

СЕТЬ ОРТОПЕДИЧЕСКИХ САЛОНОВ



# ФРАНЧАЙЗИНГОВОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ

---

БИЗНЕС, УСПЕШНЫЙ ВО ВСЕ ВРЕМЕНА

# САЛОНЫ «КЛАДОВАЯ ЗДОРОВЬЯ»

## Собственные салоны – 139

Санкт-Петербург, В. Новгород, Белгород, Воронеж, Петрозаводск, Калуга, Ярославль, Брянск, Вологда, Кострома, Рязань

## Салоны, работающие по системе франчайзинга – 64

Москва, Нижнекамск, Набережные Челны, Калининград, Обнинск, Биробиджан, Архангельск, Тобольск, Лесной, Нижняя Тура, Дмитров, Талдом, Стерлитамак, Курган, Тюмень, Красноярск, Жирновск, Уфа, Ступино, Озерск, Мирный, Владивосток, Южно-Сахалинск, Махачкала, Магнитогорск, Краснодар, Ангарск, Саранск, ПермьВолжский, Красногорск МО, Железногорск (Красноярский край), Адлер, Хабаровск, Трудовое, Нижнеудинск, Томск, Новокузнецк, Екатеринбург, Челябинск, Дубна, Звенигород, Подольск, Котово, Камышин, Балашов, Волгоград, Волжский, Новороссийск, Назрань, Черкесск, Пионерский



СЕТЬ  
ОРТОПЕДИЧЕСКИХ  
САЛОНОВ

АТЛЕТИКА®  
ТОРГОВЫЙ ДОМ  
ОРТОПЕДИЧЕСКИЕ ТОВАРЫ



# КЛАДОВАЯ ЗДОРОВЬЯ



**Фирменная сеть** ортопедических салонов Торгового Дома «АТЛЕТИКА»

**Профиль:** продажа населению товаров для здоровья, реабилитации и спорта

**Год основания компании:** 2001

**Год запуска программы франчайзинга:** 2008

**Крупнейшая сеть** ортопедических салонов в России (данные Госстата РФ)

Количество  
собственных  
салонов: 139

Количество салонов,  
работающих  
по франшизе: 64

\* Данные приведены на август 2017



*Лауреат номинации «Самая прорывная компания в областиторговли-2010» (премия газеты «Деловой Петербург»)*



*Сеть входит в ТОП-100 лучших франшиз России по версии портала БИБОСС за 2017 год*



**СЕТЬ  
ОРТОПЕДИЧЕСКИХ  
САЛОНОВ**

**АТЛЕТИКА®**  
торговый дом  
ОРТОПЕДИЧЕСКИЕ ТОВАРЫ

# КЛАДОВАЯ ЗДОРОВЬЯ



Бизнес на растущем рынке товаров для здоровья

Высокая рентабельность (не менее 100%)

Собственное производство и эксклюзивные импортные поставки

Отличное качество продукции и широкий ассортимент

Товары для всех возрастных групп

Легкоузнаваемая торговая марка

Известность у врачей

Фирменные стандарты обслуживания

Не требуется получения медицинской лицензии

Возможность дальнейшего роста и развития своего базиса в данном сегменте рынка



СЕТЬ  
ОРТОПЕДИЧЕСКИХ  
САЛОНОВ

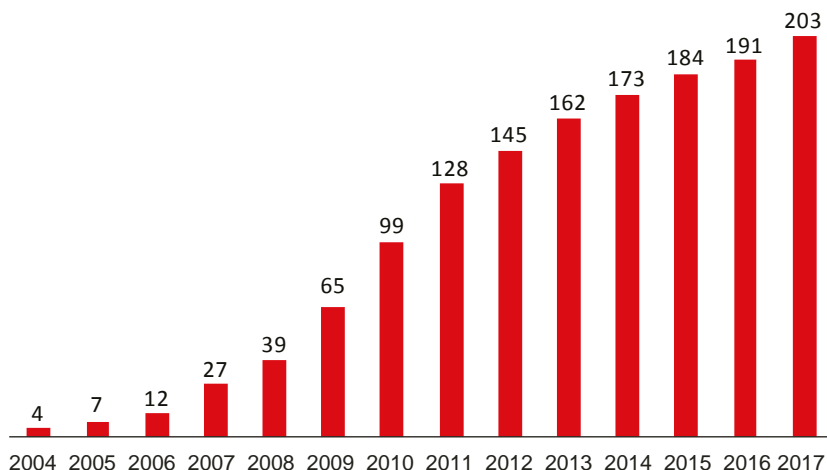
АТЛЕТИКА®  
торговый дом  
ОРТОПЕДИЧЕСКИЕ ТОВАРЫ



