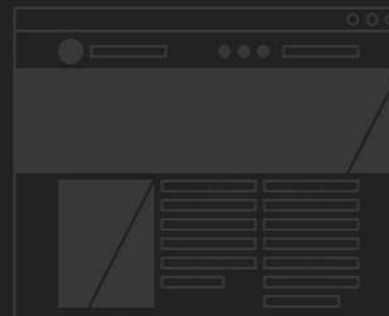


M

+



Market Mentor

маркетинговое агентство



M

+



УПРАВЛЯЙ СВОИМ БИЗНЕСОМ

ИНАЧЕ ОН НАЧНЕТ УПРАВЛЯТЬ ТОБОЙ!





**МЫ НЕ ЛУЧШИЕ
В СВОЕЙ ОТРАСЛИ,**

МЫ ДРУГИЕ!



Market Mentor – это название полностью передает суть и главный вектор деятельности нашего агентства, максимально точно и верно описывает принципы работы и идеологию – наставничество в мире маркетинга.

В пору неудержимой погони за прибылью мы работаем на результат. Самый ценный наш актив – это увлеченные своим делом специалисты, они анализируют и формируют портрет продукта, который впоследствии станет идеальным инструментом для продаж.

Критерии по которым клиенты выбирают нас:

АВТОРИТЕТ

ПРОФЕССИОНАЛИЗМ

СЕРВИС





Разработка сайтов



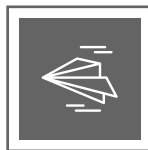
SEO-лаборатория



Маркетинг и консалтинг



Графический дизайн



SMM-продвижение



Контекстная реклама



Услуги копирайтера



Контент-менеджмент





>3

ЛЕТ

успешной
командной
работы

23

СОТРУДНИКА

работают
в нашей
компании

128

CRM-СИСТЕМ

внедрено
в бизнес
клиентов

364

САЙТА

мы разработали
и запустили

48

БРЕНДБУКОВ

было нами
разработано

218

КАМПАНИЙ

было успешно
запущено



Мы не сегментируем клиентов по размеру их кошелька, статуса и т.д. Большой интерес для нас составляет доверие и правильное делегирование работы со стороны заказчика.

ПОРТРЕТ ТЕКУЩЕГО ПОРТФЕЛЯ КЛИЕНТСКОЙ БАЗЫ

Деятельность



65%

Сотрудники компаний

35%

Собственники бизнеса

Возраст



70%

25-35 лет

20%

45-55 лет

10%

Другой возраст

География



36%

Москва

25%

Пермь

23%

РФ

13%

Спб

3%

Европа

Если вы готовы доверять нашей экспертизе и делегировать не только ответственность, а так же маневренность и возможность принимать решения – то успех будет, ведь тогда мы в одной лодке.

1 В РЕЙТИНГЕ СТУДИЙ, ЗАНИМАЮЩИХСЯ РАЗРАБОТКОЙ И ПРОДВИЖЕНИЕМ САЙТОВ



Всероссийская
ежегодная премия

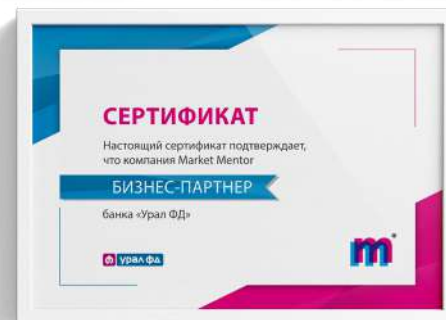
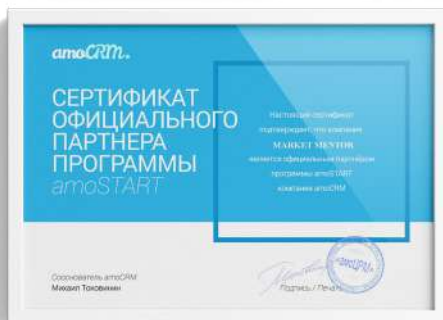
Рейтинг Рунета
ДЛЯ ВЫБОРА ВЕДУЩИХ DIGITAL-КОМПАНИЙ

1 В РЕЙТИНГЕ РАЗРАБОТЧИКОВ



Всероссийская
ежегодная премия

Рейтинг Рунета
ДЛЯ ВЫБОРА ВЕДУЩИХ DIGITAL-КОМПАНИЙ

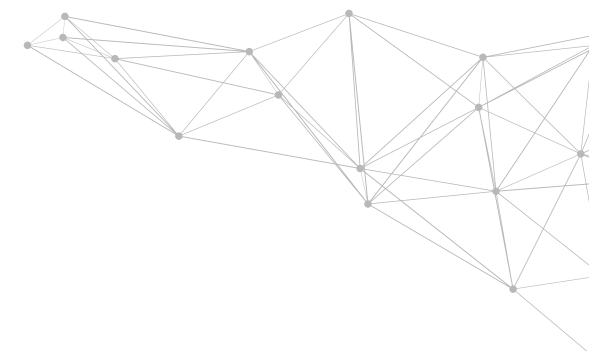


4 МЕСТО В РЕЙТИНГЕ SEO КОМПАНИЙ ПЕРМИ

CMS magazine
аналитический портал рынка веб-разработок

4 МЕСТО В РЕЙТИНГЕ ВЕДУЩИХ КОМПАНИЙ ПО ПРОДВИЖЕНИЮ САЙТОВ ПЕРМИ 2018

Всероссийская ежегодная премия «Рейтинг Рунета»
для выбора ведущих digital-компаний



Уже более 20 лет, крупнейшие компании мира имеют верное убеждение: удержание клиентов в разы выгоднее, чем привлечение новых.

