косаток при донном ярусном промысле. Фактически косатки в последние год-два не давали предприятиям нормально работать, выедавая уловы. Рыбак обязан освоить свою квоту, но проблема нахлебничества косаток объективно приводит к колоссальному превышению ОДУ, что пагубно отражается на состоянии запаса.

К нахлебничеству добавилось объективное биологическое снижение запаса. На фоне всего законода-

тельством о рыболовстве и сохранении водных биоресурсов с 2020 года установлен порог необходимого освоения ОДУ до 70%. Простая арифметика показала, что ряд предприятий в силу объективных причин явно не дотягивает до этого порога из-за того, что подсчет ведется по обобщенному промысловому объекту «палтусы», где статистику портит именно черный палтус. А освоение в течение двух лет подряд квоты менее чем на 70% чревато тем, что Росрыболовство лишит предприятие права промысла этого объекта.

Соответственно, 2020 год стал для нас весьма показательным в этой части. Мы много об этом говорили, писали, выступали, в том числе и на площадке Fishnews. Надо сказать, что определенную роль это сыграло. В результате некоторые шаги отраслевым регулятором были предприняты и на 2021 год ОДУ оказался несколько сниженным. Но мы говорили в прошлом году о том, что необходимо снижение минимум на 50%. Это согласованная позиция членов ассоциации. Мы утверждаем, что снижение ОДУ, во-первых, благоприятно отразится на состоянии запаса. Во-вторых, чем меньше мы будем находиться на промысле, тем меньше будут нахлебничать косатки. Ну и наконец, это позволит предприятиям освоить ОДУ на 70% и более.

В январе этого года мы вновь направили в Росрыболовство очередное обращение, в котором свою позицию о необходимости снижения ОДУ палтусов подкрепили научными данными и статистикой по каждому промысловому району.

Например, в Западно-Беринго-воморской зоне по результатам проведенных в 2017-2019 годах исследований отмечено резкое снижение запасов черного палтуса, которые уже вышли на уровень ниже среднелетнего. Освоение его ОДУ, на фоне отчетливой тенденции снижения, достигло в 2019 году своего минимального значения – чуть менее 40%. По состоянию на декабрь 2020 года освоение ОДУ черного палтуса не превышало 39%. И примерно такая картина идет по всем районам. То есть такое освоение не из-за нашей плохой работы, а из-за снижения запаса.

Мы еще раз заявляем о том, что оптимальная величина ОДУ палтусов в Беринговом и Охотском морях на 2021 год не должна превышать 50% от размера ОДУ палтусов на 2020 год.

«НАУЧНЫЙ СБОР» НАСТОРАЖИВАЕТ

– Как вы оцениваете предложение Росрыболовства ввести «научный сбор» в рыбной отрасли?

– Не хватает точной информации об этой идее.

Мы знаем о наличии поручения (Росрыболовству совместно с заинтересованными федеральными органами исполнительной власти) по итогам заседания от 04 февраля 2021 года Комиссии Правительства Российской Федерации по вопросам развития рыбохозяйственного комплекса о необходимости подготовки с участием отраслевых союзов (ассоциаций) предложений по организации взаимодействия

как основную задачу отраслевой науки, то финансированием в этой части должно заниматься государство в лице Росрыболовства. В этом случае предложение о «научном сборе» с рыбаков, я считаю, не выдерживает никакой критики. Если государство намерено отказаться от своей функции и осуществлять финансирование на рыночных условиях, то я сомневаюсь, что найдется достаточное количество научных учреждений, готовых заниматься этой работой.

Рыбак и так финансирует значительную часть работы научных учреждений – это и маркировка орудий лова, и коэффициент выхода готовой продукции, и прочее. За всё, с чем обращается рыбак в отраслевые научные учреждения, он и так платит деньги. Это внебюджетное финансирование, которое помогает науке достойно выглядеть. Но если еще и финансирование основной задачи возложить на рыбаков, то

Рыбак и так финансирует значительную часть работы научных учреждений – это и маркировка орудий лова, и коэффициент выхода готовой продукции, и прочее. За всё, с чем обращается рыбак в отраслевые научные учреждения, он и так платит деньги. Это внебюджетное финансирование, которое помогает науке достойно выглядеть.

научных организаций, находящихся в ведении Росрыболовства, с рыбаководствующими предприятиями, а также с научными и образовательными организациями, ведущими фундаментальные научные исследования, в целях повышения эффективности промышленного и прибрежного рыболовства.

Возможно, что инициатива о введении «научного сбора» обусловлена именно указанным поручением.

Но здесь сразу же возникает множество вопросов. Кто и куда эти деньги направит? Кто и каким образом будет администрировать этот процесс? Какой законодательный статус будет у этого «научного сбора»?

Если предполагается направить эти средства на ресурсные исследова-

это ненормально, в том числе и из-за коррупционных рисков.

Пока у нас нет достаточной информации об идее «научного сбора», и мы вынуждены строить предположения. Нужно услышать всё из первых уст...

– Пока это похоже на пробный шар, запущенный, чтобы прощупать общественное мнение рыбаков...

– Возможно. Но это вопрос, который затрагивает всех без исключения рыбаков, и он, по меньшей мере, должен публично обсуждаться. А для этого нужны более точные сведения. Потому что вопросов очень много. В первом приближении я свою точку зрения высказал: отношусь к этой идее очень настроенно и с опаской. **FN**

Алексей СЕРЕДА

Любовь СТРИМЖА: ПОДХОД К РЫБАЛКЕ ИЗМЕНИЛИ ТЕХНОЛОГИИ ЧТО ЛОВЯТ В «ТЕЛЕГРАМЕ» РЫБАКИ-ЛЮБИТЕЛИ

Социальные сети стали неотъемлемой частью жизни многих россиян. Каждый, имеющий хобби, может найти в глобальной сети единомышленников для общения и обмена полезной информацией. Не стало исключением и любительское рыболовство, столь популярное в нашей стране. С администратором телеграм-группы «Рыбаки Сахалина» Любовью СТРИМЖА Fishnews побеседовал о том, как соцсети и мессенджеры помогают рыболовам. А также о знаменитых соревнованиях «Сахалинский лёд», безопасности, насущных рыбацких проблемах.

НОВЫЙ УРОВЕНЬ ОБЩЕНИЯ

– Любовь, расскажите про группу «Рыбаки Сахалина». Как давно она создана, сколько сейчас подписчиков, что туда выкладываете?