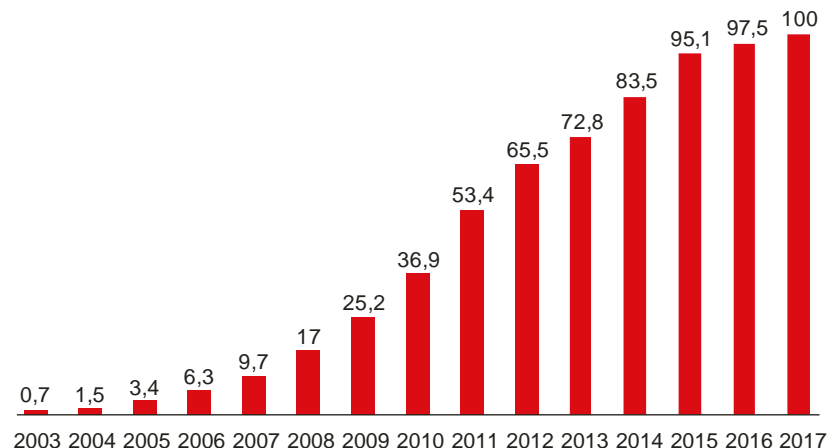
# КЛАДОВАЯ ЗДОРОВЬЯ

«КЛАДОВАЯ ЗДОРОВЬЯ» стремительно развивает фирменную розничную сеть. В настоящее время действует уже 203 магазина по всей России, 64 из них открыты партнерами-франчайзи.

Количество розничных точек Кладовая Здоровья



Товарооборот сети Кладовая Здоровья (% от 2016)



