



ФРАНШИЗА ГОСЗАКУПОК

ПРОДАВАЙТЕ ГОСУДАРСТВУ И ЗАРАБАТЫВАЙТЕ

от **200 000** рублей

чистой прибыли в месяц!



ПРЕИМУЩЕСТВА ГОСЗАКУПОК

1

Вам не нужно тратить деньги на рекламу, чтобы найти клиентов.

2

Предприятия, больницы, детские сады и все госучреждения готовы платить сотни тысяч, миллионы рублей за поставку товаров и услуг.

3

В госзакупках могут участвовать не только ИП или ООО, а также и физлица.



ПРЕИМУЩЕСТВА ГОСЗАКУПОК

4

Бизнес на госзакупках не подвержен кризису - всегда есть спрос от госучреждений.

5

Рынок на 70% не занят, конкуренция невысокая по сравнению с другими странами.

6

Большинство предпринимателей увеличили свои доходы благодаря продажам государству.

ВАМ ТОЧНО НУЖНА НАША ФРАНШИЗА, ЕСЛИ:








- Вы хотели бы продавать с помощью Госзаказа/Тендеров, но не знаете как и с чего начать.
- Вы пробовали участвовать, но неудачно, и поэтому забросили дальнейшее участия.
- Вы уже продаете с помощью Госзаказа, но показывает весьма скромные результаты.
- Вы ищете стабильный бизнес.



ЧТО ВЫ ПОЛУЧАЕТЕ С НАШЕЙ ФРАНШИЗОЙ:



-  Пошаговое сопровождение в тендерах по госзакупкам от нескольких тысяч до миллионов рублей.
-  Мониторинг госзакупок в вашем регионе.
-  Расчет сметы и финансовую составляющую (рентабельность) мы делаем за вас.
-  Подготавливаем заявки и всю техническую документацию за вас.
-  Находим и подбираем поставщиков под ключ, под любой тендер. Имеем свою базу поставщиков и подрядчиков.

ЧТО ВЫ ПОЛУЧАЕТЕ С НАШЕЙ ФРАНШИЗОЙ:



Аккредитовываем вас на всех госплощадках.

Подготавливаем ЭЦП.



Защита ваших интересов в ФАС (Федеральная Антимонопольная Служба) ВАС НЕ СМОГУТ ОБМАНУТЬ ИЛИ НЕ ВЫПЛАТИТЬ ДЕНЬГИ ПОСЛЕ ИСПОЛНЕНИЯ КОНТРАКТА.

Профессиональная поддержка. С Вами будут работать: бухгалтеры, юристы и штат профессиональных тендерных экспертов.

ЧТО ВЫ ПОЛУЧАЕТЕ С НАШЕЙ ФРАНШИЗОЙ:



Создание тендерного отдела под ключ - автоматизация вашего бизнеса (найм сотрудников и их обучение ложится на нас).



Гарантия выигрыша контрактов по договору.

Вам не нужны сотрудники, снимать офис и тратить деньги на рекламу. Всю работу мы делаем за вас до результата под ключ.

РЕЗУЛЬТАТЫ ПАРТНЕРОВ



АЛЕКСАНДР ЖУКОВ



Прибыль:

500-600 000 РУБЛЕЙ
В МЕСЯЦ



г. Юрга

До знакомства с франшизой «GoszakazLife» я уже занимался тендерами, но результаты были не такими, как хотелось бы. Я удивился, что существует такая франшиза в сфере госзакупок. Обратившись в компанию с консультацией, понял, что там работают профессионалы. Мне понравилось то, что есть ежемесячная гарантия выигрышей. До этого я работал только по одному направлению, так как разбирался только в нем, но после покупки франшизы я начал выигрывать и участвовать абсолютно в разных сферах, компания решала за меня задачу с поставщиками и сложной документацией.

На данный момент мой доход в месяц составляет 500-600 000 рублей. Здесь все зависит от оборотных средств, чем больше вложения, тем больше прибыль.



ДОСТОИНСТВА:

Постоянный поток заказов от государства и квалифицированная помощь на всех этапах.



НЕДОСТАТКИ:

Не обнаружил.