Данной стратегии придерживаемся и мы, и это наше главное отличие от большинства студий.

37%

НОВЫХ КЛИЕНТОВ

пришли к нам по
рекомендации





Генеральный директор

Константин Федотов

Генератор идей и носитель ценностей компании

10 лет управления отделами продаж и маркетинга крупнейших компаний России:

Эр-Телеком Холдинг - Руководитель группы отдела продаж; **Много Мебели** - Управляющий; **РосЭнерго-Холдинг** - Руководитель группы отдела продаж; **Ural United Consulting Group** - Коммерческий директор; **Тинькофф Банк** - Территориальный руководитель Группы продаж; **Zebra** - Руководитель отдела развития партнерской сети; **CallRight** - Руководитель отдела продаж; **Brainstorm agency** - Директор по продажам

Сделать сайт или настроить контекст – может каждый. Так же как и стать продавцом. И лишь единицы могут стать успешными хантерами, волками с Уолл-стрит, так же как единицы могут создать действительно конверсионные сайты или рекламные кампании. Экспертиза построения продаж в разных сферах, позволяет мне смотреть на online-маркетинг именно со стороны психологии продаж, а не дизайна или кода сайта, которые являются лишь костюмом продавца.



Технический директор

Анна Латанцева

Визуализация и реализация идей до совершенства

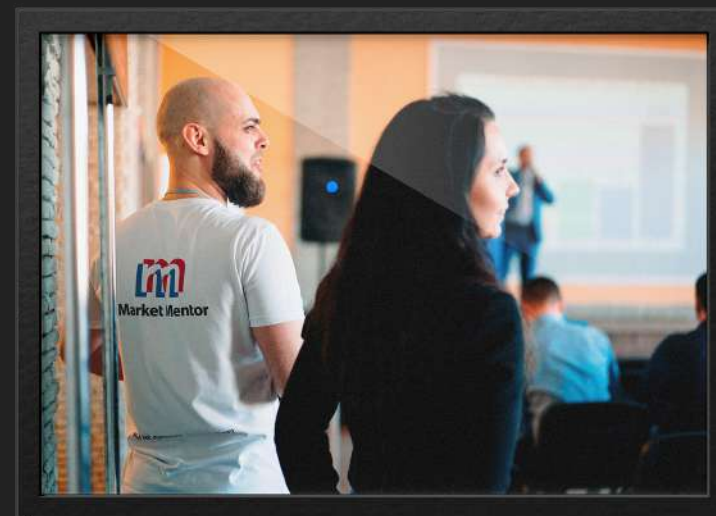
7 лет в сфере разработки сайтов и online-маркетинга, работа в крупнейших агентствах Урала:

Boutiue envogue - Руководитель проекта онлайн-продаж; **LeadPromo** - Руководитель интернет-проектов; **Brainstorm agency** - Директор маркетингового агентства

К сожалению часто наблюдаю работу своих коллег, которые разрабатывают сайт ради подписи финальных документов. Здесь нет стремления сделать качественный проект, нет идей по поводу будущего функционирования сайта, есть одна цель: угодить клиенту. Я считаю, что мы должны думать именно о будущих пользователях ресурса. «Не бойтесь спорить с заказчиком, в будущем он будет благодарен вам за это».

Концепция менторства, продвигаемая агентством, определяет высокий уровень экспертности нашей команды. Предлагая новые подходы к развитию бизнеса, разрабатывая и продвигая современные методы маркетинга, мы нередко становимся спикерами бизнес-конференций и делимся своим опытом с начинающими предпринимателями.

БИЗНЕС 24



ИНСАЙТ / ИЖЕВСК



КОНЦЕНТРАТ

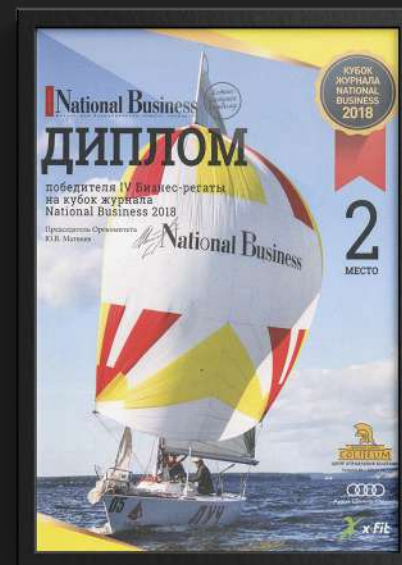


РАДИО ЭХО МОСКВЫ



Крепкая команда – залог продуктивного взаимодействия в компании. Сплочённость нашего коллектива – результат активной деятельности не только в рамках агентства, но и за его пределами. Если есть возможность проверить себя на прочность, мы не упускаем её, и Четвёртая ежегодная бизнес-регата на Кубок National Business стала очередным доказательством этого.