– «Рыбаки Сахалина» появились в «Телеграме» более пяти лет назад, там уже свыше 1800 подписчиков. Кто-то заходит каждый день, кто-то – раз в месяц, кто-то добавляется по сезону (к зимней или летней рыбалке). Сейчас в этом мессенджере много рыбацких групп, которые позиционируют себя как сахалинские, но наша, наверное, самая многочисленная.

Изначально «Рыбаков Сахалина» создали по большей части для жителей Корсаковского округа, но потом туда вписались сахалинцы из каждого муниципалитета острова. Есть у нас и курильчане, которые редко, но метко выкладывают интересные истории. Есть рыбаки, работающие на судах, – они рассказывают о своей повседневной жизни, работе, поэтому в группе появляются и новости с промысла. Например, есть видео с рыбой-луной, которое набрало кучу просмотров, и его ретасили по другим соцсетям.

Интересные ролики привлекают и средства массовой информации.

СМИ поддерживают связь со мной и время от времени просят раскрыть подробности какого-нибудь процесса. К примеру, один из телеканалов интересовался навагой-ворошёнкой. Мы свели журналистов с ребятами, которые работают на предприятии, записали специальное видео – как обрабатывается рыба, как происходит процесс заморозки.

– Какие еще темы поднимаются и обсуждаются в группе?

– Самые разные. «Рыбаки Сахалина», наверное, тем и отличаются от других групп, что у нас обсуждения не сводятся к тому, какую рыбу, где и как ловить. Мне очень приятно, что мы можем обсуждать географию, историю, среди участников группы есть ученые, есть люди, которые работают в рыбной промышленности, иногда и любители поднимают свои острые проблемы. Мы стараемся придерживаться определенных правил: чтобы в группе не было мата, политики, оскорблений, непроверенной рекламы и т.д. «Рыбаки Сахалина» уже прошли своеобразный рубеж обменов отчетами и перешли на другой уровень – обмена мнениями.

Конечно, меня, как администратора, в группе много. Я стараюсь

делиться с рыбаками и позитивной, и важной, нужной информацией. Это могут быть и смешные новости, и изменения в законодательстве. Случаются иногда и какие-то междоусобные войны в группе, но, если переводить всё вовремя в юморное русло, можно обойтись без блокировки пользователей. Хочется, чтобы площадка была достаточно удобной для пользователей. Они знают, что здесь можно высказать свое мнение и оно будет принято. Я стараюсь очень обходительно общаться с людьми, у которых есть наиболее волнующие вопросы.

ДАЛЬНЯЯ ДОРОГА СПАСАТЕЛЕЙ

– О наиболее волнующих... Одной из насущных тем остается безопасность рыболовов: сахалинцы по-прежнему уплывают на льдинах. Есть ли у них понимание, как сделать любимое хобби менее рискованным?

– Ситуацию с отрывами льда обсуждают очень давно, но пока ни к чему не пришли. Только поняли, что глубина вопроса намного больше, чем мы себе представляли.

Лет 10-15 назад рыбаки выходили на лед без техники, без оснащения,



Любовь СТРИМЖА

которое позволяет уехать далеко от берега. Поэтому, в принципе, рыбалка проходила в границах, разрешенных МЧС. Кроме того, я помню, что и рыба была ближе – мы ловили на расстоянии 400 метров от берега, ходили пешком туда и обратно. Не случилось таких частых масштабных отрывов льда.

Раньше в плане погоды люди шли рыбачить на свой страх и риск. А сейчас у каждого смартфон, с помощью специальных приложений можно отслеживать и погоду, и даже места, где может быть рыба. Однако некоторые, вопреки всему, ползут на лед, даже если сильный ветер, неустойчивая обстановка по припаю.

Проблема также в том, что два основных места лова не оборудованы спасательными постами. Отряд МЧС дежурит на трассе Южно-Сахалинск – Корсаков, это более 65 км от одного излюбленного места рыбалки в Стародубском. Дольше часа езды, а если учесть, что везут

технику, лодки, учесть городские пробки (ведь ехать надо через Южно-Сахалинск), то дорога занимает еще больше времени. Второй участок – от Охотского до мыса Свободного, это более 40 км, и тоже трасса достаточно напряженная. А ведь время очень важно, особенно когда на льдине люди уплывают.

Этой зимой в Макарове оторвало двух человек на небольшой льдинке, примерно 2 на 3 метра, их сотрудники МЧС сняли на лодку. Только ехать спасателям пришлось больше двух часов – именно из-за расположения постов.

Мне интересна позиция губернатора Магаданской области Сергея НОСОВА, который во главу угла поставил безопасность рыбаков. В этом регионе не стали прибегать к запретам выхода на лед, а решили лучше информировать людей о ледовой обстановке. У нас же на сегодняшний день нет даже прогнозов погоды в местах лова. О ледовой обстановке,

о трещинах на ледовых полях сахалинские МЧСники узнают, по сути, от самих рыбаков – когда поступают звонки на номер 112. Потому, конечно, хочется больше мониторинга и информирования. Понятно, что спасатели делают все от них зависящее, но, возможно, стоит уделить безопасности рыбалки повышенное внимание. Ведь на Сахалине тысячи людей практически каждый день выходят на лед. Тем более что эти два места – районы массового отдыха, туда приезжают и летом, берут с собой детей. Я считаю, эти места не должны быть совсем безнадзорными.

В ДИКУЮ ПРИРОДУ – ЦИВИЛИЗОВАННЫМИ ЛЮДЬМИ

– Какие еще главные проблемы любительской рыбалки вы бы выделили?

– На Сахалине рыбалка дикая. В других регионах есть услуги по



Судейская бригада «Сахалинского льда» – Любовь СТРИМЖА и заместитель руководителя Росрыболовства Василий СОКОЛОВ

организации такого досуга, специально оборудованные места – приехал, заплатил, припарковался, тебе выдали снасти, показали место и так далее. У нас до этого далеко и в части летней рыбалки, и в части зимней. Если даже где-то пытаются создать инфраструктуру, облагородить, то люди в основном реагируют негативно. Начинаются вопросы, например: «А чего это вы деньги за стоянку берете?» В результате ни стоянок, ни туалетов, ни мусорных баков в местах лова нет. Конечно, ситуацию надо исправлять.

Большинство рыболовов – люди порядочные, но немало и безответственных. От таких очень страдает озеро Выселковое, которое в простонародье называют Малое Буссе, там просто невероятное количество мусора. На льду забывают все: стульчики, палатки, коробочки от наживки, какие-то пакеты, бутылки и прочее. Кто-то доносит до леса и бросает там, кто-то не постесняется оставить на озере. Раньше, когда выезжали 10-15 человек, не так страшно было. А сейчас там отдыхают сотни, тысячи людей. Если

ежедневно каждый будет что-то забывать на озере, начиная с окурков и заканчивая пластиком, скарбом своим, то мы и получим ту экологию, которую заслужили.