РЕЗУЛЬТАТЫ ПАРТНЕРОВ



Александр Жуков
ПОБЕДЫ В ТЕНДЕРАХ

1

НАИМЕНОВАНИЕ ОБЪЕКТА ЗАКУПКИ:
Поставка изделий медицинского назначения.

ЗАКАЗЧИК:
Муниципальное бюджетное учреждение здравоохранения «Городская больница №1 города Юрги»

ЦЕНА КОНТРАКТА: 92 055⁶⁰ РУБЛЕЙ



[http://zakupki.gov.ru/epz/order/notice/zk44/view/
common-info.html?regNumber=0139300007215000329](http://zakupki.gov.ru/epz/order/notice/zk44/view/common-info.html?regNumber=0139300007215000329)

2

НАИМЕНОВАНИЕ ОБЪЕКТА ЗАКУПКИ:
Ремонт персональных компьютеров и оргтехники

ЗАКАЗЧИК: Муниципальное казенное учреждение «Социально-реабилитационный центр для несовершеннолетних г. Юрги»

ЦЕНА КОНТРАКТА: 57 566⁶⁶ РУБЛЕЙ



[http://zakupki.gov.ru/epz/order/notice/zk44/view/
common-info.html?regNumber=0139300007215000341](http://zakupki.gov.ru/epz/order/notice/zk44/view/common-info.html?regNumber=0139300007215000341)

РЕЗУЛЬТАТЫ ПАРТНЕРОВ



Александр Жуков
ПОБЕДЫ В ТЕНДЕРАХ

3

НАИМЕНОВАНИЕ ОБЪЕКТА ЗАКУПКИ:

Техническое обслуживание и ремонт легковых автомобилей.

ЗАКАЗЧИК: Муниципальное бюджетное учреждение здравоохранения «Станция скорой медицинской помощи города Юрги»

ЦЕНА КОНТРАКТА: **177 200⁰⁰** РУБЛЕЙ



<http://zakupki.gov.ru/epz/order/notice/zk44/view/supplier-results.html?regNumber=0139300007215000352>

4

НАИМЕНОВАНИЕ ОБЪЕКТА ЗАКУПКИ:

Поставка бензиновой электростанции для нужд ФГКУ УВО УМВД России по Томской области

ЗАКАЗЧИК: ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ КАЗЕННОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ «УПРАВЛЕНИЕ ВНЕВЕДОМСТВЕННОЙ ОХРАНЫ УПРАВЛЕНИЯ МИНИСТЕРСТВА ВНУТРЕННИХ ДЕЛ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ ПО ТОМСКОЙ ОБЛАСТИ»

ЦЕНА КОНТРАКТА: **165 139⁰⁰** РУБЛЕЙ



<http://zakupki.gov.ru/epz/order/notice/ea44/view/common-info.html?regNumber=0865100000315000035>

РЕЗУЛЬТАТЫ ПАРТНЕРОВ



ВЯЧЕСЛАВ ФАЙЗУЛЛИН



Прибыль:
 **150 000** РУБЛЕЙ
В МЕСЯЦ

 г.Иркутск

Очень много слышал о тендерах, мои знакомые предприниматели сами участвуют в госзакупках и зарабатывают там деньги. Конечно же сами они не охотно делились знаниями, как здесь зарабатывать. Оставив заявку в каталоге франшиз, мне перезвонил специалист и рассказал про схему работы. Я очень насторожено отношусь к продавцам по телефону, так как говорят они красиво, а по факту все по-другому. Но слова компании были напрямую аргументированы фактами, мне прислали мониторинг контрактов по моему региону и ссылки на победы уже действующих партнеров и их контакты. С каждым из них я связался и пообщался, после этого сомнений в правильности выбора уже не было.

ДОСТОИНСТВА:

Мониторинг контрактов по моему региону.

НЕДОСТАТКИ:

Не обнаружил.

РЕЗУЛЬТАТЫ ПАРТНЕРОВ



Вячеслав Файзуллин
ПОБЕДЫ В ТЕНДЕРАХ

1

НАИМЕНОВАНИЕ ОБЪЕКТА ЗАКУПКИ:

Поставка беговой дорожки.

