

FISH NEWS

ИЗДАНИЕ МЕДИАХОЛДИНГА FISHNEWS

НОВОСТИ РЫБОЛОВСТВА

Информационно-аналитический журнал

№ 3 (32) 2013

В «Большую рыбу» – за рыбой и мальком

Чем живут хозяйства
аквакультуры
в Ростовской области

Свои среди чужих

В иностранных портах
ждут амнистии более ста
российских «незаходных»
рыболовецких судов

Промышленная рыбообработка с ювелирной точностью от «Райко»

Андрей КРАЙНИЙ:
ПРОБЛЕМЫ РЫБОХОЗЯЙСТВЕННОГО КОМПЛЕКСА
В УСЛОВИЯХ ВТО И ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ

ДАЛЬРЫБА

Честный бизнес



Качественный продукт

Россия, 690990, Владивосток, ул. Светланская, 51-а
Телефон: (423) 222-46-40, Факс: (423) 222-02-19
e-mail: dalryba@fastmail.vladivostok.ru, www.dalryba.ru

СОДЕРЖАНИЕ

- 2 УЧАСТНИКАМ VIII МЕЖДУНАРОДНОГО КОНГРЕССА РЫБАКОВ**
Приветствие губернатора Приморского края Владимира Миклушевского
- 4 ПРОБЛЕМЫ РЫБОХОЗЯЙСТВЕННОГО КОМПЛЕКСА В УСЛОВИЯХ ВТО И ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ**
Руководитель Федерального агентства по рыболовству Андрей Крайний оценивает ситуацию
- 12 РОССИЙСКИЕ НОРМЫ МЕШАЮТ ТЕМ, КТО СЧИТАЕТ РОССИЮ ЗАПАСНЫМ РЫНКОМ**
Ассоциация производственных и торговых предприятий рыбного рынка отстаивает свою позицию
- 16 «ПО-МУРМАНСКИ - ЗНАЧИТ КАЧЕСТВЕННО!»**
Группа компаний «Еврофиш»
- 18 РЫБУ ВОЗЬМУТ ПОД ЦИФРОВОЙ КОНТРОЛЬ**
ЦСМС оценил возможную нагрузку на бизнес и госструктуры в связи с внедрением новых технологий контроля за промыслом
- 22 СОВРЕМЕННЫЕ РЕШЕНИЯ МОДЕРНИЗАЦИИ ФЛОТА**
«Альфа Лаваль» позволяют получать качественные и ликвидные продукты из всего улова без остатка
- 25 СВЕЖАЯ МОРЕПРОДУКЦИЯ БЕЗ НАКРУТКИ – ЭТО РЕАЛЬНО УЖЕ СЕГОДНЯ**
Развитие собственной торговли дало ООО «Акватехнологии» еще одно преимущество – возможность развивать и увеличивать глубокую переработку на своем заводе
- 30 СВОИ СРЕДИ ЧУЖИХ**
Не первый год в иностранных портах ждут амнистии более ста российских «незаходных» рыболовческих судов
- 36 КОМПЛЕКСНЫЕ РЕШЕНИЯ ДЛЯ «КРАСНОЙ» ПУТИНЫ**
Развитие переработки – результат сотрудничества камчатских компании с ООО «Технологическое оборудование»
- 38 ПРОМЫШЛЕННАЯ РЫБООБРАБОТКА С ЮВЕЛИРНОЙ ТОЧНОСТЬЮ ОТ «РАЙКО»**
- 42 ДМИТРИЙ МАТВЕЕВ: ПРОБЛЕМЫ РЕШАЕМ ОБЩИМИ УСИЛИЯМИ**
Президент Ассоциации рыбопромышленников Сахалина об актуальных задачах, которые стоят перед отраслевым сообществом
- 46 СИСТЕМНЫЙ ПОДХОД К ЧИСТОТЕ РЫБЗАВОДА**
Компания «Чистота XXI век – Прим»
- 48 15 ЛЕТ – ЭТО МНОГО ИЛИ МАЛО?**
Компания «Морское снабжение» обеспечивает качественными орудиями лова рыбаков всего Дальнего Востока
- 51 В «БОЛЬШУЮ РЫБУ» – ЗА РЫБОЙ И МАЛЬКОМ**
Чем живут хозяйства аквакультуры в Ростовской области
- 56 ДАЛЬРЫБВТУЗ РАСШИРЯЕТ ВОЗМОЖНОСТИ КУЛЬТИВИРОВАНИЯ ТРЕПАНГА**
В планах выпуск до 3 млн. экземпляров молоди в год
- 60 ГОСПОДДЕРЖКА РЫБОХОЗЯЙСТВЕННОГО КОМПЛЕКСА: ОПЫТ КИТАЙСКОЙ НАРОДНОЙ РЕСПУБЛИКИ**

РЕДАКЦИЯ

ГЛАВНЫЙ РЕДАКТОР Эдуард КЛИМОВ, edd67@mail.ru, skype – eduardklimov

ЗАМЕСТИТЕЛЬ ГЛАВНОГО РЕДАКТОРА Елена ФИЛАТОВА, prim_elena@mail.ru, skype – prim_elena, тел. (423) 226-84-44, факс (423) 222-65-92
МЕЖДУНАРОДНЫЙ ДЕПАРТАМЕНТ Валерий МОНаХОВ, ice_vlad@mail.ru **ДЕПАРТАМЕНТ РЕГИОНАЛЬНЫХ ПРОЕКТОВ** Елена ШУЛЮПИНА, elena@fishnews.ru **СЕТЕВОЕ ИЗДАНИЕ FISHNEWS.RU** Маргарита КРЮЧКОВА, margarita_kr@bk.ru, skype - margarita_kr28, Алексей СЕРЕДА, aleksey@fishnews.ru, skype – alexey-fishnews, Анна ЛИМ, anna@fishnews.ru, skype - anyutalim
ФОТО НА ОБЛОЖКЕ Ольга ШУТЬ **ФОТОГРАФИИ** Виктор БУКВЕЦКИЙ, Ольга ШУТЬ, Юрий ЯРЕМЕНКО, Fishnews.ru
РАЗМЕЩЕНИЕ РЕКЛАМЫ: ООО «МЕДИАХОЛДИНГ «ФИШНЬЮС» Яна ЯШИНА, skype - yanayashina, yashina@fishnews.ru, тел. 8-914-703-68-60
ООО «F-CONSULTING» Консалтинг и PR-сопровождение
ПРОЕКТ «ОТКРЫТАЯ ОТРАСЛЬ» Наталья СЫЧЕВА, тел. 8-924-233-31-36, e-mail: sycheva@fish-open.ru
РАСПРОСТРАНЕНИЕ И ПОДПИСКА Антонина ЛОПАТНИКОВА, тел. 8-914-707-05-28, e-mail: antonina@fishnews.ru

Журнал «Fishnews – Новости рыболовства» № 3 (32) 2013. Издается с 2006 года, www.fishnews.ru. Свидетельство о регистрации ПИ № ФС 77-54280 от 24 мая 2013 г., выданное Федеральной службой по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций. **РЕДАКЦИЯ** 690091, г. Владивосток, ул. Светланская, 51А, к. 404. Тел. (423) 226-84-44. **УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ** ООО Медиахолдинг «Фишньюс» 690091, г. Владивосток, ул. Светланская, 51А. Журнал распространяется по редакционной подписке. Подписка оформляется только через редакцию. Мнение авторов может не совпадать с позицией редакции. Редакция не предоставляет справочной информации. Перепечатка материалов, опубликованных в журнале «Fishnews – Новости рыболовства», допускается только с письменного согласия редакции. Редакция не несет ответственности за достоверность информации, опубликованной в рекламных объявлениях. Все товары и услуги подлежат обязательной сертификации. Цена свободная. Подписано в печать 23.08.2013 г. Дата выхода: по графику: 01.09.2013 г., фактически: 01.09.2013 г. Тираж 1800 экз. Отпечатано в типографии ООО «Полиграф-Сервис-Плюс», Владивосток, ул. Русская, 65, корп. 10. Тел.: (423) 234-59-01.



Уважаемые участники и гости VIII Международного Конгресса рыбаков!

Международный конгресс рыбаков – важная коммуникативная площадка для ведущих мировых производителей рыбной продукции, созданная в Приморье. Ее актуальность подтверждает тот факт, что в этом году конгресс пройдет во Владивостоке уже в восьмой раз.

Россия вступила в ВТО, и теперь одна из основных задач – сделать нашу продукцию конкурентоспособной. В этом году на Международном конгрессе рыбаков Приморье представляет важнейший для региона проект – рыбопромышленный кластер. Его реализация позволит увеличить объемы производства качественной рыбной продукции в крае в разы и тем самым выйти на новые мировые рынки сбыта.

На юге Приморья будет создан комплекс по переработке, хранению и транспортировке рыбы. На его территории мы решили ввести особый налоговый режим, а для потенциальных инвесторов разрабатываются специальные условия. Подобных рыбохозяйственных кластеров пока нет в России. Я надеюсь, что этот пилотный проект будет очень успешным и даст новый импульс развитию рыбной отрасли как в Приморском крае, так и во всей стране.

Уверен, что решения VIII Международного конгресса рыбаков послужат развитию сотрудничества российского и иностранного бизнеса, а также укреплению международных связей в регионе.

Желаю всем участникам Международного конгресса рыбаков плодотворной работы, новых интересных проектов и выгодных контрактов!

**С уважением,
Губернатор Приморского края
Владимир МИКЛУШЕВСКИЙ**



2012



2011



2010



2009



2008



2007



ПРОБЛЕМЫ РЫБОХОЗЯЙСТВЕННОГО КОМПЛЕКСА В УСЛОВИЯХ ВТО И ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ

Андрей КРАЙНИЙ

Руководитель Федерального агентства по рыболовству

Состояние рыбной отрасли любого государства (и мы не исключение) находится в прямой зависимости от ряда существенных неопределенностей, затрудняющих планирование ее развития на долгосрочную перспективу. Это обусловлено изменчивостью ресурсной базы (биологический фактор, не поддающийся влиянию), конъюнктурой товарного рынка, стоимостью энергоносителей и рядом других факторов.

Вместе с тем вектор развития отрасли и ее успешность всегда определялись состоянием и эффективностью взаимодействия власти с рыбацким сообществом.

Отсутствие четких ориентиров и целеполаганий, размытость законодательства привели к тому, что в 2004-2006 годах отрасль демонстрировала наихудшие за всю постсоветскую историю результаты. Российский флот покинул большинство районов мирового океана, сосредоточившись в национальной экономической зоне, катастрофическими темпами нарастали объемы браконьерства, доля убыточных предприятий достигала 50% (для сравнения: в 2012 г. доля прибыльных предприятий в рыбной отрасли составила 81,8%).

Принятые в 2007 году по итогам Государственного совета прорывные решения, к слову, не потребовавшие бюджетных расходов, позволили переломить негативный тренд развития рыбной отрасли и фактически заложить основу для ее перехода к интенсивному пути экономического развития.

Приведу лишь несколько цифр. За пять лет российский вылов прирастал ежегодно на 6,5% и достиг 4,3 млн. тонн, против 3,4 млн. тонн в 2007 году. Сальдированный финансовый результат увеличился в 4,6 раза, финансовая эффективность российской рыбной отрасли выросла почти в 30 раз, увеличилась

экономическая отдача от промысла. Так, в 2008 г. каждая тонна общероссийского вылова генерировала 184,6 руб. общепромышленного сальдированного финансового результата, а в 2012 г. уже 5 353,6 руб. И это не рапорты рыбаков и чиновников, это данные статистики.

Следует отметить, что в эти годы фактические темпы развития отрасли обгоняли установленные Стратегией развития рыбохозяйственного комплекса Российской Федерации на период до 2020 года параметры оптимального сценария.

После присоединения нашей страны к ВТО перед рыбохозяйственным комплексом страны встали вызовы, требующие новых, гибких подходов, а также оперативной адаптации нормативной базы к складывающимся условиям работы рыбохозяйственного комплекса.

По сути, объективно назрела необходимость выработки и реализации целого ряда управленческих решений, направленных на совершенствование системы государственного управления отраслью и дифференцированного применения мер экономического стимулирования, не противоречащих правилам ВТО, и которые в своей совокупности позволят обеспечить дальнейший рост отрасли и повышение ее экономической отдачи.

Проведенный нами анализ свидетельствует о том, что новые условия функционирования рыбохозяй-

ственного комплекса по правилам ВТО напрямую затрагивают те его сегменты, которые не входили в сферу деятельности Росрыболовства. К слову, не осуществляется пока их регулирование и со стороны Минсельхоза России.

Это, прежде всего, береговая переработка, логистика и сфера реализации рыбной продукции. Росрыболовство неоднократно указывало на отсутствие единой системы управления рыбохозяйственным комплексом страны, что несет в себе угрозы снижения его конкурентоспособности в новых условиях. И эта проблема до настоящего времени рассматривается нами в числе предлагаемых мер как ключевая.

С вступлением России в ВТО в части таможенной политики Россия согласилась на ограничение экспортных пошлин более чем по 700 товарным позициям. Ограничения коснутся и некоторых продуктов рыбной промышленности. Предусмотрено поэтапное обнуление экспортных пошлин в течение 4 лет на рыбу мороженную с 5% до 0%; на ракообразные – с 10% до 0%, на готовые или консервированные ракообразные – с 5% до 0%. В отношении остальных видов рыбы и рыбопродукции обязательств по экспортным пошлинам принято не было.

Относительно импортных пошлин. Российской Федерации предстоит снизить среднюю ставку на продукцию рыбохозяйственного комплекса с 10% до 6% (для каждого вида продукции имеется своя импортная пошлина).

Для большинства товаров рыбохозяйственного комплекса годом окончания исполнения обязательств по приведению конечных ставок ввозных таможенных пошлин к утвержденным значениям является 2015 год, по отдельным товарам – 2014 год и только по некоторым товарным позициям есть временный запас по снижению ставок до 2017 года.

Следует отметить, что:

1. Отмена экспортных таможенных пошлин при вступлении в ВТО

(снижение до 0% в соответствии с проектом Перечня уступок и обязательств по товарам), согласно экспортным оценкам, приведет к увеличению экспорта рыбного сырья, необходимого для производства рыбных деликатесов, что может привести к сужению сегмента российского рынка деликатесной рыбы и рыбопродукции, место в котором может заполнить более дешевая и менее качественная по потребительским характеристикам рыба (мойва, хек и т.п.) и/или рыбная продукция на ее основе.

В результате государство лишается значительной части экспортных доходов. Кроме того, добавочная стоимость (по информации от рыбопереработчиков – до 20% от общей стоимости) при переработке рыбы в консервированную продукцию будет оставаться на территории страны–производителя.

2. Снижение импортных пошлин на многие виды рыбного сырья с 10% до 3-8% (в соответствии с проектом Перечня уступок и обязательств по товарам), по мнению экспертов, приводит к сужению рынка сбыта недорогой рыбы и рыбной продукции для российских рыболовных и рыбоперерабатывающих предприятий за счет вхождения на рынок недорогой иностранной продукции. Фактически может быть сформирована система преференций для иностранных поставщиков.

3. В области технического регулирования и стандартизации угрозы обусловлены практикой применения странами – членами ВТО так называемых «нетарифных барьеров» для импортируемой российской рыбной продукции. Прежде всего это происходит путем тотального внедрения экологической и других видов сертификации, созданием искусственных препятствий и ограничений для участия российских рыбаков в данном процессе (отчетливо просматривается на примере российской ассоциации добытчиков минтая по сертификации по стандартам MCS промысла минтая в Охотском море).

На этом фоне мы отчетливо усматриваем скоординированность действий крупнейших транснациональных корпораций, которые, используя Соглашения ВТО, добиваются снижения санитарных стандартов на ввозимую в Российскую Федерацию рыбопродукцию для возможности осуществления поставок к нам низкокачественных пищевых продуктов.

На российском рыбном рынке действуют иностранные некоммерческие организации, опирающиеся на мощную государственную поддержку стран, которые они представляют.

Яркий пример! Поставки рыбопродукции из Норвегии (семга, форель) координируются Норвежским комитетом по рыбе (имеет официальное представительство в России), который занимается согласованием цен на продаваемую в Россию продукцию и является единым органом продвижения норвежской рыбы и морепродуктов на российском рынке. При этом деятельность данного комитета финансируется из особых налоговых отчислений рыбопроизводителей на развитие экспорта.

Представляется, что именно ФАС России (как это принято в Европе и США) должна сосредоточить свои усилия на защите интересов отечественных производителей, противодействии негативному иностранному влиянию на национальный торговый оборот и производство.

4. Предусмотренное правилами ВТО ограничение возможности предоставлять отечественным предприятиям рыбной промышленности налоговые льготы может вывести часть существующих сегодня промыслов за грань рентабельности.

Есть опасения, что углубится раскол между двумя составляющими рыбодобывающего комплекса – крупными промыслами с высоким уровнем рентабельности и региональными (локальными) промыслами с невысоким уровнем рентабельности, ориентированными на насыщение продуктами в первую очередь внутреннего рынка прибрежных территорий, между крупными экспортерами рыбной продукции и предприятиями, работающими на внутренний рынок, за счет выигрыша от неуплаты экспортной пошлины. Уже просматриваются противоречия между представителями перерабатывающего сектора, ориентированного на импортное сырье, и переработчиками отечественного сырья. Неравномерность условий обусловлена тем, что с понижением импортных пошлин выигрыш первых составит порядка 40-50 млн. долларов ежегодно.

Концепцией развития рыбного хозяйства Российской Федерации на период до 2020 года в качестве стратегической цели установлено достижение уровня экономического и социального развития рыбного хозяйства, соответствующего ста-

тису России как ведущей мировой державы XXI века, занимающей передовые позиции в глобальной экономической конкуренции. Это предусматривает переход развития отрасли от экспортно-сырьевого типа развития к инновационному на основе сохранения, воспроизводства, рационального использования водных биоресурсов и обеспечения глобальной конкурентоспособности вырабатываемых отечественным рыбохозяйственным комплексом товаров и услуг.

Таким образом, основная цель, стоящая перед рыбохозяйственным комплексом, может быть сформулирована как формирование конкурентоспособной отрасли, обеспечивающей продовольственную независимость Российской Федерации и поэтапное снижение в целом сырьевой направленности рыбного экспорта. Нормы ВТО, напротив, направлены на облегчение экспорта сырья и облегчение поступления импортной продукции на внутренний рынок. В то же время наше внутреннее законодательство не способствует формированию конкурентоспособных рыбоперерабатывающих предприятий, а также увеличению поставок именно отечественной рыбы на внутренний рынок. Это связано с огромным административным прессом на бизнес при фактическом отсутствии системного контроля за производством продукции, несовершенством нормативной базы, инфраструктурными проблемами, а также отсутствием практики применения экономических методов стимулирования рыболовства и рыбопереработки.

Так, благие намерения по наведению порядка в сфере обеспечения безопасности пассажирских перевозок на водном транспорте обернулись серьезным препятствием для рыбаков, использующих в целях рыболовства маломерный флот. Как результат – угроза срыва лососевой путины в Дальневосточном бассейне, обеспечение которой основано именно на использовании маломерного флота. Что произошло?

В связи с принятием Федерального закона от 23 апреля 2012 г. № 36-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации в части определения понятия маломерного судна» (далее – Закон), изменился порядок организации технического освидетельствования, классифика-



Руководитель Федерального агентства по рыболовству Андрей КРАЙНИЙ

ции и регистрации маломерных судов. По новым правилам большие лодки приравнивали к рыболовным траулерам, а рыбаков к капитанам. Проблема вышла на федеральный уровень, в ряде субъектов дошло до протестных акций.

Основная проблема при классификации и освидетельствовании маломерных судов в отделениях Российского Регистра, а также их регистрации в бассейновых управлениях на внутренних водных путях состоит в том, что филиалы Регистра и бассейновые управления расположены в крупных портах и городах и даже не во всех субъектах Российской Федерации. Зачастую их удаленность от рыбопромысловых участков пользователей составляет несколько сотен километров, рыбаки сталкиваются с отказами специалистов выезжать в районы на освидетельствование судов.

Произошло удорожание освидетельствования, в том числе в силу того, что командировочные расходы представителей Регистра легли бременем на судовладельцев. В среднем затраты на регистрацию, классификацию и освидетельствование одной единицы маломерного флота по новым Правилам составляют от 10 до 40 тысяч рублей, а стоимость оборудования маломерного судна в

Основная цель, стоящая перед рыбохозяйственным комплексом, может быть сформулирована как формирование конкурентоспособной отрасли, обеспечивающей продовольственную независимость Российской Федерации и поэтапное снижение в целом сырьевой направленности рыбного экспорта.

соответствии с требованиями Регистра доходит до 140 тысяч рублей. Ранее стоимость аналогичных услуг ГИМС МЧС России составляла 1000 рублей на единицу флота. При этом совершенно очевидно, что все свои издержки рыбаки, в конечном счете, переложат на плечи потребителя.

Наиболее остро проблема регистрации маломерного флота стоит на Дальнем Востоке, где на лососевой путине рыбопромышленниками планируется задействовать около 7000 единиц маломерных судов, из которых получены акты классификации и освидетельствования на 3175 судов. Притом что на большинстве из них и спасть некого – их тянут на буксире и на борту нет людей.

Минтрансом России проделана огромная работа по снятию из-

лишних обременений, однако проблемные вопросы сохранились и сложившаяся ситуация требует оперативного разрешения.

Мы просили Президента России поручить Минтрансу России обеспечить оперативное внесение изменений в Кодекс торгового мореплавания Российской Федерации и Кодекс внутреннего водного транспорта Российской Федерации в части исключения необходимости регистрации беспалубных судов, используемых для рыболовства, длина которых не превышает 12 метров, которые не имеют двигателей и эксплуатируются без экипажей.

Кроме того, в целях недопущения срыва лососевой путины в Дальневосточном бассейне надеемся на общее понимание ее значимости и

важности для региона и государства с тем, чтобы обеспечить ее проведение фактически «в ручном режиме».

Эффективное функционирование рыбохозяйственного комплекса упрощенно складывается из следующих этапов: научное обеспечение промыслов, вылов, транспортировка, переработка, реализация. Кроме того, для работы за пределами ИЭЗ России ключевую роль играют межправительственные договоренности.

Кратко остановлюсь на некоторых этапах. Без проведения научных исследований невозможно регулировать рыболовство. Российским

Российской Федерации, меньше, чем финансирование одного только Бергенского института в Норвегии, осуществляющего исследования лишь в Баренцевом и Норвежском морях и сопредельных районах Атлантики. В связи с этим по некоторым объектам мы используем результаты исследований 2000-2007 гг., а по иностранным зонам – зачастую данные СССР.

Непосредственно процесс добычи регулируется достаточно эффективно, что признают в т. ч. и иностранные эксперты. Так, например, в процессе сертификации промысла минтая в Охотском море по между-

но: хуже только у Голландии. Даже у КНДР эффект от поставок в Китай выше на 10% по сравнению с Россией, не говоря о самых эффективных странах, торгующих ВБР с Китаем – Канаде, Бирме и Мексике. Например, российский экспорт по объему превысил канадский в 13,9 раза, а по стоимости – только в 3,78 раза. То есть, эффективность российского экспорта в КНР водных биоресурсов оказалась ниже эффективности канадского экспорта почти в 4 раза. Иными словами, Россия по-прежнему насыщает китайский рынок недорогим многочисленным слабопереработанным сырьем.

При этом, как уже было сказано, принятые Россией условия при вступлении в ВТО стимулируют именно экспорт сырья.

В целом можно констатировать, что на настоящее время рыбодобывающий сектор отрасли является конкурентоспособным. Однако при этом не реализуется часть приоритета, а именно уход от сырьевой направленности экспорта. При этом необходимо отметить, что даже, казалось бы, в благополучном добывающем секторе отрасли прибыль сравнительно невелика. Так, в зависимости от вида промысла, типов судов, специфики хозяйственной деятельности чистая прибыль составляет 1,4-6,5% от выручки. И это является одним из факторов риска, поскольку любое неверное административное решение может мгновенно отбросить отрасль на 7-8 лет назад, когда около 50% предприятий были убыточными.

На сегодняшний день рыбацкое сообщество обеспокоено тем, что понуждая его к увеличению объемов поставок продукции морского промысла на российский берег для целей переработки, государство может лишиться его налоговых льгот и преференций.

Должен отметить, что рыбаки все больше и больше направляют часть своих доходов в инвестиции и финансовые вложения. В частности, по данным Росстата, в 2012 г. по сравнению 2009 г., инвестиции в основной капитал рыбной отрасли увеличились в 2,6 раза (с 4,6 млрд. руб. до 11,9 млрд. руб.). По темпам роста инвестиций в основной капитал среди основных отраслей экономики у рыбной отрасли по итогам 2012 года – 1 место. В 2012 г. по отношению к 2011 г. финансовые вложения в рыбной отрасли увеличились на 27,6%

Финансирование 11 российских рыбохозяйственных НИИ, ведущих мониторинг и исследования в 10 морях, 3 океанах, а также в многочисленных пресноводных водоемах Российской Федерации, меньше, чем финансирование одного только Бергенского института в Норвегии.

и международным законодательством установлен приоритет научно обоснованного вылова. Поэтому ежегодно рыбохозяйственными научно-исследовательскими институтами проводятся более 1500 экспедиций и даются оценки по более чем 1000 единицам запасов водных биоресурсов. Однако в связи с фактическим сокращением финансирования ресурсных исследований достоверность оценок ежегодно снижается, и растут риски по устойчивости отечественных промыслов.

На 2009 год из обоснованных 5,5 млрд. рублей на науку было выделено только 4,5 млрд. руб. Однако из-за финансового кризиса в 2009 году было проведено два секвестра. В итоге фактически было выделено только 3,4 млрд. В 2010-2012 гг. эта секвестрированная цифра осталась практически неизменной, невзирая на инфляцию и рост ГСМ, что привело к двукратному снижению количества выполненных экспедиций и падению качества информационно-го обеспечения прогноза.

