

Бизнес на металлоломе
с «Тайммет Вторчермет»

О рынке металлолома в РФ

Металлургия – третий по значимости рынок в России после нефти и газа. Сталелитейные заводы постоянно нуждаются в сырье, одним из основных источников которого является металлолом. Главные отличительные особенности сферы ломозаготовки:

1 Стабильность спроса

2 Устойчивость к изменениям в экономике

Доля использования металлолома в металлургии

85%

Европа

30%

Россия

Металлолом – это рынок продавца. Спрос на вторсырье превышает предложение.

Процент потребления вторсырья в металлургической промышленности РФ с каждым годом растет в связи с введением новых экологических стандартов и внедрением новых технологий производства.

Как работает рынок?

Поставщики

Металлообрабатывающие производства

Вагоноремонтные мастерские, железнодорожные предприятия

Частные поставщики лома (юридические и физические лица), мусороперерабатывающие производства, строительные/демонтажные компании

Участники рынка

Ломозаготовительные предприятия

Предприятия по обработке скрапа или окалины

Трейдеры

Мелкие нелегальные сборщики

Потребители

Металлургические предприятия РФ

Зарубежные металлургические предприятия (экспорт)

← Деньги

Лом →

← Деньги

Лом →

О металлоломе

Какой бывает металлолом?

1

Черный (ГОСТ 2787-75)

ЗА, 5А, 12А,
нержавеющая сталь, чугун

2

Цветной (ГОСТ 1639-2009)

Медь, алюминий, латунь,
бронза, свинец, титан

3

Редкие виды

Скрап, окалина,
сплавы

Источники образования металлолома *

56%

Амортизационный
лом

23%

Отходы прокатного
производства

10%

Отходы сталеплавильного
производства

11%

Прочее

Бизнес-процесс металлоломной площадки



Поиск и покупка
лома у юридических
и физических лиц



Накопление лома
на площадке,
сортировка,
переработка,
транспортировка



Продажа лома
с площадки

О компании Тайммет

Замысел компании Тайммет:

«Предоставляя промышленным предприятиям на территории России простой и надежный сервис по реализации металлолома и, создавая партнерскую сеть, поддерживающую высокие стандарты обслуживания, становится для металлургических предприятий надежным источником поставок качественного сырья».