ЗАКАЗЧИК: ОБЛАСТНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ БЮДЖЕТНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ «АВАРИЙНО-СПАСАТЕЛЬНАЯ СЛУЖБА ИРКУТСКОЙ ОБЛАСТИ»

ЦЕНА КОНТРАКТА: **45 690⁰⁰** РУБЛЕЙ



<http://zakupki.gov.ru/epz/order/notice/zk44/view/supplier-results.html?regNumber=0334200034515000049>

2

НАИМЕНОВАНИЕ ОБЪЕКТА ЗАКУПКИ:

Выполнение работ по бурению скважины на воду.

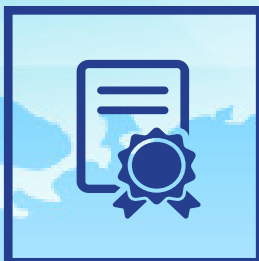
ЗАКАЗЧИК: ФЕДЕРАЛЬНОЕ БЮДЖЕТНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ «АДМИНИСТРАЦИЯ БАЙКАЛО-АНГАРСКОГО БАССЕЙНА ВНУТРЕННИХ ВОДНЫХ ПУТЕЙ»

ЦЕНА КОНТРАКТА: **137 300⁰⁰** РУБЛЕЙ



<http://zakupki.gov.ru/epz/order/notice/zk44/view/supplier-results.html?regNumber=0334100000115000149>

РЕЗУЛЬТАТЫ ПАРТНЕРОВ



Вячеслав Файзуллин
ПОБЕДЫ В ТЕНДЕРАХ

3

НАИМЕНОВАНИЕ ОБЪЕКТА ЗАКУПКИ:

Поставка матрасов медицинских.

ЗАКАЗЧИК: Областное государственное бюджетное учреждение здравоохранения «Слюдянская районная больница»

ЦЕНА КОНТРАКТА: 77 890⁰⁰ РУБЛЕЙ



<http://zakupki.gov.ru/epz/order/notice/zk44/view/supplier-results.html?regNumber=0334300008015000160>

РЕЗУЛЬТАТЫ ПАРТНЕРОВ



АСМИК ПОРГУСЯН



Прибыль:
300 000 РУБЛЕЙ
В МЕСЯЦ

 г.Сочи
Краснодарский край

ДОСТОИНСТВА:

Постоянная поддержка на все этапах. Подбор выигрышной стратегии.

НЕДОСТАТКИ:

Не вижу.

Я предприниматель с большим опытом. Про госзакупки слышала много и знаю, что это постоянные заказы, нужно лишь проходить по цене и грамотно заполнять документацию. Скажу честно, что в первые 3 недели я ничего не выиграла, у нас в Сочи население всего 400 тысяч человек - закупок не так много. Компания мне предложила не бояться и участвовать в тендерах по всему краснодарскому краю. В итоге за месяц я выиграла 4 контракта с общей чистой прибылью 350 тысяч рублей. Франшизой очень довольна!

РЕЗУЛЬТАТЫ ПАРТНЕРОВ



Асмик Поргусян
ПОБЕДЫ В ТЕНДЕРАХ

1

НАИМЕНОВАНИЕ ОБЪЕКТА ЗАКУПКИ:

Инженерное оборудование.

ЗАКАЗЧИК: ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ БЮДЖЕТНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ «ЮЖНЫЙ КОННО-КИНОЛОГИЧЕСКИЙ СПАСАТЕЛЬНЫЙ ЦЕНТР МЧС РОССИИ»

ЦЕНА КОНТРАКТА: **498 000⁰⁰** РУБЛЕЙ



<http://zakupki.gov.ru/epz/order/notice/zk44/view/common-info.html?regNumber=0318100073515000036>

2

НАИМЕНОВАНИЕ ОБЪЕКТА ЗАКУПКИ:

Поставка инвентаря для уборки и кормления животных.

ЗАКАЗЧИК: ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ БЮДЖЕТНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ «ЮЖНЫЙ КОННО-КИНОЛОГИЧЕСКИЙ СПАСАТЕЛЬНЫЙ ЦЕНТР МЧС РОССИИ»

ЦЕНА КОНТРАКТА: **497 500⁰⁰** РУБЛЕЙ



<http://zakupki.gov.ru/epz/order/notice/zk44/view/common-info.html?regNumber=0318100073515000041>

РЕЗУЛЬТАТЫ ПАРТНЕРОВ



Асмик Поргусян
ПОБЕДЫ В ТЕНДЕРАХ

3

НАИМЕНОВАНИЕ ОБЪЕКТА ЗАКУПКИ:

Поставка косметических средств.