Финансирование 11 российских рыбохозяйственных НИИ, ведущих мониторинг и исследования в 10 морях, 3 океанах, а также в многочисленных пресноводных водоемах

народной экологической системе MSC наивысший бал был выставлен группой международных экспертов именно за эффективную систему государственного управления и научного обеспечения промысла. Поэтому на добывающие компании членство в ВТО практически не оказало влияния.

На внешних рынках российская рыбная продукция пользуется устойчивым спросом. Объем экспорта с 2009 по 2012 гг. составлял от 1,372 млн. тонн (2009 г.) до 1,672 млн. тонн (2012 г.) Однако в экспорте преобладала сырьевая направленность. Основная доля поставок приходится на мороженую рыбу с низкой степенью переработки – 90%. При этом 46% всего экспорта пришлось на продукцию из минтая, 12% – сельдь, 8,7% – треска и пикша. Таким образом, можно говорить, что экспортный потенциал отрасли достаточно высок, однако требует внимательного изучения и мер, направленных на увеличение доли продукции глубокой степени переработки.

В особенности это касается торговых отношений с Китаем. Эффективность российского экспорта ВБР в Китай в 2012 г. на фоне других стран выглядит неудовлетворитель-

Владфризинг

Компания «Владфризинг» является официальным дилером крупнейшего японского завода-производителя NIKKO и представляет на российском рынке оборудование по первичной и глубокой переработке рыбы данного производителя. Мы осуществим поставку, монтаж и запуск в работу всего оборудования, производимого компанией NIKKO.

Оборудование по первичной переработке рыбы

Линия по переработке лосося NAG-501 (угловой тип)



Производительность – 2400 шт/час. Количество персонала - 2.
Операции при переработке рыбы: - Отсечение головы: V-образный срез; прямой срез; J-образный срез.
- Потрошение с извлечением икорного ястыка и молок. - Мойка потрошенной тушки внутри и снаружи

Линия по переработке лосося NAG-501 (прямой тип)



Линия автоматической сортировки и весового контроля NAG-2000



Производительность – 3000шт/час
Осуществляет распределение сырья между весовыми постами согласно заданного конечного веса.

Оборудование по глубокой переработке рыбы

Слайсер NPJ-3000



Производительность – 3100 рез/час
Позволяет нарезать ломтики и стейки рыбы одинаковым весом

Филетировочная машина NSB-300

Производительность – 1800 шт/час
Позволяет получать филе лосося без реберных костей и филе с реберными костями



Иньектор серии NSI



Модель NSI-120

Производительность: 750 шт/час
Модель NSI-240. Производительность: 1500 шт/час
Позволяет быстро и качественно осуществить посол филе рыбы

Оборудование по переработке лососевой икры



Установка для пробивки лососевой икры серии NRS

Производительность – 1000 кг/час
Существляет пробивку икры лосося с выходом продукции более 75%

Модель NRS-500

Производительность – 500 кг/час

Модель NRS-1000

Производительность – 1000 кг/час
За счет своей системы вакуумных насосов позволяет быстро подсушивать и дополнительно очищать икру



Установка циклической очистки икры NSR-500

Производительность – 1000 кг/час
Осуществляет очистку икры от остатков пленки ястыка



Установка для подсушки лососевой икры NSK-800

Производительность – 1000 кг/час.
За счет своей системы вакуумных насосов позволяет быстро подсушивать и дополнительно очищать икру



Установка для промывки икры лосося NRSS-1000

Производительность – 1000 кг/час
Осуществляет качественную промывку икры от лопанца и остатков пленки ястыка



Установка для засолки лососевой икры NSA-500

Емкость бака – 500л
Осуществляет равномерный посол икры и освобождает персонал от постоянного перемешивания при засолке



Компания «Владфризинг», как дилер компании NIKKO, гарантирует всем предприятиям, имеющим оборудование производителя NIKKO, полное техническое сопровождение как при запуске оборудования, так и в процессе его эксплуатации.

Владивосток, ул. Пограничная, 15 В, офис 301. Тел./факс: (423) 240-49-01, 240-49-07
E-mail: director@vnedrenie-vl.ru; сайт: www.vnedrenie-vl.ru

Пертопавловск-Камчатский, ул. Ленинская, 18, офис 103. Тел.: (4152) 420-870, 402-989Тел./факс: (4152) 420-870
E-mail: filial1@vnedrenie-vl.ru; сайт: www.vnedrenie-vl.ru

ООО «Никко Сервис», Южно-Сахалинск, ул. Амурская, 62А, офис 305. Тел.: +7(4242) 310-888

до 13,4 млрд. руб., при этом 53% – это долгосрочные инвестиции.

Итогом работы рыбной отрасли в этот период стал рост валовой добавленной стоимости на 35,1% – с 80,6 млрд. руб. в 2009 г. до 108,9 млрд. руб. в 2012 г.

В связи с этим задачу увеличения поставок рыбы на российский берег и развитие собственной переработки необходимо осуществлять прежде всего за счет экономических рычагов в рамках правил ВТО при одновременном снижении административного пресса на предприятия.

Приведу еще пример. В 2008 году была введена обязательная доставка выловленных водных биоресурсов на таможенную территорию Российской Федерации. Сделано это

спотребнадзор, Россельхознадзор. После прибытия в порт до выгрузки время оформления составляет от 1 до 3 суток, а в части ветеринарии оформление выгружаемой продукции составляет от нескольких дней до недели.

К слову сказать, в японских портах по отношению к своим судам контролирующие органы никаких действий вообще не проводят, так же, как не осуществляются процедуры, связанные с оформлением экипажа, независимо от района промысла, в котором судно осуществляло рыболовство.

Естественно, столь громоздкая и затратная процедура оформления в российских портах, связанная к тому же с массой придинок и инфраструк-

кая продукция лежит на прилавках наших магазинов, и посмотреть отчеты Роспотребнадзора по проверкам. По нашему мнению, основной контроль рыбы должен происходить не по пути следования, а при соприкосновении с потребителем.

Именно такая концепция закладывалась в Распоряжении Правительства 56-р, подписанном Владимиром ПУТИНЫМ в январе 2011 года и до сих пор не исполненном в части отмены сопроводительных ветеринарных сертификатов. Предполагалось заменить эти документы на один, подтверждающий происхождение продукции, что позволило бы решить проблему прослеживаемости, не нагружая бизнес излишними затратами. Сейчас же ветеринарные документы являются часто прикрытием нелегальной продукции.

Например, по данным администрации Томской области, в год выдается субъектовыми ветеринарами свидетельств на рыбную продукцию в два раза больше, чем официально выловлено рыбаками.

В связи с этим необходимо обеспечить выполнение Распоряжения Правительства от 21 января 2011 года № 56-р.

Таким образом, при очевидной привлекательности портов ряда иностранных государств для российского рыбного сырья мы имеем отчетливую «недружелюбность» со стороны российского берега как в плане администрирования, так и в части инфраструктуры. В этой связи необходимо задействовать экономические рычаги в рыбной отрасли, а не пытаться решать проблемы силовым способом. Это можно сделать даже при тех ограничениях, которые на нас накладывает ВТО. Сейчас рыбаки платят 15% от ставки сбора за водные биоресурсы, что составляет в целом по отрасли около 4 млрд. руб. Предлагается отменить уплату этого сбора для предприятий, выгружающих рыбу на российский берег, и установить полную ставку сбора для тех, кто экспортирует сырье за рубеж.

Полученные средства, а это порядка 5-10 млрд. руб., должны целенаправленно направляться субъектами Российской Федерации на субсидирование переработки, а также на беспроцентное кредитование закупки сырья у рыбаков.

Сегодня поступления от оплаты ставки сбора за пользование водными биоресурсами распределяется между федеральным бюд-

Громоздкая и затратная процедура оформления в российских портах, связанная с массой придинок и инфраструктурными проблемами, не прибавляет желаний рыбакам везти рыбу на родной берег. Сложилась даже поговорка «Дальше в море – меньше горя», обусловленная «недружелюбностью» родных портов.

было с целью наведения порядка на промысле. Понятно, что для бизнеса возникли неудобства, особенно если продукция предназначалась на экспорт. Но государство при этом ввело норму жесткой регламентации при оформлении таких судов. Было установлено, что судно должно оформляться не более 3 часов.

В то же время, когда продукцию предполагается выгрузить на родной берег, никаких временных ограничений нет. Судно можно держать хоть неделю. При этом проверяют его все кому ни лень. Для сравнения: при выгрузке в Южной Корее капитан при подходе судна отправляет агенту заранее комплект документов на продукцию, за 3 часа до захода отправляет сообщение в портнадзор и за 2 часа до захода связывается с лоцманской службой. Прибыв в порт, после швартовки судно начинает разгрузку через 15 минут! И это в отношении иностранного судна!

В наших портах в отношении наших же судов процедура совершенно иная. Оформление захода начинается за 3 суток, за сутки отправляются заявки капитану, в таможенную службу, пограничное управление, Ро-

турными проблемами, не прибавляет желаний рыбакам везти рыбу на родной берег. Сложилась даже поговорка «Дальше в море – меньше горя», обусловленная «недружелюбностью» родных портов.

В связи с этим целесообразно решить вопрос по сокращению времени оформления российских судов рыбопромыслового флота и установить максимальное время оформления судна, прибывшего с целью выгрузки рыбной продукции на территорию Российской Федерации, - 2 (два) часа.

Пройдя все-таки через все контролирующие органы в порту, рыба сталкивается с не меньшим количеством препятствий при следовании по территории страны. На настоящий момент рыбная продукция должна сопровождаться ветеринарным сертификатом. Причем в каждом субъекте ветеринары выдают на каждую партию продукции свой сертификат без учета такового, уже оформленного в другом субъекте. Все это требует денег и времени. И в то же время на качество продукции и защищенность населения этот факт никак не влияет. Достаточно посмотреть, ка-

жетом и бюджетом субъекта в пропорции 20 на 80%.

Такая мера должна компенсировать отсутствие оборотных средств у предприятий переработки и позволить им развиваться. При этом субъектам Российской Федерации необходимо в обязательном порядке принять и финансировать программы развития береговой переработки и развития береговой инфраструктуры. Кстати, такое поручение уже также давалось ранее, но не всеми субъектами реализовано.

Кроме того, в 2008 году на рыбную отрасль был распространен «единый сельхозналог». Однако под действие этого налогового режима не попали береговые рыбоперерабатывающие предприятия. Из-за этого реальная эффективность единого сельхозналога в рыбной отрасли невелика. Предлагаем дать поручение внести изменения в закон и допустить к единому сельхозналогу береговую рыбопереработку.

Суммируя предложения по экономическим мерам воздействия, считаем целесообразным:

1. Установить нулевые ставки сбора за пользование водными биологическими ресурсами для рыбодобывающих организаций, перерабатывающих выловленные водные биоресурсы на предприятиях, расположенных на сухопутной территории Российской Федерации;

2. Установить нулевые ставки сбора за пользование водными биологическими ресурсами для рыбодобывающих организаций, поставляющих для реализации на территории

России (с обязательной выгрузкой и продажей в оптовой или розничной сети) водные биоресурсы в живом, свежем или охлажденном виде;

3. Установить нулевые ставки сбора для предприятий, осуществляющих экспорт продукции глубокой степени переработки, произведенной на российских судах (филе, консервы, мука и т.д.);

4. Установить полную ставку сбора для предприятий, экспортирующих рыбу мороженую неразделанную, мороженую без головы, мороженую потрошеную.

5. Отменить возврат НДС при экспорте продукции из водных биоресурсов с низкой степенью переработки (рыбу мороженую неразделанную, мороженую без головы, мороженую потрошеную).

6. Внести изменения в налоговое законодательство и предоставить рыбохозяйственным организациям, в первую очередь предприятиям береговой переработки, право применения единого сельскохозяйственного налога без ограничения средней численности работающих (согласно экспертной оценке, предприятий рыбохозяйственного комплекса, готовых перейти на применение единого сельскохозяйственного налога без ограничения средней численности – около 1200).

Реализация данных мероприятий вместе с усилением контроля на прилавках, отменой избыточных административных барьеров в портах и на пути следования отечественной рыбной продукции позволит повысить эффективность отечественного рыбохозяйственного

комплекса в условиях ВТО, а наших граждан обеспечить необходимым количеством рыбной продукции.

Внимательно проанализировав ситуацию, мы пришли к пониманию и убеждению в том, что наше участие в ВТО позволит обеспечить приток зарубежных инвестиций и технологий не только в переработке, но и в упаковке и продвижении товара на внешний рынок. Мы посчитали, что только за счет отмены экспортных и импортных пошлин российская рыбная отрасль получит финансовый выигрыш в 150-200 миллионов долларов в год, большая часть из которых может быть направлена на строительство и модернизацию судов, модернизацию производства, закупку новых технологий, создания брендов, к чему их объективно будет подталкивать жесткая конкурентная борьба за потребителя. Именно конкуренция создаст условия для консолидации рыбной отрасли, для создания вертикально-интегрированных холдингов и корпоративной системы управления. Объективно увеличится количество публичных рыбных компаний, выходящих на рынок внешних заимствований, активизируется выход компаний на IPO, что приведет к обелению рыбной отрасли.

Укрепление и расширение «антидемпингового» регулирования и других нетарифных барьеров на пути свободной торговли приведет к налоговому и экономическим преференциям, дотациям, послаблениям для нашей рыбной отрасли со стороны государства. **FN**



Восточный меридиан

www.e-meridian.ru судовое и промышленное оборудование

Оборудование для строящихся судов:

- Главные двигатели
- Вспомогательные двигатели

Механическое оборудование и запасные части к судовым двигателям и вспомогательным механизмам

- Российские и зарубежные дизельные двигатели
- Компрессоры • Насосы • Котельное оборудование
- Центробежные сепараторы • Теплообменные аппараты
- Опреснительные установки • Электрооборудование
- Вакуумные системы • Запасные части





690034, Приморский край, Владивосток, Фадеева, 45^А, офис 17
Тел./факс: (423) 263-88-31, 229-21-47
office@e-meridian.ru

Анна ЛИМ

РОССИЙСКИЕ НОРМЫ МЕШАЮТ ТЕМ, КТО СЧИТАЕТ РОССИЮ ЗАПАСНЫМ РЫНКОМ



Виталий КОРНЕВ

Для рядового потребителя покупка рыбы все чаще напоминает лотерею. Засилье на прилавках импортных рыбных товаров непонятного качества и сомнительной пищевой ценности вызывает тревогу даже у чиновников. Надзорные органы в целом признают, что ситуация в сфере контроля качества и безопасности рыбной продукции неблагоприятная, и не раз предпринимали попытки привлечь к этой работе бизнес-сообщество.

Ярким примером сотрудничества, направленного на очищение рынка, повышение его прозрачности, устранение «серых» схем» и фирм-однодневок, было взаимодействие между Россельхознадзором и Ассо-

циацией производственных и торговых предприятий рыбного рынка. Однако в июле Федеральная антимонопольная служба высказала свое мнение по поводу такого рода деятельности, назвав его ограниче-

нием конкуренции и обвинив предприятия, входящие в ассоциацию, в создании картеля на рынке норвежской рыбы.

Существует ли разница между защитой внутреннего рынка от некачественного импорта и созданием антиконкурентных условий его участников? И какие последствия для импортеров может иметь решение антимонопольного органа? Об этом журналу «Fishnews – Новости рыболовства» рассказал исполняющий обязанности президента ассоциации Виталий КОРНЕВ.

– Виталий Александрович, комиссия ФАС обвинила ассоциацию в заключении антиконкурентного соглашения с Россельхознадзором, в запрещенной координации экономи-

ческой деятельности хозяйствующих субъектов и создании картеля на рынке норвежской рыбы. Насколько обоснованы эти обвинения? Какие дальнейшие шаги вы намерены предпринять?

– Наши шаги очевидны: мы будем обращаться в суд и оспаривать решение комиссии Федеральной антимонопольной службы. На наш взгляд, оно является предвзятым. Факты, которые в нем изложены, трактуются ФАС по своему усмотрению и местами являются чистой беллетристикой. Поэтому мы не считаем, что антимонопольная служба сумела доказать обвинения в адрес ассоциации. Если дело устоит в суде, а такой риск существует, поскольку антимонопольное законодательство сложное и зачастую судьи разбираются в нем недостаточно глубоко, то в результате на компании могут быть наложены большие оборотные штрафы, которые могут привести к их разорению.

Но даже если не касаться обоснованности решения комиссии, то нам кажется неправильным обвинять в нарушениях закона, причем уголовно наказуемых, государственную службу – Россельхознадзор. Это не лучшим образом сказывается на имидже страны и авторитете надзорного ведомства на международном уровне. Обвинять надо конкретных людей, но доказательств их вины ФАС, разумеется, найти не смогла. Все обвинения, которые касаются заключения «антиконкурентного» соглашения, строятся на открытых публичных письмах ассоциации в Россельхознадзор.

Сотрудники ФАС не потрудились разобраться в процедурах выдачи разрешений на ввоз рыбы в Россию или приостановки поставок с иностранных заводов, на которых выявлены нарушения. Решение комиссии (на 80 листах!) пестрит фразами типа «без анализов и проб были закрыты норвежские предприятия». При этом в материалах дела присутствуют и запросы антимонопольной службы в Россельхознадзор, и ответы, где каждый такой факт сопровождается нормативными документами, актами исследований, которые были просто проигнорированы.

Подобный избирательный подход применялся и в остальных случаях. Комиссия то и дело ссылается на предположения и умозаключения из писем, поступивших от ряда компаний якобы в защиту свободного рын-

ка, причем оперирует ими по умолчанию как доказательствами. Порой возникает ощущение, что факты, изложенные в этих письмах, вовсе не изучались, ведь если их проанализировать, можно прийти к прямо противоположным выводам.

– Как отразится решение комиссии ФАС на состоянии рыбного рынка?

– Последствия уже налицо. Например, в начале года Государственная служба по надзору за пищевыми продуктами Норвегии (Mattilsynet) парафировала новый сертификат Таможенного союза, тем самым согласившись поставлять продукцию по российским нормам и совершать определенные действия. Однако через полгода она

Если вспомнить историю событий, то в феврале 2012 г. выяснилось, что Mattilsynet не предпринимает никаких мер, чтобы установить соответствие качества и безопасности экспортируемой рыбы российским нормам. Более того, по норвежским законам ветслужба вообще не имеет права требовать от своих предприятий отчетности по российским нормам. Этот вопрос обсуждался в течение нескольких месяцев, однако в мае на встрече с руководством Россельхознадзора в Брюсселе оказалось, что норвежская сторона за это время ничего не сделала.

По итогам двухдневных переговоров Россельхознадзор принял решение приостановить поставки с рыбоперерабатывающих заводов, по которым были основания для за-

По норвежским законам ветслужба вообще не имеет права требовать от своих предприятий отчетности по российским нормам. Этот вопрос обсуждался в течение нескольких месяцев, однако в мае на встрече с руководством Россельхознадзора в Брюсселе оказалось, что норвежская сторона за это время ничего не сделала.

вдруг заявила о том, что «не имеет возможности гарантировать соответствие поставляемой продукции российским требованиям».

Мы считаем, что здесь прямая связь. Поскольку норвежская сторона не очень хорошо разбирается в законодательстве Российской Федерации, то она могла посчитать, что эти требования не установлены действующим законодательством, а придуманы Россельхознадзором специально для них. Вполне возможно, что новый руководитель Mattilsynet, который является экспертом по международной сертификации, полагает, что требования Таможенного союза избыточны и совершенно необязательны.

Я не думаю, что это позиция всего норвежского бизнеса, который крайне не заинтересован в том, чтобы терять более 10% рынка. На сегодняшний день Россия как отдельная страна занимает первое место по объемам импорта охлажденного лосося, хотя в целом ЕС потребляет в разы больше. Нередко норвежских производителей вводят в заблуждение российские импортеры.

крытия экспорта в Россию, – их набралось чуть больше десятка. После этого норвежские службы стали контролировать такой параметр, как листерия, но опять же в своем ключе. Если они обнаруживали листерию, то приостанавливали на две недели выдачу ветсертификатов, совершали проверки, а затем снова открывали предприятие на экспорт. Существуют заводы, которые по шесть, по семь раз проходили через эту процедуру. Естественно, известить Россельхознадзор об этом «забывали», а рыба из некондиционной партии оказывалась в России.

Однако наши коллеги в этой ситуации заявляли о том, что решение Россельхознадзора является незаконным, что есть другие пути, что норвежские производители готовы брать анализы и исследовать каждую партию рыбы. Хотя практически никто в Норвегии этой деятельностью не занимается. Судите сами: в штате Mattilsynet всего 150 человек, из которых 50 инспекторов. Даже в «Северной компании» или в «Русской рыбной компании» ветеринаров больше.

При этом на норвежских инспекторах лежит еще и весь входной контроль, на который традиционно тратится 70% усилий. Оставшимися силами им надо разобраться с примерно тысячей ферм, где они пытаются бороться с распространением болезней, с контролем только по семге порядка 50 действующих производств, не считая индустрии по сельди и белой рыбе. Просто чудеса производительности! Где уж им экспортные грузы осматривать,

держках, связанных с качеством, с безопасностью, с инфраструктурой и, в конце концов, на таможенных пошлинах. С тем же филе минтая из Китая, - это же не китайцы придумали, это русские импортеры попросили сделать подешевле. Сегодня трудно найти хотя бы одного представителя так называемого крупного рыбного бизнеса, который бы ответил на простой вопрос: что такое российские нормы и чем они отличаются от европейских.

тантов. По всей видимости, ФАС нас не услышала.

– В деле ФАС против ООО «Метро Кэш энд Керри» вы остались недовольны результатами разбирательства, несмотря на наложенные на ретейлера штрафы на общую сумму 126 млн. рублей. Что в действиях федерального ведомства не устроило ассоциацию?

– Давайте исходить из того, что мы живем в великой стране, которая временно испытывает некоторые проблемы. Тем не менее некоторые международные сети, ярким примером которых является «Метро Кэш энд Керри», ведут себя так, как будто мы - колония. К примеру, в нашей стране принят закон о торговле, достаточно четкий и ясный, по которому бонусы ограничены 10%. Конечно, по мелочи все сети пытались его нарушать, но скорее из спортивного интереса. «Метро Кэш энд Керри» же вело себя таким образом, словно закона не существует. У них есть годовой план по бэк-марже, спущенный из Дюссельдорфа, им его надо выполнить, а все остальное не важно.

Руководствуясь таким принципом, «Метро Кэш энд Керри» после вступления в силу закона о торговле в работе с поставщиками ничего не поменяло. Просто раньше маркетинговый бонус был приложением к основному контракту, а теперь его выделили в отдельный контракт. Это было явное, грубое, неприкрытое нарушение, и антимонопольная служба на него прореагировала. Прошло уже более двух лет, но дело все еще находится в суде. И у нас есть ощущение, что суд не поддержит ФАС.

Кроме того, за данное нарушение законом предусмотрены не оборотные, а фиксированные штрафы, зато с каждого контракта. Как поступила ФАС? Несмотря на то что нарушения со стороны «Метро Кэш энд Керри» имели массовый характер, из 900 поставщиков продуктов питания антимонопольная служба рассмотрела только часть рыбного сектора – 63 контракта, с остальными разбираться не стала. При этом причины, на которые ссылались в ведомстве, не выдерживают критики: нехватка персонала, желание посмотреть, устоит ли это дело в суде и т.п.

– На ваш взгляд, в какой степени закон о торговле в текущей редакции защищает интересы добросовестных поставщиков рыбной про-

Бизнес должен принимать самое живое участие в защите рынка. Но пока тысячи бизнесменов идут на любые ухищрения, чтобы получить ценовое преимущество, а им противостоят одна или две госслужбы, система не будет работать. Здесь надо менять бизнес-среду.

дай бог успеть бумаги выписать. Или возьмите текущий период – в июле-августе большинство сотрудников норвежских предприятий, отвечающих за качество и безопасность, находится в отпуске, а заводы продолжают работу.

На самом деле перестройка производства и мониторинга под российские нормы – это очень затратный и сложный процесс. Только те предприятия, для которых Россия – стратегический партнер и которые продают в нашу страну 20-30% от объема производства, готовы пойти на это. Зато российские нормы очень мешают тем, кто считает Россию запасным рынком. Например, если у производителей образовалась лишняя рыба или возникли какие-то проблемы по качеству, а продукцию нужно куда-то сбросить. Для них соответствие требованиям Таможенного союза, жесткая позиция Россельхознадзора и изменение схемы производства категорически неприемлемы.

– Получается, в российском бизнесе есть компании готовые приобретать эти излишки, закрыв глаза на их соответствие требованиям Таможенного союза?

– К сожалению, это норма бизнеса для большинства импортеров. У нас на рынке действует ценовая конкуренция. Это означает, что ты работаешь на минимуме маржи и ищешь дополнительные способы сэкономить. А экономят на из-

– Каким образом государство и бизнес-сообщество в рамках ВТО могут выстраивать работу по защите внутреннего рынка от некачественной и небезопасной рыбной продукции?

– Мы считаем, что бизнес должен принимать самое живое участие в защите рынка. Но пока тысячи бизнесменов идут на любые ухищрения, чтобы получить ценовое преимущество, а им противостоят одна или две госслужбы, система не будет работать. Здесь надо менять бизнес-среду. Ассоциация на протяжении ряда последних лет занималась работой по повышению прозрачности рынка. Оценку нам дала ФАС, признав эту деятельность «антиконкурентной».

Мы пытались донести до ФАС, что «оптимизация» налогообложения и занижение таможенной стоимости – это не только серьезные нарушения, но и неправомерные конкурентные преимущества, которые существенно искажают картину рынка. Прямой ущерб от подобной деятельности – бюджет недополучает деньги, но косвенный ущерб гораздо сильнее, потому что на рынке складывается вполне определенная бизнес-модель, а соревнование и конкуренция движутся в область - кто больше украдет и дешевле «отмажется». Как результат, конкурентная отрасль в таких условиях вырасти не может, поскольку деятельность в рамках закона требует других навыков, умений,

дукции? Какие законодательные изменения необходимо внести для исправления этой ситуации?

– С тех пор как в 2009 г. был принят закон о торговле, вся правоприменительная практика за редким исключением держится на Федеральной антимонопольной службе. Понятно, что ни один поставщик, за исключением транснациональных концернов, не будет судиться с сетью. Вся тяжесть, вся нагрузка легла именно на ФАС, и надо признать, что ее деятельность по защите интересов производителей недостаточно эффективна. В законе есть ряд противоречий, и все знаковые дела, по которым выступала антимонопольная служба, она проиграла.