Крутой ивент, организованный нашими партнёрами в июле 2018 года, собрал вместе 14 команд и более 50 компаний! На воде в отчаянной гонке за первое место было очень жарко, но азарт и взаимопонимание внутри группы позволили нам обойти большинство участников, заняв второе место в общем зачёте соревнования.



БИЗНЕС-РЕГАТА



87% компаний, которые прибегают к продажам в Интернете, используют лишь горячую аудиторию, и этого им достаточно.

Мы же предлагаем не только собирать урожай, но и сеять зерна (формировать потребность), чтоб опередить конкурентов завтра.



CMS magazine
аналитический портал рынка веб-разработок

National Business
журнал для руководителей нового поколения

РАДИО **ХО** МОСКВЫ
FM 91.2 MHz
ПЕРМЬ

телекомпания
VETTA

SEOnews



BRODUDE

Читайте, слушайте и смотрите нас:

Мы многократно доказали свою компетентность и завоевали статус Экспертов, поэтому у нас часто берут интервью, приглашают в качестве спикеров и публикуют наши статьи.

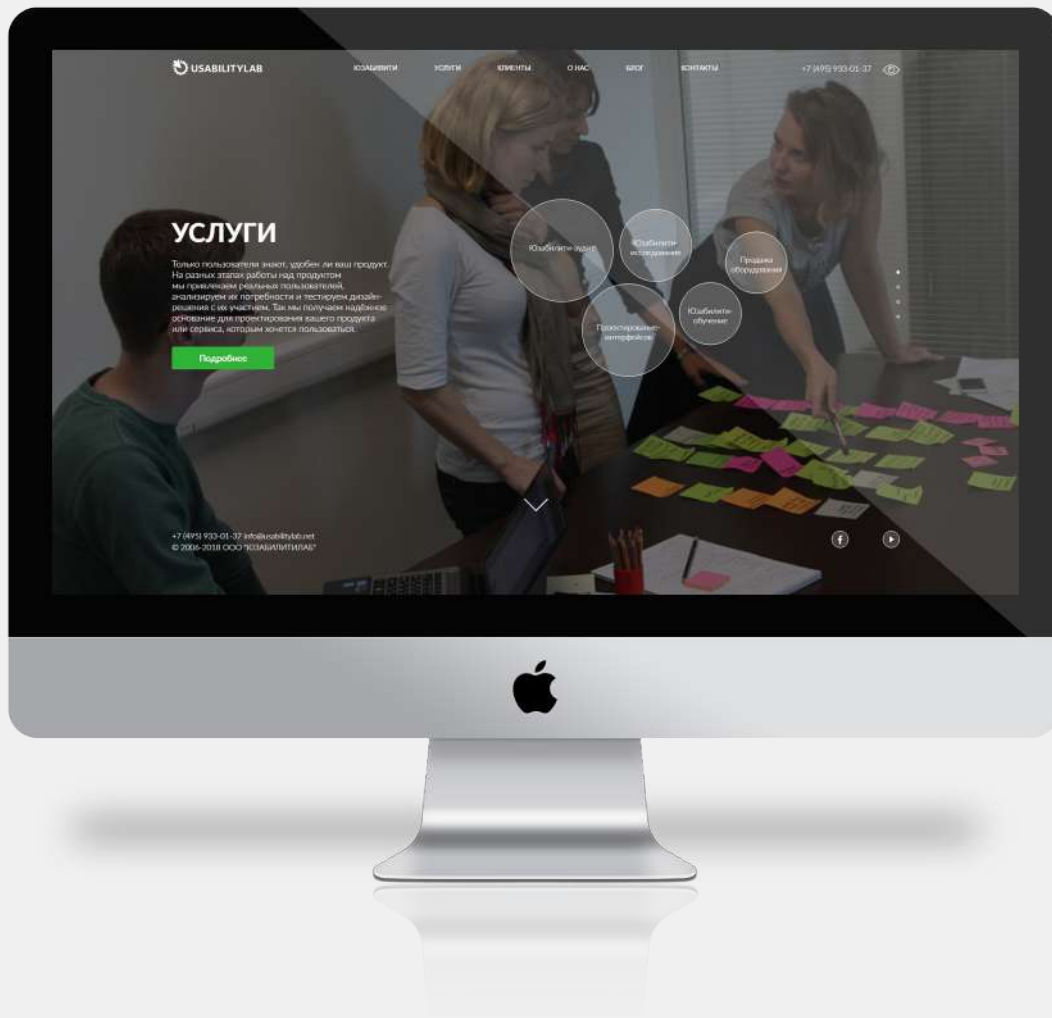


Журнал «National Business»

февраль-март 2018 года

Герои номера:
Константин Федотов, Анна Латанцева
основатели маркетингового агентства
Market Mentor

Тема номера:
Интернет-маркетинг VS. отдел продаж



Клиент: лаборатория USABILITYLAB

Описание проекта: Корпоративный сайт-блог для лаборатории USABILITYLAB

Корпоративный сайт для лаборатории стал одним из ключевых и интересных проектов для специалистов нашего агентства. Высокие требования заказчика и специфика его работы обязали нас сделать по настоящему высокопрофессиональный ресурс, где учтены тонкости, которые обычный пользователь может не заметить.

Мы разработали уникальный визуал “Цифровые баблы”, которые наглядно демонстрируют основные показатели компании. Внедрили микроразметку open graph, для эффективной работы с социальными сетями. Разработали уникальный блог, для удобства работы менеджеров лаборатории с ресурсом. А также внедрили систему тегов, для взаимодействия с сайтом слепых людей через экранный диктор.