ЗАКАЗЧИК: ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ
КАЗЕННОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ «ЦЕНТРАЛЬНЫЙ КЛИНИЧЕС-
КИЙ САНАТОРИЙ ИМ. Ф.Э. ДЗЕРЖИНСКОГО» ФЕДЕ-
РАЛЬНОЙ СЛУЖБЫ БЕЗОПАСНОСТИ РОССИЙСКОЙ
ФЕДЕРАЦИИ»

ЦЕНА КОНТРАКТА: **204 900⁰⁰** РУБЛЕЙ



<http://zakupki.gov.ru/epz/order/notice/zk44/view/common-info.html?regNumber=0318100001615000236>

4

НАИМЕНОВАНИЕ ОБЪЕКТА ЗАКУПКИ:

Поставка туалетной бумаги.

ЗАКАЗЧИК: МУНИЦИПАЛЬНОЕ БЮДЖЕТНОЕ
УЧРЕЖДЕНИЕ ЗДРАВООХРАНЕНИЯ ГОРОДА
СОЧИ «ГОРОДСКАЯ БОЛЬНИЦА № 9»

ЦЕНА КОНТРАКТА: **104 000⁰⁰** РУБЛЕЙ



<http://zakupki.gov.ru/epz/order/notice/zk44/view/common-info.html?regNumber=0318300538015000066>

РЕЗУЛЬТАТЫ ПАРТНЕРОВ



ООО «АРБАТ» РЕМОНТНО-ОТДЕЛОЧНЫЕ РАБОТЫ

Заклученных контрактов - 8,
на сумму
3 668 878⁷⁴ РУБЛЕЙ



г. Москва



ДОСТОИНСТВА:

Ежемесячная гарантия
выигрышей.



НЕДОСТАТКИ:

Не обнаружил.

Компания совсем молодая, начала свою деятельность
с займа в 500 тыс. руб.

РЕЗУЛЬТАТЫ ПАРТНЕРОВ



ООО «АРБАТ» ПОБЕДЫ В ТЕНДЕРАХ

1

НАИМЕНОВАНИЕ ОБЪЕКТА ЗАКУПКИ:

Ремонтно-отделочные работы.

ЗАКАЗЧИК: АДМИНИСТРАЦИЯ МУНИЦИПАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ СЕЛЬСКОГО ПОСЕЛЕНИЯ ДОРОХОВСКОЕ

ЦЕНА КОНТРАКТА: **696 599**⁰⁰ РУБЛЕЙ



<http://zakupki.gov.ru/epz/contract/contractCard/common-info.html?reestrNumber=0148300003014000050>

2

НАИМЕНОВАНИЕ ОБЪЕКТА ЗАКУПКИ:

Комплексные ремонтно-строительные и монтажные работы.

ЗАКАЗЧИК: ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ БЮДЖЕТНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ НАУКИ БИБЛИОТЕКА ПО ЕСТЕСТВЕННЫМ НАУКАМ РОССИЙСКОЙ АКАДЕМИИ НАУК

ЦЕНА КОНТРАКТА: **275 000**⁰⁰ РУБЛЕЙ



<http://zakupki.gov.ru/epz/contract/contractCard/common-info.html?reestrNumber=0373100094114000008>

РЕЗУЛЬТАТЫ ПАРТНЕРОВ



ООО «ФОРТИС-СТРОЙ»



Прибыль:
50 000 000 РУБЛЕЙ
ЗА ГОД

 г. Москва

Первый аукцион выигран 16 апреля 2012 года (санитарное содержание дворовых территорий в Можайском районе города Москвы, забрали за 6 млн., снижение 40%). Рентабельность составила 10%

МАЙ

Сумма контрактов: **10 000 000** руб.

В мае забрали 3 аукциона (2 уборки, 1 снос небольшого двухэтажного здания). Общая сумма выигранных аукционов 10 млн, снижение около 20% (по одному из аукционов 1% - уборка в военном городке Чехов-2), рентабельность 30%.

ИЮНЬ

Сумма контрактов: **13 000 000** руб.