Поэтому Ассоциация производителей и торговых предприятий рыбного рынка предлагает внести изменения в закон о торговле. Мы считаем, что при работе поставщика с сетью достаточно договора поставки. Все прочие договоры, например маркетинга, только увеличивают маржу сети. Это приведет, во-первых, к упрощению закона, а чем проще закон, тем его сложнее нарушить. А во-вторых, высвободится колоссальное количество людей, которые сегодня администрируют данный документооборот.

Сети прекрасно понимают, что если они усложняют документооборот, то запутывают поставщиков, и этим пользуются. Они организуют единый аппарат для всех закупок, и каждый из поставщиков вынуж-

ден создавать подобную структуру у себя. Причем требования у сетей неодинаковые, нестандартные, в результате по «Метро» вам нужен один документооборот, по «Ашану» – другой, по X5 Retail Group – третий, по «Тандеру» – четвертый и т.д. Поставщик сразу оказывается в невыгодном положении, по факту это выливается в достаточно ощутимые потери.

Главный эффект от правила «одного контракта» будет в резком увеличении прозрачности и сокращении издержек. Кроме того, было бы очень неплохо обязать сети публиковать сведения о своей марже. Потому что если вы идете в сеть, где маржа 100%, и видите работающих там гастарбайтеров, то понимаете, что это явная жадность со стороны сети. При такой марже она может нанять более квалифицированный персонал. И конечно, было бы очень интересно взглянуть на реакцию покупателя, если бы он узнал, что у одной сети маржа 20%, у другой – 40%.

– Еще одно предложение, выдвинутое Ассоциацией, касалось законодательного запрета на создание недискриминационных условий для товара на полках.

– Дело в том, что когда поставщик поставляет товар в сеть, то по сути это договор комиссии. Однако у нас заключается договор поставки, который означает, что как только сеть приняла товар на складе, она становится его собственником и как собственник может делать с

ним все, что захочет. Понятно: если я и мой конкурент поставляем товар по 100 рублей, и на мою партию установят 50% наценки, а на партию моего коллеги – 10% (а формально сеть имеет право это сделать), то фактически мои продажи по этой сети закончатся.

Произвольное изменение маржи на поставляемые товары является удобным способом контроля поставщиков и давления на них. В основном это связано с private label: сети двигают продажи в сторону собственных торговых марок, на которые они устанавливают в разы меньшую маржу, чем на товары поставщиков. И ничего прямо сделать невозможно, поскольку имеет место правовая коллизия – противоречие в данном вопросе между законом о торговле и гражданским кодексом.

Для того чтобы исключить подобную дискриминацию, необходимо законодательным путем обязать сеть устанавливать одинаковую наценку на аналогичные группы товаров. Казалось бы, простой принцип, но его юридическая проработка сталкивается с колоссальными сложностями и мощным сопротивлением со стороны торговых сетей. Ведь многие из них вместо того чтобы заниматься увеличением конечных продаж, управлением ассортиментом, повышением качества работы внутри сети, направляют все усилия на то, чтобы выжать еще немножко из поставщика. Это гораздо проще, выгоднее и интереснее. FN

ООО «ВИРТУС»

Представительство в КНР



Организуем проектирование и строительство любых судов на верфях КНР

От Вас техническое задание, от нас коммерческое предложение о стоимости и сроках строительства. Примерный перечень судов, их стоимость, фото, чертежи и краткие описания смотрите на сайте: www.virtus-china.ru

Организуем ремонт судов на верфях города Далянь и Люйшунь (Порт Артур)

От Вас ремонтная ведомость, от нас коммерческое предложение.

Поставка механизмов, оборудования, техники, строительных материалов и любых товаров из КНР в РФ



Просим обращаться по адресу:

E-mail: virtus-dl@mail.ru

Тел. в КНР: 8-10-86-411- 828-16-773; 826-98-082.

Тел. в РФ: (4152) 42-12-84; 41-28-43.



ПО МУРМАНСКИ – ЗНАЧИТ КАЧЕСТВЕННО!

Группа компаний «**EUROFISH**» объединяет четыре российских предприятия, занимающихся промышленным рыболовством в различных районах мирового океана.

В группу входят ЗАО «Стрелец», ЗАО «Феникс», ЗАО «Таурис», ЗАО «Эридан».

ЗАО «Стрелец» – эффективное рыбопромысловое предприятие, созданное в 1997 году, входившее ранее в объединение «Мурманский траловый флот» и именовавшееся до декабря 2012 года ЗАО «МТФ 1».

В настоящее время в составе компании находятся 2 судна, которые ведут промысел зубатки, камбалы, окуня, палтуса, пикши, сайды, сардины, сардинеллы, скумбрии, ставриды, трески.

М-0269 «Стрелец» – современное рыболовное судно, построено в 2003 году. Экипаж - 37 человек.

Судно выпускает мороженую рыбную продукцию и консервы из печени трески. На судне внедрена система собственного контроля производства, основанная на принципах ХАССП.

Компетентными органами ЕС, Китайской Народной Республики и Республики Корея судно зарегистрировано на право экспорта продукции на рынки этих стран.

ЗАО «Стрелец» начал производство консервов «Печень трески по-мурмански» в 2007 году, количество вырабатываемой продукции с каждым годом увеличивается.

Продукция вырабатывается на борту промыслового судна из печени трески, выловленной в Баренцевом

и Норвежском морях, что гарантирует наилучшее качество продукта.

Для изготовления применяют только свежая печень трески и соль, других компонентов мы не используем.

Консервы вырабатываются по запатентованной отечественной технологии и на оборудовании, которое позволяет очищать печень-сырец от нематод, пленок, кровеносных сосудов, то есть, покупая наши консервы, потребитель получает в каждой банке очищенную от этих включений печень трески.

Наш продукт отличается отменным вкусом и высоким содержанием полезных для здоровья веществ, удобен для применения при изготовлении бутербродов, суши, роллов, салатов, фаршированных изделий.

Наибольшей биологической ценностью обладает рыбий жир из тресковой печени, который является неотъемлемой составляющей этих консервов.

Жиры рыб служат и источником энергии, участвуя в процессе окисления в организме, и переносчиками жирорастворимых витаминов, являются источником незаменимых жирных кислот, выполняют функцию мицеллообразователя желчи, способствуют адсорбции жирорастворимых витаминов. Многообразна роль содержащихся в жирах рыб витаминов А, D, Е и К. Холестерин жира служит предшественником витамина D3, кортикостероидов и желчных кислот, а ацетиловый эфир фосфолипидов обладает антиопухолевым действием.

Исследованиями, проведенными в Японии, США, Норвегии, Австралии и многих других странах, установлено благотворное влияние рыбных жиров, содержащих биологически активные жирные кислоты, на организм человека и животных. Омега-3 жирные кислоты участвуют в регулировании обменных процессов в организме, способствуют замедлению свертываемости крови и протекания воспалительных процессов, воздействуют на иммунную систему организма, препятствуют развитию некоторых опухолевых процессов и др.

Консервы выпускаются массой нетто 230 гр. и 190 гр., во втором случае продукт выпускается в банках с легко вскрываемой крышкой («easy open»).



продукции ЗАО «Стрелец» осуществляется выпуск консервов только в литографированных банках с литографированными крышками.

Поставка консервов «Печень трески по-мурмански» осуществляется главным образом на внутренний рынок, реализация производится оптом со складов в городах Мурманск, Москва, откуда продукция развозится по всей европейской части России. Приобрести консервы ЗАО «Стрелец» возможно во всех крупных розничных сетях.

В настоящее время ЗАО «Стрелец» совместно с отраслевым институтом ОАО «ГИПРОРЫБФЛОТ»

Консервы вырабатываются по запатентованной отечественной технологии и на оборудовании, которое позволяет очищать печень-сырец от нематод, пленок, кровеносных сосудов, то есть, покупая наши консервы, потребитель получает в каждой банке очищенную от этих включений печень трески.

Для продвижения своей продукции на рынке РФ и Таможенного союза, по заказу ЗАО «Стрелец» специалистами кафедры технологии пищевых производств Мурманского государственного технического университета были разработаны оригинальные кулинарные рецепты блюд с применением консервов «Печень трески по-мурмански».

Рецепты переданы для внедрения на предприятия общепита г. Мурманска и области, а для потребителей издана брошюра с описанием и иллюстрациями вариантов сервировки этих блюд.

За прошедшее со времени начала их выпуска время консервы «Печень трески по-мурмански» становились лауреатами и дипломантами различных конкурсов, в том числе «Лучшие товары и услуги Мурманской области» (2009, 2013 гг.), «100 Лучших товаров России» (2009 г.). В 2012 году наша продукция получила высокое звание «Визитная карточка Мурманской области».

Для защиты от подделок и обеспечения идентификации своей

осуществляет научно-исследовательский проект по углубленному изучению консервов из печени трески, их химического состава, пищевой и биологической ценности. Полученные в ходе этих работ данные будут использованы для дальнейшей популяризации консервов «Печень трески по-мурмански» среди населения страны, продвижения этой продукции на рынке Таможенного союза и других стран.



Группа компаний «EUROFISH»

ЗАО «Стрелец»
ЗАО «Феникс»
ЗАО «Таурис»
ЗАО «Эридан»
183038, г. Мурманск,
ул. Шмидта, д. 43
Тел.: +8 8152 994-899
Факс: +8 8152 459-894
E-mail: eurofish@uk.msk.ru
Сайт: www.uk.msk.ru

Анна ЛИМ

РЫБУ ВОЗЬМУТ ПОД ЦИФРОВОЙ КОНТРОЛЬ

В блоке поручений Президента России, касающихся противодействию ННН-промыслу морских биоресурсов, на этот раз заметен уклон в сторону информационно-технологических решений. Это и установка на судах дополнительных средств технической аудио- и видеофиксации, и переход к электронному судовому журналу, и создание межведомственных интегрированных систем обмена информацией. Сроки правительству были поставлены жесткие: комплекс мер, направленных на предотвращение нарушений законодательства в области рыболовства и сохранения ВБР, необходимо было разработать к июлю. Каким образом реализуются поручения в части мониторинга рыболовства и усиления контроля за деятельностью рыбопромысловых судов и как скоро ждать наступления «электронной эры» во взаимоотношениях рыбаков и государства, журнал «Fishnews – Новости рыболовства» поинтересовался у начальника ФГБУ «Центр системы мониторинга рыболовства и связи» (ЦСМС) Максима САНЬКО.



Максим САНЬКО, начальник ФГБУ «Центр системы мониторинга рыболовства и связи»

– Максим Владимирович, в перечень поручений Президента по разработке комплекса мер, направленных на предотвращение ННН-промысла, включен вопрос о создании системы отслеживания происхождения водных биоресурсов на всех этапах их перемещения. Центр системы мониторинга рыболовства и связи участвует в этой работе? Есть ли у вас предложения по реализации данного поручения?

– В поручениях Президента речь действительно идет о создании интегрированной системы, которая бы обеспечивала контроль за всей рыбопродукцией. В настоящее время федеральные органы исполнительной власти могут отслеживать продвижение уловов и изготовленной из них продукции в рамках своих полномочий, но комплексной сквозной системы, которая позволяла бы нам видеть рыбу, что называется «от моря до прилавка» либо до поставки за рубеж, не существует.

Это относится и к отраслевой системе мониторинга (ОСМ), которая создавалась, строилась и развивалась в рамках полномочий, возложенных на Росрыболовство, а они, как известно, простираются от районов промысла и до порта. Что дальше происходит с рыбопродукцией – зона ответственности других федеральных органов, прежде всего ФТС, если речь идет об экспорте или импорте, Россельхознадзора, если это перемещение внутри страны, и Роспотребнадзора, если рыба уже на прилавке.

Сейчас эти задачи решаются через систему межведомственных соглашений по обмену информацией. Они частично дают ответы на эти вопросы – на уровне общих объемов и т.д. Но реально увидеть, что конкретная партия рыбопродукции, которая поступила в данный регион или отправлена за рубеж, была выловлена именно в этот момент в этом районе, мы не можем, а должны. Во-первых, это

связано с вопросами качества и безопасности рыбопродукции на внутреннем рынке, а во-вторых, с требованиями к нашим экспортерам со стороны иностранных покупателей, которым необходимо подтверждение безопасности и законности происхождения рыбопродукции.

Ликвидировать этот пробел призвана интегрированная система более высокого уровня, которая путем автоматизированных режимов обмена данными, возможно, создания каких-то дополнительных модулей, позволит нам действительно проследить с точки зрения безопасности и законности промысла, куда какая рыбопродукция поставляется.

– Если обратиться к первому из этой группы поручений – о создании единой системы контроля за деятельностью судов (на базе существующих отраслевых) с определением ее головного межведомственного оператора. Разве

действующая ОСМ не выполняет этих функций?

– Вопрос, мне кажется, несколько неверно поставлен. Ведь Росрыболовство по своему функционалу отвечает только за легальную добычу. А суда, которые незаконно осуществляют промысел в нашей экономической зоне, не оборудуются техническими средствами контроля, а значит, не позиционируются, ходят под «удобными» флагами и, естественно, не уведомляют компетентные органы о входе в российские воды.

Контроль за всем, что происходит в море, в том числе функции по пресечению ННН-промысла, находится в ведении Пограничной службы ФСБ России. Понятно, что мониторинг за позиционированием судов является начальным элементом этого контроля, но данные, которые поступают в ЦСМС от судов, этим не исчерпываются. Скажем так: контрольная функция из того объема информации, который мы получаем и обрабатываем, составляет не более 10–15%. Поэтому здесь речь может идти о создании каких-то дополнительных сегментов, надстроек над уже действующими системами для оптимизации межведомственного обмена данными, возможности сравнения и анализа поступающей информации.

– Что вы думаете по поводу возможности установки на рыбопромысловых судах дополнительных средств технической аудио- и видеофиксации, а также средств дистанционного доступа к данной информации? В какие сроки это можно реализовать практически и каких средств (государственных и частных) потребует?

– Так получилось, что говоря о технических средствах контроля (ТСК), мы чаще всего подразумеваем именно спутниковый мониторинг. Но если посмотреть закон о рыболовстве, то там речь идет о технических средствах контроля вообще, в том числе обеспечивающих постоянную автоматическую передачу информации о местоположении судна. Получается, что закон не ограничивает перечень возможных технических средств контроля. Понятно, что любая дополнительная система контроля создает определенную, пусть даже не очень большую, но, тем не менее, финансовую нагрузку на поль-

зователей, связанную с закупкой соответствующих средств. Поэтому к таким вопросам нужно подходить очень взвешенно, по крайней мере, если не будет принято решение о том, что подобными средствами суда должны оснащаться за счет бюджета.

Надо понимать, что введение дополнительных технических средств контроля помимо спутникового позиционирования потребует создание определенной

Надо понимать, что введение дополнительных технических средств контроля помимо спутникового позиционирования потребует создание определенной инфраструктуры, разработки аппаратно-программного комплекса, найма специалистов.

инфраструктуры, разработки аппаратно-программного комплекса, найма специалистов. В результате стоимость администрирования некоторых видов нарушений может оказаться на порядок выше потенциального ущерба, который может быть нанесен государству.

В рамках данного поручения мы анализировали международный опыт. Например, в одних странах используются средства видеофиксации, в других применяются процедуры взвешивания улова и т.д. Технически видеорегистрация событий, происходящих, например, на палубе или в рыбцехе, вполне осуществима и не сопряжена с большими затратами. Стоимость камер и накопителей данных («черных ящиков») за последнее десятилетие снизилась буквально на порядок. Однако непрерывная передача видеоданных на берег будет создавать объемный и весьма дорогостоящий трафик, к тому же встанет вопрос о хранении и обработке этих массивов информации.

С другой стороны, обращение к данным видеофиксации можно производить выборочно, при наличии каких-либо оснований. Такой запрос тоже можно осуществить через спутниковую систему, но уже с минимальным трафиком. Еще один вариант и вовсе не предполагает передачи данных. Информация накапливается на защищен-

ном носителе, который сдается контролирующим органам при заходе судна в порт.

Любые сценарии надо оценивать с точки зрения применимости к нашим условиям с учетом различных аспектов, которых на самом деле очень много. В результате ЦСМС подготовил даже не предложения, а скорее оценку нагрузки, которая может лечь как на бизнес, так и на государственные структуры, в связи с внедрением той или

иной новой технологии контроля за промыслом. Эта информация направлена Росрыболовством в Минсельхоз.

– А насколько действенно в целях контроля обвесить все судно магнитофонами, видеокамерами, датчиками слежения, еще какими-то «жучками»? Может, просто установить весовой контроль, чтобы взвешивать улов? И сделать это обязательным условием для всех пользователей?

– Дело в том, что эти системы направлены на контроль за разными элементами промысла. С помощью видеофиксации мы можем только увидеть, ловило в этот момент судно или не ловило, работал у него перерабатывающий цех или не работал. Оценить фактический улов по картинке поднятого трала эксперты могут только приблизительно, что не полностью решает контрольные задачи.

Система весового контроля в свою очередь в меньшей степени привязана к типам промысловых операций и району, в котором они совершались. Конечно, можно установить ГЛОНАСС-приемник, который будет фиксировать место и дату проведения операции по взвешиванию, и каждая цифра получит свою геометку, но это потребует более сложных технических решений.

В подобных системах нередко заинтересован и бизнес, их внедрение может привести к существенному снижению издержек, попутно решая сразу несколько задач. Например, помогая рыбакам отстаивать и защищать свои позиции, когда к ним возникают претензии. Существенное подспорье весовой контроль может оказать и в уточнении статистических данных по вылову рыбы и производству рыбопродукции, поскольку таможенная статистика в силу своей специфики не дает точной картины.

Повторяю: пока никаких решений правительством не принято. ЦСМС просто дал оценку даже не

фон, надо сначала построить АТС и каналы связи. Поэтому центр мониторинга занимается, главным образом, структурными вопросами, связанными с системой сбора отчетности, верификации электронной подписи, системами хранения и резервирования информации, анализа и передачи получаемых данных для нужд органов исполнительной власти.

Мы прекрасно понимаем важность этих аспектов в связи с тем, что с какого-то момента у нас будет отсутствовать бумажная копия документа, он будет существовать только в электронном виде, заверенный цифровой подписью. На

В комплекс работ, которые осуществляют Росрыболовством по сертификатам для Евросоюза и для стран АТР, мы тоже закладываем эти технологии, чтобы потом они могли быть интегрированы в систему ЭПЖ, и у капитана было как можно меньше бумажек. В идеале любые документы (разрешения, таможенные декларации и т.д.), которые сейчас должны находиться на борту, будут храниться в соответствующих разделах ЭПЖ и при проверке могут быть представлены уполномоченным должностным лицам контролирующих органов. Концептуально мы строим это именно как интегрированную систему, как рабочее место капитана.

Обратите внимание, что в поручении президента речь шла не о создании ЭПЖ, а о том, чтобы нормативно определить возможность перехода на систему, я бы сказал, электронных взаимоотношений рыбаков и государства. Электронный промысловый журнал – один из важнейших сегментов этого взаимодействия. Соответствующие предложения по внесению изменений в нормативно-правовые акты, в первую очередь в закон о рыболовстве, в сроки, установленные поручением президента, были направлены Росрыболовством в Минсельхоз. Об их дальнейшей судьбе мне пока неизвестно.

– На Дальнем Востоке продолжается передача в ведение ЦСМС объектов ГМССБ. Как проходит этот процесс? В каком состоянии находятся принимаемые объекты и что в связи с этим планируется делать? Повысят ли эти меры в целом уровень безопасности мореплавания в регионе?

– Действительно, ЦСМС выполняет две основные государственные функции, возложенные на нас уставом. Первая – это вопросы обеспечения государственного мониторинга водных биоресурсов, в том числе функционирования отраслевой системы мониторинга, о которой мы уже говорили. И вторая, не менее важная составляющая, – это функционирование береговых объектов глобальной морской системы связи при бедствии и для обеспечения безопасности (ГМССБ), находящегося в ведении Росрыболовства.

В соответствии с распоряжением Правительства РФ объекты ГМССБ должны передаваться в

Любые документы (разрешения, таможенные декларации и т.д.), которые сейчас должны находиться на борту, будут храниться в соответствующих разделах ЭПЖ и при проверке могут быть представлены уполномоченным должностным лицам контролирующих органов.

столько эффективности той или иной технологии, сколько, скажем, воздействия, которое окажет ее внедрение на рыбаков и государство.

– ЦСМС уже не первый год работает над выполнением программы по переходу к электронному промысловому журналу. На каком этапе вы сейчас находитесь? Что необходимо для повсеместного внедрения ЭПЖ? Каких изменений в законодательство это требует, разработал ли ЦСМС эти поправки?

– В этом году Росрыболовством будут организованы испытания электронного промыслового журнала в опытном районе в Дальневосточном бассейне. В прошлом году эксплуатация ЭПЖ в тестовом режиме проводилась в Северном бассейне. Постепенно эти работы идут к завершению.

Хотел бы отметить, что зачастую, когда говорится об электронном промжурнале, все почему-то представляют в первую очередь некий компьютер, который стоит в рубке капитана. Но мне ближе такая аналогия: для того чтобы у вас на рабочем столе появился теле-

этом этапе совершенно другие требования предъявляются, с одной стороны, к вопросам обеспечения сохранности и непротиворечивости этой информации, и с другой стороны, к ее защите, поскольку цифровая подпись связана с персональными данными.

Еще раз подчеркну: то устройство, которое будет на борту судна, – на самом деле только удаленный терминал, и его разработка – далеко не самая большая часть работы, которая проводится в направлении подготовки к внедрению ЭПЖ. В принципе мне кажется не вполне корректным сам термин «электронный промысловый журнал». Правильнее, наверное, было бы говорить об электронном рабочем месте капитана рыбопромыслового судна, потому что фактически в этом устройстве предусматривается не только ведение в электронном виде промыслового и технологических журналов, но и создание автоматизированных отчетов (ССД), а также формирование отчетности, связанной с особенностями регулирования промысла в экономзонах иностранных государств либо в конвенционных районах.

структуру ФГБУ «Центр системы мониторинга рыболовства и связи». С учетом особенностей каждого из этих объектов переход происходит не одновременно. Если смотреть по регионам, то самыми первыми к нам в 2011 г. перешли береговые объекты ГМССБ в Калининградской области. В текущем году мы приняли объекты в Приморском крае и на Камчатке, на следующий год придет очередь Сахалина, Хабаровского края и Магаданской области.

Особняком стоит Мурманская область. Если в других регионах объекты находились в ведении подведомственных Росрыболовству унитарных предприятий и все вопросы по передаче имущества решались внутри ведомства, то объекты ГМССБ в Мурманске в свое время в рамках каких-то приватизационных процедур оказались в структуре Мурманского тралового флота. МТФ выполняет этот функционал в рамках заключаемого с ним государственного контракта, но такое положение, во-первых, затрудняет вопросы администрирования, а во-вторых, возникают технические сложности с включением этих объектов в федеральную целевую программу по модернизации береговых объектов ГМССБ.

Что касается принятых в оперативное управление объектов на Камчатке и в Приморье, то сейчас мы проводим первичный анализ их состояния. У нас, наконец-то, появилась возможность детально

изучить состояние каждого объекта, радиостанций, антенных полей, радиорелейных линий и т.д. Очевидно, что уровень финансирования был совершенно недостаточным, не позволявшим обеспечить соблюдение текущих нормативов по ремонту и замене радиооборудования. Многие здания были построены 50 и даже 70 лет назад, капитальные ремонты ни разу не проводились, текущие ремонты

структуры обеспечения безопасности мореплавания в части международных обязательств, возложенных на Российскую Федерацию после присоединения к СОЛАС. В настоящее время, если рассматривать Дальний Восток, далеко не вся береговая линия с соответствующими удалениями на 150-200 миль закрыта объектами ГМССБ, причем речь идет о районах интенсивного промысла.

Нельзя забывать, что береговые объекты ГМССБ – это элемент структуры обеспечения безопасности мореплавания в части международных обязательств, возложенных на Российскую Федерацию после присоединения к СОЛАС.

осуществлялись по самому минимальному остаточному принципу.

Мы надеемся, что в рамках федеральной целевой программы по совершенствованию и развитию рыбохозяйственного комплекса в период с 2015 по 2020 гг. будет осуществляться модернизация существующих объектов. Первоочередные объекты с точки зрения их технического состояния уже определены. Соответствующие предложения Росрыболовство внесло в проект ФЦП.

Нельзя забывать, что береговые объекты ГМССБ – это элемент

В связи с этим после утверждения ФЦП в понятных рамках и по мере выполнения самых неотложных задач, мы, скорее всего, будем выходить с корректировками для выделения средств на строительство новых объектов ГМССБ. По Дальнему Востоку можно говорить о четырех объектах, для того чтобы эффективно закрыть акваторию Охотского и Берингова морей. Хотелось бы решить эти вопросы в рамках ФЦП, потому что от них напрямую зависит безопасность мореплавания и спасение человеческих жизней. **FN**

КОРД-Группа

690002, г. Владивосток, Океанский пр., 106/1
 тел./факс: (423) 2427728, факс: (423) 2427729
 www.cord.su mail@cord.su

**ПОСТАВКА, УСТАНОВКА
 И ОБСЛУЖИВАНИЕ
 ГИРОКОМПАСОВ
 ПРОИЗВОДСТВА ТОКУО КЕИКИ**

**ТОКУО
 KEIKI**

Выполнение работ
 квалифицированными
 специалистами, прошедшими
 обучение у производителя

Наталья СЫЧЕВА

СОВРЕМЕННЫЕ РЕШЕНИЯ МОДЕРНИЗАЦИИ ФЛОТА

Каждый судовладелец заинтересован в том, чтобы его флот работал бесперебойно и максимально эффективно. Современные рыболовные суда позволяют значительно сокращать расходы на единицу вылова, поднимая рентабельность предприятия на новый уровень, однако сегодня мало кто готов инвестировать огромные суммы в постройку нового флота. Для подавляющего большинства компаний единственным, но при этом весьма действенным решением является модернизация и переоборудование уже существующих судов: замена агрегатов, механизмов, установка дополнительных мощностей, повышение производительности.