Как и кому решать эту проблему, тоже пока не известно. Но раз в регионе развиваются туристические зоны, к ним привлекают внимание, то, наверное, необходимо подкрепить это все соответствующей инфраструктурой.

ХОББИ ИЛИ БРАКОНЬЕРСТВО?

Еще один актуальный вопрос – торговля любительскими уловами. Сейчас для этого готовят законодательную базу, но дело в том, что де-факто рыба, крабы и моллюски свободно продавались на Сахалине всегда. Непонятно, как это собирается направить в официальное русло.

На сегодняшний день браконьерство в регионе развито очень серьезно. Вроде как оно прощается жителям определенных поселков, где нет работы. Предполагают, что, если лишить людей их единствен-

ного дохода, у них появятся вопросы к властям, начнутся социальные волнения... В результате рыба и морепродукты продаются на обочинах дорог, в том числе, например, самки камчатского краба.

И по лососю браконьерство просто немыслимое. В реках, которые не попадают под охрану, вырезается всё подчистую. Потом, конечно, ругаются, что, мол, рыбопромышленники всё выбили, но я могу с большой уверенностью сказать: мы не до конца знаем, кто и сколько браконьерит на острове в «красную» путину. Сюда приезжают целые бригады, с весны начинается суэта.

Кстати, и корюшку у рыболовов-любителей скупают очень активно. Если буквально лет 7-10 назад вообще такого не было, то сейчас вдоль трассы, у сходов со льда стоят машины, весы, продавцы. Рыба впоследствии попадает либо на прилавки по завышенной цене, либо сушится и потом опять же – на прилавки. И вся эта продукция – незаконная. Сомневаюсь, что получится это урегулировать. Есть определенная норма вылова на одного рыбака в день. Они, естественно, больше ловят, сдают, а как их проверить – непонятно.

Сейчас у людей есть всё – техника, автомобили... Если раньше корюшку ловили только на обычный крючок и поролоновую губку, крашенную в зеленый цвет, то теперь каких только приспособлений нет! Даже если клев слабый, все равно можно подобрать такие снасти, на которые рыба будет бросаться как сумасшедшая.

НАРОДНЫЙ ПРАЗДНИК

– В этом году вы были одним из организаторов знаменитых соревнований «Сахалинский лёд» и одновременно заместителем главного судьи. Эти состязания играют для вас особую роль?

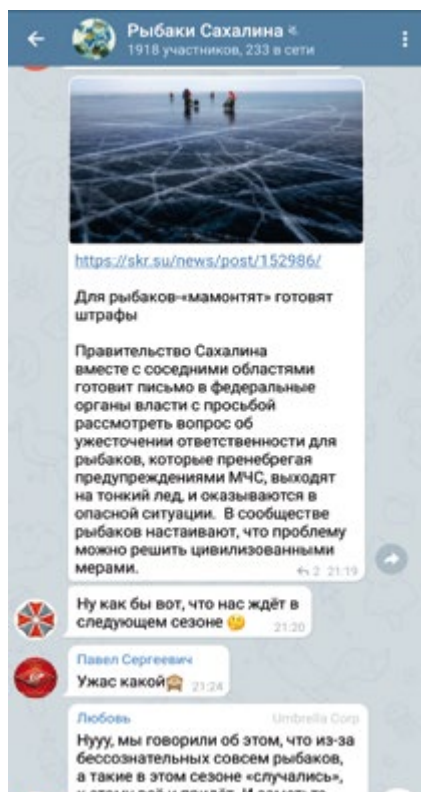
– За «Сахалинским льдом» я слежу с начала становления группы. Среди участников соревнований есть и подписчики нашей телеграм-группы. Мне хочется, чтобы сахалинцев объединяло большое

мероприятие, народное, аполитичное, интересное и всем по силам. В фестивале участвуют и маленькие детки, ведь возраст не ограничен. Соревнуются люди с ограниченными возможностями здоровья, причем очень хорошо, занимают призовые места. И мы действительно гордимся, что эти люди как раз-таки не ограничены в возможностях на «Сахалинском льду». В этом году у нас рыбачила даже собака хаски – у нее был свой номер, она и фотоотчет в «Инстаграм» «выкладывала» благодаря хозяевам.

Юбилейный, десятый, «Сахалинский лёд» прошел, как мне кажется, очень хорошо. Причем мы даже не всё успели сделать – что-то в силу финансовых обстоятельств, а есть моменты, на которые просто не хватило времени, потому что программа была достаточно насыщенная. Нам повезло и с погодой – в этот солнечный день настроение было потрясающим.

Если говорить о следующем фестивале, то у нас будет юбилейный рыбацкий биатлон – один из этапов состязаний, где соревнуются представители команд. За десять лет набралось десять победителей. И, соответственно, начнем с этих призеров. Также есть идея устроить соревнования по регионам.

Могу с уверенностью сказать, что ничего не получилось бы без команды. Это и представители регионального агентства по рыболовству, и сотрудники Сахалинского филиала ВНИРО, которые участвуют в судейской коллегии, и специалисты Сахалино-Курильского территориального управления Росрыболовства, сотрудники областного управления по делам ГО и ЧС, и Сахалинский филиал Главрыбвода, и предприятия-спонсоры. Также всегда активно помогает Долинский муниципалитет, когда фестиваль проводят на его территории. В этом году подключились корсаковцы – Центр молодежных инициатив, МУП «Корсаковское ДРСУ», культурно-досуговый центр «Океан» нам помог со сценой. То есть это в целом очень большая команда, которая невероятно много вкладывает в то, чтобы фестиваль был здоровской, народной,



«Рыбаки Сахалина» появились в «Телеграме» более пяти лет назад, теперь в группе уже свыше 1800 подписчиков

любимой, комфортной, безопасной площадкой. Сотрудники ГИБДД, полиции, МЧС, волонтеры – все молодцы!

Кстати, Ассоциация рыбопромышленных предприятий давно является генеральным партнером «Сахалинского льда». Изначально, когда еще даже не стоял вопрос о финансировании этого мероприятия за счет бюджета, в первую очередь сбрасывались деньгами рыбопромышленники – на призы, на расчистку и прочее. Это как раз тот момент, когда бизнес поддерживает рыбаков-любителей.

О РЫБАЛКЕ С ЛЮБОВЬЮ

– Возвращаясь к «Рыбакам Сахалина»... Можно ли оценить, как подобные интернет-сообщества помогают любительской рыбалке в целом, в ее популяризации, развитии?