СЕТЬ  
ОРТОПЕДИЧЕСКИХ  
САЛОНОВ

АТЛЕТИКА®  
торговый дом  
ОРТОПЕДИЧЕСКИЕ ТОВАРЫ

# ПРОДУКЦИЯ, ПРЕДСТАВЛЕННАЯ В «КЛАДОВОЙ ЗДОРОВЬЯ»

**FOSTA**<sup>®</sup>  
health & sport support

**КОМО-ОПТ**

Корсеты,  
фиксаторы,  
бандажи

**VARISAN**<sup>®</sup>  
COMPRESSIVE KNITTED WEAR

**ERGOFORMA**

Компрессионный  
трикотаж

**comforma**

Ортопедические  
стельки, вкладные  
приспособления  
в обувь



Ортопедическая  
обувь

**ОРТОФОРМА**

Полиуретановые бинты,  
противопролежневые  
матрасы

**ОРТОСИНА**

Гимнастические  
мячи, массажные  
изделия

**КОМО-ОПТ**

Массажные  
коврики,  
ортопедические  
подушки и матрасы



СЕТЬ  
ОРТОПЕДИЧЕСКИХ  
САЛОНОВ

АТЛЕТИКА<sup>®</sup>  
торговый дом  
ОРТОПЕДИЧЕСКИЕ ТОВАРЫ

# ПРОДУКЦИЯ, ПРЕДСТАВЛЕННАЯ В «КЛАДОВОЙ ЗДОРОВЬЯ»

КОРСЕТЫ, ПОЯСА, БАНДАЖИ,  
КОРРЕКТОРЫ ОСАНКИ



КОМПРЕССИОННЫЙ  
ТРИКОТАЖ



ДЛЯ  
ПРОФИЛАКТИКИ  
И ЛЕЧЕНИЯ

ERGOFORMA  
VARISAN®

МАССАЖНЫЕ ИЗДЕЛИЯ  
И МЯЧИ



ERGOPOWER

ОРТОСИЛА

ФИКСАТОРЫ  
МЫШЦ И СУСТАВОВ



СРЕДСТВА РЕАБИЛИТАЦИИ



ergoforce®

ОРТОСИЛА

ОРТОПЕДИЧЕСКАЯ ОБУВЬ



OrtuZZi

ДЛЯ ДЕТЕЙ



СЕТЬ  
ОРТОПЕДИЧЕСКИХ  
САЛОНОВ

АТЛЕТИКА®  
торговый дом  
ОРТОПЕДИЧЕСКИЕ ТОВАРЫ





# ФРАНЧАЙЗИНГ ПОД БРЕНДОМ «КЛАДОВАЯ ЗДОРОВЬЯ»



Вы становитесь владельцем готового бизнеса

Готовые технологии и решения по ведению бизнеса

Мы Вас поддерживаем — Вы лидер

Высокий уровень рентабельности и короткие сроки окупаемости Вашего предприятия

Стабильный спрос на ортопедические товары

Низкий административный барьер организации бизнеса

Возможность занять доминирующую позицию на рынке

Низкий уровень конкуренции в регионах

Небольшой объем первоначальных вложений

Не требует получения медицинской лицензии



СЕТЬ  
ОРТОПЕДИЧЕСКИХ  
САЛОНОВ

АТЛЕТИКА®  
торговый дом  
ОРТОПЕДИЧЕСКИЕ ТОВАРЫ





# ВЫГОДА ПАРТНЕРА



Социально-значимый бизнес

Перспективная ниша с низкой конкуренцией

Бизнес-альянс с пионером развития сети ортопедических салонов по системе франчайзинга

Отлаженные бизнес-процессы

Пакет детальных инструкций и материалов, отражающий все нюансы организации и ведения бизнеса

Поддержка на этапе запуска

Сопровождение в процессе ведения бизнеса

Возможность ведения бизнеса без предпринимательского опыта



СЕТЬ  
ОРТОПЕДИЧЕСКИХ  
САЛОНОВ

АТЛЕТИКА®  
торговый дом  
ОРТОПЕДИЧЕСКИЕ ТОВАРЫ



# ВАРИАНТЫ СОТРУДНИЧЕСТВА

## Модель 1: Фирменный салон «КЛАДОВАЯ ЗДОРОВЬЯ»



Площадь торгового зала  
салона от 30 до 60 м<sup>2</sup>



Инвестиции в открытие:  
от 2 000 000 до 2 250 000 руб.

### Наименование затрат на запуск

### Инвестиции\*

Паушальный взнос

150 000 руб.

Строительные и отделочные работы

от 50 000 руб. до 150 000 руб.

Оборудование торгового зала и подсобных помещений\*\*

от 100 000 руб. до 250 000 руб.

IT -оборудование (компьютеры, орг техника)

80 000 руб.

Система видеонаблюдения

17 000 руб до 30 000 руб.

Счетчик учета посетителей

20 000 руб. – 40 000 руб.

Программное обеспечение

20 000 руб.

Рекламные расходы на открытие

150 000 руб.

Товарный запас

1 500 000 руб.

**Итого инвестиции:**

**От 2 100 000 до 2 400 000 руб.**

\* Указанные цены являются ориентировочными и служат для общей оценки проекта

\*\* Возможно использование имеющегося оборудования



СЕТЬ  
ОРТОПЕДИЧЕСКИХ  
САЛОНОВ

АТЛЕТИКА®  
торговый дом  
ОРТОПЕДИЧЕСКИЕ ТОВАРЫ



# ВАРИАНТЫ СОТРУДНИЧЕСТВА

## Модель 2: Фирменная секция «Кладовая Здоровья» в ЛПУ



Площадь торгового зала  
салона от 10 до 20 м<sup>2</sup>



Инвестиции в открытие:  
от 1 000 000 до 1 100 000 руб.

### Наименование затрат на запуск

### Инвестиции\*

Паушальный взнос

100 000 руб.

Строительные и отделочные работы

от 30 000 руб. до 100 000 руб.

Оборудование торгового зала и подсобных помещений\*\*

от 100 000 руб. до 120 000 руб.

IT -оборудование (компьютеры, орг техника)

80 000 руб.

Система видеонаблюдения

17 000 руб.

Программное обеспечение

20 000 руб.

Рекламные расходы на открытие

100 000 руб.

Товарный запас

800 000 руб.