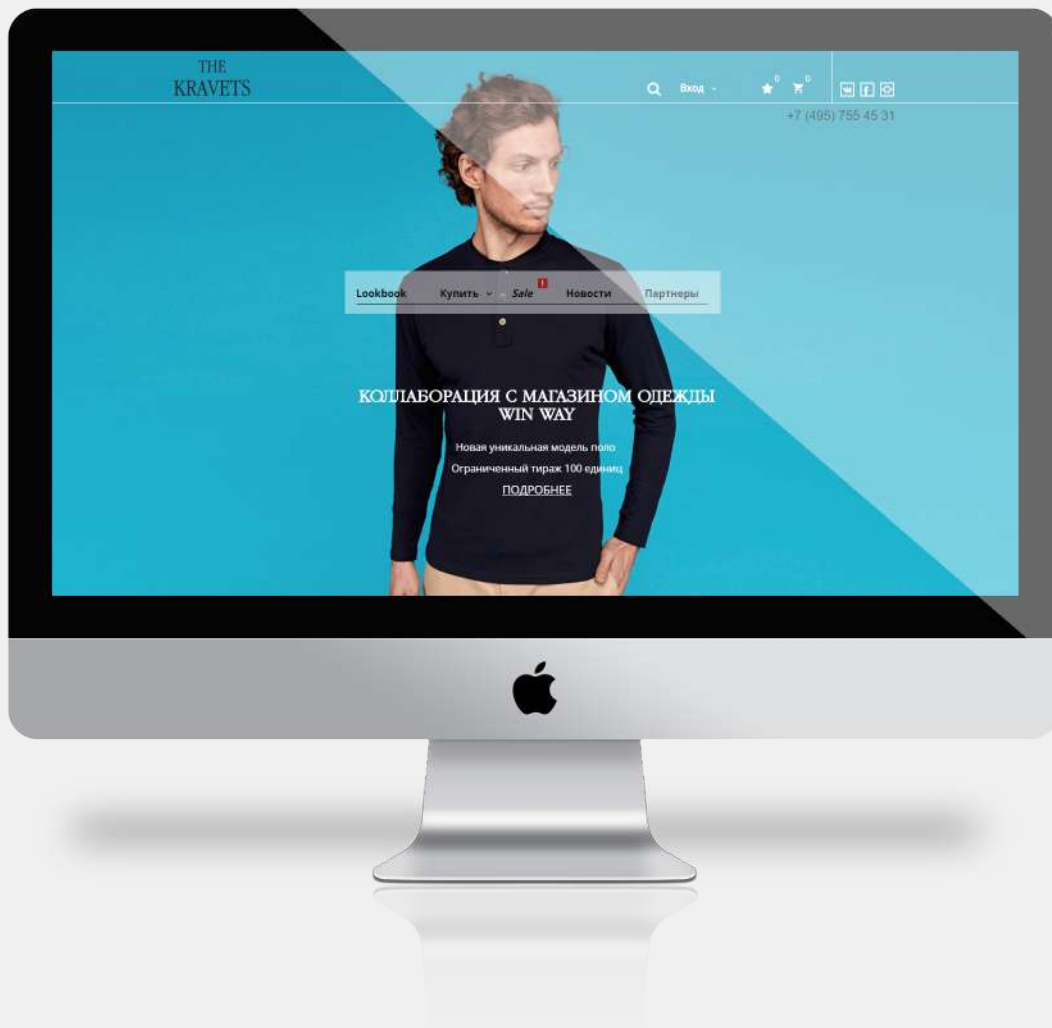
Клиент: ТС Монетка

Описание проекта: Разработка информационной системы “Карьерный сайт торговой сети Монетка”

Основным назначением сайта является предоставление пользователям официального портала компании, содержащего достоверную информацию о вакансиях, а так же привлечение кандидатов; размещение актуальных вакансий в одном месте; отслеживание и анализ показателей посещения и откликов кандидатов (конверсия, время нахождения на сайте, количество просмотров и откликов в выбранном периоде и т.д.); поддержание и развитие HR-брендинга.

Разрабатываемый сайт должен предоставлять посетителю возможность ознакомиться с актуальными вакансиями компании, а также обеспечить возможность выбирать вакансии в интересующем городе и магазине. Карьерный сайт должен содержать основную информацию о компании, главных цифрах и показателях, а также жизни внутри компании.





Клиент: the Kravets

Описание проекта: Интернет-магазин для марки одежды the Kravets – это интересный проект в копилке кейсов нашей компании. Несмотря на то, что это классический тип сайта по продаже одежды, его разработка стала интересным опытом сотрудничества с клиентом, не как с заказчиком, а как с полноценным членом команды.

Поскольку проект the Kravets связан с дизайном, то и интернет площадка должна соответствовать высоким требованиям и эстетическим ожиданиям потребителя. Но в целом сайт был реализован без тех типичных трудностей, которые часто возникают, когда заказчик много ожидает от процесса разработки.