– Помогают. Я люблю оглядываться на 10-15 лет назад: в то время женщин, увлекающихся этим хобби, было значительно меньше.

Тут и любимое «нечего надеть», и «не с кем», и «не на чем»... Этот спорт был преимущественно мужским. Сейчас же выезжают семейные пары, на льду, если там безопасно, можно всегда увидеть деток. Я связываю это и с интернет-активностью рыбаков, и с большей доступностью оснастки и экипировки – появилась специальная одежда, всевозможные удочки, стульчики, палатки и прочее.

Женщины и сами стали активнее. Многие не зависят от мужчин – берут бур, удочки, машину, сами выезжают, сами лунки пробуривают, рыбу ловят. На соревнованиях «Сахалинский лёд» прибавляется участниц, женских команд. Девочек, которые поддерживают увлечение мужа рыбалкой, тоже становится больше. Поэтому с большой гордостью я говорю о том, что наши сахалинки, девочки-рыбачки – молодцы, они крутые.

Мой рыбацкий путь начался лет в 10-11, а подледным ловом занимаюсь уже больше 15 лет. В «Рыбаках Сахалина» я своими знаниями и опытом удивила мужчин и, наверное, удивляю и по сей день новеньких участников группы.

А мне просто нравится это увлечение, никогда не отказываюсь поехать на рыбалку с друзьями. Это невероятный азарт! Когда человек действительно увлечен, он не замечает времени, холода, иногда даже отрыва льда. «Еще парочку – и домой!», и невозможно остановиться. Вот такое казино рыбацкое.

Могу с большой уверенностью сказать, что человек, который ведет группу в соцсетях или просто несет в люди какой-то контент, должен любить и сообщество, которое на него подписано, и дело, о котором говорит.

Я люблю свой остров, свою область, свою родину, и для меня очень важно поделиться этой любовью. Мне приятно, что для кого-то какие-то понятные мне и большинству сахалинцев вещи становятся большим открытием. Это, наверное, и есть та цель, ради которой создавалась группа «Рыбаки Сахалина». Надеюсь, что удивительных открытий в ней будет еще больше. **FN**

Андрей ДЕМЕНТЬЕВ

ЭКСПОРТ В КИТАЙ: КОГДА РЫНОК СХВАТИЛИ ЗА НЕВИДИМУЮ РУКУ

Китай закрыл свои порты под лозунгом борьбы с пандемией – свободный рынок перестал быть свободным. Российская рыбная отрасль вынуждена срочно перестраивать работу, компании несут огромные убытки. Fishnews опросил отраслевых экспертов: кто виноват, что делать и чего ожидать.

Представитель Межрегиональной ассоциации «Ярусный промысел» (АЯП) Вячеслав БЫЧКОВ отметил, что до недавнего времени в основном в отрасли всех устраивало, что большие объемы минтая уходили на переработку в КНР. «Периодически у нас поднимали вопрос о том, что рыбаки слишком много сырца гонят в Китай. Но ведь Россия и пшеницу за рубеж гонит, и непереработанную нефть. Так работает система международной кооперации. Все привыкли, что Китай – это мировая фабрика по переработке рыбы. Однако пандемия высветила эти перегибы: Китай внезапно закрыл границу, и рыночные механизмы перестали работать», – отметил он.

Профильные ведомства, Росрыболовство и Россельхознадзор, срочно ищут пути выхода из кризиса. Так, Россельхознадзор по требованию Главного таможенного управления КНР переобследует предприятия и суда, аттестованные для поставок в Китай, сообщили Fishnews в пресс-службе ведомства. Досье предприятий, благополучно прошедших переобследование, по возможности оперативно направляют в КНР.

В пресс-службе Россельхознадзора отметили, что в 2020 году российская рыбопродукция экспортировалась в 58 стран помимо Китая. Прощупываются новые рынки. «Продолжается процесс согласования ветеринарных сертификатов с компетентными ведомствами Ирака, ЮАР, Намибии, Индии, Кубы, Пакистана, Нигерии, Алжира и ряда других го-



Коронавирус оказал серьезное влияние на итоги сезона «А» минтаевой путины 2021 года

сударств. Россельхознадзор также планирует переговоры для обсуждения открытия рынков ОАЭ, Бахрейна, Бангладеш, Туниса, Габона, Демократической Республики Конго», – подчеркнули в пресс-службе.

ПРЕДМЕТ ТОРГА

Все собеседники Fishnews сошлись на том, что в сжатые сроки адекватную замену китайскому рынку найти не удастся. Большинство не отвергло вероятность неофициальной, «политической», подоплеку действий КНР. Предположения озвучивались разные: от желания сбить

цену на рыбу до ответа на нерыночные меры со стороны России в других секторах экономики.

«Любые отношения с любой страной, в том числе и КНР, – всегда предмет торга. Причем торга не только между Россией и Китаем. Есть еще и такая сторона, как ЕАЭС. Пандемия могли использоваться как удобный повод для закрытия портов», – считает президент Ассоциации рыбохозяйственных предприятий Приморья (АРПП) Георгий МАРТЫНОВ.

По итогам минтаевой путины сезона «А» потери рыбаков неизбежны, полагает он. «В Росрыболовстве рассуждают, что если ситуация разрешится в

ближайшие месяцы, то добрать неосвоенные объемы можно будет в сезон “Б”. Однако путина “А” ценна минтаевой икрой. В сезон “Б” ее уже не будет, а это самая валютоёмкая продукция», – отметил Георгий Мартынов.

КТО ВИНОВАТ

Ограничения со стороны КНР стали настоящим вызовом для отрасли, подчеркнул заместитель гендиректора Владивостокского рыбного терминала Константин ЕЖОВ. «Внезапно в центре внимания оказались проблемы, которые и ранее требовали решения, однако в среднесрочной или долгосрочной перспективе. А потому решались в вялотекущем формате», – сказал он.

«Думаю, что одной из виновниц коллапса является Федеральная антимонопольная служба. ФАС давно лоббировала развитие конкуренции на стадии допуска предприятий к водным биоресурсам, а не на стадии реализации готовой продукции. Рыбачья общественность обращала внимание, что нужно не ломать исторический принцип и вводить аукционы на продажу права промысла, а развивать конкуренцию при оптовой и розничной продаже рыбы. Если бы ФАС прислушивалась к нашему мнению, то в стране уже была бы сформирована система госзаказов. Что в нынешней ситуации нивелировало потери рыбаков», – подчеркнул Георгий Мартынов.