Все чаще с подобными вопросами рыбопромышленники обращаются к специалистам международного концерна «Альфа Лаваль», который, помимо прочего, является одним из мировых лидеров по производству оригинального морского оборудования. Для самой компании работа в этом направлении также приобретает все большую актуальность, рассказал в интервью журналу «Fishnews – Новости рыболовства» глава регионального представительства «Альфа Лаваль» по Дальнему Востоку Виталий ХАНАШ:

– «Альфа Лаваль» является одной из старейших иностранных фирм на российском рынке. Оборудование шведского производства с логотипом Alfa Laval устанавливалось почти на всех судах Советского Союза и хорошо знакомо нашим морякам. В последние годы прослеживается новая волна интереса к нашей компании со стороны рыбопромышленников.

За последние 5-6 лет мы реализовали немало проектов по модернизации судов рыболовного флота различных типов, годов постройки, разных сегментов отрасли. Достаточно активно идет сотрудничество с сахалинскими, камчатскими компаниями, которые эксплуатируют крупнотон-

нажный флот, т.е. ориентированы на океанический промысел. Для работы в таких условиях очень важна надежность оборудования, его ремонтпригодность и простота в эксплуатации.

– Какие агрегаты сейчас пользуются повышенным спросом?

– В основном модернизируются системы, которые влияют на надежность работы судового энергетического комплекса. Учитывая, что сейчас на судах используются преимущественно сорта топлива спорного качества, повышенные требования предъявляются к подготовке технических сред, например, системам сепарации и фильтрации топлива и масла.

В связи с этим большим спросом пользуется такое оборудование «Альфа Лаваль», как центробежные сепараторы топлива и масла; самоочищающиеся фильтры, которые не требуют обслуживания на протяжении долгого времени; системы топливподготовки – компактные модульные системы, которые облегчают эксплуатацию всего комплекса машинно-котельного оборудования. Такие агрегаты поставлялись для компаний «Океанрыбфлот», «Акрос», РК им. Ленина, НБАМР, ТУРНИФ, «Интрарос» и других.

Кроме того, появилась потребность в большей автономности крупнотон-



Виталий ХАНАШ, глава
регионального представительства
«Альфа Лаваль» по Дальнему
Востоку

нажных траулеров, а для обеспечения жизнедеятельности и технического процесса на борту требуется большое количество воды. Опреснительные установки, которые были смонтированы еще при постройке судов, уже достаточно изношены и весьма дороги в ремонте. Поэтому сейчас владельцы флота активно вкладываются в замену таких механизмов и за помощью часто обращаются в нашу компанию – в этом сегменте судового оборудования «Альфа Лаваль» удерживает лидирующие позиции. Наши фирменные технологии, которые используются в производстве опреснительных установок, позволяют сделать их максимально компактными и одновременно мощными настолько, чтобы обеспечить любые потребности судна в воде.

– Alfa Laval – это бренд мирового масштаба. Всем понятно, что настоящее качество не может быть дешевым, между тем спрос на продукцию вашей компании на российском флоте устойчиво высокий. Как удается сохранять интерес покупателей?

– «Альфа Лаваль» использует высокотехнологичные, уникальные решения, которые, естественно, не могут быть совсем дешевыми. Но практический опыт показывает, что соотноше-

ние цены, качества и возможностей таких технологий оптимально.

Вполне естественно, что понимание этого приходит не сразу. Сначала у заказчика может присутствовать некоторое недоверие, ведь на рынке встречается схожее (как правило, технологически устаревшее), а порой и вовсе внешне идентичное (не оригинальное) оборудование по более низкой цене. Но, опробовав на практике и получив результат, судовладелец уже сам делает выбор в пользу подтвержденного качества. Довольно часто компании приобретают у нас оборудование для одного-двух судов и через год возвращаются с заказами уже на весь флот.

Учитывая, что «Альфа Лаваль» – достаточно глобальная структура, мы способны предложить и объемную сервисную поддержку. Наш клиент может обратиться в любое структурное подразделение, где ему всегда помогут решить возникшую проблему. «Альфа Лаваль» оказывает серьезную послепродажную поддержку, которая включает в себя обеспечение запасными частями и соответствующий сервис. Во всех портах, наиболее часто посещаемых российскими судами, присутствуют наши специалисты, способные оказать помощь. Также круглосуточно работает сервисная служба «Альфа Лаваль», которая совершенно бесплатно по телефону готова оказать помощь морякам.

– Нередко судовладельцам, как и рыбопереработчикам, приходится сталкиваться с проблемой, когда современное оборудование оказывается слишком сложным в эксплуатации. Из-за этого происходят сбои в работе, непредвиденные поломки. Насколько оборудование Alfa Laval доступно в обслуживании самими рыбаками?

– Такая проблема действительно существует, и актуальна она для всего мирового флота. Распространенной сложностью при эксплуатации высокотехнологичного оборудования является отсутствие достаточного опыта и квалификации у специалистов на судах или береговых предприятиях. Как правило именно поэтому возникают проблемы с работой агрегатов в послепродажный период.

Учитывая такую тенденцию, «Альфа Лаваль» старается унифицировать и по возможности упрощать свои инженерные решения, конечно, до определенной степени, ведь речь идет все-таки об автоматизации производства. В частности, мы оптимизирова-

ли электронные системы управления судовыми агрегатами под среднюю квалификацию обслуживающего персонала. Теперь при возникновении неисправности система управления самостоятельно распознает ошибку и показывает соответствующий код, который, как правило, указывает на необходимость замены запчасти.

Отмечу, что специалисты «Альфа Лаваль» при посещении рыболовных судов на Дальнем Востоке часто слышат положительные отзывы от моряков о нашем оборудовании. Особенно полюбили на флоте самоочищающиеся фильтры Alfa Laval. Они позволяют полностью исключить участие экипажа в их обслуживании и в то же время обеспечивают круглосуточную безаварийную работу судовой энергетической установки во время рейса.

Кроме того, мы всегда обучаем персонал компаний-заказчиков работе с новым оборудованием.

– У «Альфа Лаваль» есть предложения для любых типов судов. Есть ли интерес к новому оборудованию со стороны «прибрежников»?

– Да, и по среднетоннажному флоту есть тенденция к увеличению числа обращений к нам в последние годы. Но подобные проекты, как правило, направлены лишь на замену крайне изношенного оборудования аналогичным новым. Т.е. основная задача – продлить срок эксплуатации судна без изменения его технических параметров. Мы с готовностью беремся за такие заказы, т.к. помимо высокотехнологичных решений у «Альфа Лаваль» есть проверенные классические технологии.

– Компания «Альфа Лаваль» способна предложить и технологии по судовой переработке, в том числе рыбных отходов.

– Начнем с того, что на судах, особенно океанического промысла, сырье всегда свежее, и современные технологии позволяют получать качественные, ликвидные продукты из всего улова без остатка. Здесь компания «Альфа Лаваль» предлагает несколько решений, ориентированных на получение таких продуктов, как рыбная мука высшего качества, пищевой рыбий жир и высокосортное сурими. Во всех случаях речь идет о компактном, биологически безопасном и хорошо зарекомендовавшем себя на практике оборудовании.

Возьмем для примера сурими – продукт высшего качества можно

получить только из свежей, не подвергавшейся заморозке рыбы. Фарш сортом ниже производят и из отходов рыбопереработки – такой продукт также имеет спрос на рынке. У «Альфа Лаваль» есть проверенные решения для обоих случаев. Самый большой плюс в том, что благодаря уникальным технологиям такое оборудование может быть размещено в ограниченных судовых условиях. Дополнительный плюс – замкнутость систем, обслуживающих технологический процесс, что минимизирует расход и исключает потери технологических сред (воды и пара).

Что касается установок по переработке рыбных отходов, то здесь при работе с сырьем у «Альфа Лаваль» также максимально сокращены потери полезных веществ, которые могут быть использованы в производстве конечных продуктов. Жир, получаемый как из белой, так и из красной рыбы, может достигать пищевого качества – это подтверждено научными исследованиями и сертификатами. А рыбная мука по своему составу соответствует мировым стандартам высшего сорта. Такая «бережливость» установок переработки отходов по технологии «Альфа Лаваль» позволяет решать и экологические проблемы.

Наконец, получение востребованного на рынке, высоколиквидного продукта обеспечивает высокую окупаемость установкам от «Альфа Лаваль» по переработке рыбных отходов.

– Тенденция очевидна: если раньше говорилось лишь об утилизации отходов, сейчас в ходу понятие их переработки.

– Сегодня есть технологии, которые позволяют перерабатывать и зарабатывать! Причем весьма неплохо. Мы неоднократно совместно с рыбопромышленниками на основании ими же предоставленных цифр просчитывали, что, к примеру, на установке по переработке отходов белорыбицы производительностью 30-60 тонн/сутки по сырью на траулере, где применяются классические (устаревшие) технологии, потери от недоиспользования сырья могут составлять до 10 миллионов рублей в год. На более жирной рыбе эта цифра может достигать 20 миллионов.

Спрос рождает предложение – уверен, что рыбаки это прекрасно понимают. А как технически и технологически обеспечить предложению лучшее качество и ликвидность на рынке – знают специалисты «Альфа Лаваль». FN

Альфа Лаваль – на берегу и в море



Альфа Лаваль – ведущий поставщик морского и перерабатывающего оборудования для компаний рыбной отрасли. Неизменная цель нашей компании состоит в повышении эффективности и надежности разрабатываемых технологий.

Наша работа начинается с этапа проектирования и продолжается на протяжении всего срока эксплуатации оборудования.

Предлагаемые Альфа Лаваль технологии производства рыбной муки, фарша и жира, гарантируют Вам новые возможности получения прибыли и быстрой окупаемости капиталовложений, наряду с минимальным уровнем производственных расходов и затрат на техническое обслуживание.

Безупречное качество, обеспечивающее соответствие самым высоким стандартам надежности и долговечности, напрямую способствует получению заказчиками дополнительной прибыли.

ОАО «Альфа Лаваль Поток»

Россия, 690091, г. Владивосток, ул. Суханова, 3А, офис 308

Тел./факс: (423) 243 37 17

e-mail: vitaly.khanash@alfalaval.com



www.alfalaval.com

Константин ОСИПОВ

СВЕЖАЯ МОРЕПРОДУКЦИЯ БЕЗ НАКРУТКИ – ЭТО РЕАЛЬНО УЖЕ СЕГОДНЯ

В России доставленная на берег рыба часто скупается по очень низкой стоимости у рыбаков, а затем продается уже гораздо дороже потребителям. Однако на Дальнем Востоке существуют предприятия, которые не только добывают и перерабатывают биоресурсы, но и позволяют им попасть на стол потребителя с минимальной наценкой. О таком уникальном опыте рассказал генеральный директор ООО «Акватехнологии» Сергей СЛЕПЧЕНКО.

– Сергей Владимирович, нам известно, что «Акватехнологии» занимается проектом в этом направлении. Расскажите нам о том, как на сегодняшний день работает проект?

– Данным проектом мы занимаемся уже ровно два года с июля 2011 г. Его целью было донести нашу собственную продукцию, которую мы сами добываем и перерабатываем, до конечного потребителя с минимальной добавочной стоимостью. Не секрет, что торговые сети и различные оптовые компании не дают прямого выхода рыбакам и рыбопереработчикам на рынок. С одной стороны, это нормально, что этим трейдеры зарабатывают себе на хлеб, но это не нормально, когда они зарабаты-



Сергей СЛЕПЧЕНКО, генеральный директор ООО «Акватехнологии»



Формат торговли в рефрижераторных фургонах оказался наиболее удачным вариантом для крупных городов

Дешевой рыбы не бывает, поскольку за каждой рыбой на прилавке стоит немалый труд рыбаков, добывающих ее, и переработчиков, а их труд не должен оцениваться дешево. Бывает продукция по оптимальным ценам от производителя.

вают на перепродаже продукции в разы больше, чем сами добытчики и переработчики.

Нашей задачей был выход на рынок конечного потребителя. Для этих целей мы занялись поиском соответствующего формата торговли. Очевидным было то, что возводить целые супермаркеты смысла нет, поскольку мы будем торговать только рыбной продукцией. Поэтому мы остановились на строительстве торговых павильонов в небольших городах (до 30-40 тыс. человек), а в крупных населенных пунктах: Владивостоке, Уссурийске, Артеме стали работать выездные рефрижераторные фургоны с рыбой. И как мы можем судить, формат мы угадали. На сегодняшний момент наша компания по продаже охватывает около 20 населенных пунктов, в которых мы ведем стационарную и выездную торговлю, при этом имеем порядка

40 торговых точек. А к концу 2015 года, согласно срокам реализации нашего проекта, мы хотим организовать торговлю не менее чем в 40 населенных пунктах Приморского края с количеством торговых точек около 70.

Не менее половины придется на стационарные павильоны в небольших населенных пунктах, поскольку там вопросы обеспечения электроэнергией, коммуникациями, получения разрешений на землю решаются быстрее. Более того, администрации таких городов и поселений обычно идут нам навстречу, так как приветствуют развитие торговли рыбопродукцией на своей территории. В крупных же городах присутствует дефицит мест под строительство, аренда земли или площадей довольно дорогая, поэтому там ведется торговля нашей продукцией в специализированных фургонах корейской ком-

пании «Hyundai». Населением это востребовано, поскольку основная часть наших покупателей – это люди среднего и малого достатка, а цены на нашу продукцию ниже, чем в большинстве магазинов. При формировании стоимости наших товаров мы исходим из оптовой цены на рынке и наших логистических затрат. Полученная стоимость удовлетворяет и нас, и наших покупателей. Мы проводили анализ по ценам на рыбную продукцию во Владивостоке и отметили, что килограмм нашей продукции в среднем стоит дешевле на 20-30 руб. и более, чем в магазинах и на рынках города. Например камбала, которая стоит в других торговых точках от 90 до 120 руб., у нас продается от 60 до 80 руб.

Развитие собственной торговли дало еще одно неоспоримое преимущество – возможность развивать и увеличивать глубокую переработку на своем заводе в поселке Каменка. И мы уже продолжительное время производим товары с высокой добавочной стоимостью – это консервы, пресервы, сушеная продукция, большой ассортимент салатов с морепродуктами, и в ближайшее время начнем выпуск копченой рыбопродукции. Мы вышли на прямые поставки не только населению, но и на рестораны, кафе и другие места общественного питания, поставляем собственную продукцию в школьные и дошкольные учреждения.

– Получается, основными задачами было обеспечить население дешевой рыбой и продукцией глубокой переработки?

– Дешевой рыбы не бывает, поскольку за каждой рыбой на прилавке стоит немалый труд рыбаков, добывающих ее, и переработчиков, а их труд не должен оцениваться дешево. Бывает продукция по оптимальным ценам от производителя. Люди, как оказалось, действительно хотят покупать приморскую рыбу у местного производителя, это выяснилось уже в конце первого года работы. Мы добываем продукцию здесь в нашей подзоне Приморья и стараемся в кратчайшие сроки провести обработку или переработку и предложить ее потребителю. В настоящее время мы изучаем рынок, чтобы определить: какие еще дополнительные виды продукции из даров моря можно вывести на него.

К 2015 году процесс будет завершен, мы сегодня с уверенностью можем сказать, что опыт положительный. Мы уже начинаем получать некоторую отдачу, хотя, конечно, приходится все еще довольно много вкладывать, но сейчас мы уже знаем, что нужно делать. Мы хорошо вписываемся в модель современного рынка. К другим наработанным результатам можно отнести хорошо отработанную логистическую цепочку от нашего рыбозавода до торговых точек. Помимо торговых фургонов и павильонов, у нас существует еще и парк рефрижераторных машин. Созданы так называемые хабы – перевалочные пункты, на которых мы распределяем продукцию по направлениям на территории Приморского края. Хотя обычно у нас вся продукция с завода реализуется в течение 48 часов. На склад мы не работаем.

Мы надеемся, что скоро уже можно будет сказать, что в Приморье полностью реализована идея доставки от добытчика и переработчика до потребителя.

– В последнее время снова активно заговорили о рыбном рынке во Владивостоке. И хотя вы сами уже занимаетесь тем, для чего этот рынок предназначен, что вы думаете насчет перспектив его создания?

– Идея рыбного рынка не нова – всем жителям хотелось бы видеть место, где продается свежая продукция, выловленная в местных водах нашими рыбаками. Это, безусловно, стало бы не просто торговой точкой, но и некоторой достопримечательностью Владивостока. На мой взгляд, здесь уместно использовать опыт других рыбных держав. На рыбном рынке желательны наличие трех зон – это торговля для оптовиков, розничная торговля, а также сеть кафе и ресторанов, где из выбранной рыбы могут сразу готовить блюда. Обязательно наличие причала, куда могли бы приходить суда, ведущие прибрежное рыболовство, и сдавать на глазах у покупателей свои уловы. Для реализации такого проекта есть два пути: если это будут частные инвесторы, тогда с учетом очень высокой стоимости земли и желанием скорейшей отдачи, продукция не будет дешевой, либо не будет ограничиваться

только продажей рыбы, и получится очередной торговый центр, а не рыбный рынок. Если мы говорим о том, что нам нужно создать специализированный рынок, где можно будет приобрести качественную свежую продукцию, то нам нужно поступить так, как это сделали власти Пусана, японских городов и т.д. Строится на муниципальные деньги или деньги бюджета страны, а участки либо сдаются в аренду, либо выкупаются компаниями. Должно быть обязательно ограничение – допускаться могут только те компании, которые добывают сами и перерабатывают продукцию. никоим образом туда не должны заходить посредники, иначе это превратится в очередной рыбный сетевой маркет, который будет «отжимать» рыбаков по цене вниз, а поднимать цены для потребителей.

Если получится по второму варианту, то наша компания готова заходить на такой рынок. Искренне хочется, чтобы этот проект был реализован, рыбаки готовы поддержать его, но сейчас все зависит от власти.

На примере нашей компании положительный опыт достигнут, и реализовывать это можно примерно в таком же формате.

– С какими проблемами приходится сталкиваться в процессе реализации вашего проекта?

– Проблемы общеизвестные – это административные барьеры. В больших городах получить согласие на землю, на подключение коммуникаций очень сложно. Позиция власти понятна – территорий в черте города не хватает, нельзя, чтобы нагромождение маленьких магазинчиков портило облик города. Тем не менее власти понимают, что такая торговля нужна. Совместными усилиями с администрациями Владивостока и Артема нам удалось открыть населению доступ к качественной и недорогой продукции. Вопросы с другими службами, в том числе с ветеринарными и санитарными, конечно, также требуют внимания, но и они решаемы. Мы изначально вкладывались во всю цепочку: холодильники, рефрижераторные машины, собственная лаборатория на заводе. Хотя, на мой взгляд, расценки услуг контролирующих органов не всегда адекватны

объему работы. Одно только ветеринарное сопровождение в конечные точки нам обходится дополнительно порядка 70-80 тыс. рублей в месяц. Притом что рыба, добытая нами менее 12 часов назад и уже обработанная, сразу поступает на прилавок. Контроль нельзя отменять, но его стоимость должна быть сопоставимой и с объемом работы структур, и с объемами производства, иначе все это отражается на цене конечного продукта.

– Насколько эти проблемы актуальны для вас сейчас?

– На сегодняшний день мы видим, что, наверное, пришло время, когда осознание необходимости в развитии торговли свежей продукцией напрямую от производителя к потребителю пришло и к власти, и к проверяющим структурам, по крайней мере, в Приморье. Два года назад, когда мы только начинали, было довольно трудно. А сейчас у нас уже есть опыт и наработки, что позволяет нам видеть перспективы развития.

Администрации края, городов и муниципальных районов, Россельхознадзор и другие относятся с пониманием к нашей деятельности.

– На недавно проводившемся в океанариуме заседании общественного экспертного совета была представлена продукция приморских рыбоперерабатывающих предприятий. Ваша компания участвовала в выставке?

– Да, «Акватехнологии» там были представлены, причем сразу в двух форматах. Возле главного входа в океанариум стояли фурунны со свежей рыбопродукцией, как это реализуется во Владивостоке, а внутри здания вместе с товаром других местных производителей была размещена наша продукция глубокой переработки.

Как я уже говорил, мы работаем на нашем собственном сырье. Если это продукция из ламинарии, то это наша приморская ламинария, добытая в Приморской подзоне или выращенная аквакультурой, но также в Приморье. Немалая часть предприятий Владивостока и РФ работает на сырье китайского производства, которое напичкано различными ингредиентами, несоместимыми со здоровым образом



Жители края хотят покупать приморскую рыбу по оптимальным ценам у местного производителя

жизни. Мы же специализируемся на том сырье, которое мы сами и добываем. Те рыбные ресурсы, которых у нас в подзоне Приморья нет, мы покупаем на Камчатке и Сахалине у проверенных добытчиков.

– Закон об обработке ресурсов на рыболовных судах на вас никак не отразился?

– Проблема была актуальна для Камчатки и Сахалина, и здесь я могу поддержать коллег. Рыба не признает границ, выловленная в прибрежье или ИЭЗ она должна быть обработана в кратчайшие сроки. Для судов, работающих в тех районах, где нет близко расположенных пунктов переработки, это очень важно. Рыбак сам должен решать, как ему обработать свой продукт и куда его везти. В любом случае: если добытчик везет продукт на экспорт, он платит экспортную пошлину, он платит массу сборов и налогов, которые все идут в бюджет государства или государственных структур различных уровней. Соответственно, никого он не обделяет, и тем более российского потребителя. Будет ли рентабельность от поставок на внешний рынок или на внутренний, решает сам рынок, а не рыбак. Рыбак не должен работать себе в убыток. В последнее время в СМИ периодически появляется ложная информация о том, что рыба в магазинах подорожала в разы от того, что кто-то всю ее везет на экспорт.

Люди просто не хотят утруждать себя элементарным анализом российского рынка. А схема формирования цены там очень простая. Есть производитель, есть переработчик, есть посредник. На сегодняшний день именно в руках посредника сосредоточено все влияние на стоимость продукции. Я могу на полном основании утверждать на примере собственной сети рыбной торговли, что минтай или произведенная из него продукция в Российской Федерации употребляется в минимальных объемах, несоизмеримых с разрешенными объемами добычи. И ввезти на наш рынок 1 млн. тонн минтая - это значит половину выбросить, а половину отдать даром. Этого что ли добиваются те, кто говорят различные глупости типа того, что российский рыбак непатриотичен?

Наша компания ориентирована на внутренний рынок, потому что нам это выгодно. Нам даже не требуется переработка в море за счет того, что у нас есть предприятие, которое охватывает по своим возможностям всю подзону Приморья от Находки до Хабаровского края. Поэтому мы вкладываемся в увеличение мощности на нашем заводе в Каменке, мы вкладываемся в глубокую переработку, и как раз создание собственной сети позволяет нам получать прибыль, чтобы его реинвестировать в добычу и переработку. Мы работаем в подзоне Приморье, которая, как известно,

не настолько богата ресурсами, у нас нет необходимости в большом количестве крупнотоннажного рыбоперерабатывающего флота. На мой взгляд, необходимо определять уникальные особенности каждого региона, чтобы получать максимальную прибыль от любого рыбохозяйственного бизнеса.

На сегодняшний момент у нас есть другая проблема - кадровый дефицит – как среди работников непосредственно добывающего флота, так и среди рыбопереработчиков. Мы даже вынуждены в период пика путины завозить на наш завод людей из Дальневосточского и других населенных пунктов. Россияне отвыкли от долгого и сложного труда, однако мы не используем труд гастарбайтеров.

– Вы упоминали, что у вас есть лаборатория на заводе. Чем занимаются ее специалисты?

– На любом мало-мальски серьезном производстве должна быть структура, которая самостоятельно проверяет качество выпускаемой продукции. Это не просто нормативное требование, это в первую очередь нужно нам самим. Мы должны быть уверены в качестве и безопасности нашего товара. Прежде чем сдать продукцию на сертификацию, мы десять раз сделаем необходимые анализы сами.

– Вы говорили о выпуске продукции глубокой переработки – консервов, пресервов и т.д. Это, безусловно, наукоемкая технология. Вы ведете сотрудничество с научными организациями?

– Мы с первых лет существования компании сохраняем очень близкие отношения с ТИПРО-Центром. Все наши продукты из анадары, корбикулы, спизулы и т.д. сделаны по технологиям его специалистов. Научный потенциал этого института колоссален, мы с благодарностью относимся к нему как к партнеру, и в дальнейшем планируем работу именно с ним.

И конечно, надо отдать должное тому, что нам удалось сохранить весь наш собственный кадровый технологический состав на самом заводе. Есть у нас и молодые работники, есть и ветераны производства, и вот этот симбиоз молодости и опыта дает нам возможность создавать качественную продукцию. **FN**

Мы знаем как!

Компания Marel является ведущим мировым производителем современного оборудования и систем для рыбопереработки и предлагает широкие возможности для своих заказчиков:

- морские комплексные решения по переработке минтая;
- береговые комплексные решения по переработке дикого лосося и донных пород рыб;
- морские и береговые сортировочные решения;
- весы морского исполнения;
- учёт и контроль на производстве с помощью программного обеспечения Innova.

123458, РФ, Москва, проезд № 607, д.30, офис 602
+7 (495) 228-07-00 • info.ru@marel.com
www.marel.com/russia



Наталья СЫЧЕВА

СВОИ СРЕДИ ЧУЖИХ

НЕ ПЕРВЫЙ ГОД В ИНОСТРАННЫХ ПОРТАХ ЖДУТ АМНИСТИИ БОЛЕЕ СТА РОССИЙСКИХ «НЕЗАХОДНЫХ» РЫБОЛОВЕЦКИХ СУДОВ



После августовского заседания Военно-промышленной комиссии, на которой обсуждали сроки сдачи продукции гражданского и военного судостроения, стало очевидно – «бригада реаниматоров» в лице Минпромторга и ОСК не справляется с возложенной задачей. Фразы, которые журналисты успели записать на открытой части заседания, звучали недвусмысленно: «в расчетах конь не валялся», «никакого графика поставки гражданских судов до сих пор нет и быть не может», о сроках завершения строительства светлой надежды отечественного судостроения – большекаменского завода «Звезда» – никто не ведает.