Сайт интегрирован с системой управления 1С-Bitrix. 1С-Битрикс: Управление сайтом - Малый бизнес и системой оплаты PayAnyWay. Этого требовали особенности работы компании заказчика, например, доставка по всей России, потребность в ведении учета товара в простой системе и т.д., поэтому такой выбор стал идеальным. Так же реализованы мобильная версия сайта, средства моментальной связи с менеджером, быстрый выбор образа (lookbook), система скидок и другие полезные инструменты для комфортной работы.

Клиент: Quest room «The Cage»

Описание проекта: Разработка сайта для сети квеструмов (Германия).

Мы разработали сайт с лаконичным эффектным дизайном и полноценным функционалом. На сайте представлены актуальные проекты компании с подробным описанием и расценками.

Предусмотрены два языковых варианта – немецкий и английский. «Изюминкой» проекта является фоновое звуковое сопровождение, которое при желании можно отключить.

Дизайн выполнен в стиле Flat. Все кликабельные элементы выделены hover-эффектами (при наведении курсора на элемент меняется внешний вид элемента, например, цвет).

Для разработки сайта используется система управления 1С-Битрикс: Управление сайтом – Малый бизнес. Она позволяет быстро освоить систему и в короткие сроки научиться управлять сайтом. Вместе с тем она позволяет поддерживать необходимый уровень безопасности ресурса.





Клиент: Пермский центр когнитивной терапии

Описание проекта: Информационный сайт для Пермского центра когнитивной терапии. В первую очередь решает задачу максимально полного предоставления пользователям информации о центре, о методиках решения психологических проблем путем научного подхода.

Дизайн сайта отражает медицинский (научно-обоснованный) подход к психологической помощи. Он полностью соответствует брэндбуку компании, который был реализован перед началом работ по созданию сайта.

На сайте представлен большой объем научной информации в структурированном виде: статьи, фотографии, материалы для скачивания и видеоролики. Так же есть несколько удобных способов записи к врачу, с деятельностью которого можно ознакомиться в детальной карточке.

Клиент: Правовой центр «Вест»

Задача: Привлечение трафика на сайт с целью увеличения количества заявок в правовой центр «Вест», увеличение конверсии.

Результат: В 19 раз возросла посещаемость сайта за 6 месяцев с начала продвижения (с 30 до 570 уникальных посетителей в сутки). Более 80 лидов ежедневно поступает в правовой центр «Вест» с сайта.



Скопин Артем

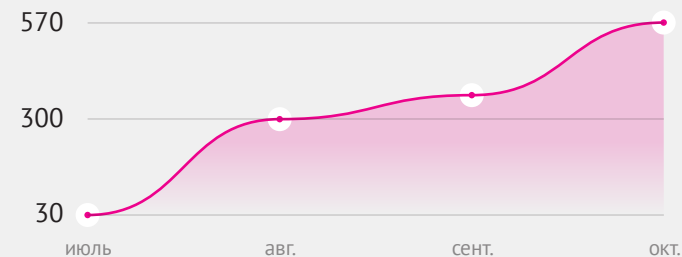
Руководитель отдела правового центра «Вест»

Мы обратились в Market Mentor, чтобы специалисты этой компании помогли нам увеличить не только количество посетителей нашего сайта, но и количество обращений в правовой центр Вест. Результат превзошел наши ожидания: клиентская база существенно расширилась. Кроме того, с сотрудниками Market Mentor просто приятно работать.

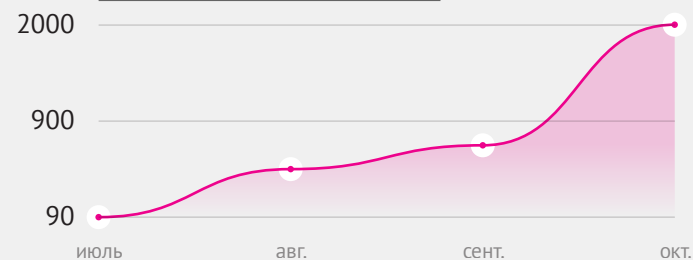


- ✓ Вторая позиция в yandex по запросу источники наследственного права
- ✓ Третья позиция в Yandex по запросу алименты 2014
- ✓ Четвертая позиция в yandex по запросу протокол разногласий к договору

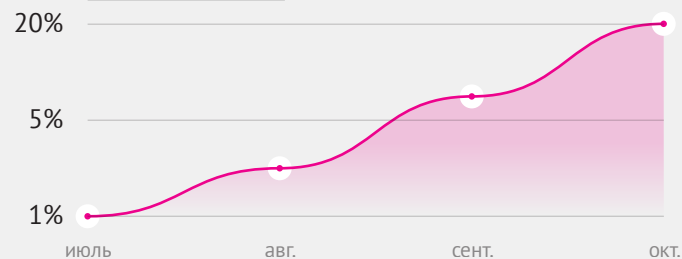
ПОСЕТИТЕЛИ



ПРОСМОТРЫ СТРАНИЦ



КОНВЕРСИЯ



Клиент: Портал cinema.perm.ru

Задача: Привлечение трафика на сайт.

Результат: Сайт входит в ТОП-5 в рейтинге самых популярных сайтов Перми. Более 3200 человек посещает сайт в сутки, а количество просмотров достигает 14 000 в сутки.