Он также напомнил, что в 2015 году президент РФ Владимир ПУТИН дал поручение создать на Дальнем Востоке рыбоперерабатывающие кластеры. В том числе ввести новые холодильные мощности. «Это поручение до сих пор не выполнено. Кроме того, у нас есть государственное предприятие федерального масштаба – Нацрыбресурс. Казалось бы, название предприятия говорит само за себя, однако по факту оно сосредоточилось на сборе средств за аренду государственных причалов. Почему бы не использовать эти средства для исследований внутреннего и зарубежного рынков, для продвижения рыбы, для капитализации производств?» – сказал Георгий Мартынов.

Глава АРПП обратил внимание на еще одну внезапно актуализировавшуюся проблему. «Даже если будут найдены дополнительные ниши на внешних рынках... – как рыбу туда доставить? Транспортный рефрижераторный флот простаивает, ожидая

разгрузки. Рефконтейнеров не хватает, их фрахт стремительно вырос в цене. А ведь в 2016 году президент России также поручил правительству проработать вопрос о господдержке производства в России рефрижераторных контейнеров. Сколько лет прошло, но, как и в случае с рыбопромышленными кластерами, это поручение не выполнено», – отметил Георгий Мартынов.

ЧТО ДЕЛАТЬ

О возможности быстрого роста продаж на внутреннем рынке собеседники Fishnews рассуждали без оптимизма. «В сжатые сроки увеличить покупательский спрос в России на рыбу в таких объемах нереально из-за отсутствия культуры потребления. Конечно, можно попытаться повлиять на ситуацию за счет ценовой политики. Однако практика показывает, что снижение оптовых цен слабо отражается на рознице – у торговых сетей цены почти не меняются. Вкусы и привычки покупателя невозможно изменить за пять минут. Тем более что рынок захвачен импортной рыбой, особенно на западе страны», – считает генеральный директор торговой компании «Нерей» Андрей ЗАБУГА.

«Без помощи государства не приходится рассчитывать на существенное увеличение поставок на внутренний рынок. Государство могло бы оказать ощутимую поддержку путем масштабных закупок рыбопродукции для армии, Росгвардии, а также медицинских, образовательных, дошкольных и социальных учреждений. Полностью вопрос бы это не решило, но положение рыбаков улучшилось бы. В этом случае минтай можно было бы направить в центральные регионы страны и положить там на хранение для государственных нужд», – считает Георгий Мартынов.

Ситуацию усугубляет дефицит времени. «Крайне нежелательно, чтобы к лососевой путине холодильные мощности Дальнего Востока оказались загружены минтаем. Лососевые более востребованы на внутреннем рынке. Будем надеяться, что собственники подвижного состава и контейнеров смогут подготовиться к красной путине и предоставят максимально возможное количество рефконтейнеров и рефсекций. Также надеемся на дальнейший рост перевозок автотранспортом», – подчер-

кнул Константин Ежов.

По его мнению, на срочный ввод в эксплуатацию дополнительных холодильных мощностей на Дальнем Востоке рассчитывать не приходится. «Это процесс небыстрый. Только строительные работы займут месяцев шесть-десять, а с учетом времени на выделение земли, согласование проектной документации, поставки оборудования срок явно увеличится», – отметил представитель руководства Владивостокского рыбного терминала.

На повестке вопрос о возможности хранения уловов в Сибири и европейской части страны. По сообщению пресс-службы Росрыболовства, федеральное агентство совместно с торговыми сетями, трейдерами, операторами подвижного состава и собственниками холодильных мощностей рассматривает перспективы отправки уловов в западную часть страны.

Однако к этому готовы не все оптовики и рыбаки. «Возможности хранить рыбу в центральных регионах России есть. За пределами Дальнего Востока холодильников много, и они полупустые. По этой причине тарифы там значительно ниже. Но даже сейчас добывающие компании не везут туда рыбу в больших объемах из-за риска загнать себя в тупик, чтобы не пришлось продавать собственную продукцию себе же в убыток. Мы сталкивались с подобным», – отметил Андрей Забуга.

По словам Георгия Мартынова, идея создания крупных оптово-логистических центров для хранения рыбы (не только минтая, но и других видов) в центральной России регулярно обсуждается на протяжении всего постсоветского периода. «Нет сомнений, что это хорошая идея, однако она до сих пор не реализована. Кроме того, если сегодня положить продукцию на хранение в холодильники Сибири и европейской части России, то где гарантия, что ее потом продадут? В конце концов, задача рыбака – не продавать рыбу, а ловить», – отметил он.

ЧЕГО ЖДАТЬ

Собеседники Fishnews сошлись во мнении, что впредь возлагать большие надежды на невидимую руку рынка не следует. Действия китайской стороны дали рыбакам прочувствовать перспективы рыночного ответа. Поэтому и наши

эксперты ждут участия государства в той или иной форме. Некоторые отметили, что активность государства в большой степени будет зависеть от дальнейшего развития событий.

Так, в качестве долгосрочной меры Росрыболовство уже анонсировало расширение программы инвестквот. «В рамках второго этапа кампании мы предлагаем выделить половину от 20% инвестквот на строительство новых заводов на Дальнем Востоке. Это позволит в течение четырех лет увеличить общую мощность береговой переработки на Дальнем Востоке на 180 тыс. тонн, доведя ее суммарно до 340 тыс. тонн», – заявил на февральской пресс-конференции глава ведомства Илья ШЕСТАКОВ.

«В дальнейшем ситуация может развиваться как по конструктивным, так и деструктивным сценариям. Смее надеяться, что уже привлеченное внимание правительства и специалистов высокого уровня будет способствовать реализации именно конструктивного варианта», – отметил Константин Ежов.

Андрей Забуга обратил внимание, что ситуация в отрасли начала меняться, в том числе за счет программы инвестквот, еще до коллапса. «Доля продукции глубокой переработки в общем объеме постепенно растет. В любом случае конечный продукт, в виде того же филе, будет уходить и на внешние рынки, включая Китай. Но только уже с более высокой добавленной стоимостью. Крупные компании, которые в больших объемах производят филе у себя на судах, и сейчас не останавливают этот процесс, по-прежнему поставляя продукцию напрямую в Европу», – сказал он.

По мнению Вячеслава Бычкова, текущий год станет решающим для развития отрасли. Не исключено, что КНР в ближайшем будущем отыграет назад, и в этом случае всё более-менее вернется на круги своя, считает он. Если же ограничения затянутся – неизбежны серьезные перемены. «Вдруг произойдет экономическое чудо, и действительно российский дальневосточный макрорегион сможет перерабатывать практически весь минтай, наладив широкомасштабные поставки в Европу, готовую потреблять продукцию глубокой переработки. Жизнь показала, что нужно что-то менять в отрасли, мы видим, что такие изменения и происходят», – подчеркнул он.