В июне выиграли 2 аукциона по уборке территории, общая сумма 13 млн., снижение 35%, рентабельность порядка 40%. К этому моменту ежемесячная прибыль от уборок составила порядка 1.5 млн. рублей. Сняли офис, наняли дополнительных сотрудников, открыли допуск СРО по строительству и проектированию.

РЕЗУЛЬТАТЫ ПАРТНЕРОВ



ООО «ФОРТИС-СТРОЙ»

**ИЮЛЬ
АВГУСТ**

Сумма контрактов: **3 000 000** руб.

В июле и августе выиграли 2 небольших аукциона по техническому обслуживанию инженерных систем в общей сложности на 3 млн. Появился банк-партнер.

СЕНТЯБРЬ

Сумма контрактов: **4 000 000** руб.

В сентябре забрали первый аукцион по монтажу на 4 млн. (Снижение составило 12.5% процентов, рентабельность около 15%). Получили лицензию МЧС для работ по монтажу и ТО пожарной сигнализации. Появился постоянный банк-партнер по банковским гарантиям.

**ОКТАБРЬ
НОЯБРЬ**

Сумма контрактов: **8 300 000** руб.

В октябре и ноябре забрали 3 аукциона по установке пожарной сигнализации, общая сумма 8.3 млн., рентабельность 50%. Лицензия МЧС принесла первые дивиденды.

ДЕКАБРЬ

Сумма контрактов: **120 000 000** руб.

В период предновогоднего ажиотажа у заказчиков забрали 4 аукциона, 3 по содержанию территорий (СЗАО Москвы и 1 аукцион в Подмосковье) + 1 по уборке обслуживанию инженерно-технических систем (снижение 37%) на общую сумму порядка 120 млн. рублей.

РЕЗУЛЬТАТЫ ПАРТНЕРОВ



ООО «ФОРТИС-СТРОЙ»

ИТОГИ ЗА 2012 ГОД

Итог за год: с начальной суммы в 2 млн. сделали оборот в 165 млн. рублей, общая рентабельность около 30%. Заработано 50 млн. рублей чистой прибыли. Больше половины денег потрачено на приобретение уборочной техники в лизинг, объем средств на ЭТП составил порядка 5 млн. Получили первый тендерный кредит на обеспечение заявок.

ОБОРОТ:

165 000 000 РУБЛЕЙ

ОБЩАЯ

РЕНТАБЕЛЬНОСТЬ:

30 %

РЕЗУЛЬТАТЫ ПАРТНЕРОВ



ООО «ТОДА»



Прибыль:

200 000 РУБЛЕЙ
В МЕСЯЦ



г. Москва



ДОСТОИНСТВА:

Подготовка всей
документации под ключ.



НЕДОСТАТКИ:

Не обнаружила.

Когда она на вскрытии конвертов, у нее потеют ладони!
Она боялась, но делала. Взяла потребительский кредит
на 450 тыс. руб.

РЕЗУЛЬТАТЫ ПАРТНЕРОВ



ООО «ТОДА» ПОБЕДЫ В ТЕНДЕРАХ

1

НАИМЕНОВАНИЕ ОБЪЕКТА ЗАКУПКИ:
Работы по восстановлению территорий
прочие.

ЗАКАЗЧИК: УПРАВА РАЙОНА
ЮЖНОЕ ТУШИНО ГОРОДА МОСКВЫ

ЦЕНА КОНТРАКТА: **131 000⁰⁰** РУБЛЕЙ



<http://zakupki.gov.ru/epz/contract/contractCard/common-info.html?reestrNumber=037320006721400067>

2

НАИМЕНОВАНИЕ ОБЪЕКТА ЗАКУПКИ:
Выполнение работ по текущему ремонту
помещений.

ЗАКАЗЧИК: УПРАВЛЕНИЕ ФЕДЕРАЛЬНОЙ
СЛУЖБЫ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ ПО
КОНТРОЛЮ ЗА ОБОРОТОМ НАРКОТИКОВ ПО
МОСКОВСКОЙ ОБЛАСТИ.