Сергей Осин

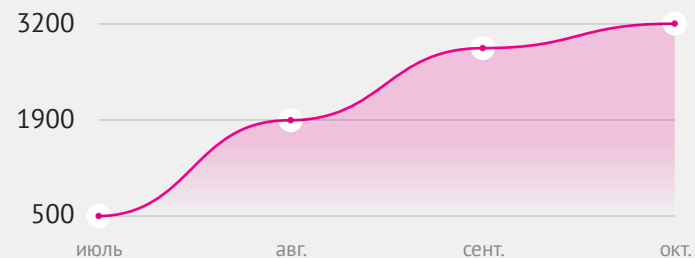
Руководитель направления

Выражаем искреннюю благодарность всем тем, кто помог нам добиться успеха: благодаря SEO специалистам Market Mentor мы входим в пятёрку лучших сайтов Перми! Отличный результат в короткие сроки, будем и дальше стремиться вперёд

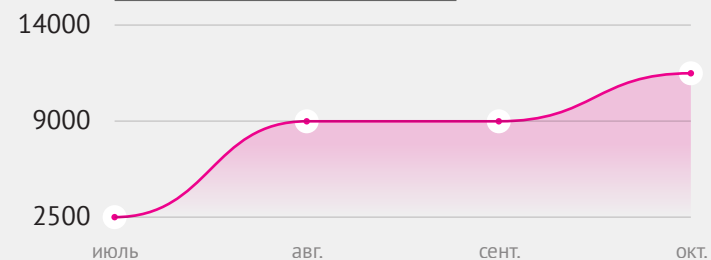


- ✓ Первая позиция в yandex и первая позиция в google по запросу Пермь кино
- ✓ Первая позиция в yandex и третья позиция в google по запросу Анонсы
- ✓ Первая позиция в yandex и вторая позиция в google по запросу Сеансы
- ✓ Третья позиция в yandex и третья позиция в google по запросу Кинотеатры
- ✓ Первая позиция в yandex и первая позиция в google по запросу Сегодня кино

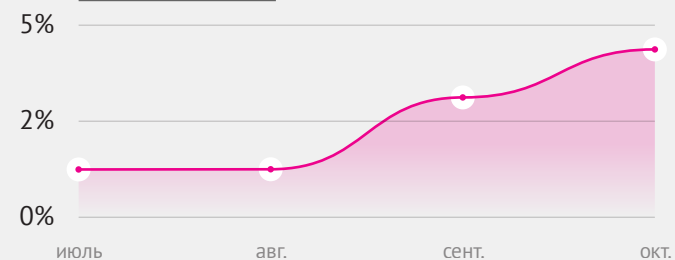
ПОСЕТИТЕЛИ



ПРОСМОТРЫ СТРАНИЦ



КОНВЕРСИЯ



Клиент: Сайт beremennost-po-nedelyam.com

Задача: Привлечение трафика на сайт.

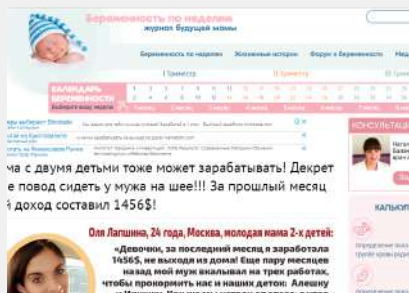
Результат: В 1,5 раз возросла посещаемость сайта за 3 месяца (с 29805 до 50624 уникальных посетителей в сутки).



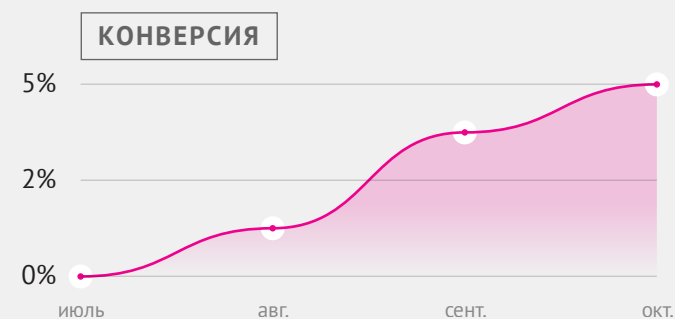
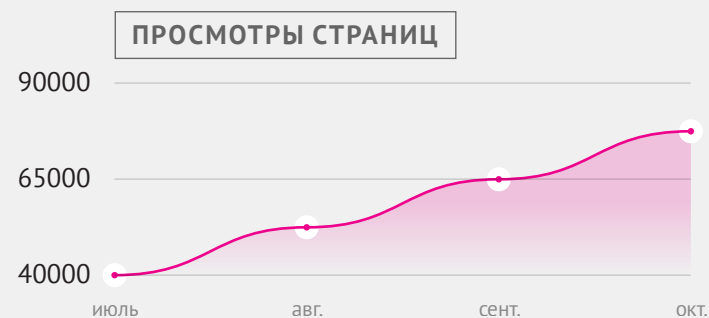
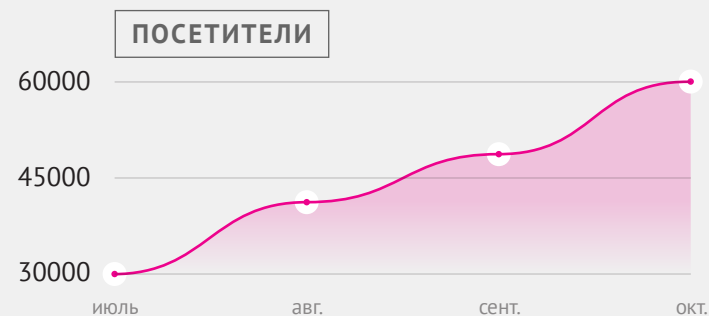
Ольга