Представитель АЯП также обратил внимание, что ранее построенные под инвестквоты заводы выпускают действительно высококачественную продукцию. «Необходимо участие государства в ее продвижении. Мы переживаем вызов, на который должны реагировать и государство, и регулятор, и рыбаки. Есть пример, как Норвегия продвигала свою выращенную в садках семгу. Они 25 лет вкладывали средства в продвижение, на это работали целые государственные институты. В итоге Норвегия заполнила семгой весь мир – отлично поработали, что тут сказать», – отметил Вячеслав Бычков.

«Надо искать способы совмещать размещение переработки у нас с возможностью поставок продукции как

Эти цифры говорят, что рыбохозяйственный комплекс – сравнительно небольшая часть общероссийской экономики, и коллапс, в котором оказалась отрасль, не катастрофичен в масштабах страны. Рыбакам стоит отказаться от мессианских предствлений об отрасли как о чем-то самоценном, изолированном от более масштабных тенденций и событий. Необходимо быть готовыми к тому, что сегодня отрасль – заложница санитарных мер со стороны КНР, завтра, например, может стать разменной монетой в глобальной борьбе за углерод, послезавтра – жертвой политических и экономических перемен в России.

Отрасли не следует рассчитывать на то, что невидимая рука рынка отре-

Текущий год станет решающим для развития отрасли. Не исключено, что КНР в ближайшем будущем отыграет назад, и в этом случае всё более-менее вернется на круги своя. Если же ограничения затянутся – неизбежны серьезные перемены.

на внутренний, так и внешний рынок, в том числе и на китайский. Ведь поставки в Китай все равно очень удобны, поскольку он от нас в нескольких сутках перехода. Еще нужно вводить в строй новые холодильные мощности. Должна быть определенная государственная политика в этом направлении. Необходимо выполнить поручения президента РФ о создании на Дальнем Востоке рыбоперерабатывающего кластера и о поддержке строительства рефрижераторных контейнеров на территории России. Кроме того, Росрыболовство и Россельхознадзор должны продолжить поиски альтернативных внешних рынков – в Азии, Европе, Африке, Латинской Америке», – считает Георгий Мартынов.

В СУХОМ ОСТАТКЕ

По информации Росстата, в 2020 году российские предприятия экспортировали товаров более чем на 331,7 млрд долларов. На долю продукции АПК (по данным центра «Агроэкспорт») пришлось 30,7 млрд долларов, из них на рыбу и морепродукты – 5,3 млрд долларов.

гулирует все проблемы. Рынок плохо справляется с форс-мажорами. Для таких случаев необходима «подушка безопасности», создаваемая протекционистской политикой государства.

Россия и ранее принимала такие меры. Причем даже не столько в интересах отрасли, сколько в общих интересах страны: программа инвестквот способствовала развитию экономики в целом – от судостроения до научных исследований.

Защитные меры со стороны государства должны быть не половинчатыми, а полноценными. И принимать их нужно с прицелом на десятилетия. Для этого необходима не имитация, а настоящее стратегическое планирование развития отрасли. Которое следует начать с целеполагания: какой рынок для рыбаков важнее – внутренний или внешний? Какие задачи первоочередные: обеспечить продовольственную безопасность и социальное развитие прибрежных регионов или же, напротив, принести России дополнительные валютные поступления от продажи рыбы?

Государство должно поставить перед отраслью цели и задачи, а исходя из них – выстраивать защиту. **FN**

ООО Проектная Компания



«ПОЛИТЕСТ»

Работы производятся
в соответствии с требованиями
Российского
Морского Регистра Судоходства

Кренование и взвешивание. Разработка документации по остойчивости и непотопляемости.

Разработка проектов и технической документации по всем направлениям судовой тематики в объеме переклассификации, ремонта, модернизации и переоборудования судов.

Инструкция по загрузке. Наставление по креплению грузов.

Проекты по установке радио- и навигационного оборудования.

План управления балластными водами, судовые планы энергоэффективности судна.

Замеры остаточных толщин элементов корпуса, оценка технического состояния по программе «ВОЛНА».

Составление судовых планов, наставлений, буклетов (СОЛАС, ПМЗ).

Расчеты прочности корпуса судна и конструкций. Расчет допускаемых остаточных характеристик конструкций корпуса. Расчет усиления корпуса для ледовых нагрузок.

Дефектация деталей и узлов неразрушающими методами.

На правах рекламы

690012, г. Владивосток, ул. Калинина, д. 42, корп. 36, ком. 5,9, а/я 12140
Тел./факс +7 (423) 227-97-68, Тел.: +7 914 791-94-40
E-mail: npkp@bk.ru

Пусан, Корея: тел.: (82-51) 468-2596,
факс: (82-51) 468-2597
E-mail: npkpbusan@hotmail.com
Моб.: (82) 10 3596 2572
Адрес: 3 Floor, GS Square Building, 6-5, Jungang-daero
196 Beon-gil, Dong-gu, Busan, Korea. 48821.

ООО В И Р Т У С IN GOD WE TRUST
VIRTUS co LTD

- ✦ СТРОИТЕЛЬСТВО ЛЮБЫХ СУДОВ НА ВЕРФЯХ КНР
- ✦ ИЗГОТОВЛЕНИЕ ДИЗАЙН-ПРОЕКТОВ ЛЮБЫХ СУДОВ
- ✦ СУДОРЕМОНТ НА ВЕРФЯХ КНР
- ✦ ПОКУПКА СУДОВ НА СЛОМ
- ✦ ПОСТАВКА МЕХАНИЗМОВ, ОБОРУДОВАНИЯ, ТЕХНИКИ ИЗ КНР

Тел.: (4152) 42-12-84; 42-12-26, +7-924-892-27-32.
Факс: (4152) 42-12-84, 41-24-35.
E-mail: virtus-dl@mail.ru, virtusoffice@mail.ru
Web-site: www.virtus-china.ru

На правах рекламы

Константин ОСИПОВ

РЕЗУЛЬТАТЫ ПЕЛАГИЧЕСКОЙ ПУТИНЫ: БОЧКА МЕДА И ЛОЖКА ДЕГТЯ

В 2020 году пелагическая путина отметилась сразу несколькими рекордами и одним антирекордом. Рыбаки добыли максимально большое количество сардины-иваси – свыше 330 тыс. тонн, что является самым высоким уровнем за последние 30 лет. Объем вылова тихоокеанского кальмара стал вторым за всю историю промысла. Однако уловы сайры в прошлом году упали практически до исторического минимума. О том, с чем связаны успехи и проблемы пелагической путины, рассказывают ученые и промышленность в материале Fishnews.