ЦЕНА КОНТРАКТА: **171 000⁰⁰** РУБЛЕЙ



<http://zakupki.gov.ru/epz/contract/contractCard/common-info.html?reestrNumber=0348100024314000224>

РЕЗУЛЬТАТЫ ПАРТНЕРОВ



ООО «СТРОЙТРЕЙДСЕРВИС ИНТЕЛЛЕКТ»



Реализовано контрактов 15,
на сумму

3 786 384⁷⁷ РУБЛЕЙ



г. Москва

НАИМЕНОВАНИЕ ОБЪЕКТА ЗАКУПКИ:

Ремонт оборудования уличного освещения на территории городского поселения Селятино.

ЗАКАЗЧИК: Администрация городского поселения Селятино Наро-Фоминского муниципального района Московской области

ЦЕНА КОНТРАКТА: **239 000**⁰⁰ РУБЛЕЙ



<http://zakupki.gov.ru/epz/contract/contractCard/common-info.html?reestrNumber=0148300008814000079>

НАИМЕНОВАНИЕ ОБЪЕКТА ЗАКУПКИ:

Работы штукатурные внутренние.

ЗАКАЗЧИК:

Администрация городского поселения Запрудня Талдомского района Московской области.

ЦЕНА КОНТРАКТА: **348 871**³⁴ РУБЛЕЙ



<http://zakupki.gov.ru/epz/contract/contractCard/common-info.html?reestrNumber=0148300042114000069>

КАК РАБОТАЕТ НАША ФРАНШИЗА:



**1
ЭТАП**



• МОНИТОРИНГ ГОСЗАКУПОК

Мы мониторим в вашем регионе и по всей стране заказы и присылаем их Вам на согласование. Мы мониторим контракты, которые легко выполнимы по нашему опыту, согласовываем его с вами (сумма, сроки).

**2
ЭТАП**



• ПОСТАВЩИКИ

Мы предоставляем поставщиков по товарам и услугам для вас под ключ. Вы можете не утруждать себя этим сложным процессом.

КАК РАБОТАЕТ НАША ФРАНШИЗА:



**3
ЭТАП**



ПОДГОТОВКА ДОКУМЕНТАЦИИ ДЛЯ УЧАСТИЯ

После выбора нескольких госзаказов мы готовим за Вас всю сложную необходимую документацию для подачи.

**4
ЭТАП**



ОСУЩЕСТВЛЕНИЕ КОНТРАКТА

Вы доставляете товар от поставщика до заказчика в установленные сроки или оказываете услугу.

КАК РАБОТАЕТ НАША ФРАНШИЗА:



**5
ЭТАП**



• ЗАКРЫТИЕ СДЕЛКИ

После выполнения своих обязательств перед Заказчиком, Вы получаете денежные средства от Заказчика.

**6
ЭТАП**



• ТЕНДЕРНЫЙ ОТДЕЛ

Создаем для вас тендерный отдел под ключ. Обеспечиваем набор сотрудников и их обучение у нас.

ЧАСТО ЗАДАВАЕМЫЕ ВОПРОСЫ:



Я СЛЫШАЛ(А), ЧТО ЗАКАЗЧИКИ НЕ ПЛАТЯТ ДЕНЬГИ ИСПОЛНИТЕЛЯМ ИЛИ ЗАДЕРЖИВАЮТ ОПЛАТУ, ВЫ ПОМОГАЕТЕ С ЭТИМ ВОПРОСОМ?

- Раньше до вступления 44 федерального закона такие случаи были нередки. Сейчас же ситуация кардинально изменилась, за каждый день просрочки Заказчик платит неустойку и крупные штрафы.
- Мы плотно сотрудничаем с ФАС (Федеральная Антимонопольная Служба) и будем защищать ваши интересы во всех случаях. У наших партнеров нет проблем с защитой и выплатой денежных средств.



МОГУ ЛИ Я СОТРУДНИЧАТЬ С ВАМИ БЕЗ ФРАНШИЗЫ НАДЕЯСЬ НА ПОЛНОЕ ВАШЕ СОПРОВОЖДЕНИЕ ЗА ПРОЦЕНТ ОТ СДЕЛКИ?

- Мы работаем только по системе франчайзинга и несем полную ответственность за наши действия перед партнерами. Но, к сожалению, бывает так, что такие сделки за процент не дают нам гарантии в порядочности, где может пострадать наша репутация.

ЧАСТО ЗАДАВАЕМЫЕ ВОПРОСЫ:



ПОЧЕМУ У ВАС НЕТ РОЯЛТИ?