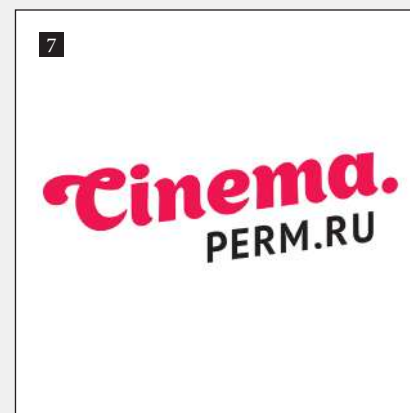
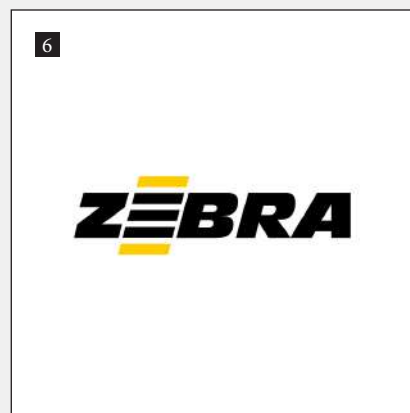
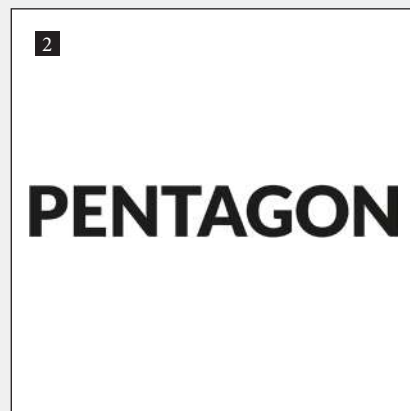
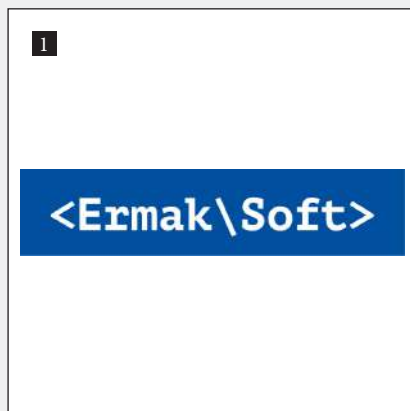
Руководитель проекта

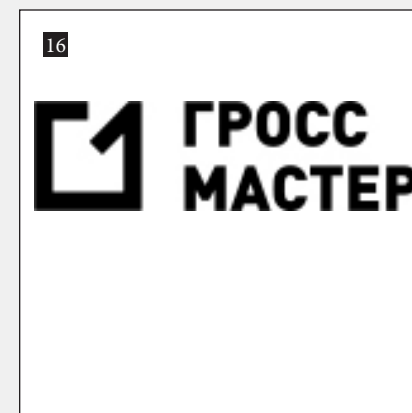
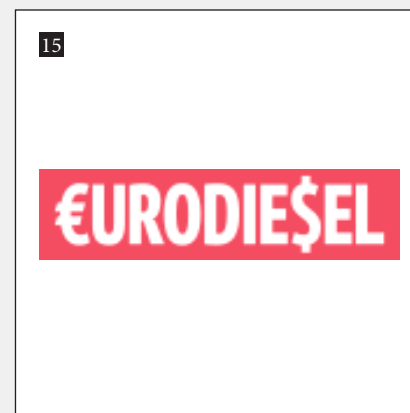
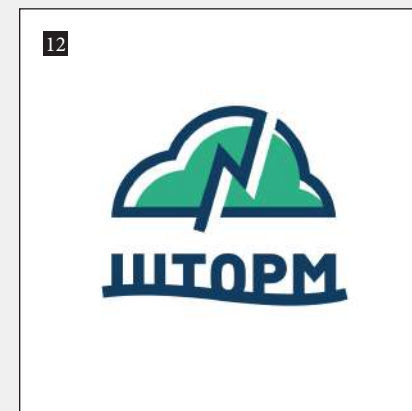
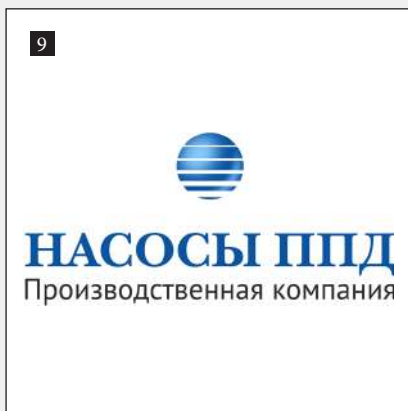
Посещение нашего сайта возросло в несколько раз, что превзошло все наши ожидания. надеемся на дальнейшее плодотворное сотрудничество