Рост запасов дальневосточной сардины и скумбрии прогнозировался отраслевой наукой еще несколько лет назад. Сейчас уже почти не осталось сомнений в том, что эти объекты будут увеличивать запасы и в дальнейшем. Однако состав уловов будут определять различные факторы – как природные, так и иные.

С НАУЧНОЙ ТОЧКИ ЗРЕНИЯ

В 2020 году научное сопровождение путины складывалось из работы береговых групп во Владивостоке и на Шикотане (НИС «Океаническая»), экспедиций в северо-западной части Тихого океана, работы наблюдателей на промысловых судах. Несмотря на сложную эпидемиологическую ситуацию и введение ограничительных мер, важнейшие работы были выполнены – рыбаки исправно получали оперативную информацию о результатах работы научно-исследовательского флота и рекомендации для организации промысла.

В конце весны – начале лета наука сообщила о весьма значительных подходах дальневосточной сардины. Съёмка, выполненная на НИС «Профессор Кагановский» в прикурильских водах, показала, что в российскую зону мигрировало свыше 2,1 млн тонн сардины. Такая же оценка была сделана в период максимального прогрева поверхностных вод в конце августа – начале сентября.

Результатам российских исследований соответствуют данные

японской стороны, полученные в рамках международного научно-технического сотрудничества. Съёмки на нерестилищах у берегов японских островов демонстрируют, что объем нереста тихоокеанской популяции сардины в последние годы увеличивается, и отмечено два урожайных поколения – 2018 и 2019 годов. Именно они и обеспечили заходы в прикурильские воды значительного количества скоплений сардины промыслового характера.

Ситуация со скумбрией иная: в 2017-2018 годах эта рыба абсолютно доминировала над сардиной, но в 2020 году общий запас в пределах ИЭЗ России был оценен в 1,6 млн тонн. Как говорят ученые, имеет место пресловутая динамика запасов, но все же подходы скумбрии намного превышают уровень нулевых и являются достаточными для организации промысла.

Также в отличие от 2017-2018 годов, когда скумбрия держалась вблизи Курильских островов, в прошлом году основная масса нагуливалась на востоке ИЭЗ России и за ее пределами. Поисковые работы на НИС «Владимир Сафонов» обнаруживали ее скопления в этом районе, специалисты оповещали рыбаков с указанием точных координат, однако по разным причинам туда никто не пошел.

По словам ведущего научного сотрудника Тихоокеанского филиала ВНИРО Дмитрия АНТОНЕНКО, основной запас скумбрии в минувшую путину был сформирован в основном урожайными поколениями

2018 и 2019 годов, которые только начали вступать в промысловый запас. Заходы плотных скоплений в традиционных районах промысла в Южно-Курильском районе стали отмечаться только во второй половине осени. К этому моменту годовики уже «поднагуляли» массу, и общий вылов скумбрии со второй декады октября заметно пошел вверх.

РЫБАКИ В ТЕМЕ

Несмотря на ограничения, связанные с предотвращением распространения коронавируса, добывающий флот начал работать своевременно на путине. В конце мая суда активно работали в Южно-Курильском районе, а в середине июня развернулся уже масштабный промысел, продолжавшийся вплоть до середины декабря. В 2020 году на освоение пелагических объектов было выставлено максимальное за последние годы количество добывающих крупно- и среднетоннажных судов – 76 единиц. Однако одновременно максимальное количество судов на лове сардины и скумбрии было отмечено в октябре – 40 единиц. В сентябре 2020 года были хорошие подходы тихоокеанского кальмара в Южно-Курильский район и значительная часть добывающих судов перешла на промысел этого объекта: максимальное количество судов во 2-й декаде сентября составило 32 единицы.

В целом же количество судосудосток лова на промысле сардины и скумбрии в путину пелагических



Средний вылов сардины на судосутки лова за последние 4 года поступательно увеличивался. Если в 2017 году он составлял 2,5 тонны, то в 2020 – 111 тонн

объектов в прикурильских водах за последние 5 лет увеличилось более чем в 5 раз.

САРДИНА ДЕРЖАЛАСЬ ДО ПОСЛЕДНЕГО

В отличие от прошлых лет, в путину 2020 года вылов сардины в течение всего периода промысла был высоким. Средний вылов сардины на судосутки лова за последние 4 года поступательно увеличивался. Если в 2017 году он составлял 2,5 тонны, в 2018 – 51,7 тонны, в 2019 году он достиг величины 90,8 тонны, а в 2020 – 111 тонн. Промысел сардины российскими судами стартовал во второй половине мая, и в начальный период путины отмечались высокие показатели лова. Средний вылов на судосутки лова был максимальным в начале августа – 131 тонна. Высокие показатели добычи сардины сохранялись в ноябре, в то время как в предыдущие годы уже со второй половины октября отмечалось значительное снижение среднесуточного вылова.

Максимум был достигнут в октябре, затем с уменьшением количества добывающих судов на промысле нарастающий вылов за-

медлился, но показатели лова оставались высокими. При этом стоит отметить, что, по данным съемки НИС «Профессор Кагановский», во второй половине августа и начале сентября сардина в достаточно высоких концентрациях встречалась практически по всей акватории, прилегающей к Южным Курилам. Поисковые работы НИС «Владимир Сафонов» в сентябре и октябре подтвердили эту информацию.

Итогом организованного промысла стала добыча 315 тыс. тонн сардины, что является рекордом нового цикла урожайных лет.

СКУМБРИЯ НА СРЕДНЕМ УРОВНЕ

Как уже упоминалось, на промысле скумбрии невысокие уловы сохранялись до второй декады октября, а максимальный вылов на судосутки лова пришелся на третью декаду ноября. При этом стоит сказать, что в путину 2020 впервые в нынешнем столетии российское судно («Майронис») приступило к промыслу скумбрии в январе в ИЭЗ Японии по квотам, выделяемым в рамках межправительственных соглашений. Судно

работало с начала января по начало марта, в этот период скумбрия образует плотные концентрации и хорошо доступна для промысла. Всего «Майронис» добыл 12,4 тыс. тонн скумбрии.

В целом же стремительный рост численности сардины-иваси привел к отсутствию в российских водах скоплений, где скумбрия составляла бы более 30%. Поэтому, несмотря на достаточно высокий уровень запаса скумбрии в 2020 году, добывающие суда выловили всего 78 тыс. тонн. Самым удачным годом на промысле скумбрии в новом цикле остается 2018 год – 99 тыс. тонн.