Такое откровение, казалось, поразило государственных мужей:

«У вас вообще ничего нет! Вы вообще ничего не знаете!» – пришел в ярость от услышанного помощник Президента России Андрей БЕЛОУСОВ. Вице-премьер Дмитрий РОГОЗИН, в свою очередь, пообещал «спустить собак» на виновников срывов сроков строительства и взял судостроение на ручное управление.

Но, если чиновников волноваться о столь удручающем положении дел обязывает их профессиональный статус и страх нарушить исполнительскую дисциплину, то для настоящих и потенциальных заказчиков судов все происходящее – показатель умения (или неумения) государства выводить промышленность из критической ситуации.

РАЗОВЫЙ НАЛОГ ПРОТИВ РАЗВИТИЯ

Непосредственно о строительстве рыбопромысловых судов на заседании в Москве не говорилось. Однако всем и так понятно – при нынешнем положении вещей в отечественном судостроении конкретных решений проблемы старения рыболовного флота, уровень морального и физического износа которого достиг уже 85%, от российских верфей в ближайшие годы не дожидаться. Выход из ситуации бизнес продолжит искать самостоятельно. Компании, имеющие закрепленные доли квот, и сегодня осуществляют модернизацию, ремонт и даже строительство судов, насколько позволяет финансовое состояние



Поднятие флага на БМРТ «Генерал Трошев», г. Николаев



Александр ВАЙНУТИС, капитан БМРТ «Генерал Трошев»

и возможности кредитования. В подавляющем большинстве случаев единственный вариант – зарубежная верфь.

Причина такого выбора не в стремлении обогатить экономику соседнего государства или нежелании поддерживать отечественного производителя. Просто предложения зарубежных судостроителей по-прежнему более привлекательны в сравнении с отечественными аналогами и по цене, и по качеству, и по срокам исполнения работ.

В 2008 году государство пошло навстречу судовладельцам: 30 декабря Президент Дмитрий МЕДВЕДЕВ подписал закон, которым, помимо прочего, от уплаты НДС и таможенных пошлин были освобождены организации, осуществляющие ввоз на таможенную территорию Российской Федерации российских судов рыбопромыслового флота, которые проходили за рубежом капитальный ремонт или модернизацию до 1 сентября 2008 года. В 2009 году было принято решение Комиссии Таможенного союза о едином таможенно-тарифном регулировании, где было предусмотрено аналогичное послабление, ограниченное строгими временными рамками.

Вопреки планам государства и после 2008 года отечественный судострой не пошел на поправку. На фоне многочисленных организационно-хозяйственных манипуляций и кадровых перестановок в судостроительной промышленности рыбаки продолжали

ремонттировать и строить свой флот – времени ждать, когда же исполнители президентских поручений, наконец, перейдут к воскрешению отрасли, у них не было.

К 2012 году флот из новых, модернизированных и приобретенных за рубежом рыболовных судов, зарегистрированных в Российской Федерации, насчитывал уже 106 единиц. Вот только самостоятельно доставлять уловы в российские порты, проходить ремонт, обслуживание, снабжение перед очередной путиной и даже производить смену экипажа на родном берегу такие суда до сих пор не могут. Останавливает судовладельцев необходимость единовременной выплаты 23% от стоимости судна – с учетом цены ремонта или постройки цифры для частных компаний заоблачные. Общая сумма при возвращении всех «незаходных» судов, по подсчетам специалистов, составила бы порядка 5,6 млрд. рублей. В то же время, базируясь и обслуживаясь в иностранных портах, владельцы таких судов оставляют там в общей сложности до 7 млрд. рублей ежегодно – это реальные деньги, которые, по сути, российское государство ежегодно теряет, ожидая, что вот-вот отремонтированный или купленный на чужбине траулер все-таки накопит на «обратный билет» и, наконец, пересечет границу.

Упускает стабильный доход в виде отчислений от сборов за обслуживание «незаходного» флота не только федеральный бюджет. Получив амнистию, такие суда авто-

матически загрузили бы работой отечественные морские порты, включая всю инфраструктуру снабжения. Дополнительные заказы могли бы получить судоремонтные заводы, производители комплектующих и оборудования (конечно, если они способны обеспечить необходимыми технологиями обновленный флот). Кроме того, эксперты уверены, что увеличатся и поставки рыбы в российские порты – дополнительно на 50-55 тыс. тонн на общую сумму порядка 3,18-3,31 млрд. рублей. Это также загрузит рыбопереработчиков, перевозчиков рыбопродукции и все смежные сферы промышленности, создаст дополнительные рабочие места.

БЕРЕГ МОЙ, ПОКАЖИСЬ ВДАЛИ

Все эти расчеты обретают смысл, когда понимаешь, что каждая такая цифра складывается из ежедневного тяжелого труда сотен тысяч людей. А каждое судно в списке «незаходных» – это отдельная история, с которой связаны надежды и планы на будущее целых предприятий, прибрежных поселков, регионов.

Одна из таких строчек в многостраничном списке – большой морозильный рыболовный траулер «Генерал Трошев». Сегодня он работает на промысле в российской экономической зоне без права захода в территориальные воды. Все потому, что красавец-новострой сошел со стапелей ныне иностранного

Черноморского судостроительного завода.

Торжественная церемония передачи нового судна заказчику, Преображенской базе тралового флота, прошла 19 августа 2011 года в украинском городе Николаеве. Впервые за 10 лет российская компания взялась за постройку крупнотоннажного промыслового судна и, несмотря на все сложности, завершила начатое. Судно нарекли в честь Героя Российской Федерации генерала Геннадия Николаевича ТРОШЕВА, командующего федеральными войсками в ходе боевых действий в Чечне и Дагестане.

Помимо представителей органов власти, руководства ОАО «ПБТФ» и судостроительного завода на поднятии флага присутствовала дочь легендарного генерала. Наталья БЕЛОКОБЫЛЬСКАЯ, президент Фонда патриотического воспитания молодежи им. генерала Трошева, и сегодня с удовольствием вспоминает это важное событие, с большим теплом рассказывает об экипаже большого траулера, с которым успела познакомиться в Николаеве.

«Мы успели изучить весь корабль, когда его спускали на воду – это огромное судно, практически завод с цехами, современным оборудованием. Познакомились с экипажем, который на тот момент был на борту. Это такая тяжелая работа, столько времени приходится находиться в море, поэтому на корабле много семей, мужа с женами. Они уже не представляют другой жизни – вот так вместе плавают, работают бок о бок», – поделилась впечатлениями с корреспондентом журнала «Fishnews – Новости рыболовства» президент патриотического фонда.

По словам Натальи Белокобыльской, с командованием БМРТ «Генерал Трошев» она поддерживает постоянную связь: с борта корабля приходят поздравления с праздниками, рассказы о работе на промысле, о повседневной жизни в море. Не раз поступали и приглашения посетить траулер лично, посмотреть, как налаживалась работа, быт экипажа: «Очень интересно было бы сейчас побывать там, посмотреть, как люди работают в море. Нам это очень интересно – это же тоже наше детище, практически член нашей семьи. И сложности, которые сегодня испытывает судно и Преображенская база тралового флота – это волнующая нас тема. Обязательно будем



Сергей САКСИН, председатель Совета директоров ОАО «Преображенская база тралового флота»

смотреть, что там происходит!» – отметила собеседница издания.

Уже более двух лет подряд на капитанском мостике в каждый рейс БМРТ «Генерал Трошев» выводит его капитан – Александр ВАЙНУТИС. Большой опыт работы на однотипном судне позволил ему в короткие сроки вывести новый траулер на плановые показатели, наладить добычу и производство в море качественной продукции, в том числе глубокой переработки.

«Сам по себе этот траулер базового проекта 1288, – рассказывает Александр Вайнутис. – Однако мы полностью изменили всю внутреннюю начинку: навигационный, гидроакустический, промысловый комплексы, оборудовали перерабатывающий цех современной техникой BAADER, чтобы углубить разделку рыбы в море, наладили выпуск филе. Кстати, в отличие от филе берегового производства, которое делают из мороженого сырца, у нас оно высшего качества, поскольку производится из свежемороженой рыбы.

Так что за прошедшие два года корабль прошел настройку и сейчас работает на полную мощность на должном уровне. По вылову это порядка 220 тонн в сутки, а объемы выпуска зависят от ассортимента продукции: если это филе, то объем, естественно, будет несколько меньше, чем б/г. Но в среднем морозильный комплекс рассчитан на 220 тонн готовой продукции в сутки.

Кроме того, в переработку идут и отходы от разделки: мы выпускаем муку, пищевой фарш. Морозим печень, из которой затем на берегу

можно изготавливать консервы или жир. Так что, в принципе, производство почти безотходное – рыба, которая поднимается на борт, целиком идет в обработку».

Экипаж «Генерала Трошева» – 98 человек. Подготовка для работы на таком современном судне, по словам капитана, требует особой: «За время настройки корабля поменялось достаточно много людей, но основной костяк все-таки уже сформировался. И это не только командный состав, но и матросы. Поначалу было сложно, старались брать опытных людей, которые уже работали на однотипных судах и могли бы управляться с такими сложными механизмами. Для настройки оборудования мы вызывали сервисных специалистов, которые обучали наш экипаж, тем более что производство филе для ПБТФ – это новшество. Заново обучали и молодых специалистов, чтобы создавать дополнительные экипажи».

Завершив работу на Северных Курилах, «Генерал Трошев» направится в Берингово море. В порт судно планирует зайти не раньше октября, но, к сожалению, причаливать вновь придется к иностранному берегу: «Очень сложно работать в таких условиях, – отмечает капитан «незаходного» траулера. – Каждая доставка и смена экипажа, перегрузы, снабжение, обеспечение судна – все это вызывает массу трудностей. Причем все эти вопросы мы способны решать в России самостоятельно: Преображенская база тралового флота – это крупное градообразующее предприятие, у которого есть свой судоремонтный завод, где мы можем осуществлять текущий ремонт, есть свои причалы. Получается, что мы кормим целый район в Приморье, но по факту оказались в одном положении с иностранцами – порыбачил и ушел в иностранный порт. Вот только у нас весте налоги идут в бюджет Российской Федерации, на борту не работает ни одного иностранного гражданина, за прошлый год 100% выпущенной на судне продукции ушло в Россию на внутренний рынок».

То, что дорога домой для «Генерала Трошева» затянется на неопределенный срок, оказалось неожиданным для всех. По словам председателя Совета директоров ОАО «Преображенская база тралового флота» Сергея САКСИНА, выбор верфи для постройки нового

ООО Научно-производственная
компания

«ПОЛИТЕСТ»



Работы производятся
в соответствии с требованиями
Российского
Морского Регистра Судоходства

Разработка проектов и технической документации.

По всем направлениям судовой тематики в объеме переклассификации, ремонта, модернизации и переоборудования судов.

Разработка проектов замены главных двигателей и дизель генераторов. Замена компрессоров, морозильных аппаратов. Радио и навигационного оборудования.

Оценка фактической прочности корпусных конструкций.

Разработка документации и определение оптимальных объемов ремонта при освидетельствовании. Замеры остаточных толщин элементов корпуса, оценка технического состояния. Расчеты прочности. Расчет допускаемых остаточных характеристик корпуса судна

Кренование и взвешивание. Разработка документации по остойчивости и непотопляемости, судовых планов (СОЛАС, ПЗМ).

Торсиографирование. Дефектоскопия деталей и узлов неразрушающими методами.

690012, Владивосток, а/я 12140, тел.: (423) 2279-898, 2719-440
тел./факс: (423) 2279-768. E-mail: Npkr@bk.ru

Пусан, Корея: тел.: (82-51) 468-2596, факс: (82-51) 4682597, P3 (82) 10 35962572,
10 4819 2596. E-mail: npkpbusan@hotmail.com
КНР, Далянь: (+86) тел.: 151 640 842 50, (+86) 411 826 989 32.
E-mail: Goroshenko.y@mail.ru. ИСО 9001-2008

DALIAN XINHENG TRADE CO.,LTD



**Дорогие Россияне!
Приглашаем Вас посетить
город - курорт ДАЛЯНЬ**

■ Мы организуем для вас отдых, санаторное лечение и протезирование зубов.



■ Присылайте заявки с указанием времени прибытия. Мы дадим вам письменно подробный ответ и дельный совет.

■ Организуем встречу, поселение, сопровождение на все мероприятия, прогулки по магазинам и проводы домой.

Добро пожаловать в Далянь! К вашим услугам опытные переводчики. С нами Вы как за каменной стеной.

г. Далянь, КНР.
E-mail: dalianxinheng@163.com
Раб. тел: 8-10-86-411- 828 16 773.
Моб. тел: 8-10-86- 130 84 191 501.

**До скорой встречи!
Ваши китайские друзья**



ЗАКРЫТОЕ АКЦИОНЕРНОЕ ОБЩЕСТВО «ФАБРИКА ОРУДИЙ ЛОВА»



Тралы

- Канаты нейлоновые плетеные 16-прядные латексированные и крученые канаты.
- Канат Дан Лайн высокопрочный с высокой износостойкостью.
- Дели нейлоновые латексированные крученые и плетеные.
- Дели из полиэтилена плетеного обычного и высокопрочного собственного производства и от любого Европейского производителя.

■ **Траловые мешки:** 8-пластные стандартные и 4-пластные на цепных топенантах (Цепи Гуннебо)

■ **Ставные невода, снюрреводы, сайровые ловушки:** из пропитанной капроновой дели, крылья ставного невода из обычного и высокопрочного полиэтилена.

■ **Наплава** разных размеров из различных материалов для оснащения ставных неводов и центральных, сетей и других орудий лова.

■ **Кухтыли** глубоководные диам. от 200 до 500мм

■ **Швартовые канаты** с сертификатом Российского Морского Регистра.



САМЫЕ НИЗКИЕ ЦЕНЫ

692824, п. Подъяпольский, ул. Зеленая, 6а. Приморский край, Шкотовский район. Тел./факс: (42335) 36-5-49, 36-3-72, 36-3-47 70. Факс: 5-08-58.
Моб. тел.: 8 924 327 21 70. Сайт: www.primfol.ru. Электронная почта: primfol@mail.ru, primfol@gmail.com
Представительство: г. Владивосток, ул. Пологая, 63. Тел./факс: (4232) 40-82-39. Моб. тел.: 8 924 327 60 07.

судна именно за границей рыбацкое предприятие сделало осознанно: «В России просто негде и некому строить такие большие рыболовецкие суда – у нас этим никогда и не занимались. Проанализировав все условия, мы сделали выбор и пошли на эксперимент, тем более что государство беспрестанно призывало и призывает рыбаков обновлять свой флот.

На церемонии поднятия флага в Николаеве много слов было сказано о важности вступления в ряды отечественного промыслового флота нового судна такого класса. Нам обещали поддержку, мы заявляли наш новый траулер во всех списках

в иностранных портах создана целая инфраструктура по работе с такими вот «незаходными» судами. Выстраивается цепочка людей, которые обеспечивают транспортировку экипажей с многочисленными пересадками и сменой транспорта, оформление документов, предоставляют переводчика. Причем расценки на эти услуги никак не регламентируются: судовладельцам указывают определенную сумму, устраивает она их или нет, но платить все равно приходится, потому что нужно отплатить судно в новый рейс.

«Поэтому, когда в очередной раз поднимают вопрос о рыболовном судостроении, боюсь, наш печальный

когда министр сельского хозяйства Николай ФЕДОРОВ находился с визитом в Мурманской области. Представители Минсельхоза тогда отмечали, что в настоящее время министерство совместно с другими заинтересованными органами власти работает над воплощением в законодательную норму инициативы об амнистии для судов, построенных, приобретенных или прошедших ремонт за рубежом хотя бы до 1 января 2013 года.

Как стало известно корреспонденту издания, и Росрыболовство, и Минсельхоз выполнили свою часть работы. Специалисты ведомств подготовили проект доклада в Правительство РФ по вопросу освобождения от таможенного и налогового обременения судов рыбопромыслового флота, приобретенных, построенных, отремонтированных и модернизированных за границей с перечнем всех 106 судов, ожидающих амнистии. Многостраничный документ содержит расчеты поступления дополнительных доходов морским портом, предприятиями сферы обслуживания флота, а также налогов в бюджеты всех уровней.

Далее по цепочке проект доклада был направлен на рассмотрение в Министерство экономического развития, Министерство промышленности и торговли и, наконец, в Министерство финансов. Опираясь на подсчеты и прогнозы экономистов, финансистам предстояло оценить, на какой объем расходов и потерь они согласны пойти ради возвращения в Россию многочисленного флота новых либо усовершенствованных рыболовецких судов.

Показались ли Минфину убедительными доводы, приведенные в пользу амнистии, история умалчивает. В Минсельхозе о дальнейшей судьбе проекта не знают, поскольку никакой официальной информации о прохождении документа от коллег из финансового ведомства им не поступало. В самом Министерстве финансов в подробности дела вдаваться не стали (ввиду загруженности оперативной работой), но все же упомянули, что проект поправок в статью 150 Налогового кодекса РФ покинул стены министерства и направился на рассмотрение в Правительство России, где и будут решать – целесообразны такие изменения кодекса или нет. **FN**

Сергей САКСИН: Наш печальный опыт не подталкивает остальные компании к тому, чтобы заниматься подобными экспериментами. Во всяком случае сейчас, пока нет ни законодательного решения вопроса с иностранным новостроем, ни условий для строительства рыболовного флота в России.

«незаходных» судов, которые претендовали бы на амнистию. Однако встречного шага мы не дождались до сих пор».

В постройку корабля за несколько лет ОАО «ПБТФ» вложило более 1 миллиарда 200 миллионов рублей. Примерно на 11% увеличил стоимость судна кредит, взятый в российском банке. Теперь для того, чтобы ввести БМРТ «Генерал Трошев» в любой российский порт, компания должна будет одновременно заплатить 18% НДС и 5% таможенной пошлины от стоимости судна, т.е. более 270 миллионов рублей. В противном случае траулер будет стоять у причала до тех пор, пока компания не изыщет необходимые средства.

«Так как собственником судна является российское предприятие, мы имеем право осваивать квоты, но используем свой новый траулер лишь в режиме так называемой закрытой границы. Это серьезно ограничивает эффективность его работы», – пояснил председатель Совета директоров Преображенской базы тралового флота.

Зато за границей такую ситуацию используют очень эффективно: помимо стандартного обслуживания

опыт не подталкивает остальные компании к тому, чтобы заниматься подобными экспериментами. Во всяком случае сейчас, пока нет ни законодательного решения вопроса с иностранным новостроем, ни условий для строительства рыболовного флота в России», – отмечает Сергей Саксин.

ВЫБОР ЗА ГОСУДАРСТВОМ

Мы постарались отследить хронологию проблемы с «незаходными» судами. 27 ноября 2012 года Правительственная комиссия по вопросам агропромышленного и рыбохозяйственного комплексов под председательством Аркадия ДВОРКОВИЧА рассмотрела вопрос о предоставлении таможенной амнистии для рыбопромысловых судов, приобретенных, построенных или отремонтированных за рубежом после 2008 года. Выслушав доводы сторон, вице-премьер сделал вывод, что средства от обслуживания попавшего под амнистию флота позволят «включить» судоремонт и повысить конкурентоспособность предприятий отрасли.

В последний раз этот вопрос поднимался в феврале 2013 года,



ATLANTIC SHIPPING

SHIPBROKERS

Ваш международный судовой брокер

Через нашу компанию продаются

РЫБОЛОВНЫЕ И ТРАНСПОРТНЫЕ СУДА

Различный тоннаж и самые разные типы. Обращайтесь к нам, если вы желаете приобрести судно или выставить имеющиеся у вас суда на продажу.

МОРОЗИЛЬНЫЕ ТРАУЛЕРЫ

в Баренцевом море

- **Постройка** – 1997 Германия, тоннаж – 837 GT / 262 NT, размеры – 40.80 x 11.00 м.
- **Мощность** – 2610 BHP, MAN B&W, 12V23/30, 900 rpm.
- **Вместимость** – 426 т3 (28 С заморозка).
- **Оборудование на палубе** – 2 x 27 тонн траловые лебедки, 2 x 9.2 тонн лебедки Gilson, лебедки Rapp Нудена.
- **Морозильное оборудование** – 4 вертикальных морозильника, вместимость 32 тонны в сутки, оборудование Бадер Round Cut heading.
- **Экипаж** – 19 человек.
- **Цена** – по запросу.

За подробной информацией по этим и другим рыболовным и транспортным судам обращайтесь в «Атлантик Шиппинг»

Тел. в Дании: +45 25602240

(говорим по-русски)

www.atlanticship.dk/ru



КОМПЛЕКСНЫЕ РЕШЕНИЯ ДЛЯ «КРАСНОЙ» ПУТИНЫ

Лососевая путина – серьезная проверка для рыбаков.

Считанные недели есть на то, чтобы наполнить невода и принять на разделку рыбу, спешащую на нерест. Об объемах и сроках подхода лосося заранее можно лишь предполагать, поэтому нужно быть готовым к любому развитию событий. И в первую очередь это относится к перерабатывающим мощностям.

В последние годы большое внимание развитию береговой переработки уделяет Камчатский край. Модернизируются существующие предприятия, вступают в строй новые заводы. Действует долгосрочная целевая программа по развитию рыбохозяйственного комплекса.

В путину-2012, на год раньше запланированного срока, на красной рыбе смогла опробовать современные технологии по переработке компания «Корьяморепродукт». В этом сезоне специалисты ООО «Технологическое оборудование», которые с нуля занимались проектированием и установкой всего комплекса оборудования, подготовили завод к новой путине: был проведен анализ, реконсервация и успешный запуск оборудования.

2013 год отмечен для камчатского берега стартом еще одного крупного проекта: в селе Ивашка вступило в строй современное рыбоперерабатывающее производство компании ООО «Восточный берег». Да не просто завод – целый комплекс, рассчитанный на обработку до 450 тонн сырца в сутки. Несмотря на непростую промысловую обстановку в этом году, новое предприятие уже смогло начать работу.

Это не первый опыт сотрудничества камчатской компании с «Технологическим оборудованием». Основная идея нынешнего проекта – повысить производительность завода и вывести переработку на современный уровень. Поэтому реализацию технологической стороны вопроса доверили специалистам, уже 15 лет работающим в области проектирования, производства и поставок оборудования для рыбоперерабатывающей промышленности.

По словам коммерческого директора ООО «Технологическое оборудование» Игоря ГРИНЦЕВИЧА, нынешний проект стал интересным опытом, прежде всего из-за крупных объемов планируемой переработки. Это потребовало точных расчетов всех технологических операций на

каждом этапе производства для четкой оптимизации процесса.

Большое внимание было уделено этапу сортировки. Сразу после приемки лосось разделяется по видам для подачи в разные приемные бункера и на рыборазделочные линии. Отдельный фасовочный бункер предусмотрен для прилова, который нередко для экономии производственных усилий и времени у рыбаков идет в отходы. Здесь такое сырье тоже направляется в дело – подается на фасовку и заморозку. Основная задача была успешно решена: четкое разделение улова на начальной стадии положительно сказалось на всем процессе переработки. На будущий год с учетом опыта первой путины инженерам «Технологического оборудования» предстоит доработать этот этап технологического процесса для еще большей производительности.

Интересное решение было предложено для икорного цеха. После весовых постов икра подается на пробивку по вакуумному транспортеру. В отличие от традиционных конвейеров этот метод позволяет сократить до минимума контакт сырья с окружающей средой и исключить вероятность обсеменения икры. Для лососевой икры – ценного, но весьма нежного продукта – такой способ транспортировки на производстве оказался оптимальным.

«Нас устраивает работа инженеров «Технологического оборудования» и качество технического исполнения. При выборе этой компании в качестве одного из основных подрядчиков дополнительным плюсом стала финансовая сторона вопроса», – поделился впечатлениями от работы с партнерской фирмой замгенерального директора ООО «Восточный берег» Сергей БУТАКОВ. Запуск нового завода позволил рыбопромышленникам исключить зависимость от других рыболовных компаний – появилась возможность работать планомерно и на собственном сырье, контролировать качество

продукции и рассчитывать экономику предприятия.

Кроме того, инженеры «Технологического оборудования» предложили оптимальный вариант решения задачи по обработке рыбы на предприятии, которое расположено в удаленном районе, и поэтому может испытывать трудности в обслуживании сложного автоматического оборудования. Новый перерабатывающий комплекс оснащен линиями разделки лососевых на базе пазового конвейера. Они менее сложны в эксплуатации и обслуживании, чем автоматические, и более универсальны. В зависимости от потребностей заказчика возможна регулировка основных параметров и автоматизация отдельных участков таких линий. Подобное оборудование успешно эксплуатируется на предприятиях по всему Дальнему Востоку. Массовый спрос на линии рыборазделки на основе пазового конвейера позволил отработать технологию его производства и добиться высокого качества изделия.

«Проект, реализованный с компанией «Восточный берег», стал еще одним примером эффективности комплексного решения вопросов рыбопереработки. Предприятие вплотную в себе последние веяния и в области технологий, и в сфере организации быта, – отметил Игорь Гринцевич. – Могу сказать, что опыт последних лет позволяет определить общую тенденцию: заказчиков интересуют современные решения, и мы всегда готовы поддержать их в этом. Главное – прямой контакт с клиентом и плотная работа инженеров на предприятии заказчика. Ведь, несмотря на то что существуют готовые технологические решения, условия их реализации в каждом отдельно взятом случае будут индивидуальными».

Однако запуском новых перерабатывающих линий работа специалистов «Технологического оборудования» не ограничивается. Инжиниринговая компания намерена больше внимания уделять работе с персоналом фирм-заказчиков, которым предстоит эксплуатировать высокотехнологичное оборудование, а также оказывать услуги по подготовке оборудования к очередной путине и консервированию производственных линий в конце промыслового сезона.



ТЕХНОЛОГИЧЕСКОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

e-mail: dvtexno@stl.ru

телефон: +7 (423) 234 01 43

Установка холодного приготовления тузлука (УХТП)



Сортировочные бункеры



Линия переработки на основе пазового конвейера (ПК)



Комплекс переработки отходов на основе декантера

Проектирование и монтаж технологических линий по рыбопереработке
Холодильная техника | Оборудование для переработки рыбных отходов
Любые изделия из нержавеющей стали | Дизельные генераторы

dvtexno.ru

dvtexnotrade.ru

ПРОМЫШЛЕННАЯ РЫБООБРАБОТКА С ЮВЕЛИРНОЙ ТОЧНОСТЬЮ ОТ «РАЙКО»



Американская компания «Райко» – ведущий производитель оборудования для переработки рыбы – запатентовала новый аппарат для потрошения лососей. Устройство «Русо 645» по ряду показателей превосходит аналогичные машины от других фирм, демонстрируя исключительную точность, эффективность и высокое качество продукции.

НАША СПРАВКА:

КОМПАНИЯ «РАЙКО»

Компания *Ruso Equipment* находится в пригороде Сиэтла. Ее президент и основатель разработал и запатентовал первый аппарат для потрошения лососей в 1981 г. Это устройство должно было помочь рыбопереработчикам Аляски удовлетворять требования японских клиентов, которые к тому времени стали основными покупателями рыбы в США. До создания специальной машины все уловы разделялись вручную, что приводило к высокой стоимости обработки и множеству несчастных случаев.

Последующие модели «Русо 643» и «Русо 644» различных модификаций стали мировым стандартом рыбообработки, и теперь сотни таких аппаратов используются в Северной Америке, Европе, Японии и России. Компания «Райко» довела свои машины до совершенства, а также разработала массу других устройств: головоотсекатели, крабовые системы, филетировочные аппараты, весы и сортировочные системы. Они широко применяются в мировой рыбной промышленности и ценятся за надежность, точность и безопасность.

Эксперты Американского патентного офиса в Сиэтле признали, что автоматический аппарат для потрошения лососевых «Русо 645» является уникальным механизмом. Он отличается от машин японской фирмы-конкурента «Никко» и предыдущих моделей «Райко» 37-ю усовершенствованиями. Этот продукт трехлетних разработок представляет собой революционный прорыв по сравнению с системой NAG 501 от «Никко» и другими подобными аппаратами.

В «Русо 645» используется запатентованное устройство – Механизм активного удаления внутренностей (МАУВ), который не

повреждает рыбу и икру. Применение МАУВ позволяет оставлять целыми плечевую кость, внутреннюю поверхность брюшной полости и анальное отверстие. При этом потрошение осуществляется без использования воды.

Другие машины, в частности NAG-501, срезают основную часть плечевой кости для эффективного удаления внутренностей, а также часто повреждают грудные плавники и анальное отверстие. Поэтому получившуюся рыбопродукцию зачастую не удается продать на мировых торговых площадках по наиболее выгодной цене. Последние испытания показали, что новый аппарат «Райко» выдает



Нож



Движущаяся по ленте рыба



на 8% больше продукта, чем «Нико». А по скорости работы американская машина «обгоняет» японского конкурента на 15%. «Русо 645» значительно меньше портит икру, оставляет плечевую кость целой, на 60% снижает повреждения брюшка и анального отверстия. Кроме того, это устройство использует на 90% меньше воды, чем его аналоги. Другие машины удаляют внутренности большими объемами воды под давлением, разрывая при этом ястыки.

Один из пользователей аппарата, канадский переработчик из Британской Колумбии, говорит о неизменном качестве и точности обработки при скорости 48 рыб в минуту. «Некоторые партии получились настолько свежими, что у тушек еще сохранялось окоченение, а некоторые партии были очень мягкими, задержанными, – отмечает Корби ДЖОНСОН из компании «Валкан Сифудс». – Устройство показало себя исключительно хорошо на любом качестве и размерах сырца, оно отлично удаляет икру и внутренности без повреждения».

Глен БРАКЕТ из «Аляска Грейт Пасифик Сифудс» ручается за новые машины «Райко»: «На протяжении многих лет мы использовали аппараты «Райко» для обработки рыбы, которая затем отправлялась на индивидуальную заморозку (IQF). Эта продукция реализуется на японском рынке, и клиенты предъявляют самые жесткие требования к ее качеству. На «Русо 645» мы обработали более 20 млн. рыб при скорости 42 штуки в минуту. И рыба, и икорные ястыки получаются практически идеальными».

Продукция «Райко» имеет множество отличий от аппаратов конкурирующих фирм. В частности, в головоотсекателях «Райко» используются запатентованные насадочные штыри. Они обеспечивают 100% попадание ножа в поджаберное пространство и точное отсечение голов.

Такое устройство обеспечивает максимальную прирезь мяса к телу рыбы. Тесты показали, что при использовании аппаратов других компаний мяса на тушке остается до 8% меньше.

Эффективный руб головы требует более детального подхода к потрошению. Так как головоотсекатель оставляет все плотные соединительные ткани в месте среза, то аппарат для потрошения должен сначала их разрезать, а затем вскрыть брюшную полость и извлечь внутренности. Для этого используется уже упоминавшийся запатентованный Механизм активного удаления внутренностей (МАУВ).

Он вскрывает кровяную почку и отжимает внутренности в специальный лоток. При разработке данного узла основной задачей проектировщиков было обеспечить бережное изъятие икры и молок без использования воды.

Далее в аппарате расположены скребки, удаляющие почку, и две щетки, которые очищают место ее крепления. На этом этапе возможно использование небольшого или более обильного количества воды.

В результате рыба проходит самую лучшую зачистку из всех доступных на рынке. Машина обеспечивает минимальные повреждения продукта и полностью оставляет защитные реберную и хребтовую пленки.



Руб головы оборудованием Райко. Вся плечевая кость и прирезь сохраняется.



Руб головы оборудованием конкурентов. Удалена основная часть плечевой кости



Пакет внутренностей из аппарата Райко



Зачистка Брюшной полости Райко. Реберная пленка сохранена. Максимальная прирезь и калтык на рыбе



Зачистка брюшной полости у конкурентов. Реберная пленка повреждена. Прирезы меньше, калтык удален



Евгений ЖИЛЬЦОВ, начальник сервисного центра на Сахалине



Сергей ТРИШКИН, начальник представительства компании на Камчатке

Аппараты «Райко» совершенствуются в процессе тесного сотрудничества с клиентами. В 2013 году некоторые покупатели выдвинули ряд дополнительных требований к зачистке брюшной полости, касающихся защитной пленки. Команда специалистов «Райко» совместно с экспертами технического сервис-центра компании «Старко» решила этот сложный технический вопрос и обеспечила максимально качественную обработку рыбы.

«Старко» – российский агент фирмы «Райко», они тесно сотрудничают уже более 15 лет. За плечами обеих компаний ценный опыт работы в сложных условиях Дальнего Востока, когда заводы зачастую расположены на значительном удалении от городской инфраструктуры. «Старко» и «Райко» совместно построили множество предприятий «под ключ», поставили десятки машин и их отдельных компонентов, весовых систем, устройств перекачки сырца с моря на рыбзавод. В Южно-Сахалинске находится сервисный центр, возглавляемый Евгением ЖИЛЬЦОВЫМ, представительство на Камчатке возглавляет Сергей ТРИШКИН.

Компании смонтировали множество рыбоперерабатывающих заводов на Дальнем Востоке и в Северной Америке.

RYCO
RELIABILITY WORLDWIDE

North American Headquarters

6810 220th St. SW
Mountlake Terrace, WA 98043 USA
Phone: 1 425-744-0444
Fax: 1 425-673-2666

ЗАО Старко

г. Южно-Сахалинск,
ул. Амурская, 62-А, офис 205
тел.: (4242) 72-22-47,
(4242) 31-00-30
www.starco.ru

г. Москва,
ул. Бакунинская, 70
тел.: (495) 222-1670,
(985) 222-1650



ЗАО «СТАРКО»

ПРЕДЛАГАЕТ

Автоматический комплекс
для обработки лососевых

RYCO 226/645



НОВИНКА 2013 года

- Самый экономичный рез головы
- Выход готовой продукции на 8% выше чем у аналогов
- Самая качественная зачистка при минимуме воды
- Самое лучшее качество икры на выходе – без обводнения
- От 45 рыб в минуту = 2700 рыб в час
= 64800 рыб в сутки = от 77 тонн в сутки

Тел.: (4242) 72-22-47, (4242) 31-00-30

г. Южно-Сахалинск, ул. Амурская, 62-А, офис 205, e-mail: starco@starco.ru

Маргарита КРЮЧКОВА

Дмитрий МАТВЕЕВ: ПРОБЛЕМЫ РЕШАЕМ ОБЩИМИ УСИЛИЯМИ

Президент Ассоциации рыбопромышленников Сахалина об актуальных задачах, которые стоят перед отраслевым сообществом

Для дальневосточных рыбаков летние месяцы – горячая пора. В период лососевого промысла, как любят говорить рыбопромышленники, один день год кормит. О том, как организована «красная» путина-2013 в Сахалинской области, корреспондент журнала «Fishnews – Новости рыболовства» решил побеседовать с руководством Ассоциации рыбопромышленников Сахалина. Дмитрий МАТВЕЕВ – новый президент АРС – то и дело вынужден был отвлекаться от интервью и решать не терпящие отлагательств вопросы, однако обсудить удалось не только промысел лососей, но и прибрежное рыболовство, и оформление маломерного флота.



Дмитрий МАТВЕЕВ, президент Ассоциации рыбопромышленников Сахалина

– В этом году на законодательном уровне урегулирован вопрос прибрежного рыболовства. 14 июля премьер-министр Дмитрий МЕДВЕДЕВ подписал распоряжение, позволяющее реализовать поправки на практике: оговариваются промысловые районы и виды водных биоресурсов, в отношении которых допускается перегрузка уловов и производство рыбопродукции на судах при прибрежном промысле. На ваш взгляд, позволят ли принятые меры избежать дальнейших проблем при регулировании «прибрежки»?

– Распоряжение Правительства РФ № 1196 от 14 июля 2013 года, несомненно, упростило работу предприятий, занятых прибрежным рыболовством.

Свой вклад в урегулирование проблемы «прибрежки» постаралась внести и наша организация – Ассоциация рыбопромышленников Сахалина. Когда руководство Погрануправления ФСБ России по Камчатскому краю приняло решение о введении ограничений в отношении прибрежного рыболовства, камчатские коллеги вышли на нас, чтобы уточнить, какая ситуация складывается в Сахалинской области. Солидарность с камчатскими

рыбаками, а также то, что принятое решение напрямую затрагивало интересы наших предприятий, занимающихся прибрежным рыболовством в Северо-Курильской зоне и Камчатско-Курильской подзоне (эти районы поднадзорны камчатским пограничникам), побудили нас поддержать рыбопромышленников Камчатки и направить обращение Президенту Владимиру ПУТИНУ. АРС попросила главу государства до законодательного урегулирования вопроса «прибрежки» объявить мораторий на привлечение к ответственности рыбаков, осуществляющих перегруз, прием и переработку водных биоресурсов, добытых в прибрежных зонах по прибрежным квотам. Общими усилиями проблеме удалось решить.

Болевой вопрос представители рыбной отрасли обсуждали и с уполномоченным при Президенте РФ по защите прав предпринимателей Борисом ТИТОВЫМ, посетившим в мае Сахалин. Бизнес-омбудсмен потом осветил проблему на встрече с главой государства.

Конечно, большую поддержку в решении вопроса «прибрежки» оказал руководитель Росрыболовства Андрей КРАЙНИЙ.

Окончательные выводы по распоряжению делать еще рано, но работу рыбакам оно, как я уже сказал, облегчило. Сейчас в Сахалинской области идет «красная» путина, флот стоит на приемке и переработке лосося. В общем-то, проблем пока не возникало.

Решение вопроса регулирования «прибрежки» было необходимо, ведь есть места, где доставлять рыбу на береговые заводы просто нереально. А если возить, как было предписано, через порты, то сначала кунгас должен идти в порт, предъявляться, завешиваться и сдавать улов на переработку. Это что от рыбы останется? Ничего. А ведь можно улов сразу сдать на судно, переработать и получить качественную продукцию.

– А в Сахалинской области какие районы относятся к проблемным с точки зрения развития береговой переработки?

– Это северные районы, слабо обжитые. Доставка бригад сюда осуществляется морем, они высаживаются, выставляют невода и ведут сдачу рыбы. Что можно – отправляется на берег на маломерных судах. Но по времени это занимает несколько часов. Сейчас (в августе

– прим. корп.) в районах с хорошими подходами лосося суточный вылов зачастую превышает тысячу тонн, все нереально сдавать на береговые мощности – здесь, конечно, очень выручает флот, который встает на приемку.

– Как вы оцениваете перечень водных биоресурсов, для которых разрешена перегрузка и производство продукции на судах при прибрежном рыболовстве в промысловых районах Сахалинской области? Список полностью отражает практику промысла?

– Перечень по районам и видам водных биоресурсов заранее озвучивался, обсуждался с рыбацким сообществом, свои предложения вносили в том числе и мы. Пока он нас устраивает. Что будет дальше – покажет время. Здесь, на наш взгляд, нужно соблюсти баланс между океаническим и прибрежным рыболовством.

И конечно, хотелось бы, чтобы власти, прежде чем выносить судьбоносные для отрасли решения, больше контактировали с рыбопромышленниками, с отраслевыми некоммерческими организациями, выслушивали их мнение. Все-таки за каждым таким решением стоят судьбы людей, которые посвятили себя рыбацкой профессии, кормят свои семьи, платят налоги.

– То есть если в дальнейшем в перечень будут вноситься изменения, они обязательно должны обсуждаться с представителями рыбной отрасли?

– Несомненно, ведь никто не знает проблему лучше рыбаков, для которых промысел – ежедневный труд, профессия.

– Сейчас самая, наверное, актуальная тема для рыбной промышленности Сахалинской области – успешное прохождение лососевой путины. Как вы, руководитель отраслевой ассоциации, оцениваете организацию промысла лососей?

– В этом отношении идет прямой диалог с администрацией области, контролирующими, надзорными органами. Комиссия по регулированию добычи анадромных видов рыб собирается как минимум два раза в неделю.

Все делается прозрачно, с привлечением общественности. Созданы рабочие группы, обращения хо-

зяйствующих субъектов оперативно обсуждаются, наука готовит рекомендации, и если решение не противоречит правилам рыболовства, на следующий день оно принимается на заседании комиссии. В этом отношении организация на высшем уровне.

– В прошлом году рыбопромышленники ряда районов Сахалинской области проводили митинг, высказывалось мнение, что в комиссии по анадромным слышат голос только части предприятий, но далеко не всех. Сейчас комиссия работает в обновленном составе, в нее вошли и представители рыбацкого объединения, выражавшего недовольство. На ваш взгляд, удалось ли добиться какого-то единения в рыбацких кругах?

– Я думаю, в любом случае могут возникнуть разногласия, вот как у двух соседей – так же и у рыбаков. Однако каждый член комиссии может выступить и коллеги должны выслушать его доводы. Если они достаточно обоснованы, то вопрос будет отправлен на доработку и рассмотрен позже. То есть сегодня все мнения, рекомендации и замечания выносятся на обсуждение и рассматриваются комиссией.

В заседаниях участвуют представители СМИ. Любой рыбак вправе прийти и выступить – комиссия собирается не за закрытыми дверями.

– В регионе также действует рабочая группа по рыбоучетным заграждениям.

– Вопрос РУЗов везде муссируется, все кричат – кто за рыбоучетные заграждения, кто против. Я же скажу, что РУЗ – это инструмент регулирования, который как запасное колесо на машине – оно может пригодиться, а может и не пригодиться. Вот сейчас (в начале августа – прим. корп.) довольно сложная обстановка в Макаровском районе: уровень воды в реках низкий, количество кислорода падает, ихтиологи определили, что зашло оптимальное количество рыбы, поэтому решено было установить РУЗы с правом изъятия излишних производителей.

Рыбоучетные заграждения могут устанавливаться и без права изъятия – для учета интенсивности подхода рыбы: сколько зашло за единицу времени.

Установка РУЗ не означает, что можно вычерпать всю речку. Предприятия, работающие на участках,

заинтересованы в том, чтобы на нерестилища прошло оптимальное количество производителей, нормально отнерестилось и потом к ним вернулся лосось.

Оптимальным для горбуши считается показатель два производителя на один квадратный метр. Если рыбы заходит больше, происходит перекапывание нерестилищ с уже отложенной икрой, и, следовательно, значительно ухудшаются условия воспроизводства. Поэтому пусть будет возможность в случае необходимости использовать рыбоучетные заграждения. Этот инструмент, который применяется с 2007 года, мы считаем оптимальным.

Решения по РУЗам принимаются прозрачно. Сейчас, кстати, то одна, то другая общественные организации проводят обследования рек, делают свои выводы по заполнению, пишут в различные инстанции, в прокуратуру. В результате получается, что штатные ихтиологи вместо того, чтобы выполнять свою непосредственную работу, вынуждены отписываться, ходить в прокуратуру. Надо все-таки, чтобы каждый своим делом занимался.

– А каким образом сейчас определяют оператора для РУЗ? По какому принципу?

– На некоторых реках сформированы и разыграны на конкурсе рыбопромысловые участки – в этом случае вопрос не стоит: рыбоучетное заграждение обслуживает пользователь РПУ. Если речного участка нет, то предпочтение отдается пользователю морского РПУ, в который впадает река. Если есть рыболовный завод, то учитывается мнение администрации ЛРЗ.

– А если говорить о проблемах при прохождении лососевой путины?

– Больших проблем в плане организации мы не видим: путина проходит в штатном режиме, рыбаки работают. Но уже не раз поднимался вопрос с ветеринарным оформлением продукции.

Речь идет об излишних проверках. Каждая партия проходит радиологические исследования, несмотря на то что государство изучает с этой точки зрения районы промысла. Понятно, что контроль должен быть, но не повальный же. И вот у нас со всего острова – автобусами, поездами, нарочными – везут пакетики с пробами

рыбы, икры в лабораторию Россельхознадзора. Хорошо, конечно, что на сегодня организованы ускоренные исследования – но за дополнительную плату.

Дальше идет оформление вывоза продукции из региона. Проверяется легальность происхождения улова – не знаю, насколько свойственна эта функция Россельхознадзору, но соответствующие документы предприятия предоставляют. Только после получения разрешения производитель сможет отправить продукцию.

По пути следования товар ждут многочисленные проверки. На улице под 28 градусов тепла, если постоянно приходится предъявлять рыбу для досмотра, вскрывать машины, о каком качестве, о каком температурном режиме можно говорить? После прибытия в пункт назначения, опять же, проверка.

Мы предлагали, чтобы в районах работали инспекторы, продукция загружалась при них и машина шла под пломбой до получателя груза. Это помогло бы ускорить оформление, не нарушать температурный режим. Но пока вопрос висит в воздухе.

В этом году мы еще не столкнулись со сложностями при оформлении экспорта лососевой продукции, так как предприятия отгружают свой товар на российский рынок, и у нас нет пока информации о проблемах при оформлении продукции за рубеж. Но в прошлом году были серьезные сложности с получением сертификатов 5i, «сертификатов здоровья». Оформление названных документов отнимало у предприятий много сил, средств и времени. Отсутствие прозрачности в этом вопросе создает почву для того, чтобы недобросовестные инспекторы одни грузы «подталкивали», а другие «придерживали».

Мы обсуждали проблемные вопросы с заместителем руководителя Россельхознадзора Николаем ВЛАСОВЫМ, просили упростить оформление, но все так на уровне разговоров и осталось. А ведь есть та же система «Меркурий» (предназначена для электронной сертификации поднадзорных грузов – прим. корр.) – обещали прислать специалиста, провести занятие с заинтересованными рыбопромышленниками по ее использованию. Ведь ничего сложного нет: внес информацию о вылове, о выпуске продукции, она доступна всем сторонам. Как это происходит во всем мире. Такого, как у нас, на-

верное, нет ни в одном государстве. Предприятия предоставляют кипы документов, вынуждены держать в штате сотрудников, которые заполняют бумаги, ездят в управление Россельхознадзора. Конечно, это много времени занимает, особенно в пути, когда рыбу нужно быстрее отправить получателю в центральную Россию, в Сибирь. Очень много к рыбопродукции «прилипают» различных сборов, что сказывается на ее конечной стоимости. Речь идет о тех же лабораторных исследованиях, когда на килограмм «ложится» до рубля.

– То есть основная проблема – это все-таки контролеры?

– Да. Мы не против контроля безопасности и качества продукции, наоборот, это позволяет отсечь товар сомнительного производства. Но на многих предприятиях есть свои системы контроля качества, система ХАССП. Возможно, Россельхознадзор мог бы пойти навстречу добросовестным производителям и упростить процедуру оформления.

Хотелось бы, чтобы мы могли нормально контактировать с ветеринарной службой. На сегодня у рыбацкого сообщества конструктивные отношения с Росрыболовством, с областным правительством, но Россельхознадзор остается закрытым ведомством. Правила меняются совершенно неожиданно: в Россельхознадзоре выходит внутренний документ, а страдают рыбопромышленники.

– В преддверии лососевой путины встал вопрос с оформлением маломерного флота. Проблему пришлось решать с участием Президента Владимира Путина. Было установлено, что ГИМС МЧС России до 1 января 2014 года будет осуществлять освидетельствование маломерных рыболовных судов, ранее зарегистрированных в госинспекции. Устраивает ли это решение рыбопромышленников Сахалинской области?

– Вопрос с оформлением маломерного флота очень больно ударил не только по сахалинским, но и, по моему, по всем рыбакам – от Калининграда, Астрахани и до Камчатки. Изменения в схеме госрегистрации, классификации и освидетельствования оказались для нас неожиданными и поставили в тупик: как работать, как переоформлять кунгасы?

Если бы не удалось предусмотреть особый порядок для рыба-

кого флота, путина провалилась бы. Бригады уже отказывались выходить в море, опасаясь штрафов.

Но предпринятый шаг не решает проблемы до конца. Я хотел бы все-таки, чтобы вопрос оформления маломерных судов вынесли на обсуждение, чтобы рыбаки через свои общественные организации могли выдвинуть предложения.

– А сейчас, с учетом всех изменений, по какой схеме проходит оформление маломерного рыбацкого флота?

– Техосмотр, который проводился Государственной инспекцией по маломерным судам, принимается во внимание Регистром. И наоборот.

– В этом году немало сделано для решения проблем отрасли – принят закон об аквакультуре, урегулированы вопросы прибрежного рыболовства. Какие задачи, на ваш взгляд, являются теперь ключевыми для рыбацкой общественности? Для Ассоциации рыбопромышленников Сахалина?

– Прежде всего деятельность АРС направлена на защиту правовых интересов рыбопромышленных предприятий, которые входят в ее состав.

Кроме того, важной задачей остается консолидация отраслевого сообщества. В настоящее время есть проблемные вопросы, которые разобщают рыбаков (тот же вопрос РУЗов). Хотелось бы, чтобы было единение. И рыбопромышленников не только Сахалинской области, но и других регионов. На сегодня мы плотно сотрудничаем с рыбацким сообществом Камчатского, Хабаровского, Приморского краев, Магаданской области – переписываемся, делимся опытом.

Также на повестке дня – конструктивное взаимодействие с контролирующими органами. Я уже говорил, что мы добились нормальных отношений с правительством региона, с Росрыболовством. Необходимо, чтобы такой же диалог был налажен с Россельхознадзором: чтобы мы могли вместе обсуждать вопросы и выработать взаимоприемлемые решения.

Конечно, важно, чтобы путина прошла нормально, чтобы нерестилища были заполнены на должном уровне, рыба благополучно отнерестилась и промысел был обеспечен подходами в последующие годы. FN

Это **NAG-501** — лучшая линия для переработки лососевых



145 таких линий успешно работают на Дальнем Востоке

НИККО. ДОВЕРИЕ РЕАЛЬНЫХ КЛИЕНТОВ ВАЖНЕЕ ЛЮБЫХ СЛОВ

www.nikko-ru.com
8 800 100-0334

 **Nikko**



СИСТЕМНЫЙ ПОДХОД К ЧИСТОТЕ РЫБЗАВОДА

Один из самых важных вопросов в рыбоперерабатывающей отрасли – безопасность продукции. К предприятиям, которые производят изделия из рыбы и морепродуктов, предъявляются самые строгие санитарные требования. Сегодня отечественные рыбзаводы стремятся сделать свои цеха максимально чистыми, закупая специальное оборудование и дезинфицирующие средства. Тем не менее, защитить продукт от грязи и бактерий удастся не всегда. Мало приобрести чистящие жидкости и приборы, нужно еще уметь ими пользоваться и знать, подходят ли они вообще для конкретного предприятия. Компания «Чистота XXI век – Прим» помогает решить эту проблему с помощью системного подхода.

Вместе с заказчиком компания создает условия, позволяющие непрерывно поддерживать необходимый уровень санитарии на предприятии. Разработка этих условий осуществляется поэтапно.

Вначале специалисты обследуют цеха предприятия и анализируют результаты. Таким образом определяется уровень сложившейся санитарной и микробиологической обстановки. Кроме того, эксперты выявляют типичные ошибки использования моющих и дезинфицирующих средств и оборудования. Также устанавливаются санитарно-значимые участки, требующие особо тщательной чистки и обеззараживания.

После многофакторного анализа результатов обследования формулируются задачи, которые необходимо решить для достижения цели. Расставляются приоритеты. Затем специалисты определяют, кто будет заниматься решением этих задач и в какой последовательности.

На следующем этапе специалисты компании «Чистота XXI век – Прим» разрабатывают процессы и технологии для наведения и поддержания чистоты. При этом учитываются особенности предприятия, критерии эффективности, внешние

и другие существенные факторы. Эксперты подбирают средства, оборудование, уборочный инвентарь. Это технологии и готовые решения в области пенной мойки и дезинфекции, приготовления и дозирования растворов, обеззараживания воздуха и поверхностей, уборки помещений и гигиены персонала.

После этого разрабатывается необходимый комплект документации. Технологии и процессы решения задач внедряются в производство, создается эффективная система управления санитарным состоянием предприятия. Она обеспечивает стабильную микробиологическую обстановку на рыбзаводе.