**Итого инвестиции:**

**От 1 050 000 до 1 200 000 руб.**

\* Указанные цены являются ориентировочными и служат для общей оценки проекта

\*\* Возможно использование имеющегося оборудования



СЕТЬ  
ОРТОПЕДИЧЕСКИХ  
САЛОНОВ

АТЛЕТИКА®  
торговый дом  
ОРТОПЕДИЧЕСКИЕ ТОВАРЫ

# УСЛОВИЯ СОТРУДНИЧЕСТВА



Предоставление характеристики  
торговой точки

---

Соответствие торговой точки  
фирменным стандартам  
оформления и стиля

---

Выполнение единых фирменных  
стандартов обслуживания покупателей

---

Предоставление 100% площади  
розничной торговой точки под  
продукцию франчайзера

---



СЕТЬ  
ОРТОПЕДИЧЕСКИХ  
САЛОНОВ

АТЛЕТИКА®  
торговый дом  
ОРТОПЕДИЧЕСКИЕ ТОВАРЫ



# ПОДДЕРЖКА ПАРТНЕРОВ

## ДО ОТКРЫТИЯ

### Помещение

- › Помощь в подборе, в т.ч. презентационные материалы для арендодателей, критерии выбора

### Товар

- › Формирование матрицы
- › Консультации по торговой политике

### Оборудование

- › Полное описание всего необходимого оборудования и программного обеспечения,
- › Технические требования к приобретаемому оборудованию (конфигурации программ, размеры оборудования и т.д.)

### Персонал

- › Рекомендации по подбору персонала
- › Стандарты обслуживания клиентов
- › Система контроля и мотивации персонала

**Персональный менеджер оказывает консультации по всем организационным вопросам**



**СЕТЬ  
ОРТОПЕДИЧЕСКИХ  
САЛОНОВ**

**АТЛЕТИКА®**  
торговый дом  
ОРТОПЕДИЧЕСКИЕ ТОВАРЫ

# ПОДДЕРЖКА ПАРТНЕРОВ

## ОТКРЫТИЕ

### Помещение

- › Решения по планировке (в т.ч. чертеж-схема и планыграммы)
- › Банк решений по наружному и внутреннему оформлению: брендбук и мерчбук

### Товар

- › Эксклюзивные условия поставки (доставка за счет франчайзера)
- › Консультации по торговой политике
- › Возможность обмена непроданного товара

### Оборудование

- › Помощь в подключении и настройке (банк готовых инструкций)

### Персонал

- › Стартовый дистанционный учебный курс с последующей аттестацией
- › Очный учебный курс для собственника со стажировкой в салоне

**Персональный менеджер оказывает консультации по всем организационным вопросам**



**СЕТЬ  
ОРТОПЕДИЧЕСКИХ  
САЛОНОВ**

**АТЛЕТИКА®**  
торговый дом  
ОРТОПЕДИЧЕСКИЕ ТОВАРЫ



# ПОДДЕРЖКА ПАРТНЕРОВ

## ВО ВРЕМЯ РАБОТЫ

### Рекламная поддержка

- › Компенсация рекламных расходов
- › Бесплатный комплекс рекламной продукции (печатная, радио, ТВ)
- › Размещение информации о партнере на собственном сайте (посещаемость 150000 ежемесячно)
- › Банк макетов для изготовления дополнительной печатной продукции (визитки, информационные табло и т.д.)

### Товар

- › Информирование об акциях и новинках
- › Аналитика продаж, корректировка матрицы, рекомендации по реализации товара
- › Система «Автозаказ» (автоматическое формирование товара для заказа)
- › Система скидок по результатам квартальных закупок

### Персонал

- › Поддерживающее дистанционное обучение
- › Доступ руководителя к результатам и ежемесячный сводный отчет по обучению всех сотрудников
- › Возможность организации обучения «под запрос», исходя из проблемных зон в знаниях сотрудников
- › Аттестации персонала
- › Все обучение проводят практикующие специалисты (врачи, маркетологи, руководители торговых точек, бизнес-тренеры)

**Персональный менеджер оказывает консультации по всем организационным вопросам**



**СЕТЬ  
ОРТОПЕДИЧЕСКИХ  
САЛОНОВ**

**АТЛЕТИКА®**  
торговый дом  
ОРТОПЕДИЧЕСКИЕ ТОВАРЫ

# ОБУЧЕНИЕ ПЕРСОНАЛА

Мы предоставляем нашим партнерам:

Вводное комплексное обучение персонала с прохождением практик в действующих салонах.  
Аттестация персонала

Дальнейшее поддерживающее обучение персонала.