КТО ПОЙДЕТ ЗА САЙРОЙ?

Уже на протяжении четырех лет основные миграционные потоки нагуливающейся сайры проходят на большом удалении от берегов. Если в предыдущие три года в район южных Курильских островов подходило незначительное количество разреженных косяков сайры, то в 2020 году они ни разу не отмечались. Лишь во второй половине октября косяки сайры, нагуливавшиеся у центральных и северных Курильских островов, до-

стигли вод ветвей Ойясио, что привело к формированию в этот период скоплений промыслового характера в ИЭЗ РФ.

Однако на промысел сайры Россией в прошлом году было выставлено рекордно малое количество судов – две единицы. Что вкупе с естественными причинами привело к самому низкому объему вылова за последние 35 лет.

Стоит отметить, что не одна Россия в этом году упустила сайру. Практически все участники сайрового промысла сообщили о минимальных объемах добычи за последние десятилетия. Общий вылов сайры составил, по предварительным данным, всего 132 тыс. тонн. Из-за ограничительных мер, связанных со сдерживанием COVID-19, другими странами флот был выставлен позднее обычного и в меньшем количестве.

По словам ведущего научного сотрудника ТИНРО Виктора ФИЛАТОВА, ни на одном другом промысле успешность лова в такой мере не зависит от количества промысловых судов, как на сайровом. «Даже в разгар путины имеющимся на сегодня количеством промысловых сайроловых судов не удастся охватить хотя бы десятую часть района промысла. В итоге преобладающая часть скоплений в российских водах остается не обнаруженной», – отметил специалист. При этом очень важным результатом сайрового промысла 2020 года является обнаружение скоплений в районе северных Курильских островов, недалеко от острова Парамушир. В этом районе и севернее можно будет вести лов сайры в течение всего сентября, когда скоплений в традиционных районах и за пределами ИЭЗ РФ нет, как это происходило в годы отсутствия скоплений у Южных Курил в 1987-1988 годах.

Из проблем технического плана по-прежнему очень острой является световооруженность отечественных судов, которая не позволяет конкурировать со специализированными иностранными судами, подчеркивает ученый. В настоящее время наметился существенный прогресс в производстве светодиодных источников света, которыми уже оснащено большинство иностранных судов. Имеются апробированные наработки и у российских конструкторов (как пример – испытания комбинированного светового оборудования с регулируемой мощностью на НИС «Владимир Сафонов»). Для решения этой проблемы необходимо определить



Василий САХАРНАЦКИЙ, руководитель группы компаний «Сайра»

потребности судовладельцев, соединить усилия судовых специалистов и конструкторов.

Несмотря на все имеющиеся сложности, промышленность заявила о готовности идти на промысел сайры в этом году. По словам руководителя группы компаний «Сайра» Василия САХАРНАЦКОГО, ловить сайру отправятся как минимум четыре судна от его организации, а всего в промысле планируется участие восьми-девяти судов.

«В этом году мы рассчитываем вести добычу сайры в районе западнее 170 градуса, когда она будет мигрировать в Петропавловско-Командорскую подзону», – сообщил Василь Сахарнацкий.

Также он отметил, что сайра существенно подорожала на мировом рынке: в настоящее время цена за килограмм достигает трех долларов, что сопоставимо со стоимостью крабов-стригунов в начале 2000-х.

В глобальном международном масштабе будущее сайрового промысла рассматривалось на заседании Северотихоокеанской комиссии по рыболовству. Участники Научного комитета сошлись на необходимости выработки дополнительных мер по обеспечению устойчивости запаса тихоокеанской сайры ввиду наблюдаемых климатических изменений, влияния природных факторов и значительного сокращения вылова.

ПОРАДОВАЛ КАЛЬМАР

Тихоокеанский кальмар относится к сильно флюктуирующим, т.е. для него характерны резкие подъемы и резкие снижения запаса, что делает целесообразным оперативное управление его промыслом. Помимо

межгодовой, имеет место и межсезонная динамика численности: так, в 2020 году биомасса в Южно-Курильском районе в середине лета составляла всего 2,7 тыс. тонн, а в конце лета – начале осени она достигла уже 71,6 тыс. тонн. В конце сентября наука рекомендовала увеличить возможный объем изъятия в Южно-Курильской зоне до 20 тыс. тонн, из которых было добыто 14,3 тыс. тонн, что является вторым результатом за историю его добычи.

Примечательно, что в последние годы рыбаки научились успешно облавливать кальмар траловым способом в дневное время. Этот моллюск совершает суточные вертикальные миграции, в ночное время он кормится у поверхности, где его ловят джиггерами, а днем спускается в толщу воды, где может быть обловлен донными и разноглубинными тралами.

ИТОГИ

Достижения прошлого года, нынешняя ситуация на рынках сбыта традиционных объектов, благоприятный долгосрочный научный прогноз заставляют по-новому взглянуть на перспективы пелагической путины. Тем более что их пищевая ценность и польза – хорошо известный и уже доказанный факт, а технологии производства пищевой, кормовой и другой продукции из этого сырья постепенно развиваются. Предпосылки к росту значимости промысла сардины, скумбрии, кальмаров становятся очевидны, да и еще рано скидывать со счетов сайру. Поэтому вполне возможно, что пелагическая путина уравнивается в важности с «красной» и минтаевой уже не в столь отдаленном будущем. **FN**



ДАЛЪРЫБА

ОСНОВАНО В 1959 ГОДУ

Живем морем 60 лет

+7 (432) 222-46-40
+7 (432) 222-02-19

600990, Россия, Владивосток,
ул. Светланская, 51а

first@dalryba.ru
www.dalryba.ru



Технологии концерна GEA для заморозки, охлаждения и кондиционирования на судах

Разработка и комплексная поставка передовых, компактных и энергоэффективных индивидуальных холодильных установок для рыболовных судов, транспортных рефрижераторов и круизных лайнеров



- Холодильные системы на рыболовных судах для замораживания, предварительного охлаждения и хранения продукции с использованием естественных хладагентов NH_3 и CO_2
- Широкий ассортимент винтовых компрессоров с панелью управления OMNI
- Перспективные системы охлаждения на CO_2 для круизных лайнеров

Тел. +7 (902) 556 55 38

ООО «ГЕА Рефрижерейши РУС» Владивосток, ул. Набережная, 9, оф. 205

GEA engineering for
a better world



gea.com

На правах рекламы