

Наименование курса	апрель	май	июнь
Тренинг: «Система менеджмента качества в соответствии с требованиями стандарта ISO 9001:2015. Основные принципы внедрения системы на предприятии»			
Тренинг: «Система менеджмента качества в соответствии с требованиями стандарта ISO 9001:2015. Основные требования стандарта. Проведение внутренних аудитов»			
Тренинг: «Управление рисками в рамках реализации требований стандарта ISO 9001:2015»	14-15		
Тренинг: «FSSC 22000 v5.1: требования и их внедрение. Внутренний аудит СМБПП»		26-27	
Тренинг: «Система менеджмента безопасности пищевой продукции в соответствии с требованиями стандарта ISO 22000:2018. Разработка и внедрение. Проведение внутренних аудитов в соответствии с требованиями стандарта ISO 19011:2018» (2 дня)	28-29		
НОВЫЙ КУРС: «Фальсификация продуктов: смягчение последствий фальсификации пищевых продуктов»			
Тренинг: «Разработка и внедрение системы НАССР на пищевых предприятиях»			
Тренинг: «Внутренний аудит систем менеджмента безопасности пищевых продуктов, базирующихся на принципах НАССР» (2 дня)			09-10
«НАССР для организаций общественного питания»			
Тренинг: «Разработка и внедрение системы управления окружающей средой в соответствии с требованиями стандарта ISO 14001:2015. Требования, создание и документирование. Порядок проведения внутренних аудитов»			
Тренинг: «ISO 45001 Система менеджмента профессионального здоровья и безопасности. Основные требования стандарта. Проведение внутренних аудитов»			
НОВЫЙ КУРС: «Вывод медицинских изделий на рынок ЕС, связь с новым Регламентом 2017/745 и учетом требований ISO 13485-2016»			
НОВЫЙ КУРС: «GMP для производителей косметической продукции. Требования и практика применения ISO 22716»			
НОВЫЙ КУРС: «Улучшение системы менеджмента качества на базе требований стандарта ISO 9001:2015»		✓	
«Развитие управленческих компетенций» (по мере формирования группы)			
«Целеполагание, тайм-менеджмент – путь к личной эффективности» (по мере формирования группы)			
«Эффективные переговоры и деловые коммуникации» (по мере формирования группы)			
«Построение эффективного командного взаимодействия» (по мере формирования группы)			
«Технология продаж. Холодные звонки. Работа с возражениями клиента» (по мере формирования группы)			
«Введение в социальный аудит» (SA8000, SMETA, BSCI и др.) (по мере формирования группы)			
«Эффективные продажи в новых условиях рынка: успешные технологии и современные методы работы»			
«ПИЩЕВОЙ ФОРУМ SGS», г.Одесса	06-08 июня 2022		
«ФОРУМ ДИРЕКТОРОВ», г.Одесса	09-10 июня 2022		
«ПИЩЕВОЙ ФОРУМ SGS», г.Москва	июль 2022		

*Компания СЖС оставляет за собой право вносить изменения относительно дат и формата проведения тренингов

Информацию о перечисленных выше и других Вебинарах Вы сможете найти на нашем сайте www.sgsminsk.by, а также узнать, связавшись с нами по электронной почте: sgstraining.by@sgs.com или телефону: (017) 289-78-00, (029) 378-36-62 (Наталья)