Последний этап – технологическое и информационное сопровождение. «Чистота XXI век – Прим» и заказчик производят обоюдный обмен информацией для непрерывного поддержания и улучшения разработанных технологий и процессов. Этот этап обеспечивает обратную связь и устойчивость созданной системы.

Представители компании отмечают, что используемый подход хорошо согласуется с такими системами управления качеством продукции, как ГОСТ Р 51705.1-2001



«Чистота XXI век – Прим» поможет поддерживать высокий уровень санитарии на производстве. Компания поставляет моющие средства, разнообразное уборочное оборудование и инвентарь

(ХАССП) и ГОСТ Р ИСО 22000-2007 – он может быть легко встроен в раздел «Санитария».

Кроме того, ООО «Чистота XXI век – Прим» занимается непосредственно поставками моющих и дезинфицирующих средств и самого современного уборочного инвентаря и оборудования: поломоечных машин, пылеводососов, дозаторов моющих средств, пенообразующих устройств, смешивающих систем, скребков, щеток и губок. Также компания предлагает устройства для обеззараживания воздуха и различных поверхностей: приборы аэрозольной дезинфекции (генераторы холодного тумана), системы на основе ультрафиолетового излучения (облучатели-рециркуляторы), и бактерицидные рециркуляторы. В ассортимент входят и технологии контроля качества мойки – как тест-салфетки, так и специальные приборы, показывающие наличие бактерий.

«Чистота XXI век – Прим» уделяет внимание и гигиене персонала, поставляя защитную одежду и обувь, гигиенические раковины и умывальники, дозаторы для жидкого мыла, туалетной бумаги, полотенца и многое другое.

Компания осуществляет гарантийное и послегарантийное обслуживание оборудования. Также в список услуг входит проведение обучающих семинаров для руководителей и персонала и горячая линия для оперативного решения проблем санитарии.

Особое внимание «Чистота XXI век – Прим» уделяет борьбе с перекрестными загрязнениями. Так называется инфицирование продуктов от машин, персонала, других продуктов и даже инструментов уборки. Его можно избежать путем выделения производственных участков и цехов. Лучший способ выделения – использовать на каждом месте инвентарь определенного цвета. Для этого компания предлагает Vikan hygiene system® (систему гигиены Викан), которая позволяет поддерживать на высоком уровне гигиену производства без какого-либо увеличения расходов.

Разноцветные щетки и швабры со специальными настенными креплениями помогают предотвратить перенос грязи и микробов из одного места в другое. Цветовая кодировка дает предприятию и другие преимущества. К ним относится экономия времени: работникам не приходится искать инвентарь. Сберегаются и деньги – щетки не пропадают, когда хранятся на виду, в отведенных для этого местах. Также правильное использование настенных креплений предотвращает повреждение рукояток, ворса щеток и т.д. Когда инструменты уборки сохнут на весу, на них не увеличивается число микроорганизмов.

Предотвращая перекрестные загрязнения с помощью разноцветного инвентаря, завод может достигнуть максимального соответствия требованиям НАССР. Цветовое ко-

дирование может применяться не только для уборки, но и для спецодежды, разделочных инструментов, емкостей и других предметов, используемых на производстве.

«Наша сбытовая политика формируется с учетом интересов заказчика, уровня и глубины взаимодействия с ним. Это позволяет поставлять продукцию стабильно высокого качества по умеренным ценам и осуществлять индивидуальный подход к каждому клиенту», – подчеркивают представители компании.



**г. Владивосток,
ул. Тухачевского, 26
тел.: 234-26-99, моб.: 2585-737,
8-902-554-59-23, факс: 234-89-03
e-mail: dst-sn@mail.ru,
sn@gryazinet.vl.ru**

**г. Хабаровск, ул. Местная, 12
тел.: 25-87-15, 8-914-772-87-15
e-mail: dst-brik@mail.ru**

**г. Южно-Сахалинск,
ул. Железнодорожная 128-а
тел.: моб. 288-129, 8-914-759-27-52
факс: 425-111
e-mail: tats@gryazinet.vl.ru.**

www.gryazinet.vl.ru

15 ЛЕТ – ЭТО МНОГО ИЛИ МАЛО?

Компания «Морское снабжение» обеспечивает качественными орудиями лова рыбаков всего Дальнего Востока.

ООО «Морское снабжение» с момента своего образования ставило перед собой цель – создание предприятия по изготовлению всех видов орудий лова на Дальневосточном бассейне. Ежегодно компания подтверждает и претендует на звание одной из крупнейших фабрик Дальнего Востока. 15 лет «Морское снабжение» конструирует и изготавливает донные, разноглубинные тралы для судовладельцев, ставные невода для промысла лосося береговыми предприятиями от Приморья до Камчатки. Предоставляет услуги по обеспечению потребностей рыбопромышленников расходными и сопутствующими материалами для успешной работы.

Орудия лова – это только одно из основных направлений. Также компания выпускает плетеные 8-прядные швартовые канаты, которые применяются на добывающем и транспортном флоте, а также на береговых предприятиях, имеющих различные плавсредства. Эта продукция имеет сертификат Российского морского регистра судоходства о соответствии всем требованиям и стандартам РМРС.

Разумно наращивая производственные мощности, обновляя и модернизируя имеющееся оборудование со стажем работы 5 и 10 лет, компания достигла того уровня, когда качество продукции не уступает зарубежным аналогам, а иногда и превосходит их. Подтверждение этому – цех по выпуску модельного ряда этиленвинилацетатных наплавов. Ранее они закупались в Японии как кошельковые на промысел сельди-иваси, теперь у рыбаков есть выбор – брать за валюту или рубли. Такая линия по наплавам единственная не только на Дальнем Востоке, но и в России.

Благодаря комплексному, взвешенному подходу к решению про-



Геннадий СЮМАКОВ, генеральный директор ООО «Морское снабжение»

Разумно наращивая производственные мощности, обновляя и модернизируя имеющееся оборудование со стажем работы 5 и 10 лет, компания достигла того уровня, когда качество продукции не уступает зарубежным аналогам, а иногда и превосходит их.

изводственных и коммерческих вопросов, ООО «Морское снабжение» поставило с нуля цех по выпуску ниточных делей из полиамида и полиэтилена. В этом году в цехе появится еще одна новая сетевязальная машина японской фирмы AMITA модельного ряда GTA 30-17, что позволит компании подняться еще на одну ступень – выпускать веревочные дели широкого спектра применения.

Являясь социально ориентированным предприятием, «Морское снабжение» придерживается мягкой ценовой политики. Используя современные технологии и прогрессивные методы увеличения производительности, компания уже в течение долгого времени не повышает стоимость продукции, сдерживая своей мощью желание многих постепенно поднять свои цены. Следовать такой ценовой политике компании удается, несмотря на негативные тенденции, такие как снижение потребительского спроса и нестабильность сырьевой базы. Несмотря на большие колебания курса валют.

Слаженная работа команды специалистов во главе с гене-

ральным директором Геннадием СЮМАКОВЫМ позволяет ставить перед собой не только новые вехи в развитии производства, но и совершенствовать рыбодобывающую отрасль в целом.

Возникает резонный вопрос, так все-таки 15 лет это много или мало?

Если брать отрезок жизненного пути человека, это много. Если коснуться темы создания предприятия с нуля – современного производственного кластера площадью 4,7 гектара, с оборотом в десятки миллионов, – то этот срок ничтожно мал. Пройден невероятно трудный путь, и тем приятнее осознавать, что пятнадцатилетний «подросток» крепко стоит на ногах, физически здоров и продолжает расти и развиваться.

ООО «Морское снабжение»

Тел.: (423) 260-49-19,
приемная: (42334) 2-43-52,
тел./факс: (423) 260-48-97.
Тел. представительства
во Владивостоке: (423) 230-09-30
сайт: moresnab.ru

Working together so you do business better

Your needs are always changing, and we understand the importance of consistent quality and availability. Which is why we're driven continuously to do things better - better services, proven products and new ways of working. So you do better too. Wherever you operate, you know we're ready and mobilised to keep your business running at maximum efficiency.

To learn more about our products and services visit www.wilhelmsen.com/shipsservice or ask for our latest product catalogue.

St-Petersburg +7 812 703 02 73
Novorossiysk +7 861 761 36 76

Murmansk +7 815 247 23 41
Vladivostok +7 423 230 06 59



MARINE PRODUCTS
MARINE CHEMICALS
SAFETY
MARITIME LOGISTICS
SHIPS AGENCY



Анна ЛИМ

В «БОЛЬШУЮ РЫБУ» – ЗА РЫБОЙ И МАЛЬКОМ

«Семикаракорский район – самый рыбный из сухопутных районов России», – улыбается управляющий ассоциации «Большая рыба» Александр Ершов. Три года назад на базе одного из «китов» советского рыбоводства – рыбколхоза «Заветы Ильича», позже переименованного в СПК «Рыбколхоз им. И. В. Абрамова», – по его инициативе было создано несколько независимых рыбоводческих хозяйств. Сегодня они выращивают и реализуют 5 тыс. тонн товарной рыбы в год.



Александр ЕРШОВ, управляющий ассоциации «Большая рыба»

Рыбоводством в Семикаракорском районе Ростовской области всерьез начали заниматься с 1961 г., когда председатель рыбколхоза «Заветы Ильича» Иван АБРАМОВ привез из Ставропольского края первые 20 тыс. штук малька. Его имя и сейчас носит один из участников ассоциации «Большая рыба» – ООО «Рыбколхоз им. И. В. Абрамова». В 1987 г. предприятие вышло на пик по реализации товарной рыбы – 3800 тонн, а потом произошла смена исторических эпох.

В последующие годы рыбколхозу удалось не только выжить, но и сохранить в неприкосновенности три тысячи гектаров прудов. Во многом это произошло благодаря упорству и твердой руке Александра ЕРШОВА, который к тому времени возглавил сельхозпредприятие. Он в свою очередь отдает должное крупнейшей ассоциации рыбоводов страны – «Росрыбхозу»: «Если бы его не было, мы бы все по углам разбрелись и нас бы передавали поодиночке. Поэтому огромное спасибо Василию Дмитриевичу ГЛУЩЕНКО, что он все еще держит нас вместе. Да, были трудные времена, но те, кто остались, кое-чего стоят».

С наступлением нового времени потребовалось отойти от жесткой

структуры управления. Пять рыбоводных участков были разделены между работниками рыбколхоза, которые стали учредителями ООО «Рыбка», ООО «Висловские пруды», ООО «Семикаракорская рыба», ООО «Слободская сагва», ООО «Рыбинвестагро». За рыбколхозом имени И.В. Абрамова осталась технологическая поддержка и выращивание производителей. Вместе они образовали ассоциацию «Большая рыба», в которую постепенно подтягиваются и соседи по региону, понимая, что решать многие проблемы рыбоводы могут только сообща.

После разделения рыбоводные участки обрели хозяев, что не замедлило отразиться на эффективности работы. «Соревнование между участками существовало всегда, несмотря на то что собственность была общая. Только раньше оно называлось социалистическим, а сейчас это конкуренция. Принципиально вроде бы ничего не изменилось: те же люди работают на тех же прудах. Но сегодня мы имеем 5 тыс. тонн реализации. Это больше, чем при советской власти, когда кормов было сколько хочешь и никаких проблем с реализацией!» – с гордостью говорит Александр Ершов.

В ассоциации «Большая рыба» три основных направления производственной деятельности. Во-первых, это выращивание товарной рыбы, во-вторых, посадочный материал и личинка. А в-третьих, воспроизводство, то есть зарыбление естественных водоемов, которое, по мнению экспертов, может дать наибольший эффект. К сожалению, подобные инициативы не находят понимания в Федеральном агентстве по рыболовству. Да и в целом отношения аквакультурщиков с профильным ведомством как-то не складываются.

Казалось бы, принятие долгожданного закона об аквакультуре – повод для радости, но не тут-то было. Первое же совещание в местном теруправлении Росрыболовства показало: закон еще не заработал, а чиновники уже требуют его исполнения. Вместо того чтобы помогать начинающим рыбоводам и фермерам, желающим заниматься аквакультурой, они навязывают им море справок, разрешений, согласований, надолго отбивая у людей охоту снова связываться с рыбой.

Рыночные отношения между членами ассоциации тоже не всегда складывались гладко, поначалу кто-то пытался продавать рыбу дешевле,



На прудах кипит работа

чем соседи. Но со временем пришло понимание: вырастить столько рыбы, чтобы ее некуда было девать, невозможно, и ценовые игры сошли на нет. «Не было случая, когда бы мы не продали всю рыбу, которую вырастили, за исключением толстолобика. Карп продается весь. В прошлом году Москва и другие центральные регионы взяли у нас примерно половину рыбы, другую половину забрали ростовчане и краснодарцы», – рассказывает гендиректор ООО «Рыбколхоз имени И.В. Абрамова».

Проблемы со сбытом толстолобика, который, несмотря на дальневосточные корни, прекрасно себя чувствует в местном климате, – давняя печаль Александра Ершова. Ростовская область – одна из самых благоприятных зон рыбоводства в нашей стране. В открытых водоемах рыба здесь интенсивно растет с первой половины мая и до конца сентября. По природным условиям, накопленному опыту и технологиям предприятия могли бы выращивать массу видов, но рыночные реалии таковы, что 90% дохода обеспечивает реализация живого карпа.

«Это не слишком хорошо, потому что мы не в полной мере используем природные ресурсы.



Все мальки как на подбор!

Владфризинг

Поставка, монтаж и запуск морозильного и холодильного оборудования, ледогенераторов чешуйчатого и жидкого льда, оборудования для первичной и глубокой переработки рыбы. Производство Японии, Южной Кореи, Китая и Канады.

Скороморозильные плиточные аппараты контактной и воздушной заморозки



Термоконтейнеры для хранения и транспортировки рыбы (пр-во Xactics, Канада)



Комплекс по производству и хранению жидкого льда

Льдогенераторы чешуйчатого льда



Генераторы электрического тока

Автоматические линии по переработке сайры и минтая (пр-во Японии)



ВАРЭКС - пищевые добавки нового поколения для икры и рыбопродуктов

Используя пищевые добавки ВАРЭКС, вы обеспечиваете стабильное качество рыбы и икры в процессе хранения, а также сохраняете полезные свойства продукта.



ВАРЭКС-1 - для зернистой икры лососевых рыб, полученной из ястыков 2-й стадии зрелости (т.н. «жировой», «морской» икры).

ВАРЭКС-2 - для зернистой икры лососевых рыб, полученной из ястыков 3-й и 4-й стадий зрелости. Позволяет хранить лососевую икру в потребительской таре при температуре +2С - +4С в течение 12 месяцев.

ВАРЭКС-7 - для охлажденной рыбы.

Позволяет увеличить срок годности охлажденной рыбы:
- до 40 суток при хранении в жидком льду;
- до 28 суток при хранении в чешуйчатом льду.

ВАРЭКС-5 - для рыбы горячего копчения.

Позволяет хранить продукцию при температуре +2С - +6С:
- до 40 суток при упаковке под вакуумом;
- до 15 суток при упаковке без вакуума.

ВАРЭКС-10 - для масла икорного и рыбного;

ВАРЭКС-11 - для зернистой икры осетровых рыб;

ВАРЭКС-12 - для пастеризованной икры осетровых рыб;

ЛИВ-1 - для зернистой икры осетровых рыб;

ЛИВ-2 - для пастеризованной икры осетровых рыб;

ЛИВ-4 - для осетровых рыб горячего копчения;

ВАРЭЛЬ - краситель для окрашивания икры рыб в черный цвет (имитация икры осетровых рыб).

Компания «Владфризинг» гарантирует своим клиентам полное техническое сопровождение как при запуске оборудования, так и в процессе его эксплуатации

Офис во Владивостоке:

г. Владивосток, ул. Пограничная, 15 В, офис 301
Тел./факс: (423) 240-49-01, 240-49-07
E-mail: director@vnedrenie-vl.ru
сайт: www.vnedrenie-vl.ru

Офис в Петропавловске-Камчатском:

г. Петропавловск-Камчатский, ул. Ленинская, 18, офис 103
Телефоны: (4152) 420-870, 402-989
Тел./факс: (4152) 420-870
E-mail: filial1@vnedrenie-vl.ru сайт: www.vnedrenie-vl.ru



Ростовская область – один из лидеров прудового рыбоводства



У торговых сетей востребована только большая рыба

А замахнуться и построить у себя перерабатывающий комплекс для производства продукции, которую можно будет предлагать торговым сетям, – на это уже сил не хватает», – признается руководитель ассоциации. По его словам, львиная доля толстолобика раньше уходила в переработку, но окрестные рыбокомбинаты в одночасье превратились в металлолом, а на рынках люди к нему не привыкли.

Но даже несмотря на востребованность свежей рыбы у населения, позиции карпа не выглядят незыблемыми. «На протяжении последних трех лет карельская форель просто вытесняет его с центральных рынков, потому что цены сближаются из-за маржи посредника. Пусть форель никогда не будет стоить столько же, сколько карп (она по-другому выращивается), но для покупателя разница между ценой 150 и 200 рублей не принципиальна, – категоричен Александр Ершов. – Я знаю, что я должен сделать. Я должен положить на прилавок филе карпа охлажденное, чтобы люди поняли, что это не размороженная рыба, а свежая. Рано или поздно так и будет. Я не сумею, так придут другие и сделают!»

С организацией переработки проблема одна – все упирается в инвестиции, запуск производства обойдется примерно в 2 млн. евро. В Семикаракорске до сих пор есть площадка под строительство рыбоперерабатывающего завода, которую подбирали с таким расчетом, чтобы можно было обрабатывать и мелкосельдевые виды, и до 5 тыс. тонн толстолобика. На протяжении ряда лет готовили проектную документацию, но потом грянул кризис, один инвестор не дождался решения местных властей и ушел из страны, другой не рискнул вкладываться в рыбный бизнес...

Проблем добавляет и рост стоимости кормов. «С прошлого года цена

скакнула так, что немножко тошно стало, но что тут сделаешь – ВТО. Этому можно противопоставить только технологии, через снижение себестоимости», – отмечает директор предприятия. По его словам, высокий технологический уровень во многом является залогом успешной работы хозяйств, входящих в ассоциацию «Большая рыба».

Огромное внимание в объединении уделяется работе с производителями. «Фактически, за счет племенного дела 70% карпа у нас без чешуи. Сейчас у меня есть две линии карпа, которые я между собой скрещиваю и получаю от них потомство, которое растет минимум на 20% быстрее, чем рядовой карп. Посмотрите на наших мальков – они одинаковые. Это значит, что использован племенной материал высокой кондиции», – объясняет рыбовод.

Дальше в ход идут технологические приемы, которые позволяют стабильно выращивать малька весом 250 г. при стандарте в 25 г. «На самом деле с точки зрения биологии возможно вырастить рыбу до товарного веса в 1 кг за год. Просто пока нас не заставила это делать жизнь, как когда-то не заставляла меня выращивать полуторакилограммовую рыбу за два года», – уверен Александр Ершов. Эту уверенность разделяют и другие компании, которые обращаются в ассоциацию «Большая рыба» за свежей рыбой и мальком. **FN**



ENGINEERING AND DEVELOPMENT COMPANY

Технический, технологический, финансовый аудит проектов:

- строительство и модернизация береговых рыбоперерабатывающих производств, от небольших цехов до крупных заводов;
- постройка и модернизация судов добывающего и перерабатывающего флота.

Технический, технологический, маркетинговый консалтинг предприятий рыбной отрасли:

- анализ существующих технологических линий и используемого оборудования, рекомендации по модернизации производственных процессов;
- внедрение новых технологий в производственный процесс;
- организация, техническое и технологическое обеспечение выпуска новых видов продукции;
- разработка и вывод на рынок новых продуктов и брендов, организация и увеличение продаж готовой продукции;
- анализ и совершенствование бизнес-процессов, снижение издержек в управлении и на производстве;
- рекомендации по развитию бизнеса.

Организация строительства новых и модернизации действующих рыбоперерабатывающих производств на берегу и на судах, предприятий аквакультуры:

- выполнение функций представителя заказчика;
- выполнение функций генподрядчика;
- организация проектных, общестроительных, судостроительных, судоремонтных работ;
- организация производства и поставок оборудования и материалов;
- организация монтажных и пусконаладочных работ.

РАССТАВИМ ВСЕ ТОЧКИ НАД «i»!



Плантации трепанга в бухте Северная

Константин ОСИПОВ

ДАЛЬРЫБВТУЗ РАСШИРЯЕТ ВОЗМОЖНОСТИ КУЛЬТИВИРОВАНИЯ ТРЕПАНГА

Почти пятнадцатилетний опыт работ по воспроизводству промысловых беспозвоночных позволил не только отработать технологии, но и подготовить десятки молодых специалистов для работы в сфере аквакультуры.

Культивированием промысловых беспозвоночных Дальневосточный государственный технический рыбохозяйственный университет занимается с 1997 года. Мини-завод в бухте Северная, специализирующийся на выращивании молоди с последующим ее расселением в море, был запущен в 2006 году. Поставленная руководством главного рыбного вуза Дальнего Востока задача была достаточно серьезной и глобальной

– способствовать восстановлению популяции приморского трепанга, сильно подорванной в результате браконьерского вылова.

В этом году на заводе была проведена модернизация: введены в эксплуатацию новые двухтонные «ванны» для выращивания молоди, и благодаря увеличению количества емкостей появилась возможность роста объемов производства. Выпуск до 3 млн. экземпляров моло-

ди в год стал теперь реальным. По словам сотрудников, в настоящее время, когда основные технологии получения молоди уже отработаны, такое увеличение является очередным шагом к восстановлению запасов трепанга.

– Нерестовая кампания у нас начинается в июне, и по июльским подсчетам этим летом она принесла более 12 миллионов оплодотворенных икринок, – говорит директор завода Анна СОВЕТКИНА. – После метаморфоза, превращения личинок в животную форму, мальки должны осесть на субстрат. Дальнейшее подращивание происходит уже в специальных емкостях, которые представлены здесь. Молодь расселяется в конце сентября, когда тем-



Директор завода Анна СОВЕТКИНА рассказывает о стадиях роста трепанга

Трепанг обладает рядом полезных микроэлементов, его потребление продлевает жизнь до 100 лет. В отличие от китайского – наш трепанг в десятки раз выше по качеству и ценнее по всем показателям биотехнологий. Это делает его востребованным на рынках АТР, причем наиболее ценится именно выращенный в холодных водах трепанг.

пература воды и уровень солености в море подходящие. Рассаживать молодь нужно на тех участках, где существуют пригодные условия для жизни. Определить это помогает водлазная съемка.

Расселение уже готовой молоди происходит следующим образом. В специальную защитную конструкцию, наполненную анфельцией, пересаживают молодь. С помощью водолазов эти устройства, изготовленные из крабовых, креветочных ловушек или других материалов, опускают на дно. Молодь живет там до следующего лета, а потом начинает выползать.

– В настоящее время у нас есть четыре участка в бухте Северная для выращивания трепанга, – сообщает Анна Советкина. – Недавно мы

стали использовать еще один способ – это садковое выращивание. Преимущество этого метода состоит в том, что в нужный момент мы можем выгачить садок и оценить состояние молоди.

Концентрация рассаживаемого трепанга в ловушках должна быть определенной, причем это характерно для всего процесса культивирования от нереста до расселения.

Однако создание нормативной документации для технологий культивирования водных биоресурсов не является задачей вуза.

Важной целью для проектов в сфере аквакультуры для Дальрыбвтуза как для учебного заведения является подготовка кадров. Студенты проходят учебно-производственные практики на заводе, где получают

необходимые навыки, востребованные на предприятиях марикультуры края.

– Для молодых специалистов это прекрасная возможность познакомиться с потенциальной профессией и набрать материал для учебных работ, курсовых или дипломных. Причем студенты не просто изучают технологии и выполняют возложенные на них задачи, – рассказывает Анна Советкина. – Они активно помогают и творчески – в создании новых методик культивирования, будь то новая рецептура корма или устройство емкости для расселения молоди в море.

Хотя полный цикл искусственного культивирования трепанга от адаптации к искусственным условиям производителей до получения личинок и подращивания молоди уже освоен и отработан, эксперименты на научной базе происходят постоянно.

– Для большинства объектов аквакультуры очень важно разработать подходящие корма и трепанг тут не исключение. Для личинок часто применяются микроводоросли, для питания подрастающей молоди часто корма основаны на макрофитах, – отмечает заместитель директора завода Елена ЖУРБА. – Для экспериментов с кормами у нас обычно используются годовики, чтобы изменения размеров, массы были очевидными. Цикл выращивания кормовых одноклеточных водорослей круглогодичен.

Для разработок кормов используются водоросли, произрастающие в заливе Петра Великого. Новое оборудование позволяет механически измельчать водоросли и проводить термическую обработку, чтобы избавить продукцию от нежелательных микроорганизмов.

Помимо кормления на заводе необходимо следить за множеством других процессов. Если для каких-то действий, как, например, контроля за микробиологическими показателями воды, регулировки процессов очистки привлекаются специалисты со стороны, то большую часть работы по поддержанию жизнеобеспечения трепанга выполняют сами учащиеся. Температура воды в емкостях с молодью меряется каждые три часа, качество воды проверяется в том числе и органолептическими методами. Сами емкости, а также непосредственно сетки с молодью должны регулярно чиститься. Поэтому

му работы у студентов хватает, однако существующий график работы оставляет им время и на учебу и на отдых.

– Многие ребята, будучи еще студентами, являются уже сотрудниками завода, – сообщает Елена Журба. – То есть после выпуска они будут специалистами высокого класса.

– Разумеется, здесь очень много зависит от самого человека, – поясняет Анна Советкина. – Наше руководство, в частности ректор вуза Георгий Николаевич КИМ постоянно говорит на различных собраниях и мероприятиях о том, что ребята должны стараться, должны прикладывать максимум своих усилий и только тогда они смогут чему-то научиться и в дальнейшем стать настоящими профессионалами.

Стоит отметить, что практическое обучение студентов не ограничивается работой только лишь на заводе в Славянке. Ребята регулярно ездят на стажировку в Китай, зарубежные специалисты им рассказывают о технологиях культивирования.