- Так как роялти малоэффективно и не мотивирует, мы внедрили вознаграждение - это 3% от выигранного госконтракта для того, чтобы мы еще больше помогли вам и еще сильнее мотивировали самих себя на новые победы, а также предоставить лучшие условия для Вас и иметь значительное преимущество перед конкурентами!



МОГУТ ЛИ ФИЗИЧЕСКИЕ ЛИЦА ПРИНИМАТЬ УЧАСТИЕ В ГОСЗАКУПКАХ?

- Да, физлица могут принимать участие в контрактах формата котировки, где сумма контракта не превышает 500 тыс. руб. - 1 млн. рублей.

ЧАСТО ЗАДАВАЕМЫЕ ВОПРОСЫ:



ЧТО ВЫ ПРЕДОСТАВЛЯЕТЕ В ИТОГЕ, Я НЕ СОВСЕМ НЕ ПОНЯЛ(А)?

- Мониторим за вас заказы и скидываем их вам (котировки, электронные аукционы).
- Вы выбираете заказы по сумме и срокам выполнения исходя из наших рекомендаций.
- Мы готовим за вас всю документацию для участия в торгах.
- Мы даем вам под ключ поставщиков под любой контракт.
- Контролируем выполнение Ваших обязательств перед Заказчиками.
- Обучаем Вас и ваш персонал.
- Помогаем в автоматизации бизнес процесса (ваша задача - выбирать суммы контрактов, ваши сотрудники выполняют контракт)
- Мы полностью взаимодействуем с вашими сотрудниками беря «рутиную» на себя.
- Делаем за Вас всю сложную работу и максимально быстро работаем с вами на осуществление и выполнение контракта.

ЧАСТО ЗАДАВАЕМЫЕ ВОПРОСЫ:



ЗДЕСЬ ЖЕ НЕТ НИЧЕГО СЛОЖНОГО, КОНТРАКТЫ Я И САМ(А) МОГУ НАЙТИ.

- Да, вы можете сами все посмотреть и выбрать, но вы найдете не весь перечень контрактов.
- Не сможете помониторить заказчиков на их порядочность.
- Тогда же Вас никто не защитит от моментов, когда Заказчик может предъявлять вам о дефектах вашей работы и отказе платить - госконтракты очень сложный формат бизнес. Мы прошли его с нуля до миллионных оборотов.
- С нами вы избежите все подводные камни с максимальной отдачей.

ЧАСТО ЗАДАВАЕМЫЕ ВОПРОСЫ:



?

Я являюсь поставщиком услуги или товаров, могу ли я участвовать в госконтрактах по этим направлениям?

- Да, конечно! Мы будем выбирать контракты по вашей тематике и вести работу в этом направлении.

?

КАК ПРОХОДИТ ОБУЧЕНИЕ? ЧТО НУЖНО? ПЕРСОНАЛ НАБИРАТЬ?

- Для первого этапа сотрудничества Вы должны будете пройти обучение в живом формате в нашем центральном офисе г. Казань (3 дня). Вы уедите уже с готовым госконтрактом.
- Для тех, у кого такой возможности нет, наш специалист приедет к вам.

РАСЧЕТ ПРИБЫЛИ



СРЕДНЯЯ СТОИМОСТЬ КОНТРАКТА ОТ 200 000 РУБ.

Все зависит от ваших дополнительных инвестиций. На начальном этапе 150-300 тыс. руб. Ежемесячные расходы: на первом этапе (если вы новичок) обязательно иметь офис, сотрудников.



**ВЫ МОЖЕТЕ УЧАСТВОВАТЬ
КАК В СВОЕМ РЕГИОНЕ, ТАК
И В СОСЕДНЕМ ИЛИ ДРУГИХ
ГОРОДАХ РФ.**

В месяц можно
выигрывать до

10

КОНТРАКТОВ

ПРИБЫЛЬ С ОДНОГО
КОНТРАКТА.
ЕСЛИ СУММА
ГОСЗАКУПКИ
ДО 200 000 РУБЛЕЙ,
РЕНТАБЕЛЬНОСТЬ
30-50%

Если доп. инвестиции у вас состав-
лять от 300 тыс.руб. - 1 млн. руб.,
ежемесячная прибыль составит:

400 ТЫС.РУБ. - 1 МЛН.РУБ.

$$200\ 000\ \text{РУБ.} \times 30\% = 60\ 000\ \text{РУБ.}$$

средняя цена контракта маржинальность прибыль

$$60\ 000\ \text{РУБ.} \times 4 = 240\ 000\ \text{РУБ.}$$

прибыль с 1 контракта выигранных
контракта прибыль в месяц

Это минимальная прибыль,
которую вы можете получать
уже со второго месяца работ.