- ✓ 3 позиция в google по запросам беременность по неделям, беременность
- ✓ 7 позиция в google по запросу первые признаки беременности
- ✓ 8 позиция в yandex по запросам 38 недель 38 неделя
- ✓ 9 позиция в yandex по запросу ветрянка у ребенка







| Название проекта | Сайт | Бюджет | Переходов | Клиентов |
|--|----------------------------|----------|-----------|----------|
| Интернет-магазин одежды «OSTROV» УВЕЛИЧИЛИ КОЛИЧЕСТВО КЛИЕНТОВ НА 96% В РАМКАХ ТОГО ЖЕ БЮДЖЕТА ПОСЛЕ ТЕСТОВОГО ПЕРИОДА | / ostrov.io / | 76340 / | 18377 / | 220 / |
| «ЦЕНТР ВИЗОВОЙ ПОДДЕРЖКИ» УВЕЛИЧИЛИ КОЛИЧЕСТВО КЛИЕНТОВ НА 324% В РАМКАХ ТОГО ЖЕ БЮДЖЕТА | / visas.kz / | 180000 / | 9500 / | 104 / |
| Завод газобетона «ПЗНГ» УВЕЛИЧИЛИ КОЛИЧЕСТВО КЛИЕНТОВ НА 58% В РАМКАХ ТОГО ЖЕ БЮДЖЕТА С МОМЕНТА ЗАПУСКА РЕКЛАМЫ | / pznng.ru / | 231500 / | 11400 / | 912 / |
| Сварочное оборудование «АСТРАВЕЛД» УВЕЛИЧИЛИ КОЛИЧЕСТВО КЛИЕНТОВ НА 25% С МОМЕНТА ЗАПУСКА РЕКЛАМНОЙ КАМПАНИИ | / astraweld.ru / | 140000 / | 15700 / | 1260 / |
| Застройщик «СК ПРОГРЕСС» ПОМОГЛИ ПРОДАТЬ 13 КВАРТИР ПРИ ПЛОТНОЙ РАБОТЕ С ОТДЕЛОМ ПРОДАЖ КЛИЕНТА | / лучшаяквартира.рф/ | 82000 / | 10000 / | 534 / |
| Риэлторская компания «ВСЕ НОВОСТРОЙКИ ГОРОДА» УВЕЛИЧИЛИ КОЛИЧЕСТВО КЛИЕНТОВ НА 228% В РАМКАХ ОДНОГО БЮДЖЕТА С МОМЕНТА ТЕСТОВОГО ЗАПУСКА | / всеновостройкигорода.рф/ | 62700 / | 7600 / | 636 / |

| Название проекта | Сайт | Бюджет | Переходов | Клиентов |
|---|-----------------------|----------|-----------|----------|
| Строительная компания «СТРОИТЕЛЬ АСТРАХАНИ» УВЕЛИЧИЛИ КОЛИЧЕСТВО КЛИЕНТОВ НА 43% В РАМКАХ ТОГО ЖЕ БЮДЖЕТА ПОСЛЕ ТЕСТОВОГО ПЕРИОДА. | / astbuild.ru / | 68372 / | 7934 / | 443 / |
| Риэлторская компания «ЛАРЕЦ» ПРИВЛЕКЛИ 215 КЛИЕНТОВ ПО 139 РУБ | / an-larec.ru / | 30000 / | 2540 / | 215 / |
| Застройщик «ЛЮТАН СТРОЙ СЕРВИС» СНИЗИЛИ ЦЕНУ ЗА КЛИК НА 36% С МОМЕНТА ЗАПУСКА РЕКЛАМЫ | / barsova-street.ru / | 81000 / | 9128 / | - / |
| Юридический центр «ПРАВОВОЙ ЦЕНТР ВЕСТ» УВЕЛИЧИЛИ КОЛИЧЕСТВО КЛИЕНТОВ НА 43% В РАМКАХ ТОГО ЖЕ БЮДЖЕТА ПОСЛЕ ТЕСТОВОГО ПЕРИОДА | / west-ur.ru / | 71300 / | 9249 / | 353 / |
| Адвокат Царев Н.В. УВЕЛИЧИЛИ КОЛИЧЕСТВО КЛИЕНТОВ НА 23% В РАМКАХ ТОГО ЖЕ БЮДЖЕТА С МОМЕНТА ЗАПУСКА РЕКЛАМЫ | / advocat23.ru / | 131500 / | 12500 / | 412 / |
| Федеральное такси «КОРТЕЖ» ПРИВЛЕКЛИ 698 КЛИЕНТОВ ПО 63 РУБ | / taxi-kortezh.ru / | 44500 / | 7600 / | 698 / |





Market Mentor

Телефоны

+7 342 225-00-89 (ПЕРМЬ)

+7 499 499-64-62 (РФ)

+7 800 707-45-11 (ГОРЯЧАЯ ЛИНИЯ)

Центральный офис

Г.ПЕРМЬ, УЛ. УРАЛЬСКАЯ, 93

ОФ. 6, 7

Почта

INFO@MMENTOR.RU

Реквизиты

ООО «МАРКЕТМЕНТОР» 614026, РОССИЯ Г. ПЕРМЬ, УЛ. ДОМОСТРОИТЕЛЬНАЯ, 31, КВ.12

ИНН 5907027571 ОГРН 1165958088108 КПП 590701001

РАСЧЕТНЫЙ СЧЕТ 40702810810000013157 БАНК АО «ТИНЬКОФФ БАНК»

КОРР.СЧЕТ БАНКА 30101810145250000974 ИНН БАНКА 7710140679 БИК БАНКА 044525974

ОКПО 03199539