

оптика

МИО

Выгодная франшиза

МИО

# Цены что надо!



*Ваша, Роза Сябитова.*

# Почему франшиза "Оптика МИО"?



- Первая доступная оптика в России!
- **Стоимость от 800 тыс. руб.**, зависит от площади и формата
- Возврат ИНВЕСТИЦИЙ, **0 рисков**
- Быстрая **окупаемость от 2х месяцев**
- Высокая розничная **наценка от 300%** при низких ценах для конечного потребителя
- Собственный трафик покупателей, **социально значимый бизнес**, очки относятся к товарам первой необходимости
- **Нет конкуренции** с другими оптиками
- Низкий порог вхождения в бизнес
- Возможность открытия второго магазина в рассрочку
- Эксклюзив на территорию
- **Площадь ВСЕГО от 20 кв.м.!!**

# Пакет франшизы включает:



- Готовые места в наличии, подбираем помещения, **снижаем аренду** владельца площади
- Поиск, подбор и **обучение персонала**, тренинги
- Он-лайн тестирование и разработка системы мотивации
- Быстрый запуск - **стартуем за 15 дней "под ключ"**
- Дизайн проект и стилевые решения бесплатно
- Уникальная система взаимодействия с франчайзи не требующая личного участия
- Оптимальное товарное наполнение - с учетом особенностей региона и локации
- **Обмен и возврат товара** на протяжении всего действия договора
- Ежедневная поддержка персонального менеджера
- Разработка Маркетинг-плана и PR; + **компенсация рекламного бюджета**
- Подключение к единой IT системе и **передача** программного обеспечения **ноу хау**
- Высокое качество предоставляемой продукции

# Потенциал рынка



- В России более **40 млн. человек** так или иначе нуждаются в коррекции зрения.
- Это одна из базовых потребностей человека. Возможность видеть **ЖИЗНЕННО НЕОБХОДИМА** как и возможность дышать, слышать, ходить и так далее. При этом, совершенно не важно какой курс валюты и как организовано государство.
- Рынок оптических услуг в России и СНГ один из немногих оставшихся с потенциалом развития и **отсутствием реальной конкуренции**. В течение 2015 - 2030гг прогнозируется **двукратный рост** количества оптического ритейла с 4000 до 8000 торговых точек.
- Рынок находится **на стыке моды и красоты** с одной стороны и товаров для здоровья с другой.
- В пользу оптики также **отсутствие сезонности** - очки покупают когда они нужны, а не по случаю. Сезон продаж солнцезащитных очков является лишь приятным дополнением к основному бизнесу.
- **В России можно открывать оптику на каждые 20 тыс. населения.**

# НАШИ ПРЕИМУЩЕСТВА 1



## ОЧКИ ПОД КЛЮЧ. ФИКС ПРАЙС

- Первая на российском рынке оптическая сеть в формате жесткого дискаунтера.
- Широкий выбор ассортимента оправ всего при трех фиксированных ценах на очки для зрения **990р; 1990р; 2990р.**
- Обеспечивает 90% потребностей рынка очков для 40 млн. потребителей.



## НАШИ ПРЕИМУЩЕСТВА 2



**МИО** ОПТИКА

### ДРУЖЕЛЮБНЫЙ ИНТЕРФЕЙС

- Рассматривать товар гораздо комфортней, когда вы не "задираете" голову. Подбор очков происходит более осознано и покупатель
- получает максимум удовольствия от процесса покупки.

# НАШИ ПРЕИМУЩЕСТВА 3

**МИО** ОПТИКА

## РОЗА МИО

- Развивать Оптику МИО легко и приятно. У вас не будет конкурентов так как нет аналогов, и конечно, с нами **известная телеведущая программы "Давай Поженимся" - неповторимая РОЗА СЯБИТОВА.**
- Партнеры компании получают права на использование ее образа в рекламе в своем городе.





МНО



MNO

1000000





Контакты:

142784, Москва

Бизнес Парк "Румянцево"

Киевское ш.1 офис 609А

[www.optikamio.ru](http://www.optikamio.ru)

[franchise@optikamio.ru](mailto:franchise@optikamio.ru)

Бесплатный Тел. **8800-555-22-58**