– Мы широко используем опыт других предприятий - отечественных и иностранных, – комментирует Анна Советкина. – Мы постоянно следим, читаем, изучаем появляющиеся наработки в области аквакультуры и дополняем наши собственные, проверяем, насколько чужой опыт может быть полезен для нас.

Недавно открытый по соседству завод, принадлежащий ООО «БИОНТ-К», только увеличил эти возможности. Сотрудники, а также будущие специалисты - студенты регулярно стажировались и практикуются на заводе. Кроме этого, такое соседство поможет разрешить еще одну актуальную для всех хозяйств аквакультуры проблему – безопасность и охрану выращиваемой в море продукции.

В целом же, перспективы дальнейшего развития мариккультуры в Приморье становятся с каждым годом все реальнее, и отрасль скоро начнет испытывать все большую потребность в квалифицированных кадрах. Поэтому осуществление такого научно-практического образования является актуальным и полезным для всего региона.

Среди объектов аквакультуры интерес для приморского рыбохозяйственного бизнеса представляет также гребешок и серый морской еж. Не исключено, что в случае развития культивирования этих бес-



Елена ЖУРБА демонстрирует освещую молодь



На производителях опробываются экспериментальные корма

позвоночных университет будет уделять больше внимания им.

Сейчас же главным объектом исследований Дальрыбвтуза является трепанг. На технологию его выращивания еще в 2001 г. был выдан патент, по которому сейчас и работает завод.

Расселенные в начале 2000-х эти ценные промысловые иглокожие могут изыматься в обоснованных ученых объемах и в дальнейшем реализовываться. Однако на вылове взрослых особей деятельность «трепанговый цикл» Дальрыбвтуза не заканчивается. Переработка и создание оригинальной пищевой продукции из этих беспозвоночных – это еще одно творческое поле для студентов и сотрудников университета. Технологи вуза разрабатывают вкусные дели-

катесы из иглокожих, которые затем успешно реализуются во Владивостоке и Приморском крае.

Трепанг обладает рядом полезных микроэлементов, его потребление продлевает жизнь до 100 лет. В отличие от китайского – наш трепанг в десятки раз выше по качеству и ценнее по всем показателям биотехнологий. Это делает его востребованным на рынках АТР, причем наиболее ценится именно выращенный в холодных водах трепанг, в том числе приморский. Поэтому спрос на дальневосточный трепанг в Юго-Восточной Азии сохраняется, и для местных предприятий мариккультуры есть смысл развивать культивирование этой продукции. В этом им однозначно может пригодиться опыт Дальрыбвтуза и навыки его выпускников. FN

ООО ПКФ «Южно-Курильский рыбокомбинат»

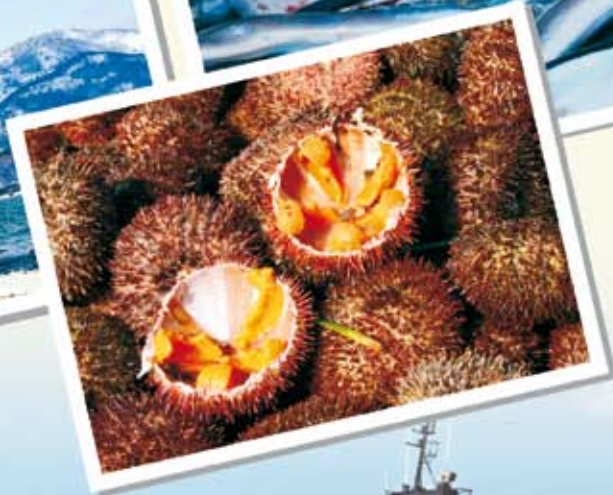
зарегистрировано в 1999 году
в Сахалинской области,
пгт. Южно-Курильск (о. Кунашир).

В настоящее время предприятие располагает полным циклом производственной деятельности от добычи собственным флотом до выпуска готовой продукции, как на судах, так и на береговом перерабатывающем комплексе на о. Кунашир.

ЮЖНО-КУРИЛЬСКИЙ РЫБОКОМБИНАТ

Основные виды промысла:

Минтай, треска, терпуг, лососёвые,
морской ёж и морской гребешок.



694500, Сахалинская область, пгт. Южно-Курильск, ул. Заводская, 17
Тел: (42455) 22-195, 222-73 (Южно-Курильск)
Тел: (4242) 42-51-36 (Южно-Сахалинск)
Тел: (423) 241-46-52 (Владивосток)

Владимир ЕРЕМЕЕВ

ГОСПОДДЕРЖКА РЫБОХОЗЯЙСТВЕННОГО КОМПЛЕКСА: ОПЫТ КИТАЙСКОЙ НАРОДНОЙ РЕСПУБЛИКИ

Статья является обзором материалов международных рыболовных организаций, экспертов и Конференции Агентства по рыболовству тихоокеанских островов (FFA) (03.04.2013 г.) и содержит информацию о субсидировании рыболовства и льготах, которые правительство Китайской Народной Республики предоставляет своей океанической рыбной промышленности (distant water fishing industry – DWF) и рыбной отрасли в целом. Это официальная политика китайского правительства по оказанию помощи в росте, расширении и модернизации своего океанического флота путем предоставления прямых субсидий и налоговых льгот, зафиксированных в возобновляемых пятилетних планах КНР. Конечной целью такой политики является расширение ресурсной базы рыбохозяйственного комплекса Китая за счет приоритетного освоения ресурсов Мирового океана.

ВВЕДЕНИЕ

Развитие ключевых отраслей национальных экономик всегда было и остается одной из приоритетных задач государства. К сожалению, рыбохозяйственному комплексу России в течение 20 лет государственная помощь практически не оказывалась, вследствие чего все основные фонды отрасли физически и морально устарели и не могут обеспечить развитие всего рыбохозяйственного комплекса.

О необходимости активного участия государства в развитии отечественного рыбохозяйственного комплекса в последние годы говорится много, и принятая Федеральная программа развития комплекса на период до 2020 г. нацелена именно на это. Однако, несмотря на существующие меры господдержки и предусмотренные в ФЦП деньги для поддержки судостроительных программ рыбаков, последние до сих пор не приступили к решению главной задачи развития – масштабному строительству новых высокотехнологичных промысловых судов. А ведь именно новый промысловый флот составляет основу развития всего рыбохозяйственного комплекса страны.

В ФЦП отмечено: «производственный потенциал рыбодобывающего флота характеризуется переизбытком физически и морально устаревших судов, способных эффективно работать на массовых видах в ИЭЗ России, недостаточным количеством судов для работы на рассеянных видах и в удаленных районах Мирового океана». Намечены целевые ориентиры для добычи ВБР – обеспечить добычу к 2020 г. 6 156 тыс. тонн всех видов ВБР (по оптимальному сценарию). Выполнение такой задачи с опорой в большей степени на национальные ресурсы при использовании устаревших и низкокотффективных промысловых судов в условиях обострения глобальной конкуренции за распределение морских ресурсов представляется весьма проблематичным.

Все существующие меры носят компенсационный характер, ограничиваются возмещением части затрат по кредитам и лизинговым платежам, привлеченным для финансирования обновления основных фондов. Очевидно, что основными задачами государства должно быть создание стартовых условий для быстрого перевооружения флота и организации

промысловой деятельности с преобладанием океанического рыболовства в Мировом океане и ИЭЗ иностранных государств.

Между тем существует множество мер господдержки рыбохозяйственного комплекса, давно и успешно применяемых правительствами иностранных государств, которые позволили им быстро развить океаническое рыболовство и занять лидирующие позиции в условиях обострения борьбы за водные биологические ресурсы Мирового океана.

ФОН

Государственное субсидирование рыболовства является мощным стимулом развития рыбной отрасли и активно применяется практически всеми государствами, участвующими в морском рыболовстве.

Миллиарды долларов тратятся каждый год правительствами как развитых, так и развивающихся стран в виде субсидий на поддержку рыбохозяйственных программ, рыбной промышленности и флотов как внутренних, так и тех, которые ловят рыбу на международном уровне.

По разным оценкам, общемировой объем государственного субсидирования составляет от 8,9 до 29 млрд. долларов в год.

По классификации ВТО существует две категории субсидирования рыболовства:

- прямое субсидирование промысловой мощности – субсидии, которые способствуют увеличению промысловых мощностей (например, субсидии на строительство судов, орудий лова, портовой инфраструктуры, покупку топлива, ценовой поддержки);

- «неопределенные» – субсидии, которые могут, в зависимости от обстоятельств, привести либо к сохранению рыбных запасов и избыточной мощности (например, программы помощи рыбакам, предназначенные для социального обеспечения и программ обратного выкупа судов) (Campling et al, 2012).

В таблице 2 приведены данные по объемам субсидий, влияющих на увеличение промысловой мощности флотов.

Отметим, что прямым субсидированием национального рыболовства

Табл. 1. Общая оценка глобального субсидирования рыболовства (2003 – 2007 гг.)

Отчет организации	Год	Оценка за год (млрд. долларов США)
АРЕС (АТЭС)	2000	8,9
WWF (официальный отчет)	2001	13
WWF (актуальный отчет)		>15
FAO	2003	11-20
OECD (Организация экономического сотрудничества и развития)	2010	6,4
Sumaila and Pauly 2006, Fishery centre, The University of British Columbia	2006-2010	25-29

Источник: Sumaila et al 2012

активно занимаются развивающиеся страны, а по позиции – строительство, переоборудование и модернизация промысловых судов, – прямое субсидирование развивающихся стран превышает в 3 раза субсидии развитых.

Данные субсидии имеют решающее значение для развития рыболовных флотов, поскольку создают преимущественные условия по сравнению с несубсидируемыми флотами, превращая их в экономически нежизнеспособные.

МЕТОДЫ ГОСПОДДЕРЖКИ РЫБНОЙ ОТРАСЛИ В КНР

По уровню государственной поддержки рыбной отрасли Китай яв-

ляется мировым лидером. Активная поддержка рыбного хозяйства в КНР официально объявлена в качестве приоритетного направления государственной политики. Опираясь на широкую господдержку, китайские рыбодобывающие компании проводят активную экспансионистскую политику, расширяя ресурсную базу за счет приоритетного освоения водных биологических ресурсов Мирового океана и ИЭЗ иностранных государств.

Уже в 2003 г. КНР являлась самым большим донором по субсидированию рыболовства в мире, а уровень господдержки рыболовства в КНР составлял 4,1 млрд. долларов США (PEW Environment Group, 2010).

С тех пор уровень господдержки только увеличился, что позволило Китаю выйти в мировые лидеры по производству рыбной продукции (до 35% от общемирового объема).

По данным официальной статистики, вылов только рыбопромыслового флота «дальних морей» (океанического) в 2011 г. составил 4,604 млн. тонн.

ПОДДЕРЖКА ПРАВИТЕЛЬСТВОМ КНР РАСШИРЕНИЯ ОКЕАНИЧЕСКОГО ФЛОТА

Пятилетние планы развития народного хозяйства КНР ясно доказывают, что Китай принял экспансионистскую стратегию по укреплению своего места в мировом рыболовстве (Hongzhou, 2012). В Плане 10-й пятилетки (2001-2005 г.г.), отмечалась важность океанического рыболовства для Китая, поощрялось расширение китайских компаний посредством поиска новых рынков и инвестиций за рубежом (Mallory, 2012). В XI-м пятилетнем плане (2006-2011), в стратегии Государственного Центрального правительства «выхода на глобальный (мировой) уровень» подчеркивалось также, что оно намерено активно поддерживать национальные пред-



MARCO Ярусоловные Системы
2-х типов для почти любого размера судна.
Автоматическое наживление на крючки «Offset Circlehooks» #5, 6, 7. Снасти с вертлюгами и без.
Количество и размер кассет под снасти - от вашего выбора и палубы.
Новая транспортная система упрощает загрузку кассет в наживочную машину, подавая их автоматически.
Промснаряжение для яруса
Хребтина, Поводцы, Буи, Крючки и др.

Представитель MARCO в России
Татьяна В. Давид-Хан
Тел./Факс: +7 (423) 226-01-25
Тел: +7-902-555-2592
email: marco@vladivostok.ru

Крабовый Выборочный Блок MARCO J0125 со шкивом 24" из нержавеющей стали, конструкция глубокой гальванизации
Укладчик J2111 оригинальный и лучший на рынке с гидравлическим устройством, уравнивающим скорость укладки к выборке

Силовые Блоки Кошелькового Невода
Силовые Блоки Кошелькового Невода 19, 26, 28, 29,32 и 33 размеров шкивов
Сейчас все MARCO Силовые Блоки Кошелькового Невода имеют выбор в поставке с двухскоростным мотором

MARCO U882 Рыбный Насос Погружной
Качает до 1200 т/ч рыбы в оптимальном режиме. Нет повреждений рыбы как у других брендов. Выходное отверстие насоса 250 или 300мм.





MARCO GLOBAL Inc 4259 22nd Ave. W. Seattle, WA 98199 USA
Phone: + (206) 285-3200 Fax: + (206) 282-8520 email: sales@marcoglobal.com
www.marcoglobal.com

Табл. 2. Глобальные оценки субсидий, направленных на увеличение промысловой мощности рыболовства (млрд. долл. США)

Тип субсидий	Развивающиеся страны	Развитые страны	Всего
Строительство, переоборудование и модернизация судов	2.14	0.73	2.87
Проекты развития рыбного хозяйства и сервисной поддержки	0.43	0.36	0.78
Строительство и реконструкция рыбных портов	0.31	2.52	2.83
Передача судов в страны третьего мира вместо утилизации/ выкуп судов	0.00	1.44	1.44
Маркетинг, инфраструктура переработки и хранения плюс программы поддержания цен	0.76	0.63	1.39
Поддержка эксплуатационных расходов рыболовства (топливо и лицензионные сборы) и береговой переработки	1.48	4.88	6.36
Программы освобождения от налогов	0.64	0.36	1.00
Программы поддержания доходности / содействие рыбакам	0.03	1.35	1.39
Плата за приобретение прав доступа к промыслу рыбы в ИЭЗ	0.00	1.00	1.00
Общее количество	5.79	13.27	19.06

Источник: Sumaila et al 2012

приятия в «выходе на мировой уровень». Это двойная стратегия поддержки «национальных чемпионов» в конкуренции на мировом рынке и активизации добычи природных ресурсов за рубежом.

Китай в настоящее время обладает крупнейшим по количеству рыболовных судов рыболовным океаническим флотом в мире. В 2010 году китайский океанический рыболовный флот составлял 1899 судов, в том числе 400 тунцеловных специализированных судов, из которых более 100 крупнотоннажных тунцеловных кошельковых сейнеров. (Mallory, 2012). Согласно Плану на XII пятилетку (2012-2015 г.г.), Китай планирует увеличить свой океанический флот до 2300 судов к 2015 г., т.е. на 400 судов от отчетного уровня 2010 года. В соответствии с действующим пятилетним планом, расширение и модернизация китайского океанического флота DWF является приоритетной и будет осуществляться через государственные субсидии (Mallory, 2012).

Формы поддержки рыболовства правительством Китая

Господдержка оказывается как Центральным правительством КНР, так и правительствами провинций. Существуют три главных формы правительственной поддержки рыболовства:

– прямые субсидии – главным образом в форме топливных компен-

саций, субсидий на строительство судов,

– предпочтительный режим налогообложения,

– плата за обеспечение доступа к добыче рыбы в ИЭЗ иностранных государств.

Типы субсидий и стимулов для рыболовства со стороны Центрального правительства и правительствами провинций.

Прямое субсидирование

Китайское правительство обеспечивает широкий диапазон прямых субсидий для своей рыболовной промышленности, включая:

1. **Исследование и разведка новых районов промысла, разработка новых видов рыболовства, рыбопромысловой техники и технологии развития отрасли.** Во время 10-го пятилетнего плана страны (2001-2005 годы) Китай инвестировал более 10 миллионов юаней в год на субсидии этого типа. Всего потрачено на развитие рыбных ресурсов, рыболовства и технологий за пятилетний плановый период более 50 миллионов юаней (7 950 900 долларов США).

2. **Топливные компенсации.** По оценкам экспертов, Китай полностью поддерживает свой рыбацкий сектор (океанический и прибрежный / внутренний / аквакультуру) топливными субсидиями. Министерство сельского хозяйства официально объявило, что в 2006 году правительством выделено 3,18 млрд. юаней (580 млн. долларов США) топливных субсидий

для рыбаков и предприятий рыбной отрасли, использующих моторные суда для прибрежного промысла, рыболовства во внутренних водоемах и аквакультуры. Данные за пятилетний период 2006-2010 годов для этой программы субсидирования не разглашаются, но на основе данных, приведенных выше, общий объем топливных субсидий для прибрежного рыболовства и рыболовства во внутренних водоемах в период 2006-2010 годов, вероятно, составил около 2,9 млрд. долларов США.

Данные, основанные на официальных источниках и заявлениях Министерства сельского хозяйства КНР, показывают, что в 2012 году китайское центральное правительство потратило 3,8 млрд. долларов США в виде топливных субсидий на поддержку рыбной отрасли. При этом приоритет обычно уделяется владельцам рыболовных судов. Объем субсидирования увеличился на 63,8% по сравнению с 2011 г. В первые два года 12-й пятилетки размер топливных субсидий для рыболовства составляет 6,6 млрд. долларов США.

Что касается субсидий на топливо судов океанического флота, то они рассчитываются на основе ежегодных колебаний цен на топливо и оплачиваются ретроспективно. По неофициальной информации, полученной сотрудниками Меланезийской инициативной группы – Melanesian Spearhead Group (MSG, 2012)) в ходе обсуждения данной проблемы с представителями Китайской Национальной Корпорации Рыболовства (CNFC), центральное правительство Китая полностью субсидирует разницу между рыночной стоимостью топлива и установленной базовой ценой – 760 \$/тонну. Субсидирование расходов на закупку топлива судами океанического флота эффективно уменьшает затраты и в сочетании с низкой нормой амортизации (5%), стимулирует реинвестирование в основные фонды и проведение экспансионистской политики в международном рыболовстве.

3. **Плата за обеспечение доступа к рыбному промыслу в ИЭЗ иностранных государств.** Плата за обеспечение доступа также может рассматриваться как субсидирование национального рыболовства, хотя большинство государств-членов ВТО склонно поддерживать проект заявления Председателя ВТО, согласно которому «платежи правительства правительству

за доступ к морскому рыболовству не должны считаться субсидиями в рамках этого соглашения» (WTO, 2007).

Тем не менее субсидирование государством данной статьи расходов рыболовных компаний позволяет существенно повысить эффективность промысловой деятельности. Исследования, проведенные MSG в 2012 г., показывают, что, по крайней мере 50% платы за обеспечение доступа полностью возмещены китайскими провинциальными правительствами.

Это может давать экономию в размере от 6000 до 18 000 долларов США на одно судно в соответствии со стандартной тарификационной системой Тихоокеанских Островных Государств (PIC). Это не столь большая сумма в общей сумме затрат, но если аренда права доступа увеличится до 80 000 долларов США за каждое судно, то такая экономия составит около 6% от оборота.

Субсидированием платы за право доступа широко используется США. Так, за право промысла

тропических тунцов американскими сейнерами в ИЭЗ тихоокеанских островных стран-участниц Наурского соглашения (PNA) Правительство США ежегодно выплачивает 63 млн. долларов.

ным образом, в форме налогового вычета и льгот. Коротко, эти налоговые стимулы включают:

1. Снижение налога с доходов корпорации. Китайское правительство обеспечивает снижение нало-

Уже в 2003 г. КНР являлась самым большим донором по субсидированию рыболовства в мире, а уровень господдержки рыболовства в КНР составлял 4,1 млрд. долларов США. С тех пор уровень господдержки только увеличился, что позволило Китаю выйти в мировые лидеры по производству рыбной продукции (до 35% от общемирового объема).

Налоговые стимулы

С изменением с начала 90-х годов приоритетов в развитии и структурным изменением рыбной промышленности от прибрежного к океаническому рыболовству, китайское Центральное правительство одобрило и добавило различные налоговые стимулы для поддержки океанического рыболовства, глав-

га с доходов корпорации в форме льгот по подоходному налогу национальным фондам, финансирующим предприятия океанической промышленности. В 1997 г. Департамент финансов и Государственное управление налогообложения объявили об освобождении от подоходного налога всех предприятий внутри страны, финансирующих и

ПЛАСТИК ДВ

ВЕДУЩИЙ ПРОИЗВОДИТЕЛЬ
ПОЛИЭТИЛЕНОВОЙ УПАКОВКИ
НА ДАЛЬНЕМ ВОСТОКЕ

- Вкладыш ПВХ 35x95
- Роспуск, косынка, крабовик
- Вкладыш в г/я №32
- Пакеты мусорные

Изготовление под заказ по вашим размерам

- Мешки п/п, бумажные
- Сэндвич Бэг

г. Владивосток, ул. Днепровская, 21-а.
Тел.: (423) 230-06-16, 240-98-46.
E-mail: plasticdv@gmail.com

ПОДПИСКА НА ЖУРНАЛ
FISHNEWS
2-е ПОЛУГОДИЕ
2013 ГОДА

Отдел подписки:
тел.: 8 914 707 05 28
e-mail: antonina@fishnews.ru



Китай предлагает широкий выбор морепродуктов на внутреннем рынке

участвующих в океаническом промысле. Такие компании полностью освобождены от уплаты налога на доходы корпорации (в настоящее время 25%) до конца 2015 г.

Как правило, все проекты по развитию рыболовства и поддержке рыбной промышленности, привлекающие инвестиции в отрасль, освобождаются от налога на прибыль или получают снижение базовой ставки на 50%. Это применимо в течение всего периода, пока предприятие занимается рыбацким проектом (Pricewaterhouse Coopers, 2012).

2. Налоговые стимулы для судостроительных компаний.

Налоговые льготы также предоставляются китайским верфям, строящим рыболовные суда:

- строящим и экспортирующим рыболовные суда в виде экспортных налоговых льгот;
- построенным верфям – в виде полного освобождения от налогов в течение 5 лет и уплаты 50% налога в течение следующих 5 лет (CFO Guide to doing Business in China, 2009).

Кроме этого, верфи пользуются льготными условиями кредитования и другими льготами, в том числе осуществляется поддержка верфей,

сталкивающихся с реструктуризацией и операционными трудностями.

Пользуясь поддержкой государства, китайская судостроительная промышленность успешно осваивает выпуск новых типов современных высокотехнологичных промысловых судов. В 2012 г. Китайской компанией Dalian Fishing Vessel Company был разработан и построен первый крупнотоннажный тунцеловный сейнер.

3. Снижение импортных пошлин при импорте оборудования.

Китайские компании, в том числе океанического флота и промышленности, существенно выиграли от сокращения импортных тарифов, осуществленного в рамках 11-го пятилетнего Плана (Hu Yafeng, 2008). Сокращение тарифов снизило импортные пошлины и задолженность по оборудованию для строительства и реконструкции судов, оснащения судов морозильниками сверхнизкой температуры, в том числе тунцеловных ярусоловов и тунцеловных кошельковых сейнеров. Эти меры позволили оснастить рыболовные суда современным оборудованием, повысить эффективность ведения промысла и качество выпускаемой продукции.

4. Ускоренная амортизация.

Для поощрения предприятий китай-

ской океанической промышленности модернизации своих рыболовных флотов к основным фондам, таким, как рыболовные суда, применяется ускоренная амортизация. (Pricewaterhouse Coopers, 2012).

5. Благоприятные кредитные ставки для промышленности.

Согласно исследованиям, проводимым в 2007 г. OECD (Организация экономического сотрудничества и развития) по субсидированию судостроительной промышленности, Экспортно-Импортный Банк Китая (EXIM) предоставляет экспортные кредиты заемщикам до 80% от стоимости коммерческих контрактов (OECD, 2008). Эти кредиты доступны экспортерам рыболовных судов.

Кроме EXIM Банка Китая, такие банки, как Китайский Строительный Банк, Банк Китая, Сельскохозяйственный Банк Китая, промышленные и коммерческие банки в поддержку государственной политики предоставляли льготные инвестиционные кредиты в сфере транспорта и инфраструктурных секторов экономики. Судостроение и рыбная промышленность являются такими секторами.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Этот обзор отражает официальную политику китайского правительства по оказанию помощи в росте, расширении и модернизации океанических флотов, использованию субсидий и других стимулов для вывода китайского рыболовства в мировые лидеры. Эти цели отражены в пятилетних планах, которые детализируют программы развития океанической промышленности. Стратегическая поддержка ускорила развитие океанической промышленности Китая и привела к значительному увеличению флота и ресурсной базы всего рыбохозяйственного комплекса.

Объемы субсидирования и другой поддержки, которую китайское правительство оказывает своему океаническому сектору рыбохозяйственного комплекса, являются значительными и обеспечивают китайский океанический флот весомым экономическим преимуществом перед несубсидируемыми флотами. Такая поддержка, по всей вероятности, увеличит в дальнейшем общую сумму расходов на субсидии и количество новых налоговых льгот, внедряемых с каждым новым пятилетним планом. **FN**



АССОЦИАЦИЯ ДОБЫТЧИКОВ МИНТАЯ

Крупнейшее российское отраслевое объединение,
в которое входят **47 рыбопромышленных**
предприятий Дальнего Востока



Объем добытых нашими предприятиями водных биологических ресурсов в 2012 году составил около **1,6 млн. тонн (37,3% общероссийского вылова)**

Объем выпускаемой пищевой рыбопродукции составляет **31,9% общероссийского объема** производства

INTERNATIONAL FISHERY CONGRESS

12-13 SEPTEMBER 2013 / VLADIVOSTOK



VIII МЕЖДУНАРОДНЫЙ КОНГРЕСС РЫБАКОВ

ПРИМОРЬЕ - РЫБАЦКАЯ СТОЛИЦА РОССИИ

WWW.FISH-FORUM.RU

12-13 СЕНТЯБРЯ
2013
ВЛАДИВОСТОК



Организационный комитет Международного конгресса рыбаков
690110, Россия, г. Владивосток, ул. Светланская, д. 22 каб. 1804
Тел.: +7(423) 220-93-01; 220-93-02
Факс: +7(423) 220-93-01, 220-93-39
E-mail: seafoods@primorsky.ru; forum@fish-forum.ru