**ЕСЛИ КОНТРАКТ НА СУММУ
ОТ 200 000 РУБЛЕЙ И ВЫШЕ
РЕНТАБЕЛЬНОСТЬ 15-35%**

ОКУПАЕМОСТЬ 4 МЕСЯЦА



ЧТО ВЫ ПОЛУЧАЕТЕ

1. Мониторинг госзакупок в вашем регионе	✓
2. Находим и подбираем поставщиков под ключ, под любой тендер. Имеем свою базу поставщиков и подрядчиков	✓
3. Расчет сметы и финансовую составляющую (рентабельность) мы делаем за вас	✓
4. Подготавливаем заявки и всю техническую документацию за вас	✓
5. Аккредитовываем вас на всех госплощадках	✓
6. Подготавливаем ЭЦП	✓

ОКУПАЕМОСТЬ 4 МЕСЯЦА



7. Защита ваших интересов в ФАС (Федеральная Антимонопольная Служба)	✓
8. С Вами будут работать: бухгалтеры, юристы и штат профессиональных тендерных экспертов	✓
9. Создание тендерного отдела под ключ-автоматизация вашего бизнеса (найм сотрудников и их обучение)	✓
10. Гарантия выигрыша контрактов по договору (от 2-10 контрактов в месяц)	✓
Стоимость франшизы	350 тыс. руб.

СХЕМА СОТРУДНИЧЕСТВА



1

Собеседование с директором. Мы не работаем со всеми, и рассматриваем в партнерство только предпринимателей или людей с опытом в бизнесе.

2

Если вы прошли успешно собеседование, заключаем договор. Вы оплачиваете 30% от стоимости франшизы.

3

Вы приезжаете в наш главный офис в Казани на обучение практике. Либо наш специалист выезжает к вам в город для обучения.

4

Уже на этапе обучения подготовим вам от 3 -5 заявок на участие.

5

Подбираем заявки.

6

Находим поставщиков под ключ под каждый контракт.

7

Подаем заявки на участие (документация).

8

Оформляем ЭЦП и регистрируем вас на основных площадках.

9

Оставшуюся сумму 70% вы оплачиваете на 2 день обучения.

10

Начинаем плотную работу по вашему региону и всей России.

ТРЕБОВАНИЯ К ФРАНЧАЙЗИ



Дополнительные инвестиции от 150 000 т.р и выше.
Оборотные средства для реализации контракта (закупка товара, либо оплата услуг субподрядчикам).

ВАШ ДОХОД ЗАВИСИТ ОТ ВАШИХ ОБОРОТНЫХ СРЕДСТВ.



Выполнение пошагового алгоритма от управляющей компании.



С каждым потенциальным партнером проводится личное собеседование по скайпу или в «живом» формате (мы в праве отказать в покупке нашей франшизы).



3% от стоимости контракта перечисляются управляющей компании (по факту выигрыша и перечисления денег на ваш расчетный счет от государства).



**СТАБИЛЬНЫЙ БИЗНЕС В ЛЮБОЕ ВРЕМЯ
НЕ ПОДВЕРЖЕН КРИЗИСУ И ВНЕШНИМ ФАКТОРАМ.
20 ПАРТНЕРОВ РАБОТАЮТ И ЗАРАБАТЫВАЮТ
ОТ 200 000 ДО 3 000 000 РУБЛЕЙ
ЧИСТОЙ ПРИБЫЛИ В МЕСЯЦ**

**ПОЗВОНИТЕ ПРЯМО СЕЙЧАС И ПОЛУЧИТЕ
МОНИТОРИНГ ГОСКОНТРАКТОВ ПО ВАШЕМУ РЕГИОНУ
БЕСПЛАТНО!**

8 937 594 26 27

tenderlife001@mail.ru