Консультации квалифицированных врачей-ортопедов

Обучение Ваших медицинских представителей. Аттестация



СЕТЬ  
ОРТОПЕДИЧЕСКИХ  
САЛОНОВ

АТЛЕТИКА®  
торговый дом  
ОРТОПЕДИЧЕСКИЕ ТОВАРЫ





# НЕСКОЛЬКО ЦИФР В ПОЛЬЗУ ВАШЕГО ВЫБОРА

**1** В настоящее время, в силу невысокой конкуренции в сегменте ортопедических товаров, торговая наценка весьма значительна – до 100%

**2** Более 60% населения России испытывают проблемы с опорно-двигательным аппаратом и нуждаются в применении ортопедических товаров

**3** Даже в кризис ортопедический рынок вырос на 15%

**4** 93% врачей-ортопедов знают торговую марку «КЛАДОВАЯ ЗДОРОВЬЯ»

**5** Более 20 лет работы компании на рынке ортопедии



СЕТЬ  
ОРТОПЕДИЧЕСКИХ  
САЛОНОВ

АТЛЕТИКА®  
торговый дом  
ОРТОПЕДИЧЕСКИЕ ТОВАРЫ

# УСЛУГИ, ПРЕДСТАВЛЕННЫЕ В «КЛАДОВОЙ ЗДОРОВЬЯ»



Изготовление индивидуальных ортопедических стелек с помощью комплекса AMFIT по технологии CAD/CAM.

AMFIT (США) – крупнейший мировой поставщик оборудования в области ортопедии, работающий на рынке с 1971 г.

Индивидуальные ортопедические стельки, изготовленные по технологии CAD/CAM, полностью учитывают индивидуальные особенности стопы, точно смоделированы под конкретного пациента и картину его заболевания.

Стельки изготовленные по данной технологии показали лучший результат по краш-тесту в условиях повышенных динамических нагрузок.



СЕТЬ  
ОРТОПЕДИЧЕСКИХ  
САЛОНОВ

АТЛЕТИКА®  
торговый дом  
ОРТОПЕДИЧЕСКИЕ ТОВАРЫ



# ДОСТОИНСТВА КОМПЛЕКСА АМФИТ



**Быстрое и точное снятие анатомо-физиологических параметров**

**Широкие возможности индивидуального ортезирования стопы**

**Позволяет ортезировать сложные и атипичные деформации**

**Изготовление стелек в едином центре в Санкт-Петербурге в течение 3-х дней**

Индивидуальные ортопедические стельки – один из самых перспективных и актуальных продуктов рынка. Формат такого бизнеса гарантирует Вам стабильный спрос и, как следствие, высокий доход.



**СЕТЬ  
ОРТОПЕДИЧЕСКИХ  
САЛОНОВ**

**АТЛЕТИКА®**  
торговый дом  
ОРТОПЕДИЧЕСКИЕ ТОВАРЫ



**ВАМ НУЖЕН ИНТЕРЕСНЫЙ  
И ДОХОДНЫЙ БИЗНЕС?**

---

**ТОГДА СДЕЛАЙТЕ  
ПОСЛЕДНИЙ ШАГ!**





# КОНТАКТЫ

---

По вопросам сотрудничества просьба обращаться:

---


ООО «Биомеханика», ТД АТЛЕТИКА, г. Санкт-Петербург



**Артемьева  
Александра**

Руководитель отдела франчайзинга

 [artemieva.a@atletika.ru](mailto:artemieva.a@atletika.ru)

 (812) 740 70 68, доб. 225



СЕТЬ  
ОРТОПЕДИЧЕСКИХ  
САЛОНОВ

АТЛЕТИКА®  
торговый дом  
ОРТОПЕДИЧЕСКИЕ ТОВАРЫ



СЕТЬ ОРТОПЕДИЧЕСКИХ САЛОНОВ



БУДЕМ РАДЫ  
ВЗАИМОВЫГОДНОМУ  
СОТРУДНИЧЕСТВУ

**СПАСИБО  
ЗА ВНИМАНИЕ!**