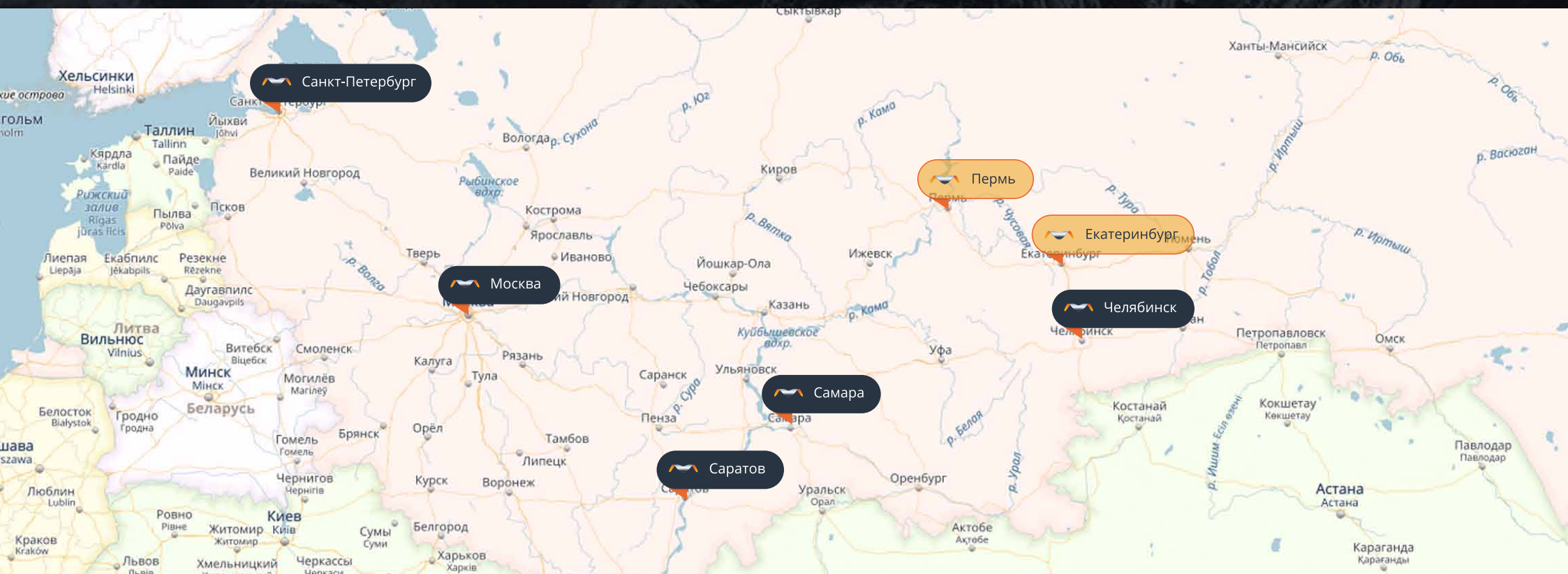
Филиалы и планы ближайшего развития



Действующие



В процессе открытия (подписан договор)



Группа компаний Тайммет сегодня



Мясоедов И.А.

Основатель компании



Порошков М.М.

Директор по развитию группы компаний Тайммет. Разрабатывает и применяет новые стандарты бизнеса для сети площадок Тайммет, открывает новые отделения.



ЯКИМОВ В.В.

Генеральный директор

«Тайммет Самара»

Основная компания сети в Поволжье, специализируется на ж/д ломе, стальной стружке и бытовом металлоломе.



Вождаев С.О.

Генеральный директор

«Урал Тайммет»

Партнер в Челябинске, развивает направление
транзитных поставок и утилизации оборудования.

Условия партнёрства



Партнёр

Вы обеспечиваете:

- демонтаж объектов на выезде
- резку лома на площадке
- транспортировку
- сортировку под нужды металлургических заводов

Для этого вам потребуются:

- спецтранспорт
- оборотные средства на закупку лома
- территория под площадку (опционально)



Тайммет

- Торговая марка
- Готовый отдел закупок лома в центральном офисе
- Контракты на покупку и продажу лома
- Бухгалтерия, учитывающая специфику сферы металлолома
- Юридический отдел

Финансовая составляющая



Ваши расходы

10 млн р. на покупку техники, оборудование площадки, оборотные средства.

- > В эту сумму входит займ 5 млн р. на условиях револьверного договора в сторону Тайммет.
- > Отсутствуют: вступительный взнос, проценты и скрытые платежи.

Ваша техника выкупается Тайммет по договору в течение 2х лет или раньше.



Ваши доходы

Первые 2 года:

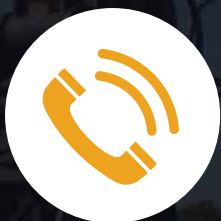
50% от прибыли + 20% в счет выкупа у вас спецтранспорта в пользу Тайммет.

После:

50 / 50

между партнёром и Тайммет

Преимущества партнерства с Тайммет



Готовый поток клиентов

Поиском лома занимается центральный офис. Вам не надо тратить деньги на обучение и найм персонала.



Готовый сбыт

У компании заключены договоры со всеми крупными потребителями лома России на выгодных условиях. Тайммет гарантирует сбыт лома по лучшей цене.



Централизованная бухгалтерия

Вам не нужно будет волноваться за правильность проведения сделок и отчетность перед налоговой.



Обучение

В течение 3х дней мы обучим вас всем производственным процессам.



Ограниченная зона ответственности

Вы отвечаете только за производство в своем городе: транспортировку, резку, демонтаж лома.

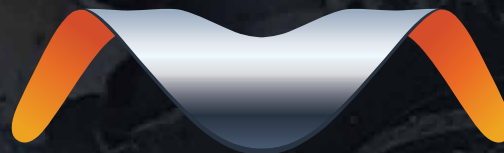


Поддержка российского рынка

Тайммет ориентирована на поставки металлолома на российские заводы.

Цель компании Тайммет:

«Создать культуру эффективной утилизации металлического лома, основанную на простоте решений и прозрачности отношений».



ТАЙММЕТ ВТОРЧЕРМЕТ

**Свяжитесь с нами,
чтобы узнать подробности**



+7 (921) 764-91-51



fr@timemet.ru



timemet.ru